

SUMARIO ANALÍTICO

Mikel GÓMEZ URANGA, María del Socorro LÓPEZ GÓMEZ y Andrés ARAUJO DE LA MATA

“Los ADPIC Plus en los actuales tratados bilaterales impulsados por Estados Unidos y consecuencias en los países en desarrollo”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 23-48

El acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC) se describe como uno de los tres pilares de la Organización Mundial del Comercio (OMC). Este artículo examina la distancia aparente que existe entre dos importantes instrumentos internacionales; los ADPIC y la Convención de Diversidad Biológica (CBD). Aquí se argumenta que en materia de Propiedad Intelectual, específicamente los llamados “ADPICS Plus”, en los actuales tratados bilaterales tienen consecuencias negativas para los países en desarrollo en asuntos estratégicos como la salud, la biodiversidad y el conocimiento tradicional de los países pobres.

Federico STEINBERG WECHSLER

“Por qué no deben introducirse estándares laborales en la Organización Mundial de Comercio”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 49-71

Este artículo evalúa la conveniencia de introducir estándares laborales en la Organización Mundial de Comercio (OMC). Tras analizar los motivos por los que el *dumping* social ha cobrado relevancia en los últimos años en los países avanzados, se investiga qué impacto económico tendría la incorporación de dichos estándares tanto para los países desarrollados como para los países en desarrollo, prestando especial atención al caso del trabajo infantil. Se concluye que la OMC no es la institución adecuada para establecer este tipo de regulación y que estos estándares perjudicarían directamente al crecimiento de los países en desarrollo; por lo que se plantean políticas alternativas tanto dentro como fuera de la OMC.

Pablo BUSTELO GÓMEZ

“¿Chindia o China más India? Complementariedad y competencia económicas entre dos gigantes asiáticos”

Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 75-97

Este trabajo explora si las economías de China y de la India son y van a ser fundamentalmente complementarias (el escenario “Chindia”) o, por el contrario, esencialmente competitivas (el escenario “China + India”) entre ellas. En el primer caso, los efectos podrían ser un desplazamiento más rápido hacia Asia del centro de gravedad de la economía mundial y quizá la aparición de un nuevo tipo de globalización, alternativa a la basada en la hegemonía de Occidente. En el segundo, esos efectos se verían reducidos mientras que el impacto sobre los países desarrollados se vería redoblado. En el trabajo, se analizan, en primer lugar, los grados de complementariedad y competencia en el comercio internacional de bienes y servicios, tanto en mercados internos como terceros. En segundo término, se estudian brevemente los grados de complementariedad y competencia en otros campos: inversión extranjera directa y otros flujos de capital, así como energía y otras materias primas.

Gonzalo CABALLERO y Andrés GALLO

“Las dinámicas institucionales del éxito y del fracaso económico: un análisis institucional histórico y comparativo de España y Argentina (1950-2000)”

Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 99-137

Este artículo realiza un análisis institucional histórico y comparativo de las experiencias económicas de España y Argentina en la segunda mitad del siglo XX. ¿Por qué la economía española logró el salto hacia la prosperidad económica en ese período mientras la economía argentina no encontró la senda del éxito? ¿Qué variables institucionales permiten explicar la evolución en el tiempo de dos economías a través de sendas divergentes? ¿Se pueden extraer ciertas lecciones a partir del análisis de ambas experiencias? Este trabajo intenta responder a estos interrogantes desde un enfoque propio de la Nueva Economía Institucional. La variable clave para hacerlo es el cambio institucional.

Erika LÓPEZ PONTÓN

“Una mirada institucional del desarrollo a la política europea de transportes”

Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 139-163

La Unión Europea se propone alcanzar sus metas ambientales y de libre mercado a través del desarrollo del transporte intermodal. Sin embargo, a pesar de las Directivas europeas adoptadas desde 1991 y de la financiación de ambiciosos proyectos, el volumen de frete ferroviario es seis veces inferior al volumen

transportado por carretera. Los expertos identifican la interoperabilidad entre modos de transportes como el primer obstáculo (ECMT, 2004). Este artículo propone una explicación complementaria basada en el análisis de la coordinación entre la oferta y la demanda del transporte férreo. En efecto, la actual coordinación de los intercambios comerciales no reduce los riesgos técnicos propios de este sector y, en consecuencia, frena la demanda de este servicio.

Enrique PALAZUELOS MANSO y Clara GARCÍA FERNÁNDEZ-MURO
 “La transición energética de China: perfiles y propulsores internos”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 165-196

China está pasando, desde principios de los años noventa, por lo que puede calificarse como una transición energética. El creciente aprovisionamiento de hidrocarburos en los mercados internacionales es quizá el rasgo más llamativo de esta transformación, por lo que el análisis del sistema energético chino frecuentemente conduce a estudios de geoestrategia. En este trabajo se analizan, por una parte, los rasgos que caracterizan la transición energética china –y no sólo la dependencia de mercados exteriores de petróleo– destacando (cuatro) líneas de continuidad con el esquema tradicional y (siete) líneas de ruptura con dicho esquema. Por otra parte, se estudia la influencia determinante que sobre esos cambios energéticos están ejerciendo tres rasgos de la actual fase de desarrollo: i) el fuerte crecimiento y la transformación de la especialización industrial, ii) el impulso de los transportes y iii) las nuevas pautas sociales derivadas del proceso de urbanización y de los hábitos de consumo. Por tanto, si éstos fueran en efecto los factores propulsores de la transición energética y si persistieran en el tiempo, cabría esperar la continuidad de las tendencias actuales de la transición energética, incluyendo la creciente dependencia de mercados exteriores.

Juan Ignacio PULIDO FERNÁNDEZ, David FLORES RUIZ y María José VARGAS-MACHUCA SALIDO
 “Gestión activa de la deuda externa y desarrollo turístico. Los *swaps* deuda-turismo sostenible”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 197-227

Actualmente existe una gran preocupación en el ámbito internacional por encontrar una solución definitiva al problema de la deuda externa, en la que se de prioridad a la lucha contra la pobreza. En el marco de una política de gestión activa de la deuda es posible utilizar fórmulas innovadoras que vinculen la reducción de la deuda con iniciativas cuyo objetivo sea el «desarrollo sostenido» de los países deudores. Este trabajo se centra en la justificación del potencial del turismo como impulsor del desarrollo económico y el análisis de las posibilidades que ofrecen a este respecto los instrumentos de conversión o permuta financiera, los *swaps*. Se trata de valorar las opciones de la conversión

de deuda por proyectos de turismo sostenible como instrumento de desarrollo socioeconómico y de conservación ambiental en los países en desarrollo. En definitiva, justificado el papel que el turismo puede jugar en la estrategia de desarrollo de estos países, se persigue establecer un planteamiento estratégico sobre cómo manejar y conducir los fondos de la deuda externa para incentivar el desarrollo turístico sostenible de los países con un volumen de deuda externa considerable, pero con grandes posibilidades de desarrollo turístico.

Koldo UNCETA SATRÚSTEGUI y Eduardo BIDAURRATZAGA AURRE
 “Las relaciones económicas chino-africanas y su incidencia sobre el patrón de desarrollo en el continente africano”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 231-257

Durante los últimos años, la cooperación económica y política entre China y África ha experimentado un notable impulso que se manifiesta en muy diversos ámbitos: Flujos comerciales, inversiones, préstamos, AOD, etc. La importancia de estas relaciones ha quedado expresada no sólo por la magnitud de las mismas, sino también por la relevancia otorgada por las autoridades chinas en el plano político. Todo ello ha despertado el creciente interés de la comunidad académica hacia este tema, lo que se ha concretado en una cierta proliferación de estudios y análisis sobre el mismo. El presente trabajo pretende relacionar los análisis llevados a cabo sobre los flujos económicos chino-africanos con el debate sobre el posible impacto de los mismos en el patrón de desarrollo africano. Para ello se toman en cuenta también algunos aspectos que afectan directamente a dicho proceso de desarrollo, como la cuestión de los derechos humanos o el bilateralismo que caracteriza las mencionadas relaciones y que pudiera amenazar los endeblés procesos de integración que tratan de abrirse camino en el continente africano.

Julio Gaspar SEQUEIROS TIZÓN
 “Paul Krugman: Premio Nobel de Economía 2008”
Revista de Economía Mundial 20, 2008, pp. 259-269

Con motivo de la concesión del Premio Nobel de Economía a Paul Krugman, en este artículo se revisa la evolución reciente de las teorías del comercio internacional, y se analiza cómo el paradigma neoclásico se ha ido reformando a sí mismo para dar cabida y explicación a los nuevos fenómenos que la evidencia empírica iba poniendo de manifiesto. Tras esta revisión se analizan las aportaciones de Paul Krugman que, junto con otros economistas encuadrados en el *new neoclassical point of view* o en la *new internacional economics*, transformaron radicalmente la mirada de la profesión sobre el comercio internacional y la integración económicas, y que, además, colocaron la geografía como una especialidad más de la teoría económica moderna.