

## SUMARIO ANALÍTICO

Daniel COQ y Sandra RÍOS

“Cambio estructural de la industria manufacturera en Chile: 1979-2004”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 27-51

Este artículo analiza las transformaciones en la industria manufacturera chilena en el período 1979-2004. Los cambios vienen marcados por la intensidad de los procesos de apertura exterior y de modificación de las bases institucionales interiores. El resultado es un proceso de fuerte crecimiento industrial que, además se encuentra asociado, al menos hasta finales de los noventa, a una intensa creación de empleo. Sin embargo, se mantuvieron algunos de los rasgos estructurales definitorios de la estructura industrial precedente. El elemento más claro sería la división entre industrias orientadas a la exportación e industrias orientadas al mercado interior o doméstico. También se expone como tras la crisis de finales de los noventa la mayor parte de los sectores industriales orientados al mercado interno desarrollan capacidades exportadoras importantes. Con ello se culminaría el modelo de transformación estructural, que demandó más de 30 años para consolidarse.

Francisco José DELGADO y María José PRESNO

“Convergencia de la política impositiva en la Unión Europea: un análisis empírico”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 53-83

En este trabajo se analiza la convergencia de la política impositiva en la UE-15 en el periodo 1965-2005 mediante un enfoque de series temporales. El principal objetivo es contrastar la convergencia de los principales componentes de los ingresos tributarios –renta y beneficios, contribuciones a la seguridad social, propiedad, impuestos generales sobre bienes y servicios, impuestos específicos sobre bienes y servicios– tomando como referencias Alemania, Reino Unido y la media europea. El análisis se realiza desde dos perspectivas complementarias: la presión fiscal y la estructura impositiva. Mediante

contrastes de raíz unitaria y de estacionariedad con cambio estructural, y analizando la condición de beta convergencia, los resultados muestran poca evidencia de convergencia fiscal. La convergencia se presenta con similar intensidad con respecto a las tres referencias y en los años previos a la ruptura endógena que, en general, se sitúa a finales de los ochenta y comienzos de los noventa. Además, la convergencia se centra básicamente en la imposición sobre renta y beneficios y bienes y servicios. La evidencia empírica muestra por tanto que la autonomía de los países, sus estructuras económicas diferenciadas y las preferencias políticas sobre el grado de intervención pública prevalecen sobre la idea de igualdad fiscal en la UE.

M. Rosario DÍAZ-VÁZQUEZ y Maite CANCELO

“Análisis de los factores determinantes de la evolución de las emisiones de CO<sub>2</sub> y de azufre en países OCDE mediante una descomposición econométrica”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 85-106

El objetivo de este estudio es avanzar en la investigación de los factores que han resultado más influyentes en el hecho de que, en algunos países, determinadas emisiones contaminantes se hayan reducido a pesar de los incrementos del PIB. Para ello, se lleva a cabo una descomposición de las tasas de crecimiento de las emisiones de CO<sub>2</sub> y de azufre de países OCDE utilizando técnicas econométricas, prestando una especial atención al papel desempeñado por la elevación en los precios del petróleo.

Gerardo FUJII y María del Rosario CERVANTES

“Liberalización comercial y empleo en México”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 107-133

El objetivo del presente trabajo es verificar si el proceso de liberalización comercial que México emprendió alrededor del año 1987 ha afectado la demanda por empleo en el sentido previsto por la teoría neoclásica. Dadas las características del país se podría esperar que: 1) el empleo aumentara como consecuencia de la expansión de la producción y del crecimiento de la intensidad laboral, 2) se presentara una reasignación de factores productivos desde los sectores menos competitivos hacia aquellos en los que el país posee una ventaja comparativa y, 3) que el mayor dinamismo en la generación de empleo debería observarse en los sectores de la economía que usan en forma intensiva la mano de obra no calificada. Con información del Sistema de Cuentas Nacionales del INEGI se encontró que de 1988 a 2004 las exportaciones no impactaron significativamente el crecimiento del producto pues las importaciones aumentaron a la par de las exportaciones. Sólo en algunas ramas de las manufacturas, especialmente, las de las maquiladoras

de exportación se observó una mayor elasticidad producto del empleo. La reasignación del trabajo entre sectores estuvo presente a mediados de los noventa como consecuencia de un mayor dinamismo en la producción de bienes intensivos en mano de obra no calificada.

Matthias FINK, Rainer HARMS y Alexander KESSLER

“El papel de la experiencia en la relación entre confianza y resultados de la cooperación entre PYMEs en economías en transición”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 135-154

La confianza es uno de los elementos principales que permiten obtener éxito en las relaciones de cooperación entre empresas. La confianza basada en el propio compromiso de las empresas y que no es fruto de un comportamiento oportunista (maxim-based trust) se desarrolla a través la experiencia en cooperación entre las empresas, por lo que surge con el tiempo. Por ello, consideramos que los efectos positivos de este tipo de confianza aumentan conforme pasa el tiempo. El objetivo de este trabajo es medir los efectos que la experiencia en cooperación provoca sobre la relación entre la confianza basada en el compromiso (maxim-based trust) y los resultados obtenidos de la misma en el caso de la colaboración entre pequeñas y medianas empresas (pymes) en dos economías en transición (República Checa y Eslovenia). El análisis de *regresión moderada*, basado en una muestra de 124 pymes, muestra que la confianza y la experiencia en cooperación ejercen un impacto positivo sobre los resultados, aunque no se observa *relación moderada*. Concluimos que la confianza basada en el compromiso (maxim-based trust) puede ser un mecanismo de coordinación efectivo y eficiente en el contexto dinámico de la cooperación entre pymes en economías en transición. No obstante, la ausencia de *efecto moderador* indica que los efectos en las empresas de la confianza basada en el compromiso no aumentan con el tiempo.

Francisco LÓPEZ-HERRERA y Edgar ORTIZ

“Tendencias co-integradoras entre los mercados de capital de los países miembros de NAFTA”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 155-176

Las recientes políticas de liberalización económica y financiera han incrementado la internacionalización de los mercados emergentes. Una atrevida estrategia implementada por México constituye el Tratado de Libre Comercio de los Países de Norte América (TLCAN, NAFTA por sus siglas en inglés). Además de incrementos en el comercio y en las inversiones, este tratado debería haber fortalecido los vínculos entre los mercados accionarios de Canadá, Estados Unidos y México. El presente estudio analiza la “primera generation” de

integración entre dichos mercados aplicando la técnica de cointegración de Johansen. También examina la integración entre los mercados del NAFTA y el mercado de capitales mundial. La evidencia empírica sugiere un proceso de integración cambiante en el tiempo entre los mercados accionarios de los socios del NAFTA. La integración de los mercados de capital del NAFTA con el mercado de capitales mundial evidencia una segmentación moderada y también cambiante en el tiempo.

Francisco RODRÍGUEZ ORTIZ

“Crisis económica global y nuevos paradigmas económicos”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 177-201

Tras un largo período de crecimiento económico mundial, varios factores financieros y económicos han desembocado en una gran crisis del capitalismo. Dicha crisis es el resultado de los excesos cometidos desde los ochenta en cuanto a liberalización y desregulación de los mercados. Por diversos canales, la crisis inmobiliaria ha impactado en el sistema financiero y de ahí se ha contagiado a los principales sectores de actividad. La crisis ha mutado en recesión como consecuencia de la primacía concedida a las finanzas internacionales en la configuración del nuevo orden económico mundial. La salida de la crisis requiere nuevos paradigmas de actuación macroeconómica así como un esfuerzo de coordinación internacional. Pasa por redefinir las reglas del juego entre los varios agentes económicos rehuyendo las estrategias competitivas contraproducentes de la desinflación salarial.

Joan TORRENT-SELLENS y Pilar FICAPAL-CUSÍ

“TIC, co-innovación y productividad empresarial: evidencia empírica para Cataluña y comparación internacional de resultados”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 203-233

A partir de los datos para una muestra representativa del tejido productivo privado en Cataluña (1.283 empresas), en este trabajo se analizan: a) las nuevas fuentes co-innovadoras (usos TIC, nuevas formas de organización y cualificación del trabajo) de la productividad empresarial; y b) su comparación internacional de resultados. Para la gran mayoría de empresas catalanas (el 80% que no usa intensivamente la tecnología y el conocimiento) no se ha encontrado evidencia que corrobore la existencia de nuevas fuentes co-innovadoras en la explicación de su potencial de crecimiento a largo plazo. La comparación internacional de resultados realizada nos sugiere: a) una incidencia superior de la co-innovación sobre la productividad en las empresas del ámbito de EE.UU. y Australia, que en el contexto europeo; b) la inexistencia de un impacto relevante de los usos TIC sobre la productividad de las empresas españolas; y c) un importante

atraso en la implantación de las fuentes co-innovadoras de la productividad en el tejido productivo catalán.

Sergio TEZANOS VÁZQUEZ

“Ayuda y crecimiento: una relación en disputa”.

*Revista de Economía Mundial* 26, 2010, pp. 237-259

Tras casi 50 años de investigación económica continua, resulta controvertido afirmar que la ayuda internacional haya favorecido el ritmo de crecimiento de los países en desarrollo. La cuestión de si la ayuda es eficaz se ha tratado de resolver a través de un proceso de contraste empírico, en el que la teoría económica aporta distintos modelos de crecimiento que “guían” la especificación de las relaciones empíricas a estimar. El análisis del impacto macroeconómico de la ayuda se inscribe en el debate más amplio sobre las fuerzas que impulsan el crecimiento, entendiéndose que la ayuda puede contribuir —junto a otros factores— al progreso económico del mundo en desarrollo; no obstante, dado que ninguno de los modelos teóricos propuestos hasta la fecha explica de manera plenamente satisfactoria el proceso de crecimiento, la fundamentación teórica de la relación ayuda-crecimiento sigue aun en “disputa”. Este artículo revisa la literatura sobre eficacia de la ayuda atendiendo a los principales progresos alcanzados en el marco teórico y en la estimación econométrica.