

SUMARIO ANALÍTICO

Oscar BAJO-RUBIO y Burcu BERKE

“Comercio internacional y finanzas: una revisión”

Revista de Economía Mundial 49, 2018, 23-38

En los últimos años se ha producido un cambio en el interés de las teorías del comercio internacional desde las ventajas comparativas hacia las economías escala y la diferenciación de producto. Más recientemente, las teorías más nuevas se han centrado en la heterogeneidad de las empresas, que ha generado un interés renovado por el estudio del papel que pueden ejercer las restricciones de crédito en la actividad exportadora de las empresas. En este artículo desarrollamos una breve revisión de la relación entre comercio internacional y finanzas, un área de investigación ha sido objeto de análisis en los últimos años por parte de los investigadores, tanto desde un punto de vista teórico como empírico. En general, se considera que los obstáculos para obtener financiación externa suponen un obstáculo importante para la actividad exportadora de las empresas, especialmente en las más jóvenes y de menor tamaño; y estos resultados se podrían intensificar como consecuencia de la crisis financiera global.

Carmen DÍAZ ROLDÁN, José María PÉREZ DE LA CRUZ y María del Carmen RAMOS-HERRERA

“Nuevas tecnologías y competitividad: implicaciones en una unión monetaria”

Revista de Economía Mundial 49, 2018, 39-56

En este trabajo se analiza el modo en que la adopción de Nuevas Tecnologías (NTs) puede influir en la productividad del factor trabajo, el diferencial de precios y, por lo tanto, la competitividad de la economía. A tal fin, se examinan brevemente las teorías explicativas sobre la productividad y los diferenciales de precios, así como las contribuciones empíricas sobre estas cuestiones. Finalmente, se ilustran los efectos del uso de NTs para los países de la zona euro, utilizando los datos proporcionados por Eurostat. El análisis empírico se centra en dos de las formas principales a través de las cuales las NTs podrían contribuir a mejorar la productividad del trabajo: las externalidades derivadas del

gasto en investigación y desarrollo, y el empleo en sectores intensivos en NTs. El principal resultado que se obtiene es que los diferenciales de precios observados en la eurozona no vienen explicados por diferenciales de productividad.

José GARCÍA SOLANES, Fernando TORREJÓN FLORES y Carlos RUÍZ SÁNCHEZ

“La reversión de las cuentas corrientes en los países periféricos de la Zona Euro”

Revista de Economía Mundial 49, 2018, 57-78

Analizamos aquí las reversiones de las cuentas corrientes en los países periféricos de la zona euro (ZES), Grecia, Italia, España, Portugal e Irlanda, durante los años de la crisis financiera. Después de determinar la tendencia e inicio de estos procesos, investigamos los costes implicados en cada país, utilizando un modelo keynesiano para economías abiertas. Estimamos el modelo con datos de panel del periodo 1999-2013. Nuestros resultados indican que cada país de la muestra sufrió costes significativos en términos de PIB, que van desde 32% en Grecia, hasta 6% en Irlanda. Estos hallazgos nos permiten obtener prescripciones de política económica, tanto para los gobiernos de los ZES como para las autoridades nacionales del núcleo de la zona euro.

Vicente ORTS y Josep MARTÍ

“Heterogeneidad empresarial y actividad exportadora de las empresas europeas: un análisis de regresión cuantílica”

Revista de Economía Mundial 49, 2018, 79-102

El artículo analiza en qué medida las características de las empresas se relacionan con el comportamiento de la actividad exportadora. Utilizando una base de datos detallados y armonizados de empresas de seis países europeos (Austria, Francia, Alemania, Italia, España y Reino Unido) para el período 2007-2009 (base de datos EFIGE) se analizan los efectos de las características de las empresas sobre dos medidas diferentes de la actividad exportadora: intensidad exportadora y cobertura de mercado. En primer lugar, estimamos las regresiones MCO para analizar esta relación. Nuestros resultados empíricos muestran que existe una relación positiva entre las variables. En segundo lugar, se aplican regresiones cuantílicas para determinar si existen efectos heterogéneos en la distribución condicional de las dos medidas de la actividad exportadora. Las regresiones cuantílicas revelan la existencia de efectos heterogéneos y no lineales y, además, muestra que, para algunos casos, los efectos de las características de las empresas en la intensidad exportadora y la cobertura de mercado difieren considerablemente.

Pedro ATIENZA MONTERO y José Antonio BLANCO MELLADO
 “El efecto de la desigualdad de rentas y de la redistribución sobre el crecimiento económico de los países de la OCDE”
Revista de Economía Mundial 49, 2018, 105-126

En este trabajo se realiza un análisis empírico sobre el efecto que ejerce la desigualdad y la redistribución en el crecimiento económico de 25 países de la OCDE para el período 1986-2014. La novedad que aporta este trabajo es que, además de una especificación econométrica derivada del modelo neoclásico de crecimiento, la común en la literatura empírica, también estima una especificación derivada de la teoría postkeynesiana del crecimiento de la Ley de Thirwall (1979). Con ello se pretende otorgar mayor robustez a los resultados. La técnica econométrica utilizada es el estimador del Método Generalizado de los Momentos en primeras diferencias de Arellano y Bond (1991), además de efectos fijos mediante mínimos cuadrados generalizados y errores estándar corregidos para panel. Los resultados muestran que tanto en la especificación neoclásica como en la postkeynesiana la desigualdad y el efecto redistributivo tienen un efecto negativo sobre el crecimiento económico de los países de la muestra. Ahora bien, mientras que en la especificación neoclásica los coeficientes son estadísticamente significativos, en la derivada de la Ley de Thirwall no lo son. Estos resultados son consistentes con la evidencia empírica acumulada, donde en la mayoría de casos los resultados muestran un efecto negativo de la desigualdad sobre el crecimiento.

Juan Miguel BÁEZ MELIÁN
 “Los efectos de la política fiscal sobre la desigualdad”
Revista de Economía Mundial 49, 2018, 127-148

El objetivo de este trabajo es explorar las posibilidades que tiene el Estado de reducir el nivel de desigualdad económica a través de la política fiscal. El periodo de análisis es 2007-2014 y el espacio geográfico lo constituye el conjunto de países pertenecientes a la OCDE. Partiendo de la base de datos de esta organización, llevamos a cabo un análisis cuantitativo cuyas principales conclusiones son las siguientes: por un lado, que el gasto social tiene mayor capacidad redistributiva que los impuestos; por otro lado, que las partidas que resultan más redistributivas, dentro del gasto social, son las ayudas a la familia, el sistema de pensiones y el subsidio de desempleo.

Marta PASCUAL SÁEZ, David CANTARERO-PRIETO y Jose R. PIRES MANSO
 “Desigualdad en el consumo energético en Europa: un enfoque empírico”
Revista de Economía Mundial 49, 2018, 149-164

El objetivo de este artículo es analizar el consumo de energía (CE) en los países de la Unión Europea (UE-15) durante el periodo 2005-2014. Se aplican

herramientas estándar en la medición de la desigualdad, como las Curvas de Lorenz, el índice de Gini, los índices de entropía generalizada y de Atkinson. Los resultados empíricos, obtenidos confirman que se ha producido un desplazamiento de las curvas de Lorenz, que la distribución de desigualdad del CE en los países de la UE-15 ha disminuido (el coeficiente de Gini cae del 44,27% en 2005 al 42,16% en 2014) y existen amplias diferencias entre grupos de países (Mediterráneos, Continentales, Nórdicos y Anglosajones).

Aitor MARCOS y Sara URIONABARRENETXEA

“¿Es sostenible el papel hegemónico del dólar en el sistema monetario internacional?”

Revista de Economía Mundial 49, 2018, 165-184

Desde la firma de los acuerdos de Bretton Woods, el dólar ha constituido el eje central del Sistema Monetario Internacional. No obstante, ¿es esta hegemonía sostenible en el medio plazo? Este artículo trata de responder a la pregunta utilizando un enfoque prospectivo basado en los Sistemas Adaptativos Complejos (SAC) de la Economía de la Complejidad. Si se observa el SMI como un SAC el mayor peligro deriva de su evolución endógena. El moderno dilema de Triffin y la tendencia hacia la multipolaridad en el sistema económico – como contraparte de la unipolaridad continuada del sistema monetario – hace necesaria una adaptación del sistema. En cualquier caso, dicha adaptación no se está produciendo. Así, sin necesidad de shocks externos, la propia naturaleza del SMI genera la erosión de la confianza en el dólar en medio y largo plazo. Es esencial la cooperación de los agentes interactivos que participan en el sistema para lograr la adaptación del SMI y su propia reconstrucción.