

SUMARIO ANALÍTICO

Silvia ANDRÉS GONZÁLEZ-MORALEJOS y María Teresa COSTA ROMERO

“La distribución regional de los Fondos Estructurales (2000-2006) y el impacto financiero en España de la UE ampliada”

Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 27-55

La política regional europea ha estado sujeta en los últimos años a cambios sustanciales, que han implicado modificaciones en el nivel de financiación y en los mecanismos de apoyo a los Estados miembros. Este contexto hace que sea cada vez más necesario desarrollar un sistema de información sobre la ayuda estructural en las diversas regiones españolas, que permita un seguimiento y evaluación del nivel global y la distribución de esa ayuda. El trabajo adopta como base metodológica la estimación de indicadores sobre la distribución regional de la ayuda estructural. Además, una vez acordados los criterios de cofinanciación para las regiones que han superado su condición de Objetivo 1, calcula la pérdida anual en España, para el actual periodo de programación 2007-2013, causada por efecto de la ampliación.

Encarnación CORDÓN LAGARES y Félix GARCÍA ORDAZ

“Evolución histórica y perspectivas actuales en las relaciones hispano-marroquíes en materia de pesca”

Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 57-86

La pesca ha constituido tradicionalmente uno de los apartados más relevantes en las relaciones comerciales hispano-marroquíes. Dichas relaciones se han venido materializando en sendos acuerdos de cooperación en materia de pesca cuyos condicionantes han evolucionado desde una clara posición de dominio por parte de España en los primeros acuerdos hacia una situación actual en la que la complejidad a la hora de satisfacer las demandas del reino de Marruecos hace inviable la consecución futura de nuevos acuerdos de pesca.

Conocer la historia previa de estos acuerdos de pesca y de su evolución ha sido el principal objetivo del trabajo expuesto, donde se hará especial hincapié en los continuos recortes de las posibilidades de pesca y el dramático incremento en las contrapartidas financieras y comerciales.

Carmen ECHEBARRÍA MIGUEL, Itziar AGUADO MORALEJO y José M^a BARRUTIA LEGARRETA

“El desarrollo sostenible a lo largo de la historia del pensamiento económico”
Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 87-110

El objetivo del presente artículo consiste en analizar los entresijos económicos que han dado origen al término Desarrollo Sostenible, realizando para ello un largo recorrido por la historia del pensamiento económico hasta llegar al siglo XX, siglo que ha sido testigo del nacimiento de tan polémico término, sintetizando las principales aportaciones de los autores fisiocráticos, mercantilistas, clásicos, neoclásicos y keynesianos sobre el crecimiento económico. A continuación estudiamos las distintas teorías del desarrollo económico, distinguiendo cinco grandes corrientes de pensamiento: la Teoría de la Modernización, la Teoría Estructuralista, la Teoría Neomarxista, la Teoría Neoliberal y las Teorías Alternativas. Por último, abordamos el marco conceptual del desarrollo sostenible, presentando las posturas enfrentadas mantenidas al respecto por los economistas ecológicos y los economistas ambientalistas, al tiempo que damos unas cuantas pinceladas sobre el concepto de desarrollo humano sostenible, concepto que probablemente se convierta en el sucesor del primero, en el marco de los actuales debates internacionales en torno al desarrollo.

Luis Ángel HIERRRO RECIO, Pedro ATIENZA MONTERO y David PATIÑO RODRÍGUEZ

“Origen de la desigualdad y la progresividad en la financiación de las provincias y territorios canadienses”
Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 111-133

El presente trabajo tiene por objeto analizar la contribución de las distintas fuentes de ingresos de los gobiernos provinciales y territoriales del Canadá a la desigualdad y la progresividad del sistema de financiación en su conjunto. Aplicando la descomposición aditiva de los índices de Gini y de Suits los resultados muestran que, de partida, los recursos tributarios ya muestran una elevada progresividad en su reparto. Las transferencias aumentan ligeramente tanto la desigualdad como la progresividad propia de los tributos. Asimismo, son las transferencias de nivelación y el impuesto personal sobre la renta, con este orden, los que, con diferencia, contribuyen más tanto a la desigualdad como a la progresividad del conjunto del sistema de financiación.

Aydée HURTADO GARCÉS, Carmen RAMOS CARVAJAL y Esteban FERNÁNDEZ VÁZQUEZ

“Elaboración de la matriz de contabilidad social para Colombia (2003)”
Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 135-168

El principal objetivo de esta investigación es construir una matriz de contabilidad social para Colombia (MCS) referida al año 2003, dado que éste es el último año del cual se dispone de información estadística relevante para su elaboración. El interés de este trabajo radica, por lo tanto, en aportar un marco contable como la MCS que puede ser utilizado en análisis como los incorporados en este estudio (análisis de forma realista de las interrelaciones de todos los agentes de una economía), así como en otros futuros de mayor alcance (al poder utilizarse, entre otras, como base de datos para la modelización económica). Una vez construida la matriz, se procederá a una primera explotación; así, se efectuará un análisis de multiplicadores que permita observar la interrelación entre las cuentas exógenas y endógenas de la economía, la clasificación de las mismas de acuerdo a su tipología y la detección de los sectores claves.

Malgorzata KOKOCINSKA y Marcin PUZIAK

“Cambios estructurales en la economía a la luz del método neoclásico. Estudio de caso: España y Polonia”
Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 169-193

Las economías de España y Polonia son comparadas a menudo debido a sus potenciales semejanzas en cuanto a extensión del país, población e importancia del sector rural. Sin embargo, los dos países están separados por una distancia de 18 años de diferencia en su ingreso en la UE. Esta diferencia tiene una influencia definitiva en la formación del mercado libre y sobre todo en la evolución de los cambios estructurales.

El problema que este artículo intenta plantear es la identificación de las trayectorias del desarrollo económico de ambos países teniendo como base la estructura tri-sectorial de las economías según las contribuciones del valor añadido realizadas por los sectores de agricultura, industria y servicios, suponiendo que estas estructuras han sido generalmente y aparentemente similares en la última década. También se pueden encontrar fácilmente similitudes en el nivel de paro en algunos periodos. No obstante, las vías para obtener el desarrollo económico fueron bastante diferentes y llevaron a resultados distintos.

La transformación de la economía española se ha llevado a cabo ante todo a través de los cambios profundos de productividad en agricultura, mientras el motor de la transformación polaca ha sido la industria. En los dos países las relaciones entre aporte de capital y empleo fueron completamente diferentes, al igual que los cambios de productividad de capital y de trabajo. En definitiva,

el desarrollo económico estudiado desde punto de vista de los factores tradicionales muestra un aspecto diferente entre España y Polonia.

Para definir los factores que diferenciaron las dos trayectorias del desarrollo usamos un método neoclásico, teniendo en consideración el lado de la oferta mercantil. El estudio analiza tanto el volumen como la dinámica de los siguientes parámetros: PIB real, nivel de empleo, inversiones en capital fijo, productividad total de las inversiones medidas por el residuo de Solow, la productividad del empleo y el valor del capital por empleado. En el caso de España el periodo analizado ha sido el comprendido entre los años 1980-2005 y en el caso de Polonia el de 1995-2005. Las series usadas en este estudio fueron obtenidas de las bases de datos del Eurostat y del OECD Economic Outlook.

José Manuel PRADO LORENZO e Isabel M. GARCÍA SÁNCHEZ

“Agenda 21 Local: Efecto de las estructuras organizativa y política en la organización social”

Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 195-226

La preocupación por el uso inadecuado de los recursos naturales está provocando cambios tendentes a conseguir lo que se ha denominado Desarrollo Sostenible. La Agenda 21 Local es un programa que implica el compromiso de las administraciones municipales con su consecución.

En este trabajo se analizan las características de la organización social que los municipios europeos utilizan para el desarrollo de la Agenda 21 Local y se trata de determinar el efecto que las estructuras organizativa y política de los ayuntamientos tienen sobre las prácticas de organización social desarrolladas, controlando determinadas características del municipio.

Para ello, se han aplicado diversos modelos de dependencia, basados en la estimación de regresiones lineales múltiples, a una muestra de 97 municipios europeos firmantes de la Carta de Aalborg.

Los resultados evidencian la importancia de la estructura organizativa; sin embargo, se observa un limitado efecto de la estructura política. Así, una ideología de izquierdas supone un impulso de la participación social, mientras que el liderazgo del alcalde y su permanencia solamente se hacen notar en aspectos puntuales y de distinta forma. Asimismo, se contrasta la existencia de efectos contrapuestos en las características del municipio.

Friedrich SELL

“El régimen cambiario en China: un ejemplo para estudiar nuevas políticas de tipo de cambio en los países emergentes de Asia”

Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 227-249

Los países emergentes muestran un giro importante en su política de tipo de cambio en este nuevo milenio: como enseña el ejemplo de China, ciertos países emergentes van acumulando moneda extranjera de manera excesiva, causando una subvaloración de su propia moneda. Esta estrategia fomenta su competitividad externa y el balance del comercio exterior, pero va acompañada de serios riesgos: por un lado hay que enfrentarse a la dura crítica de EE.UU, que reclama una manipulación grave de los precios relativos y culpa, por ejemplo, a los dirigentes chinos de incrementar el déficit de la balanza de pagos internacionales de EE.UU. Por otro lado, China está experimentando un fuerte flujo de capital al país, con raíces meramente especulativas. Estos flujos podrían forzar a China a una flexibilización involuntaria de su tipo de cambio. En este artículo analizamos la situación monetaria de China, los tipos de cambio alternativos que China podría implantar y las repercusiones sobre su macroeconomía. De ahí se sacan conclusiones no sólo para China, sino para otros países emergentes.

Andreu LOPE

“Estrategias de recursos humanos de las empresas españolas en Cuba”

Revista de Economía Mundial 21, 2009, pp. 253-279

El trabajo analiza las estrategias de gestión de recursos humanos de las empresas españolas en un país, Cuba, con requerimientos laborales más costosos para las empresas extranjeras que en otros países latinoamericanos. Pese a ello, las empresas españolas superan con creces esas exigencias, proporcionando salarios, formación, incentivos y condiciones laborales mejores que las estipuladas legalmente como medio de fidelizar al personal. La investigación se basa en el estudio de ocho empresas, con entrevistas en profundidad a sus responsables, directivos de personal y/o representantes de los trabajadores. Para contextualizarla se ha recogido documentación y datos secundarios sobre la evolución económica del país, la presencia española en el ámbito empresarial o el marco legal que regula la acción del capital extranjero en Cuba.