

SUMARIO ANALÍTICO

Leonardo GASPARINI, Guillermo CRUCES y Leopoldo TORNAROLLI
“Crónica de una desaceleración anunciada. La desigualdad de ingresos en América Latina en la década de 2010”.
Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 25-46

Después de una década de una fuerte reducción en los altos niveles de disparidades en los ingresos, hay claras señales de una desaceleración en el ritmo de dicha reducción de la desigualdad en América Latina. Este trabajo sostiene que esta desaceleración se debe principalmente a dos motivos. En primer lugar, varios de los factores determinantes de la reducción de la desigualdad en la década de 2000 han perdido fuerza, debido a motivos "naturales"; y, en segundo lugar, las condiciones externas a las que se enfrentan las economías de América Latina han empeorado a principios del decenio de 2010, dificultando las futuras reducciones de la desigualdad.

Pablo ASTORGA JUNQUERA
“Los de Arriba y los de Abajo en América Latina en el Siglo Veinte”.
Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 47-68

Este trabajo ofrece por primera vez estimaciones para las participaciones del ingreso del 10% superior y el 40% inferior de la fuerza de trabajo en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y Venezuela durante el período de 1900-2011. Los principales hallazgos son: i) en este período el 10% superior recibió, en promedio, el 51,3% del ingreso y el 40% inferior el 13,2%; ii) en los últimos treinta años la brecha entre los dos grupos se amplió (54,6% vs. 11,9%), a pesar de una menor desigualdad en la primera década de este siglo; iii) no hay una tendencia a la igualdad en las décadas intermedias del siglo veinte como la experimentada en las economías ricas. Esta nueva evidencia sobre el largo plazo confirma que la reciente tendencia compartida de reducción en la desigualdad no tiene precedentes en el siglo veinte; pero también muestra que, como en el pasado, una alta concentración del ingreso en los de arriba y una participación relativamente baja de los de abajo continúa siendo un rasgo distintivo de la región.

Andrés SOLIMANO

“¿Está realmente disminuyendo la desigualdad en América Latina? Evidencias sobre los ingresos, la riqueza y la estructura social”.

Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 69-92

Este artículo examina varias dimensiones de la desigualdad en la región de América Latina centrándose en los top income shares y los coeficientes de Gini, los wealth shares y la distribución de la riqueza. Se compara la desigualdad de ingresos en función de las encuestas a hogares y la desigualdad de ingresos a partir de datos tributarios, lo que muestra que, en el primer caso se tiende a subestimar las tasas más altas y los coeficientes de Gini y, por tanto, el grado de desigualdad. La estructura social se evalúa para las élites económicas, la clase media y los trabajadores pobres.

Raymundo M. CAMPOS-VAZQUEZ, Luis F. LOPEZ-CALVA y Nora LUSTIG

“Reducción de los salarios de los trabajadores con educación universitaria en México: ¿son los más jóvenes o los más viejos los más perjudicados?”.

Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 93-112

Una reducción en la prima salarial del trabajo calificado -y una reducción constante de la desigualdad salarial global- ha jugado un papel importante en la explicación de la caída de la desigualdad del ingreso en América Latina durante el período 2000-2014. En consonancia con ese patrón, la desigualdad salarial disminuyó en México desde el año 2000. Este trabajo investiga las posibles causas de por qué los salarios de los trabajadores altamente cualificados han disminuido. Utilizando datos de encuestas sobre el trabajo de México para el periodo 2000- 2014, se investiga si la reducción se debió a una disminución de salarios más acusada para los trabajadores más jóvenes o más viejos. Nos encontramos con que los salarios de los trabajadores de edad se redujeron y el descenso fue más pronunciado cuanto mayor es la cohorte. Esto parece apoyar la hipótesis de que las cualificaciones de los trabajadores de más edad se volvieron obsoletas.

Juan Carlos MORENO-BRID, Stefanie GARRY y Alice KROZER

“Los salarios mínimos y la desigualdad en México: una perspectiva latinoamericana”.

Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 113-130

El salario mínimo de México en términos reales ha experimentado una disminución persistente desde la década de 1970. Al mismo tiempo, la participación de los salarios en el ingreso nacional ha disminuido de manera constante, mientras que la desigualdad sigue siendo uno de los retos socioeconómicos más apremiantes. A pesar de algunos progresos recientes importantes en la política mexicana, el aumento del salario mínimo de manera sostenible para cumplir con el mandato constitucional y apoyar a una reducción de la desigualdad en el país requiere un

cambio de política más profundo. Se presenta un breve análisis del salario mínimo en México desde una perspectiva comparada de América Latina.

Eduardo GARZÓN ESPINOSA y Rafael FERNÁNDEZ SÁNCHEZ
 “Costes laborales unitarios en el éxito de las exportaciones alemanas (1999-2007)”.
Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 133-160

El éxito comercial alemán se suele asociar a la estrategia de devaluación interna lograda a través de un crecimiento moderado de los salarios. Sin embargo, la principal hipótesis de la que se parte en este documento es que necesariamente tiene que haber otros factores que expliquen los buenos resultados comerciales de la economía alemana, destacando entre ellos la evolución de la productividad derivada de las diferencias de especialización exportadora que existen entre los socios comerciales. En consecuencia, se estudia la relación entre el comportamiento exportador alemán y la evolución de los costes laborales unitarios (prestando atención tanto al crecimiento de los salarios unitarios como a la evolución de la productividad) por ramas manufactureras. La contrastación se realiza tanto para las transacciones de Alemania con la Eurozona como para las registradas con las cuatro economías más importantes de la zona monetaria: España, Italia, Francia y los Países Bajos. La principal conclusión del estudio es que la favorable dinámica exportadora de Alemania estuvo positivamente relacionada con la evolución de los costes laborales unitarios principalmente a través del aumento de la productividad y no tanto del comportamiento de los salarios.

Jose Francisco BELLOD REDONDO
 “PIGS: Austeridad fiscal, reformas estructurales y crecimiento potencial”.
Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 161-178

En este trabajo analizamos el impacto de las políticas de austeridad sobre el crecimiento a largo plazo en aquellos países de la Unión Europea más castigados por la crisis económica, conocidos con el acrónimo peyorativo PIGS (Portugal, Irlanda, Grecia y España). Si la tasa de crecimiento a largo plazo de la Eurozona se ha contraído en 1,4 puntos durante la actual crisis, en el caso de los PIGS esa contracción está en el rango 2 - 5,6 puntos. Las causas de esta contracción se encuentran en la conjunción del carácter pro – cíclico de los factores explicativos del crecimiento potencial, y el sesgo recesivo de las políticas de austeridad implementadas en la Unión Europea a partir de 2010 en respuesta a la “crisis del euro” causada por el falseamiento de las cuentas públicas en Grecia.

Carmen DIAZ-MORA y Erena GARCÍA LÓPEZ
 “Factores explicativos de las redes transnacionales de producción en la Unión Europea: Economías centrales vs Periferias sur y este”.
Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 179-204

Este trabajo analiza la estrategia de fragmentación internacional de la producción y la conformación de redes transnacionales en la Unión Europea. A partir de la estimación, con diferentes técnicas, de un modelo de gravedad con datos de comercio de partes y componentes para el sector de la maquinaria y material de transporte, encontramos el papel protagonista que tienen las economías centrales, y en particular Alemania, en tales redes. Factores como la pertenencia a la UE, la cercanía geográfica y lingüística y la calidad institucional más directamente vinculada al funcionamiento de sector empresarial favorecen el establecimiento y la intensidad de estas cadenas transnacionales de producción. Sin embargo, las diferencias económicas excesivas entre países suponen un lastre cuando se trata de los países centrales de la UE, mientras que para los países de la Periferia Sur y Este suponen un impulso, apuntando al diferente perfil de integración en redes de unas y otras economías.

Laura CABIEDES MIRAGAYA

“Los ciudadanos españoles e islandeses ante la crisis: el tamaño importa... y las instituciones también”.

Revista de Economía Mundial 43, 2016, pp. 205-234

En este trabajo, se ha llevado a cabo un análisis comparativo de las principales actitudes de los ciudadanos islandeses y españoles ante la crisis. Tras realizar una breve revisión de los antecedentes económicos y políticos, se concluye que, tanto en España como en Islandia, las claves explicativas de los profundos desequilibrios económicos se sitúan en la esfera institucional. Las causas de los excesos se relacionan en ambos casos con el clientelismo político y con diversas prácticas de corrupción, de forma que, a pesar de las señales de alarma que precedieron a “la fecha oficial” de la crisis financiera, no se adoptaron las medidas oportunas. En este contexto, la crisis económica ha desempeñado el papel de catalizador de reivindicaciones orientadas a conseguir un mejor funcionamiento del sistema democrático. La desconfianza en los políticos y en los partidos políticos, así como en otras instituciones formales, no se ha traducido en falta de confianza en el sistema democrático en sí, ni en apatía política. Más bien el descontento se ha traducido en ambos casos en fórmulas de mayor participación política informal y un mayor apoyo a fórmulas de democracia más directa, si bien por cauces diferentes y con distintos resultados. En la discusión, se exploran diversas hipótesis para explicar los resultados obtenidos en el estudio comparativo. Por una parte, con vistas a explicar las principales diferencias encontradas, se han tenido en cuenta algunas de las variables consideradas en la literatura específicamente referida a estados pequeños. Por otra, a efectos de argumentar del modo más plausible posible los principales paralelismos encontrados, se han sugerido algunas de las hipótesis manejadas en ciencia política.