

## SUMARIO ANALÍTICO

Noemi DANS RODRÍGUEZ

“Los riesgos políticos en la inversión extranjera directa: el componente económico en el riesgo de violencia política”.

*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 21-44

Las causas de la violencia política ha sido objeto de investigaciones por parte de la ciencia política y de la economía desde dos perspectivas: el descontento social y los objetivos económicos. Los modelos basados en estos últimos explican mejor los orígenes de los conflictos modernos. Sus conclusiones constituyen una información útil y relevante para las multinacionales, que se exponen a un riesgo de pérdida en cada país en desarrollo en el que operan. Para obtener un modelo de calificación del riesgo riguroso basado en la investigación académica, es indispensable contrastar las conclusiones de los estudios econométricos y elaborar un mapa de los elementos que originan los conflictos. Este es el primer paso para obtener los indicadores que permitan valorar el riesgo de violencia política.

Javier GARCÍA-VERDUGO SALES, Beatriz MUÑOZ DELGADO y Enrique SAN MARTÍN GONZÁLEZ

“Una propuesta metodológica para la cuantificación de los aspectos geopolíticos de la seguridad energética”.

*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 45-76

El objetivo de este artículo es desarrollar un método para estimar cuantitativamente el riesgo de abastecimiento energético de carácter geopolítico que proporcione una alternativa más rigurosa que el uso habitual de escenarios futuros basados en probabilidades subjetivas. Utilizando el análisis factorial se han identificado cuatro factores parciales de riesgo energético (económico, político, social y del propio sector energético) que se agregan para calcular el Índice de Riesgo Energético de origen Socioeconómico (IRES). Este estimador de la seguridad energética de un país o de un corredor puede también usarse en la construcción de modelos y escenarios.

Gregorio GIMÉNEZ ESTEBAN, Carmen LÓPEZ-PUEYO y Jaime SANAÚ  
“Medición del capital humano en los países OCDE y su relación con el crecimiento del PIB y la innovación”.  
*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 77-108

La literatura empírica encuentra dificultades a la hora de definir el capital humano y seleccionar proxies para su medición. Estas dificultades podrían explicar por qué diversos trabajos empíricos internacionales no encuentran una relación estrecha entre los indicadores utilizados y el crecimiento económico y sus fuentes. Este trabajo ofrece una perspectiva innovadora, aportando un indicador de capital humano que tiene en cuenta las dimensiones cuantitativa y cualitativa del concepto, a través del cálculo de las horas trabajadas corregidas por las diferencias en productividad, en base a las diferencias en niveles educativos alcanzados, y a las diferencias en habilidades y conocimientos existentes entre países. El trabajo aplica, a su vez, test de Granger para analizar, para una muestra de 15 países OCDE, la causalidad entre el indicador propuesto y el PIB y el nuevo indicador y la innovación, concluyendo que el indicador multidimensional posee una relación de causalidad que no aparece cuando se trabaja con las medidas tradicionales de capital humano (tasas brutas de matriculación en secundaria y años medios de estudio).

Óscar RODIL MARZÁBAL, Xavier VENCE DEZA y María del Carmen SÁNCHEZ CARREIRA  
“El comercio bilateral entre España y sus socios europeos desde una perspectiva de intensidad tecnológica”.  
*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 109-142

El objetivo del trabajo es analizar el nivel y evolución de la intensidad tecnológica de los flujos comerciales bilaterales entre España y sus principales socios europeos (UE-15) durante el período 2000-2012. El estudio parte de la existencia de diferentes intensidades tecnológicas sectoriales que han sido destacadas en la literatura sobre la especialización comercial y tecnológica. Así mismo, se analiza la evolución de diferentes indicadores vinculados al comportamiento innovador con el objeto de capturar la supuesta relación positiva que existe entre el esfuerzo innovador y el desempeño tecnológico y comercial de los países. Los resultados apuntan a la existencia de una relación positiva entre el desempeño innovador y el comportamiento comercial de los países analizados. Si bien este resultado se manifiesta para cada una de las diferentes dimensiones de la innovación, se hace más evidente cuando la innovación se considera globalmente a través de un índice sintético de innovación (perspectiva sistémica). Por otro lado, se observa que esta relación es más intensa en el caso de los flujos de mayor contenido tecnológico.

Margarita ROHR, José Ismael FERNÁNDEZ y Vicente PALLARDÓ LÓPEZ  
“Funciones de demanda del comercio exterior: aproximación a una relación a largo plazo para la Federación de Rusia”.  
*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 143-178

Este artículo presenta un resumen del comportamiento del sector exterior ruso para el período de 1960-2008 centrado sobre el intento de estimación de ecuaciones de exportaciones e importaciones. Las convulsiones políticas, económicas y de estructura territorial experimentadas por este país se han trasladado al comercio exterior afectando a la información estadística de tal forma que muchas distorsiones no son el reflejo de perturbaciones económicas sino de acontecimientos exógenos, ocasionando dificultades para disponer de series históricas homogéneas de las variables macroeconómicas. En este contexto debe inscribirse el esfuerzo realizado en este trabajo de reconstrucción de los datos del comercio y su análisis.

Angeles SÁNCHEZ, José Manuel GARCÍA DE LA CRUZ y Ana del Sur MORA  
“Comercio internacional, materias primas y enfermedad holandesa: estudio comparativo de los efectos estáticos en Noruega y Chile”.  
*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 179-200

En los últimos años, el importante crecimiento de los precios de las materias primas ha despertado nuevamente el interés de la relación entre los ingresos por exportación de materias primas y sus efectos sobre el crecimiento económico. Si bien tradicionalmente esta relación se ha considerado positiva, el súbito incremento de los recursos externos también ha sido objeto de análisis por sus potenciales efectos negativos sobre la competitividad y la industrialización de las economías. Este fenómeno es conocido como “enfermedad holandesa”, desencadenándose si un incremento de los ingresos por exportación de un recurso natural produce una apreciación de la moneda nacional, lo que, a su vez, origina un incremento del precio relativo del resto de bienes comercializables en el mercado internacional, deteriorando su competitividad y, en última instancia, llegando a deprimir su actividad económica. En este artículo se estudiarán los casos de Noruega y Chile, a través de la estimación de modelos de Vectores Autoregresivos (VAR) y su correspondiente Función Impulso Respuesta. Ello permitirá contrastar la hipótesis de si se están produciendo o no los efectos esperados de la enfermedad holandesa en dichas economías.

Aleksandra SKORUPINSKA y Joan TORRENT-SELLENS  
“El papel de las TIC en la productividad de los países del centro y este de Europa (CEE): comparación internacional”.  
*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 201-222

El trabajo analiza el proceso de transición hacia la economía del conocimiento en los países del Centro y Este de Europa (CEE). La investigación revela una considerable brecha entre los países de la CEE y la UE en su nivel del capital humano, infraestructuras, capacidad de innovación y calidad de las instituciones. Los resultados del modelo de panel para los 21 países de la muestra en el período 1993-2011 confirman la importancia de las complementariedades de la inversión y los usos de las TIC en la explicación de los niveles de productividad. Otro resultado importante obtenido es el cambio de las fuentes de la productividad durante los recientes años de crisis económica y la creciente importancia de la apertura internacional. El análisis realizado mejora el conocimiento sobre las fuentes de productividad en los países CEE y amplía las investigaciones existentes sobre el uso de las TIC y su impacto económico.

María del Mar HOLGADO MOLINA, José Antonio SALINAS FERNÁNDEZ y José Antonio RODRÍGUEZ MARTÍN

“Un indicador sintético para medir la cohesión económica y social de las regiones de España y Portugal”

*Revista de Economía Mundial* 39, 2015, pp. 223-240

Este artículo tiene como objetivo proponer la construcción de un nuevo indicador sintético, que nos permita medir el progreso en el objetivo de la cohesión económica y social de las regiones de la cohesión de España y Portugal, en el marco de la Política Regional Comunitaria (PRC). Se construye un indicador sintético, con un enfoque multidimensional, teniendo en cuenta un gran número de variables definidas en los informes sobre la cohesión económica y social de la Unión Europea, que se agrupan de acuerdo con los objetivos de la Estrategia Europa 2020 para promover un crecimiento inteligente, sostenible e integrador. Este indicador permite realizar comparaciones entre las regiones estudiadas, sobre la base de la información proporcionada por el conjunto de las variables consideradas. Con este fin, se utiliza el método de distancia de Pena para el año 2012, último año con datos disponibles.