

CLOSING SESSION 26-5-2023

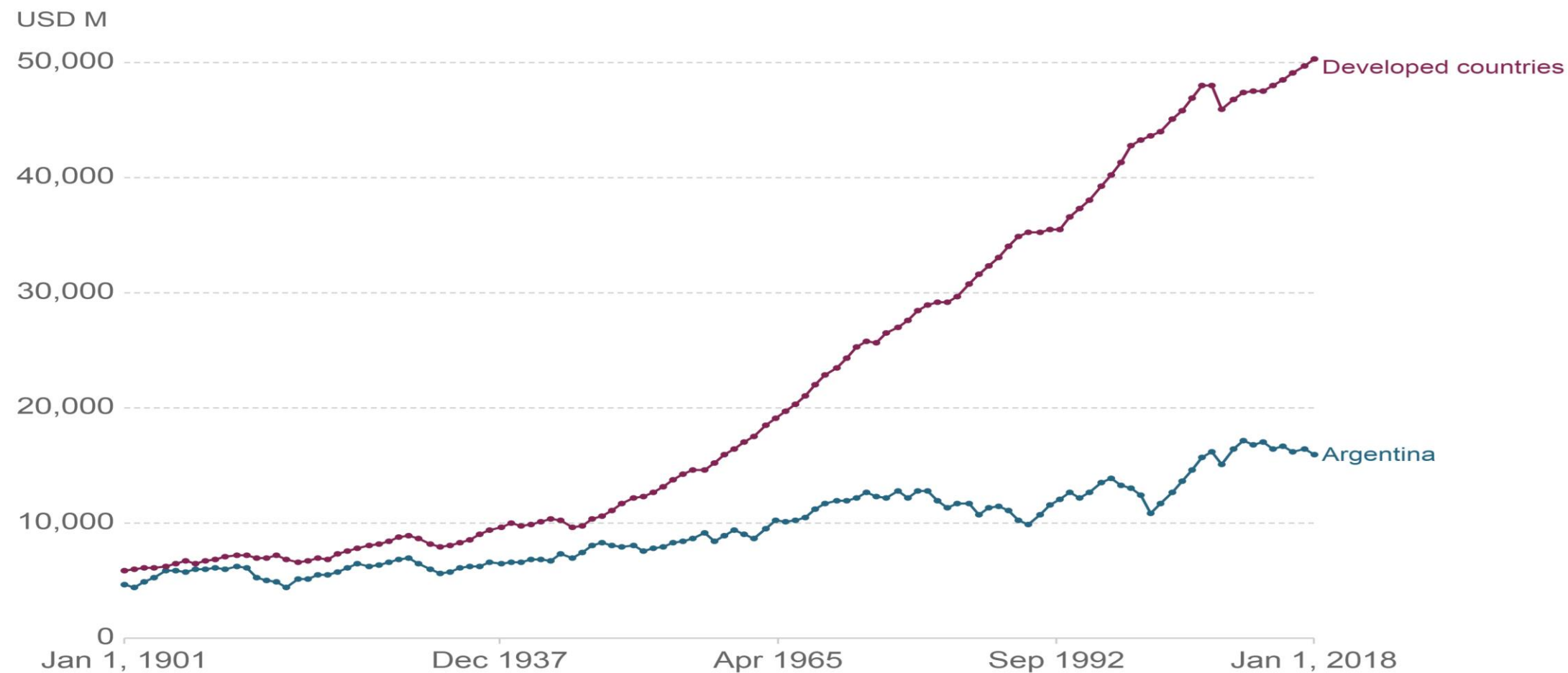
Bernardo Kosacoff

Escuela de Negocios - Universidad Torcuato Di Tella
ex director de Naciones Unidas CEPAL – Argentina

‘El desarrollo económico en contextos volátiles: el caso Argentino’.



PBI PER CÁPITA



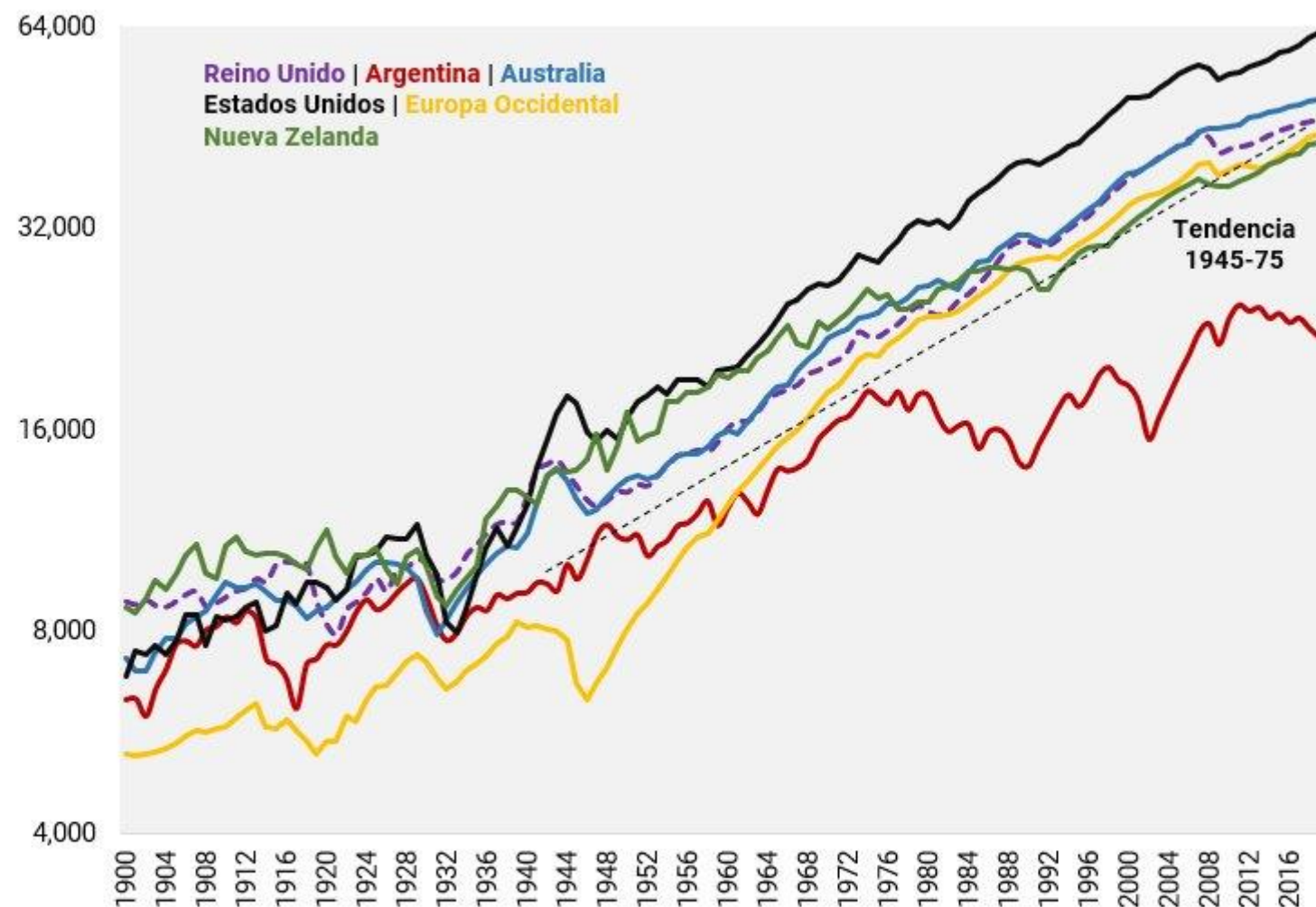
Source: Activity - Argentina - Fundación Norte y Sur - Gross Domestic Product - Dollars, Activity - Global - Fundación Norte y Sur - Gross Domestic Product per capita - Dollars

Note: Argentina: 2004 USD. Developed countries: 2017 UDS M (converted to 2017 prices with updated 2011 EKS PPP)

Powered by alphacast.io

PIB per cápita de Argentina versus países desarrollados

1990-2019, en dólares a PPA de 2017, escala logarítmica



Fuente: elaboración propia con base en [Maddison Project Database](#) y Banco Mundial.

Crecimiento del PBI per cápita en países seleccionados 1974-2021

TASA ANUAL DE CRECIMIENTO

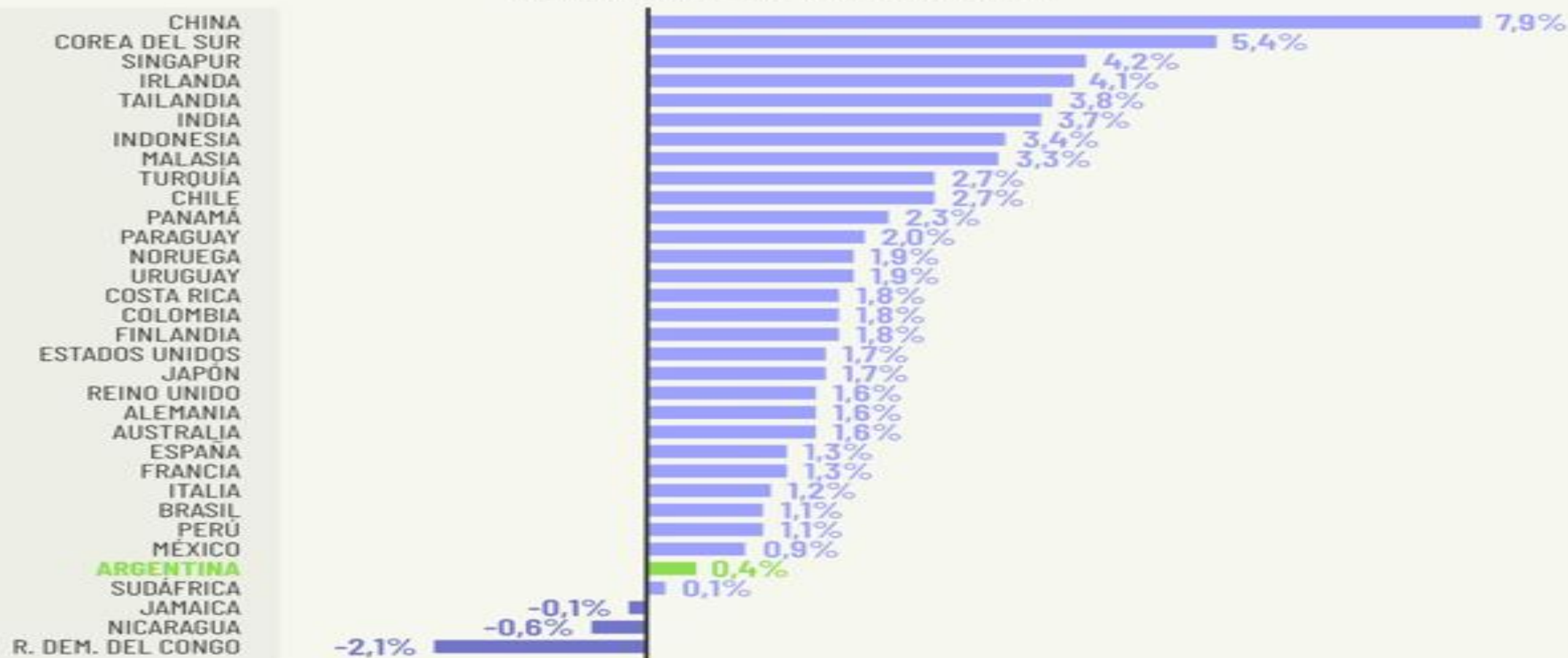


Gráfico: Secretaría de Industria y Desarrollo Productivo con base en Banco Mundial



@arg_endatos

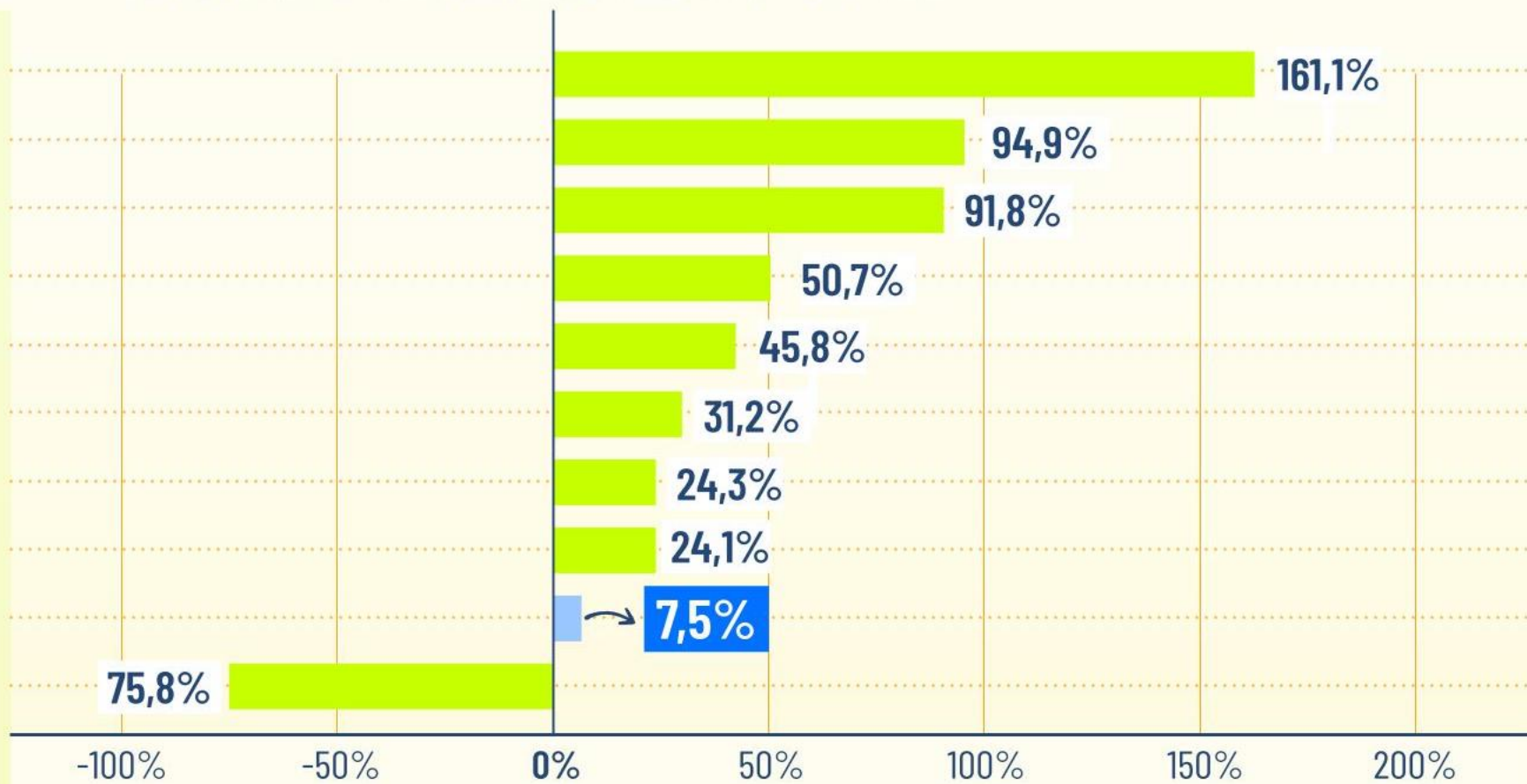


@argentinaendatos

CRECIMIENTO REAL DEL PBI PER CÁPITA EN AMÉRICA LATINA (1980-2020)

EN DÓLARES A PARIDAD DE PODER DE COMPRA

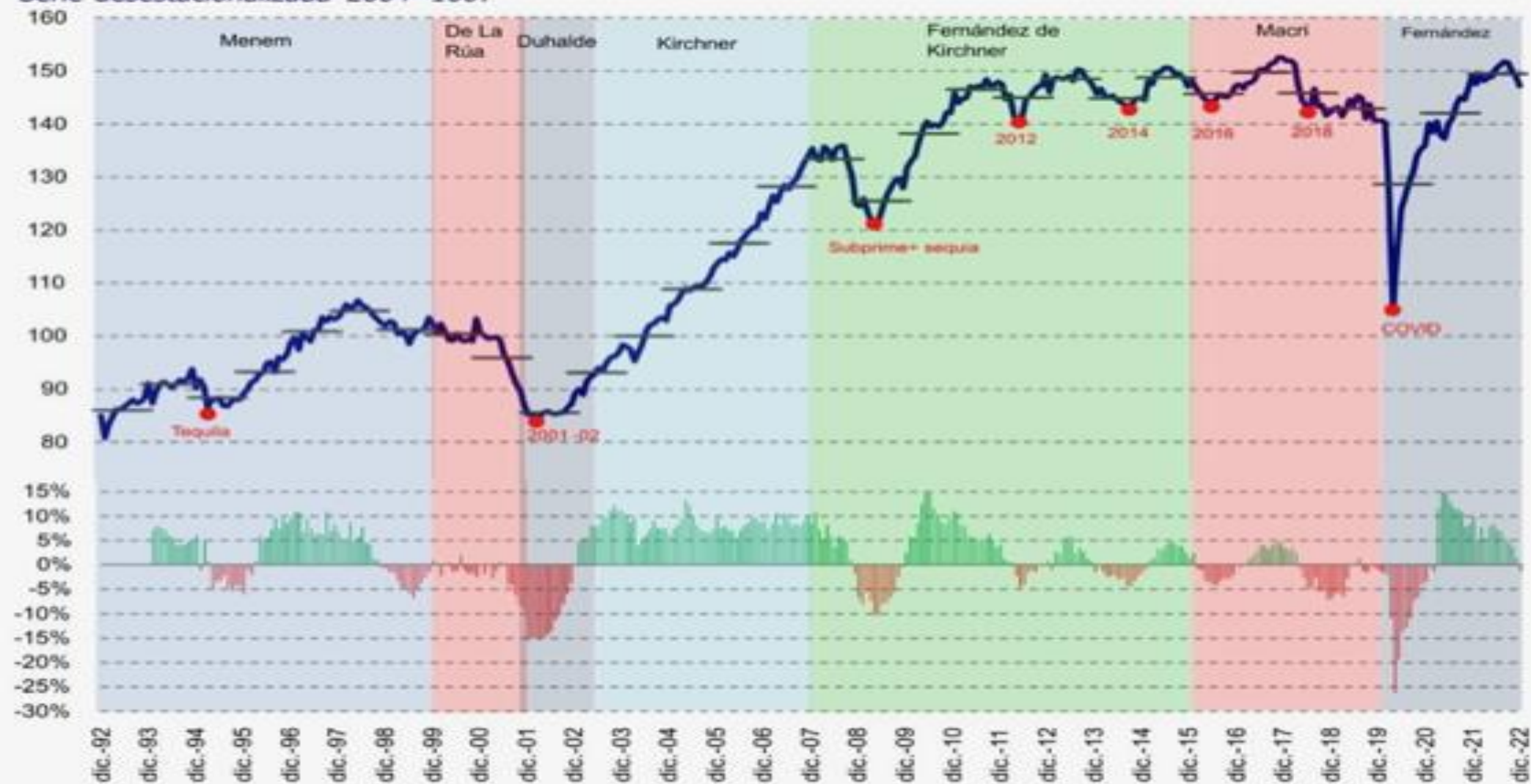
-  CHILE
-  COLOMBIA
-  URUGUAY
-  PERÚ
-  PARAGUAY
-  BOLIVIA
-  ECUADOR
-  BRASIL
-  ARGENTINA
-  VENEZUELA



Fuente: WEO abril 2021

ARGENTINA: ACTIVIDAD ECONÓMICA LARGO PLAZO

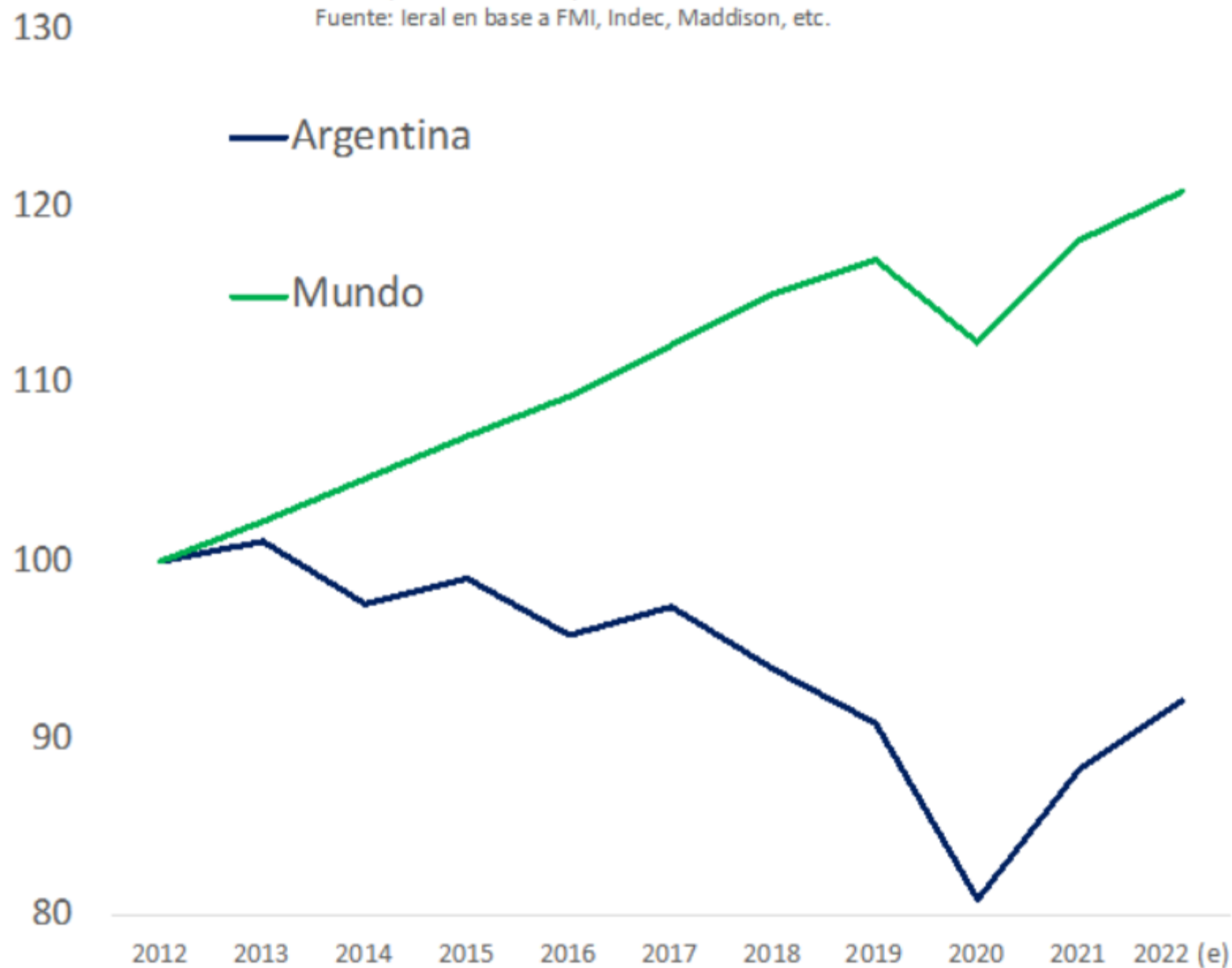
Serie desestacionalizada 2004=100.



Ingreso per cápita

(Neto de inflación) Base 2012 = 100

Fuente: Ieral en base a FMI, Indec, Maddison, etc.



EL DIFÍCIL PUNTO DE PARTIDA PARA RECREAR UNA ESPERANZA (I)

- ▶ **Economía volátil, con periodos de expansión que no se sostienen y derivan en crisis más profundas con pérdida de horizontes de mediano plazo, con estancamiento secular y deterioro social.**
- ▶ **Ineludible atención a la búsqueda de la consistencia macroeconómica y la estabilidad de precios en contextos de alta incertidumbre, baja calidad institucional e insostenible inflación. Condición necesaria pero no suficiente. La estabilización requiere una mejora de las expectativas que incluye prever un futuro mejor y posible.**
- ▶ **Ausencia de una visión de Desarrollo. Sin dinámica de cambio estructural, fortaleciendo la base empresarial que genere inversiones, innove, cree empleo formal, desarrolle las capacidades competitivas desarrollado el mercado domestico y dinamizando las exportaciones, atendiendo a una creciente sustentabilidad ambiental y creciente equidad : los equilibrios macroeconómicos no serán sustentables. EL VINCULO E INTERACCION: MACRO-MICRO-EQUIDAD-SUSTENTABILIDAD-INSERCIÓN INTERNACIONAL, planteado en un ejercicio colectivo de la sociedad.**

EL DIFÍCIL PUNTO DE PARTIDA PARA RECREAR UNA ESPERANZA (II)

- ▶ **Déficits fiscales sin financiamiento genuino: alternando con deudas externas y emisión monetaria que condujeron a sucesivos fracasos.**
- ▶ **Gastos y empleo público crecientes, sin fortalecer la capacidad de ejecución y evaluación de las políticas públicas para generar externalidades positivas en la competitividad y la igualdad.**
- ▶ **Escasa inversión, escasos gastos de I y D y deterioro educativo que determinaron pérdida de la productividad**
- ▶ **Pérdida de participación en el contexto internacional.**
- ▶ **Reducción de la base empresarial, con caída de empleo privado formal.**
- ▶ **Crecimiento de la pobreza, en particular en la gente joven. Deterioro del mercado de trabajo.**

EL DIFÍCIL PUNTO DE PARTIDA PARA RECREAR UNA ESPERANZA (III)

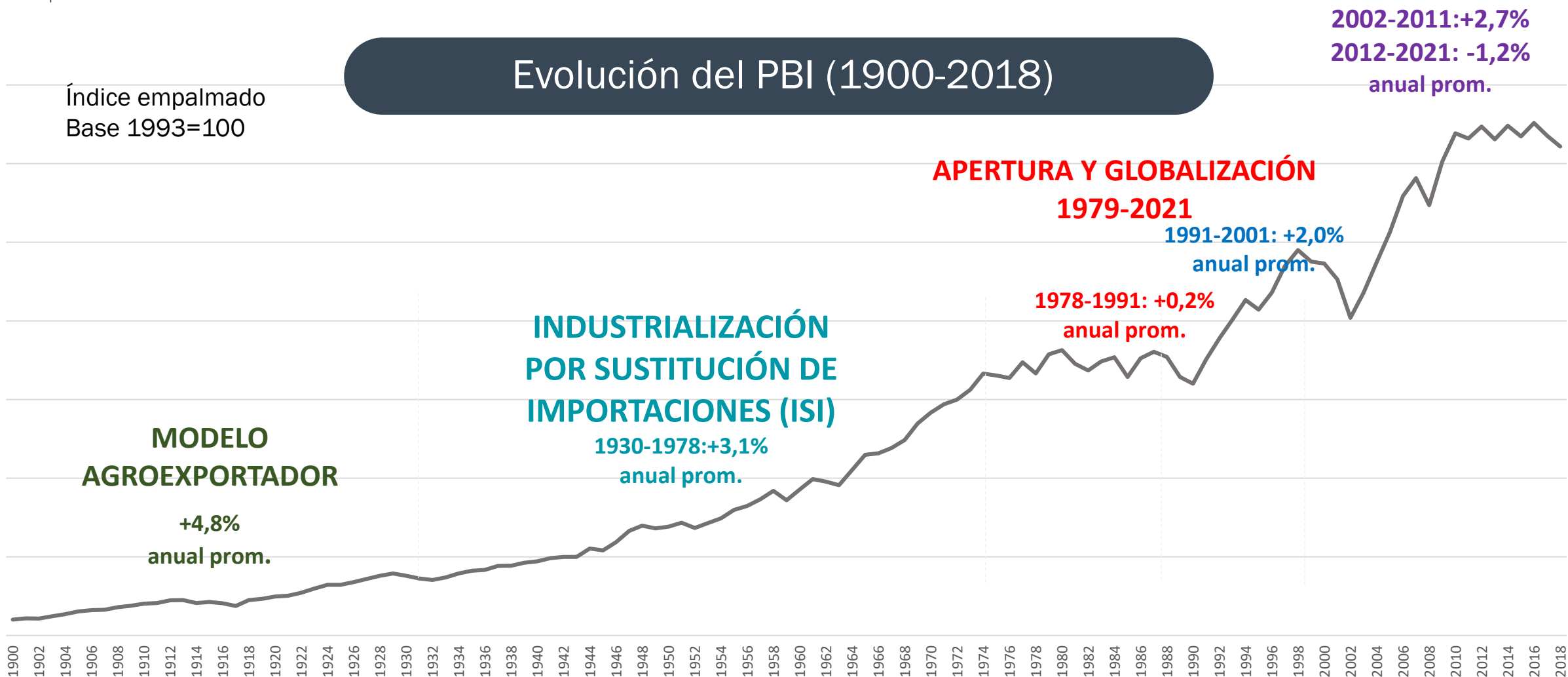
- ▶ Creciente heterogeneidad en la conformación de “tres argentinas” en lo económico y social:
 1. *un sector moderno con bases de negocios que pocos países pueden lograr, responsable de las exportaciones, los gastos de I Y D, y el reclutamiento de personal altamente calificado, pero que solo ocupa el 20% de la PEA.*
 2. *un sector con largos procesos evolutivos que se orienta a un mercado interno de tamaño significativo, con activos claves, pero alejado de las mejoras prácticas internacionales, fundamental en la creación de empleo y el desarrollo de nuevas ventajas competitivas.*
 3. *un sector informal y excluido. Heterogéneo (con: 1. sectores con aspiraciones y con capacidades, 2. núcleos duros de exclusión) con una orientación a la Economía Popular.*

**LUCES Y SOMBRAS
DE LA ISI
LA MACRO Y LA
EMPRESA**

ETAPAS DE DESARROLLO

Evolución del PBI (1900-2018)

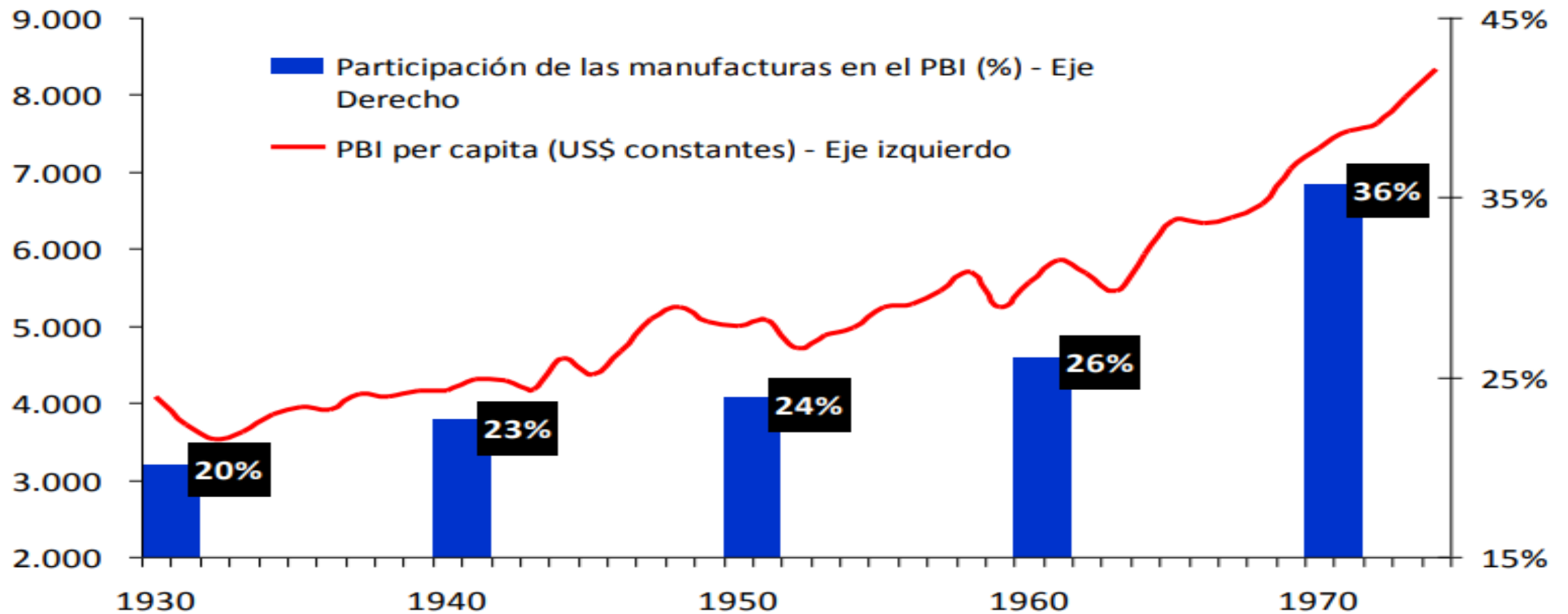
Índice empalmado
Base 1993=100



ARGENTINA 1930-1974

CRECIMIENTO ECONÓMICO E INDUSTRIALIZACIÓN

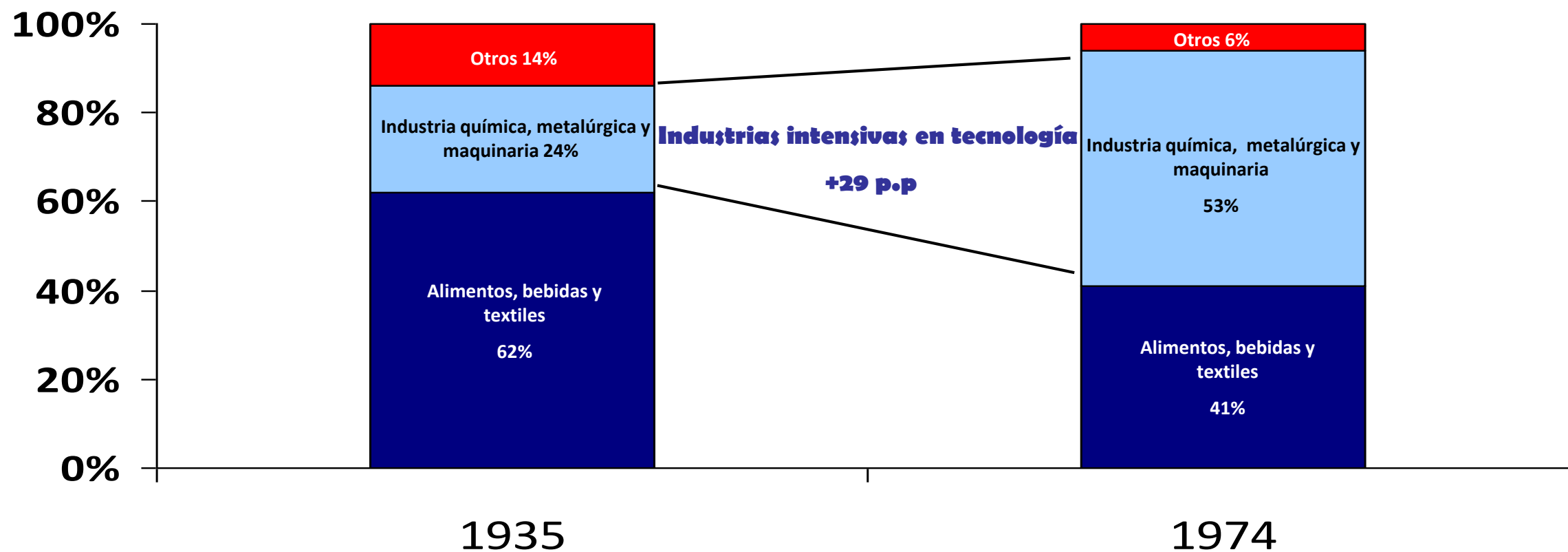
PBI per cápita y participación del sector industrial en el PBI



ARGENTINA 1930-1974

HACIA UNA ESTRUCTURA ECONÓMICA MÁS COMPLEJA

Participación de la industria manufacturera por sectores



LA MICRO DE LA INDUSTRIALIZACIÓN POR SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES

- ▶ Incorporación de innovaciones mayores de los PD.
- ▶ Requería fuertes procesos adaptativos:
 - ▷ Distintos precios de los factores (L, K)
 - ▷ Escala de producción (5-10% de los PD)
 - ▷ Economías de Especialización:
 - Alta de costos de transacción
 - Economía semi-cerrada, con elevados aranceles.
 - Escaso desarrollo de proveedores y subcontratistas.
- ▶ Fuertes esfuerzos endógenos de desarrollo de capacidades tecnológicas y calificación de los RH: para reducir escala e integrar la producción
- ▶ Pérdida de Economías Estáticas y Dinámicas de Escala y Especialización



Atención exclusiva del mercado doméstico

Escasa orientación exportadora

QUIEBRA DE LA ISI

FINALES DE LOS 70

Nuevo contexto internacional:

- ▶ **La nueva lógica de la informática.**
- ▶ **Del Fordismo al Toyotismo. De Industria 2.0 a Industria 3.0.**
- ▶ **Petróleo - Energía. OPEP.**
- ▶ **Petrodólares y apertura financiera.**
- ▶ **Gatt y apertura comercial.**
- ▶ **Dinamismo de las exportaciones, inversiones, tecnología y flujos financieros.**
- ▶ **Empresas Transnacionales: de las Multiplantas a las Cadenas Globales de Valor.**

El Shock Doméstico:

- ▶ **La Reforma Financiera de 1977. La Apertura Financiera.**
- ▶ **La Reforma Arancelaria. La Apertura Comercial.**
- ▶ **Fracaso del Plan de Estabilización y Reformas Estructurales. Deuda externa.**
- ▶ **Desarticulación del tejido industrial y la política hacia los insumos básicos.**

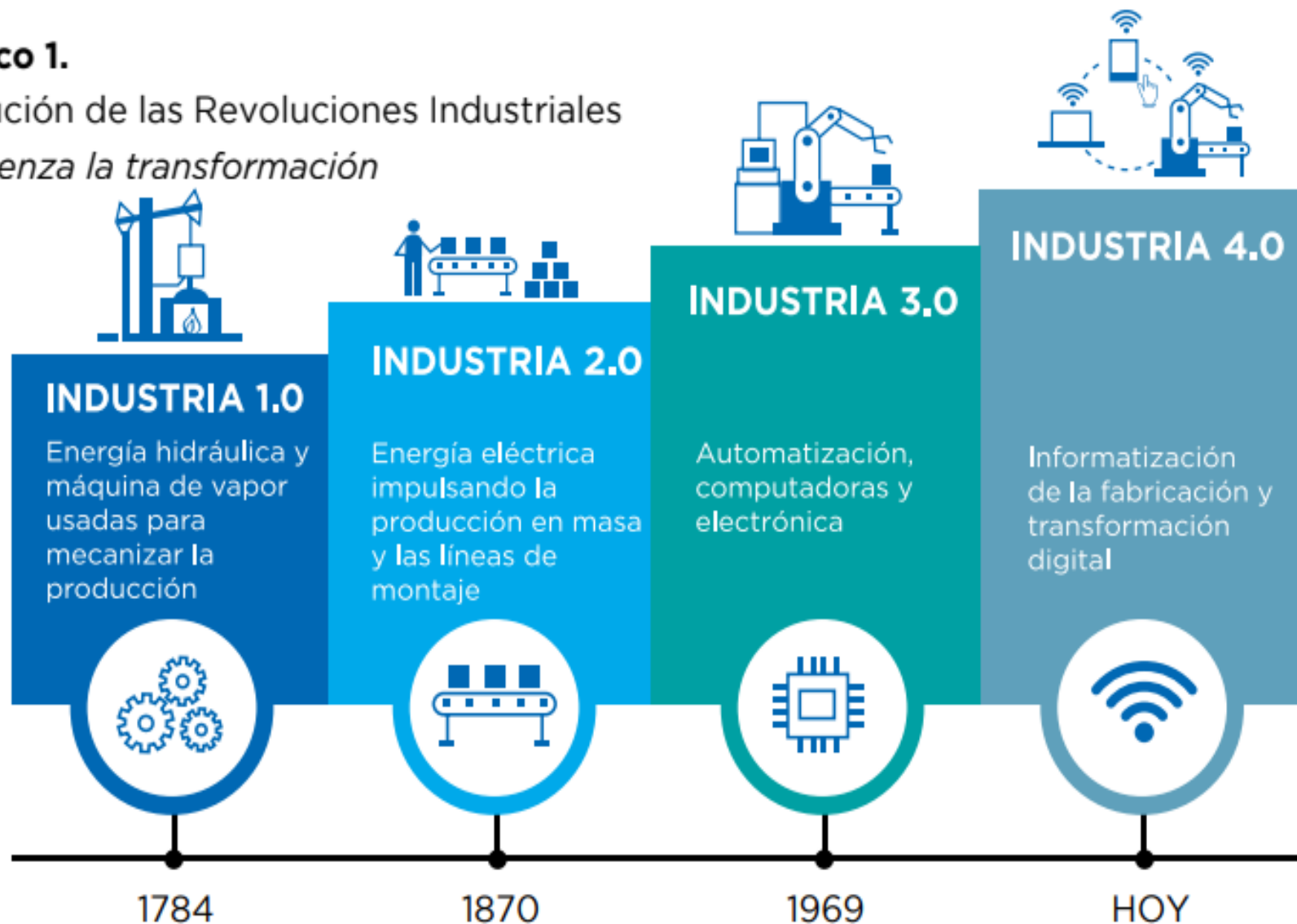
**PARADIGMAS
TECNOPRODUCTIVOS
INDUSTRIA 4.0**

LA REVOLUCIÓN 4.0

EL NUEVO PARADIGMA PRODUCTIVO

Gráfico 1.

Evolución de las Revoluciones Industriales
Comienza la transformación



- ▶ Este concepto surge en Alemania a comienzos de la década de 2010, acuñado por un grupo multidisciplinario de especialistas convocados por el gobierno alemán para diseñar un programa de mejora de la productividad de la industria manufacturera.
- ▶ En la Feria de Hannover de 2013 el grupo de especialistas presentó los resultados finales del estudio e hizo pública la estrategia del gobierno alemán para llevar a sus instalaciones fabriles a un nuevo estadio evolutivo. Así, el término “Industria 4.0” se convirtió en un eje central del Plan Estratégico de Alta Tecnología 2020 del gobierno alemán, y se instaló mundialmente como una de las referencias conceptuales de la Cuarta Revolución.

DISRUPCIÓN TECNOLÓGICA

NUEVA YORK - AÑO 1900 – Caballos y un auto en rojo



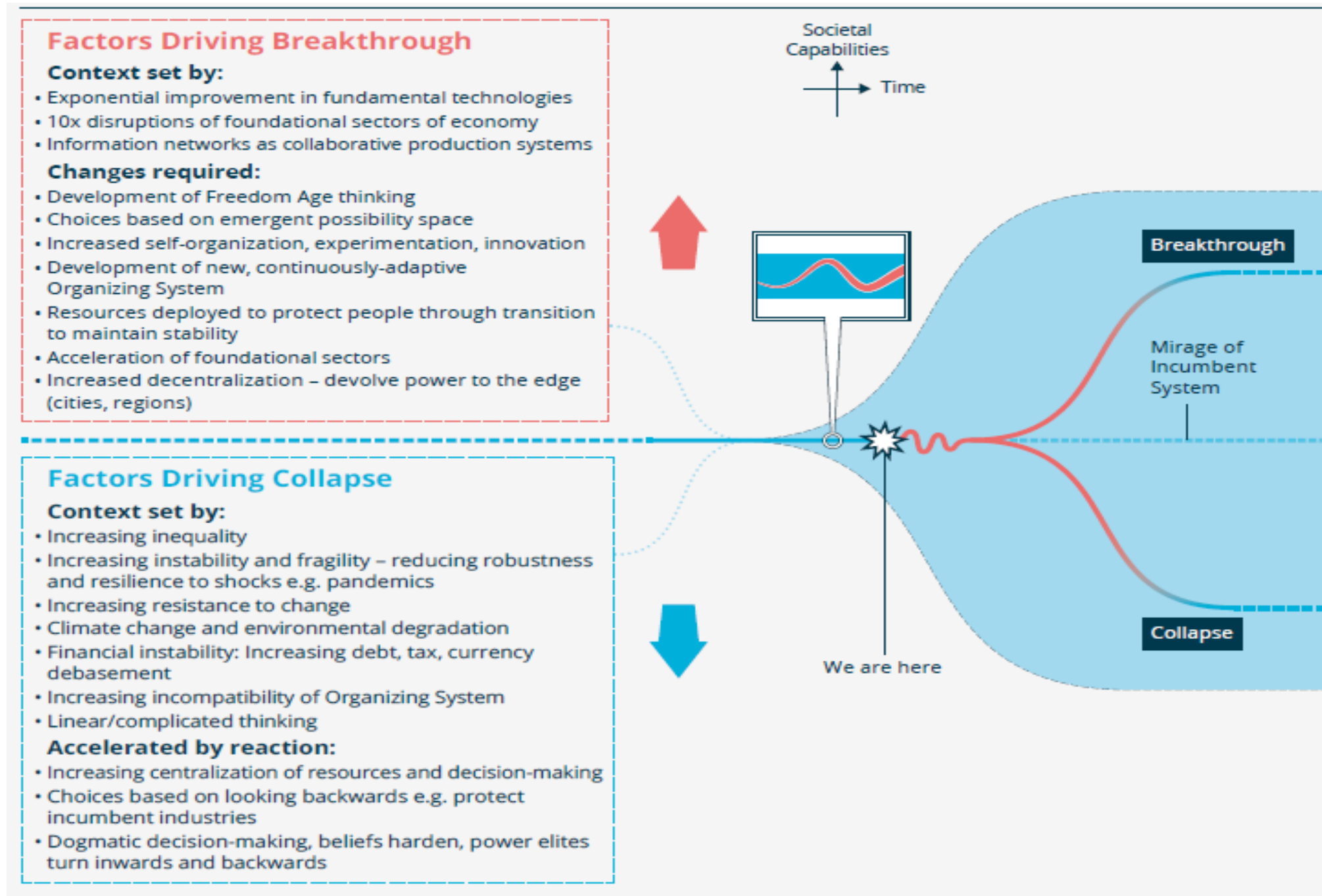
NUEVA YORK - AÑO 1918- Solo autos



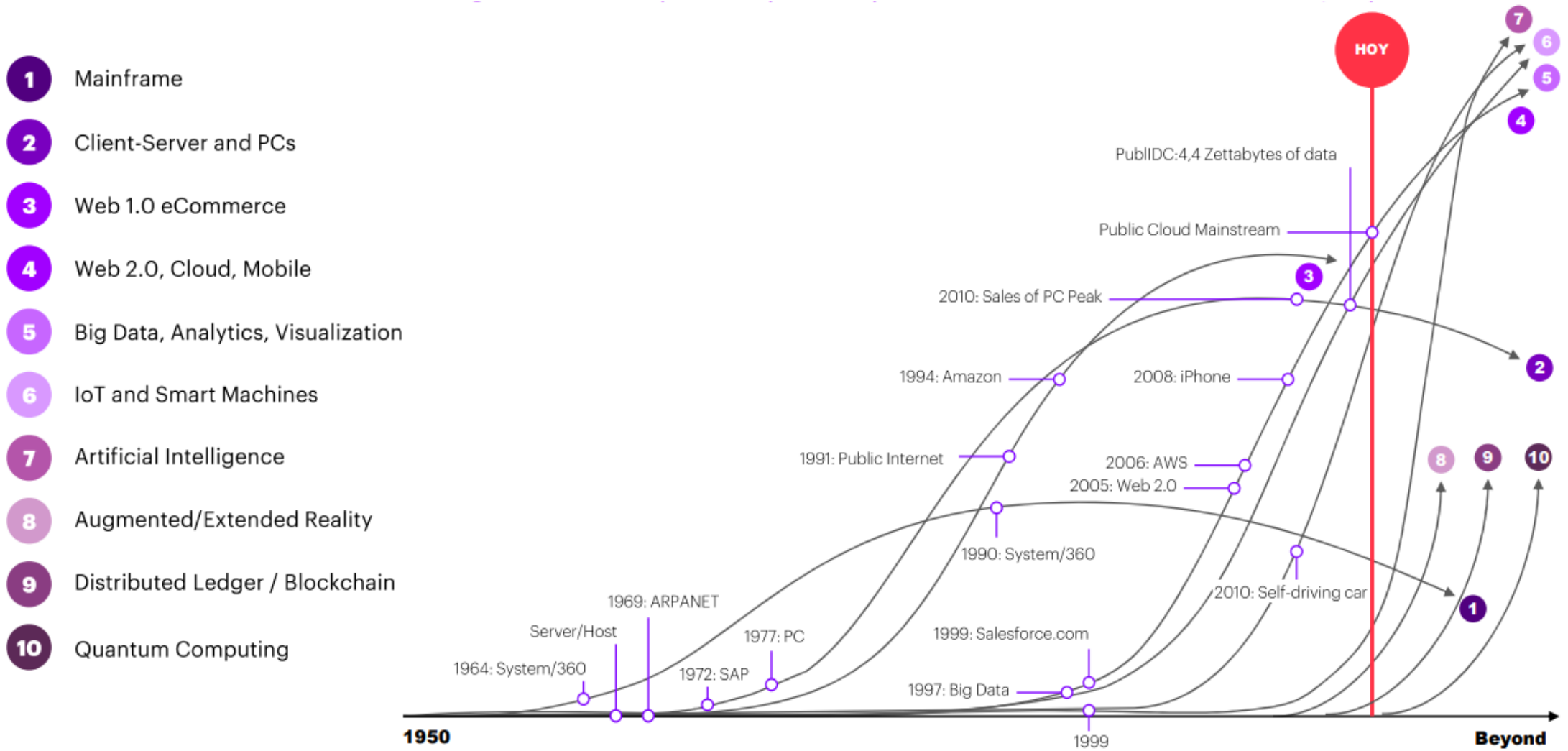
SURFEANDO EL TSUNAMI: FACTORES QUE IMPULSAN EL AVANCE

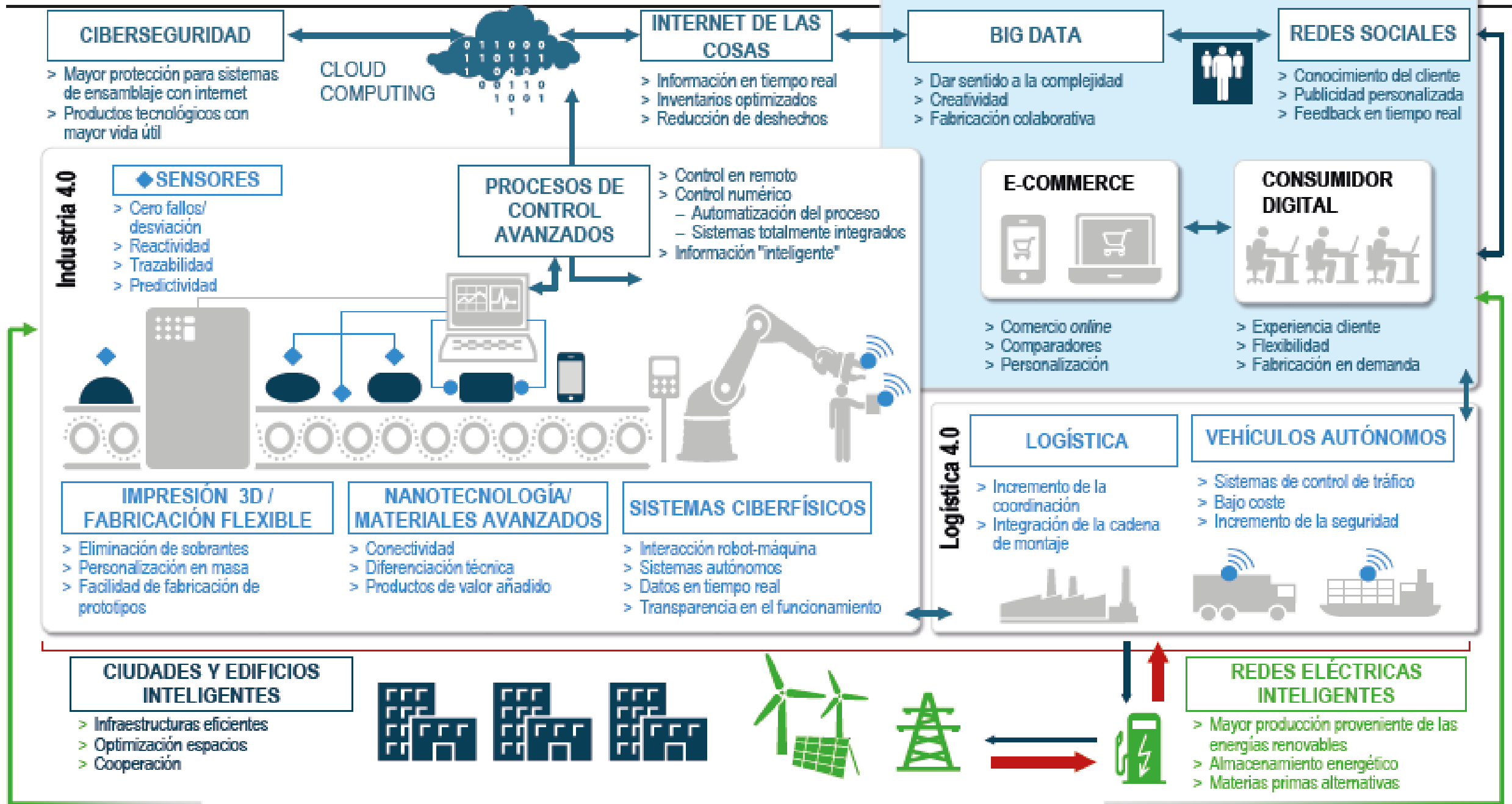
...O EL COLAPSO DE LA SOCIEDAD

(Argentina desde los ochenta ?)



EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES TECNOLOGÍAS





UN CAMBIO DE PARADIGMA PRODUCTIVO



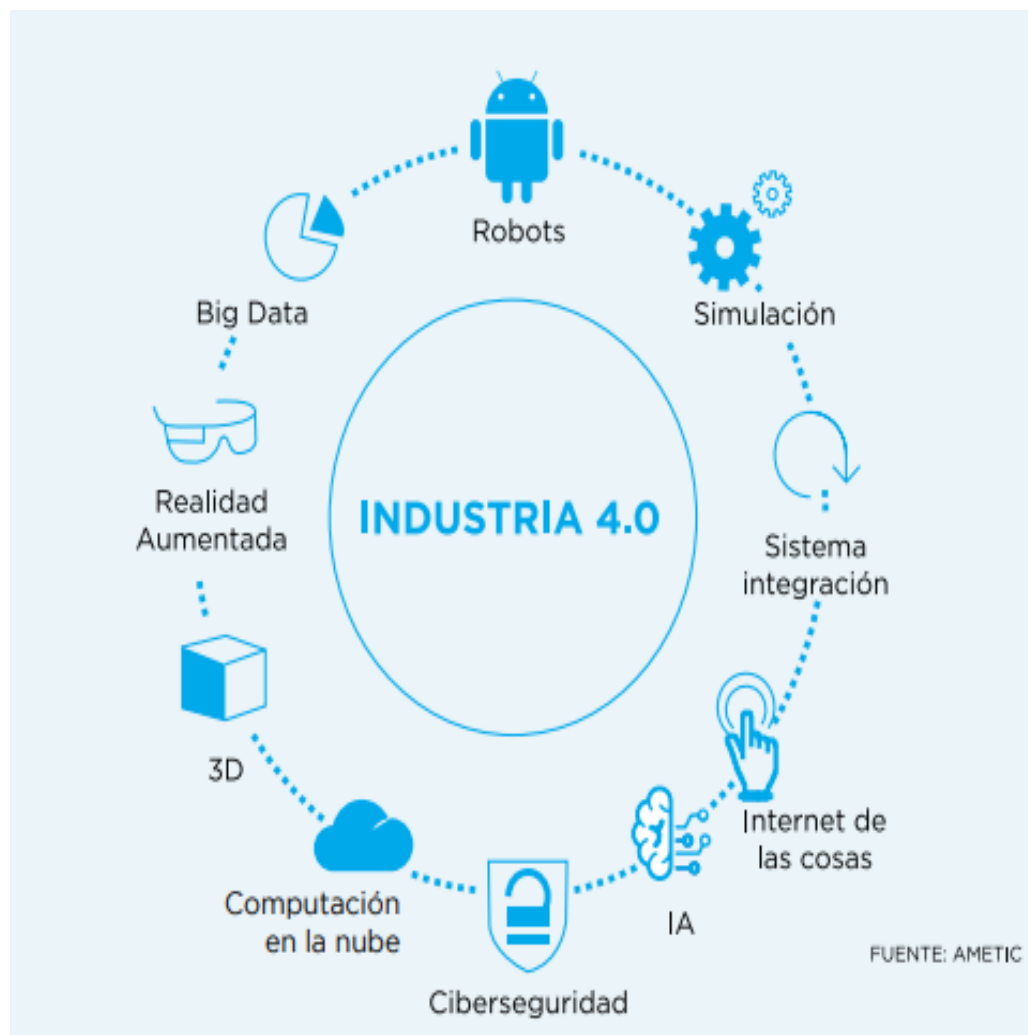
➤ **Cambio en las cadenas globales de valor**

➤ **Nuevas formas de comercialización y consumo**

➤ **Modificaciones en el mundo del trabajo y educación**

LA REVOLUCIÓN 4.0

PILARES TECNOLÓGICOS



	RELACIÓN CON PROVEEDORES	DESARROLLO DE PRODUCTO	GESTIÓN DE PROCESOS PRODUCTIVOS	RELACIÓN CON CLIENTES	GESTIÓN DE LOS NEGOCIOS
G.1	Transmisión manual de pedidos.	Sistema de proyecto auxiliado por computadora.	Automatización simple (rígida) con máquinas no conectadas.	Ejecución manual de registros y contratos.	Sistemas de información independientes específicos por departamento.
G.2	Sistemas de transmisión electrónica de pedidos.	Sistema integrado de diseño, fabricación y cálculo de ingeniería con ayuda de software.	Procedimiento parcial o totalmente automatizado.	Automatización de las ventas.	Sistemas compuestos por módulos y base de datos integrados.
G.3	Soporte informático de los procesos de compras, stocks y pagos.	Sistemas integrados de gestión de datos del producto.	Sistemas integrados de ejecución de procesos.	Sistema integrado para múltiples canales y soporte basado en internet.	Plataforma web con bases de datos para apoyar análisis de negocio.
G.4	Seguimiento en tiempo real de pedidos y de logística de proveedores.	Sistemas virtuales de desarrollo.	Comunicación M2M (de máquina a máquina) u otros sistemas de producción inteligente.	Monitoreo y gestión del ciclo de vida de los clientes.	Procesos de negocio automatizados con apoyo de inteligencia artificial.

NUEVOS DESAFÍOS

Las cadenas de valor están cambiando...

Ciclos de vida de productos mas cortos

Mayor competencia

Productos Individualizados

Lotes mas pequeños

Procesos mas complejos

Sistemas de producción más ágiles y flexibles

Niveles de calidad y productividad cada vez mas altos

Futuro del trabajo marcado por el talento y la tecnología

Clientes con acceso global y capacidad de cambiar rápidamente de proveedor



LOS PAÍSES QUE INVIRTIERON FUERTEMENTE EN DIFERENTES TIPOS DE INTANGIBLES HAN SOSTENIDO UN CRECIMIENTO IMPORTANTE

Average annual investment share of gross value added investment by country, 1995–2019, %¹

Low  High

 Countries with high level of intangibles investment and above-average growth

 Countries with low level of intangibles investment and below-average growth

		Innovation capital	Data and analytics capital	Human and relational capital	Brand capital	Investment in intangibles, % of GVA	GVA growth, %
Countries	Sweden	5.8	2.3	3.2	1.0	12.2	2.4
	United States	4.5	1.8	3.2	1.2	10.7	2.3
	Denmark	4.4	1.6	2.8	0.8	9.6	2.2
	Netherlands	2.6	2.3	3.8	1.1	9.9	2.1
	United Kingdom	3.3	1.8	3.9	0.9	10.2	2.1
	Austria	3.3	1.8	2.4	1.1	8.6	2.0
	France	3.3	2.6	3.6	0.6	10.1	1.8
	Spain	2.2	1.3	1.3	0.8	5.9	1.7
	Finland	4.7	1.3	2.8	1.3	10.2	1.6
	Germany	3.6	0.9	2.0	0.7	7.1	1.6
	Italy	2.4	1.4	1.9	1.1	6.8	0.3
Average		3.7	1.7	2.8	1.0	9.2	1.8

IMPACTO EN SECTORES

LA APLICACIÓN ES DIFERENTE PARA CADA SECTOR



INDUSTRIA 4.0

Fábricas 4.0 que integran a todos los actores que participan de la producción: proveedores, operarios, maquinaria, sistemas logísticos. Innovación en bienes inteligentes.



ENERGÍA
Y MINERÍA 4.0

Sistemas de control y monitoreo de la perforación y de la producción en tiempo real. Modelados y visualización 4D. Robotización de tareas de peligro para la salud humana.



AGRO 4.0

Sensorización, transmisión y procesamiento de información en tiempo real sobre características del suelo, variables medioambientales, información sobre cultivos. Sistemas automáticos de riego y cosecha.



MOVILIDAD 4.0

Vehículos autónomos, mejora en la eficiencia de los desplazamientos, reducción del consumo energético y disminución de la huella de carbono.



SALUD 4.0

Aplicación de Data Analytics sobre pruebas de diagnóstico y tratamiento avanzado de imágenes y de Big Data para extraer información de bases de datos médicas permiten la obtención de diagnósticos más certeros.



EDUCACIÓN 4.0

Incorporación de herramientas multimediales en los procesos de enseñanza y aprendizaje, uso de plataformas colaborativas.



GOBIERNO 4.0

El gobierno puede convertirse en el mayor demandante de TICs (Big Data, Machine Learning, IoT, cloud, etc), para mejorar los procesos gubernamentales, la conexión con los ciudadanos y con proveedores y entidades externas.

LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS SERÁN GRANDES ALIADAS **DE LA PRODUCCIÓN EN LA POST-PANDEMIA**



Comercio Electrónico

Gran explosión del comercio electrónico que llegó para quedarse.

Profundizará cambios en hábitos de consumo.

Transformación de la producción para acomodarse a la demanda.



Industria 4.0

Procesos de *reshoring* para la incorporación de nuevas tecnologías en la industria.

Incentivos a las actividades vinculadas a la digitalización

Transformación de procesos y automatización de funciones



Digitalización

Inversiones en más y mejor conectividad

Desarrollo de nuevas soluciones digitales a problemas del día a día

Servicios en la nube



Servicios a distancia

Incremento en la producción de servicios culturales via streaming

Crecimiento de la demanda de servicios profesionales a distancia

Mayor explotación de la industria del software

CAMBIOS EN LOS HÁBITOS Y NUEVAS DEMANDAS



Sistema de salud

Autonomía sanitaria basada en proveedores nacionales estratégicos

Aumento en la inversión en equipamiento y el desarrollo de medicamentos y vacunas

Oportunidad de exportaciones en base a sus nuevos desarrollos



Oportunidades de reconversión

Fortalecimiento de actividades esenciales y menor demanda de bienes durables

Oportunidades para la reconversión de actividades y búsqueda de nuevas oportunidades de negocios



Economías locales

Se valora la presencia de centros de producción cerca de los centros de consumo.

Impacto medioambiental positivo por menores uso de transporte



Proceso productivo

Cuarentenas alternadas en las fábricas, comercios y empresas para controlar el contagio.

Protocolos sanitarios en los lugares de trabajo.

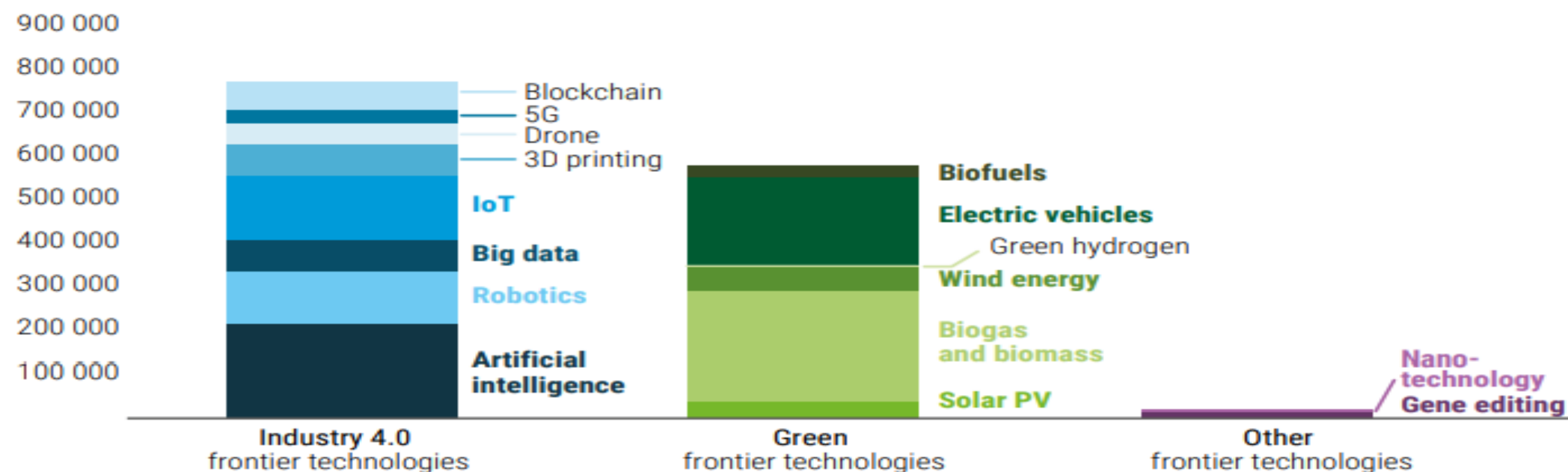
Intensificación del teletrabajo y la automatización.

Dimensiones del desarrollo digital y sus efectos disruptivos en la sociedad, el sector productivo y el Estado

Dimensiones del desarrollo digital	Innovación disruptiva	Tecnología relevante
Economía conectada Telecomunicaciones Hardware y software	Conectividad de las personas en todas partes y uso de aplicaciones móviles Conectividad de hogares, fábricas y ciudades	4G 5G
Economía digital Plataformas digitales de servicios	Bienes digitales y plataformas de servicios en línea Optimización de productos y servicios a partir de datos	Computación en la nube Inteligencia artificial Analítica de grandes datos
Economía digitalizada Digitalización de la industria tradicional	Agricultura de precisión, tecnologías digitales para el sector automotor (<i>autotech</i>) y sector tecnofinanciero (<i>fintech</i>) Robots inteligentes (cirugías, vehículos autónomos, manufactura inteligente)	Computación en el borde Robótica industrial y cognitiva
Sociedad • Nuevos modelos de comunicación e interacción • Nuevos modelos de consumo • Nuevas habilidades Sector productivo • Nuevos modelos de gestión • Nuevos modelos de negocios • Nuevos modelos de producción Estado • Nueva normativa y regulación • Nueva gobernanza		
Bienestar Productividad Sostenibilidad		

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*, 2021 (LC/PUB.2021/8-P), Santiago, 2021.

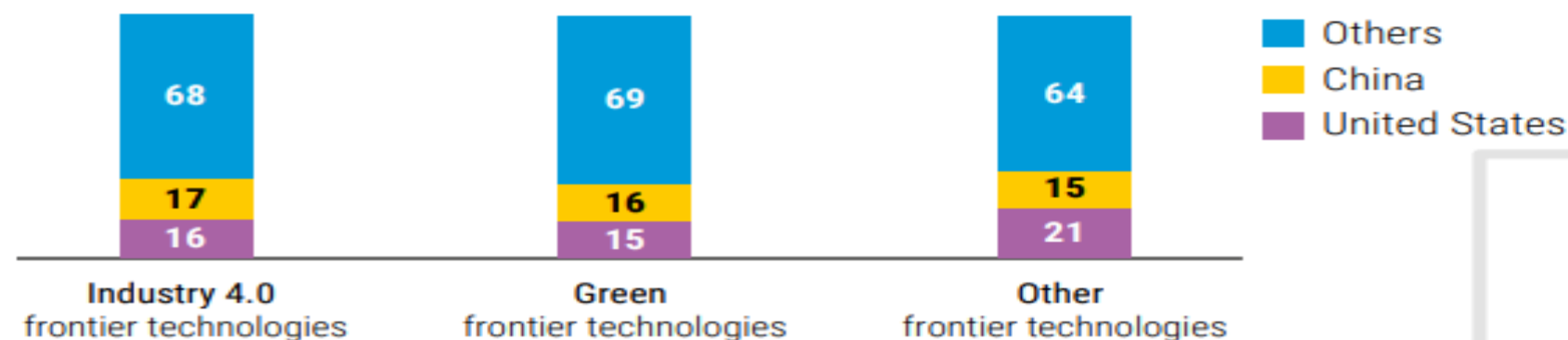
Number of patents for frontier technologies, 2000 – 2021



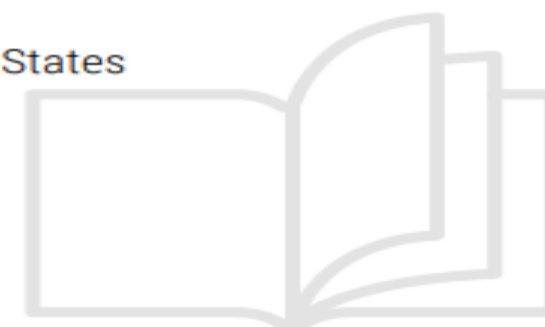
Source: UNCTAD calculations based on data from PatSeer.

Figure II 5

Country share of publications, by frontier technology



Source: UNCTAD calculations based on data from Scopus.





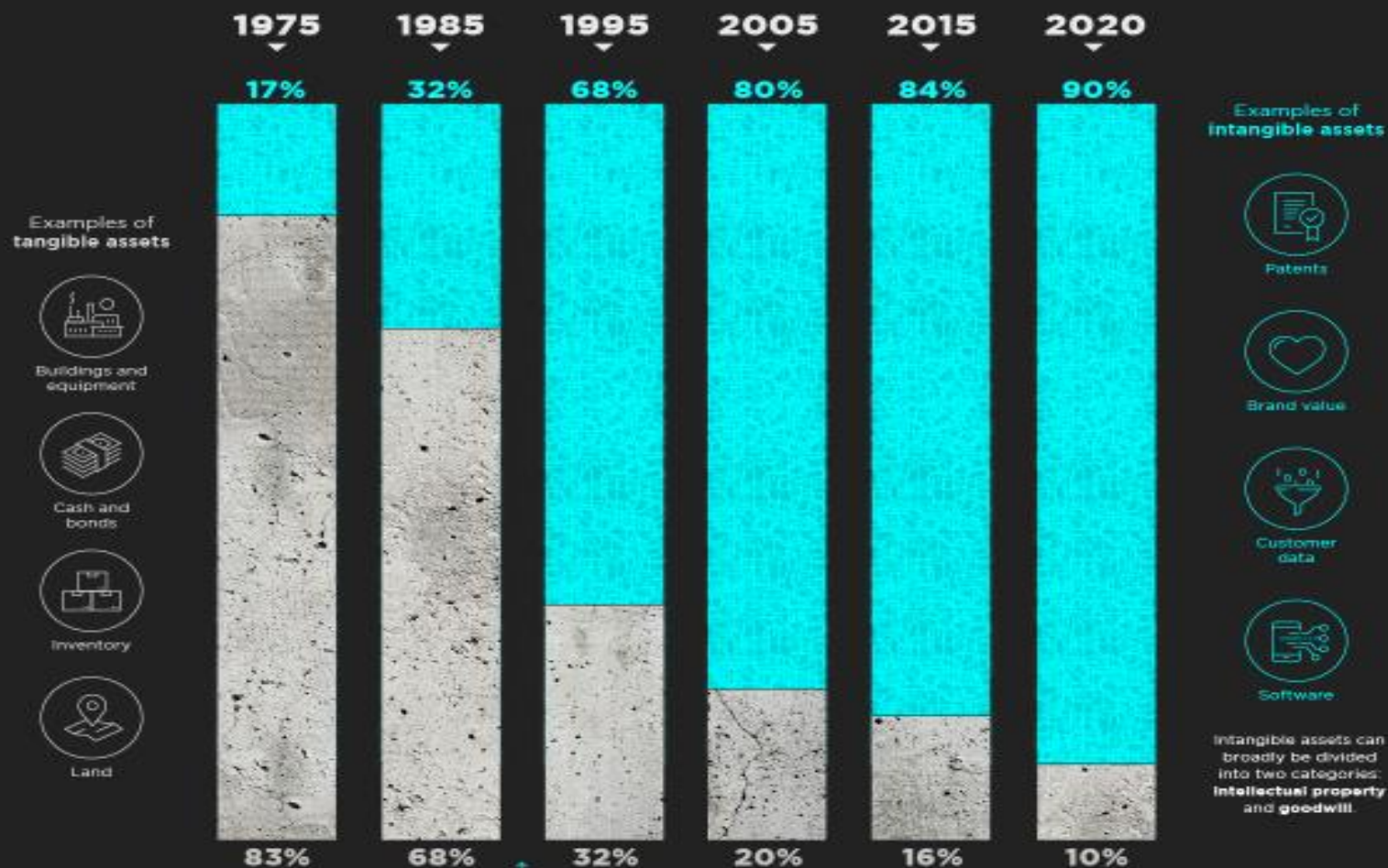
Published 4 months ago on November 12, 2020

By Aran Ali

VISUAL CAPITALIST DATASTREAM

TANGIBLE vs INTANGIBLE ASSETS

Intangible assets currently account for **90%** of the S&P 500's total assets.



The biggest shift occurred between 1985 and 1995.

Source: Ocean Tomo Intangible Asset Market Value Study



The Soaring Value of Intangible Assets in the S&P 500

When it comes to the S&P 500's market value, abstract is in.

Intangible assets currently account for 90% of the index's total assets. Not only is this a historical high—it's a nod to just how prevalent technology has become in our lives.

Intangible assets are holdings that don't carry any physical or financial embodiment. This includes R&D, intellectual property, and computerized information such as data and software. While they're often difficult to value due to certain accounting practices, today, intangibles are worth over \$21 trillion.

Year	Value of Intangibles in S&P 500
1975	\$122 Billion
1985	\$428 Billion
1995	\$3.12 Trillion
2005	\$9.28 Trillion
2018	\$21.03 Trillion

The value of intangible assets in dollar terms has risen from \$122 billion in 1975, eventually soaring past the \$1 trillion mark in the coming decades.

**QUIEBRE DE
LA ISI.**

**RESPUESTAS EMPRESARIALES
A LAS POLITICAS DE
APERTURA**

REESTRUCTURACIONES OFENSIVAS 1975-2001

Están caracterizadas por cambios radicales en los proceso de inversión y la difusión de cambios organizacionales, que permiten alcanzar niveles de productividad (mano de obra, cantidad de defectos, uso de materias primas y energía, rendimiento del capital, tiempo de producción, etc.) similares a los mejores promedios internacionales.

Participación en la industria:
400 empresas

40% del Producto Industrial

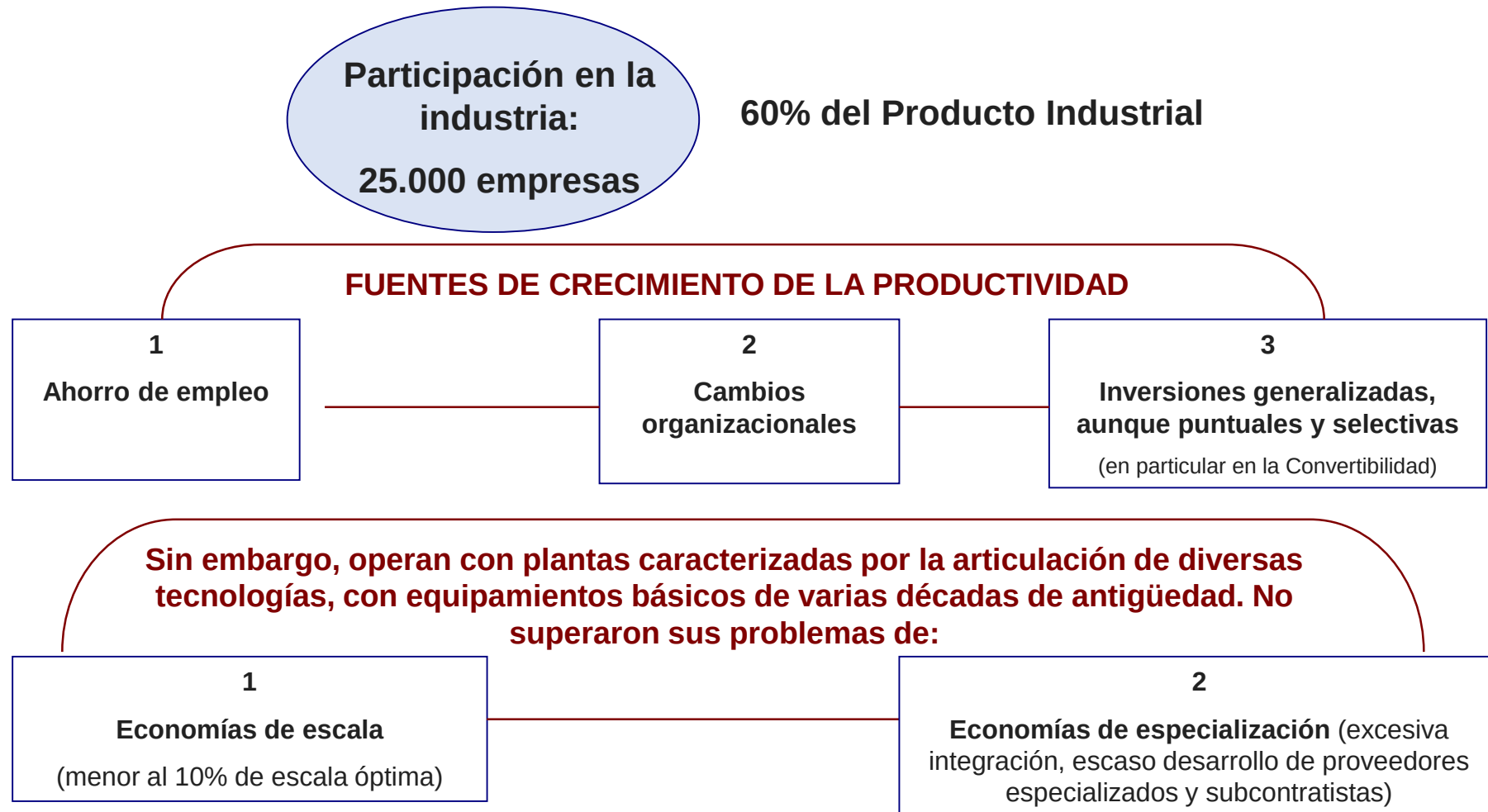
- Están difundidas por todo el tejido industrial.
- Responsables de incremento de la concentración de los mercados y el dinamismo exportador.

ÁREAS DESTACADAS



REESTRUCTURACIONES DEFENSIVAS 1975-2001

Abarcan a la mayor parte de las empresas. Se caracterizan por fuertes crecimientos de la productividad (en promedio, casi se duplica) en comparación con su propio pasado, pero aún están muy lejos de los mejores niveles internacionales. Superaron la apertura 1978-81 y la crisis macroeconómica de los años '80. Se enfrentan a las nuevas condiciones de Convertibilidad.



DE LA PRODUCCIÓN AL ENSAMBLAJE



LA EMPRESA

1995-2001

- ▶ Salida del Tequila con Exportaciones e Inversiones
- ▶ Consolidación del proceso de fusiones y adquisiciones. Extranjerización
- ▶ Inversiones financiadas en dólares con expectativas de altos retornos.
- ▶ La tormenta perfecta externa de 1998:
 - ▷ Cierre al financiamiento internacional
 - ▷ Caída precios internacionales de materias primas
 - ▷ Crisis y devaluación de Brasil
- ▶ El infierno para las firmas 1998-2002:
 - ▷ Prolongada crisis de estancamiento (23% caída PBI)
 - ▷ Deflación de Precios
 - ▷ Suba infernal de la tasa de interés (tasa riesgo país)
 - ▷ Retornos menores a los esperados
 - ▷ Empresas endeudadas en dólares con ingresos en pesos
 - Patrimonios Netos Negativos independiente de la eficiencia productiva (la Paradoja de la Pampa Húmeda)
 - Cierre de Firmas
 - Ruptura de la cadena de pagos

COMPONENTES MACROECONÓMICOS, SECTORIALES Y MICROECONÓMICOS PARA UNA ESTRATEGIA NACIONAL DE DESARROLLO. *BID-CEPAL-MINISTERIO DE ECONOMIA 2002-2003.*

Participaron 108 investigadores de las siguientes Instituciones :

INDEC – CARI – CEDES – CEDEM – CENIT – CEPAL – CIPPEC – FIEL – FLACSO - Fundación Andina - Fundación Capital - Fundación GESTAR - Fundación Mediterránea – FUNDES - GRUPO REDES – IICA - Ministerio de Trabajo - Univ. Nac. Gral. Sarmiento - Univ. de San Andrés - Univ. Torcuato Di Tella

Chart Title



- ANALISIS A PARTIR DE LAS EVIDENCIAS
- CONVOCATORIA A LOS MEJORES EXPERTOS EN FORMA PLURALISTA
- COOPERACION PUBLICA-PRIVADA
- CONSTRUCCION INSTITUCIONAL
- IMPLEMENTACION DE POLITICAS. EVALUACION DE IMPACTOS

El Ministerio de Economía bajo la conducción de Jorge Remes Lenicov y del viceministro Jorge Todesca, y continuado por Roberto Lavagna, recibieron el apoyo del BID, bajo la presidencia de Enrique Iglesias, con el aporte de US\$ 500.000 no reembolsables para la realización del Proyecto **“Estudio sobre componentes macroeconómicos, sectoriales y microeconómicos para una estrategia nacional de desarrollo: lineamientos para fortalecer las fuentes de crecimiento económico”** BID-Ministerio de Economía y Producción. Director: Bernardo Kosacoff

El **objetivo** general del proyecto era impulsar, desde el punto de vista económico y social, las bases para un crecimiento sustentable de las fuentes de crecimiento de largo plazo de la economía argentina, como condición necesaria para la mejora de los niveles de bienestar de la población. Sus resultados serían un valioso y sustancial aporte que permitan conformar una plataforma de lanzamiento para el diseño e instrumentación de una Estrategia Nacional de Desarrollo a partir de mediados del 2003.

Elaborar los **análisis y propuestas de políticas a partir de las evidencias** se priorizó el relevamiento de información, para lo que creo una base de datos estadística. Se llevaron a cabo, con el concurso del Indec, tres encuestas específicas que aportaron información crucial para el análisis microeconómico: 1) la Encuesta Argentina de Innovación y Conducta Tecnológica, sobre la base del padrón de la Encuesta Anual Industrial (2500 establecimientos) 2) una encuesta a las 500 empresas más grandes, que representan casi la el 25% del PIB y 3) una encuesta sobre la situación productiva y perspectivas.

Los relevamientos permitieron detectar, a nivel de empresas, actividades y regiones del país, los procesos de transformación en curso, las capacidades instaladas y los requerimientos específicos de políticas y acciones para remover las trabas y obstáculos existentes. Adicionalmente, se acompañaron de un grupo de preguntas referidas específicamente a la coyuntura inmediata y expectativas de mediano plazo.

Un aspecto sustancial fue la realización de 70 estudios. Se convocó a 108 profesionales en forma **pluralista** a los expertos con mayor trayectoria en un ejercicio de acción colectiva en permanente interacción. Cada estudio tuvo un presupuesto total de mil dólares, que implicaba aprovechar el capital social de los expertos y las instituciones a los que pertenecían, más los aportes originales. En cuatro meses se completaron todas las investigaciones, que tenían el propósito de obtener un diagnóstico de las transformaciones acontecidas durante la Convertibilidad, la situación de coyuntura y lineamientos de políticas, instrumentales y de desarrollo institucional.

Las temáticas abarcaron: 1. estudios macroeconómicos, fiscales y financieros; 2. análisis de articulación micro-macro, de inversiones, comercio exterior, de la competitividad no precio, la identificación de la conducta tecnológica, la sociedad de la información y la gestión ambiental; 3. estudios sectoriales: de los componentes del complejo agroalimentario, Servicios Basados en el Conocimiento, manufacturas industriales y otras ramas productivas; 4. el desarrollo empresarial y la pequeña y mediana empresa; 5. el empleo, la distribución del ingreso y la formación profesional; 6. la competitividad territorial y el desarrollo local, y 7. el Mercosur y la inserción internacional.

El 5 de noviembre de 2002 se realizó el primer Seminario Internacional en el Hotel Sheraton, esperando convocar unos 300 asistentes y nos sorprendió una masiva concurrencia de más de 1.400 empresarios, académicos, funcionarios y prensa. Durante los cinco meses siguientes se efectuaron decenas de encuentros específicos con una articulación pública y privada empresarial y del mundo académico. En marzo se completaron todos los trabajos

Los resultados del trabajo fueron un insumo importante para la ejecución posterior de políticas, entre otras: el apoyo a la industria del software; la biotecnología; la firma de adhesión al pacto global por parte de las empresas en sus acciones de RSE; el apoyo la innovación, y la definición de oportunidad en la bioeconomía, entre otros.

El pluralismo de la convocatoria, la articulación pública y privada, la consistencia macroeconómica, la dinámica del cambio estructural, la competitividad sistémica, el privilegio a la innovación y calificación del empleo, el fortalecimiento de empresas competitivas, la inclusión social, la sustentabilidad ambiental y territorial, la construcción institucional y la evaluación de las políticas, generaron un aporte para identificar horizontes más largos y previsibles ante un escenario muy dramático.

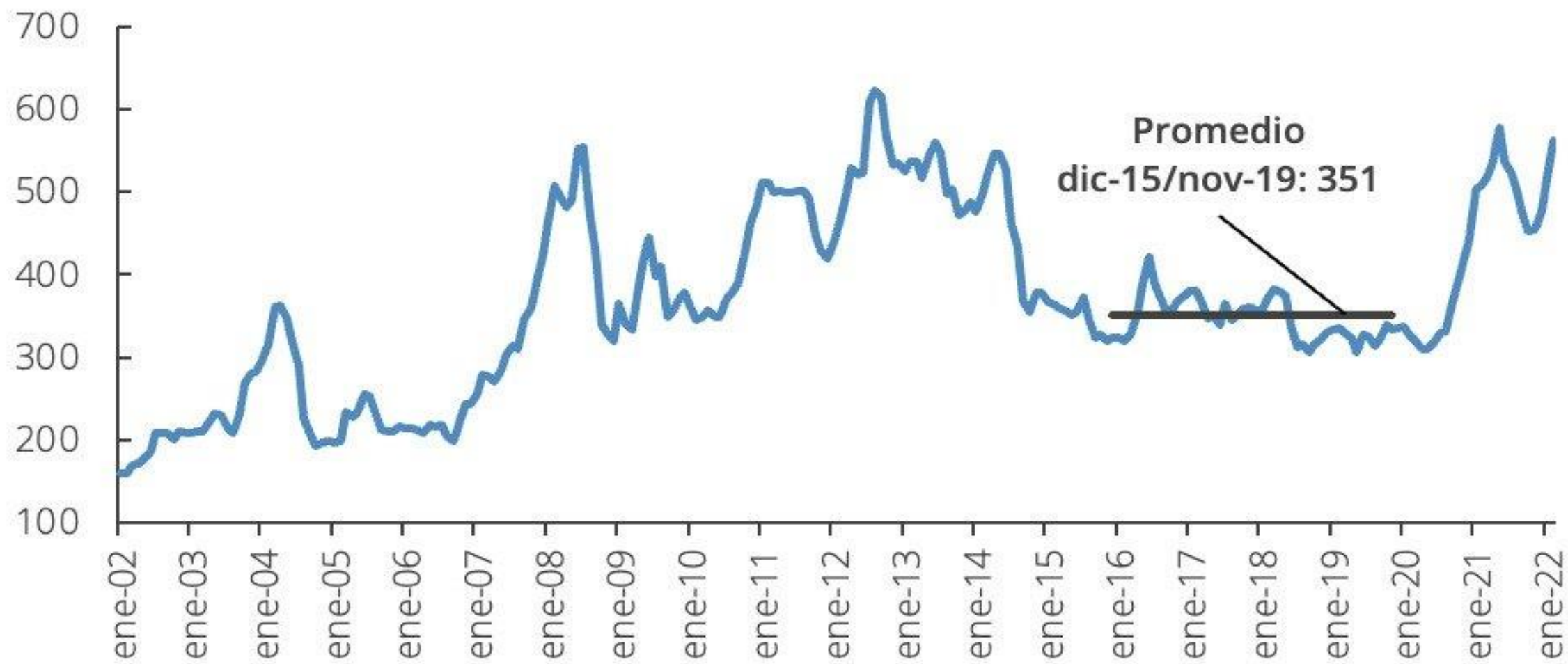
RECUPERACION 2002-2007

SOLO VIENTO DE COLA DE LOS TERMINOS DE INTERCAMBIO ?

1. **PRECIO SOJA: 1995-98 150 U\$S – 2002-2007 230 U\$S – 2008: 580 US\$ LA TN.**
2. **CAMBIOS ESTRUCTURALES. PRODUCCION DE GRANOS: 1930-1975: 20 MILL. TN – 2004-08: 90 MILL.TN**
3. **INSUMOS BASICOS: PRINCIPAL IMPORTACION EN LA ISI. ACERO , ALUMINIO, PETROQUIMICA: SUSTITUCION DE IMPORTACION Y ALTOS SALDOS EXPORTABLES. INICIO EXPORTACION DE MINERIA.**
4. **INFRAESTRUCTURA SISTEMICA. PRIVATIZACIONES: TELECOMUNICACIONES, ENERGIA, PUERTOS, ETC. CAPACIDAD OCIOSA.**
5. **MANO DE OBRA DESOCUPADA: CON CAPACIDADES (35% DE EXPULSION DE OBREROS INDUSTRIALES)**
6. **FINANCIAMIENTO: PESIFICACION ASIMETRICA. CREDITO COMERCIAL DE 90 A 7 DIAS.**
7. **CAMBIO DE PRECIOS RELATIVOS: DEVALUACION, SALARIOS EN DOLARES REDUCIDOS, TARIFAS DE SERVICIOS PESIFICADAS Y CONGELADAS.**

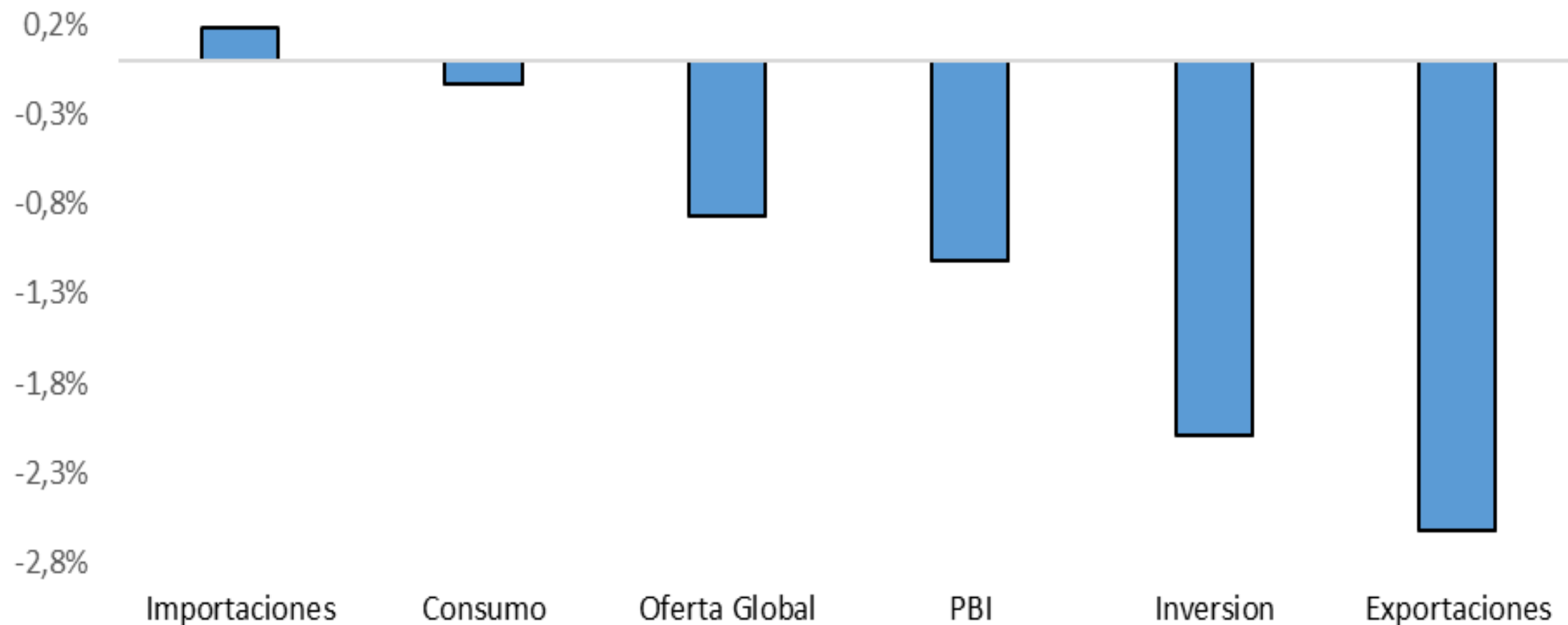
Precio de la soja

Chicago, USD/Tn



Fuente: MindY-Economics en base a Bloomberg

EVOLUCIÓN DE LOS AGREGADOS MACROECONÓMICOS 2012-2018 (CRECIMIENTO ANUAL PROMEDIO PER CÁPITA, %)



LLUVIA DE INVERSIONES 2016-2019 (I)

SECTORES COMPETITIVOS Y CON MARCOS REGULATORIOS

Están caracterizados por fuertes desarrollos de capacidades competitivas que los ubican cerca de las mejoras prácticas internacionales. Su estrategia de negocios combina valorizar esta posición de mercado, junto con el flujo de retornos esperados. Son los sectores que explican gran parte de las exportaciones; de los gastos de Innovación y reclutan al empleo de mayor calificación.

Simultáneamente, el gobierno adecuó los incentivos y dio marcos regulatorios que le han dado horizontes más largos y previsibles, con incentivos e instituciones más favorables.

Es de destacar:

- marcos regulatorios, mercados, precios, acuerdos sindicales, en petróleo y gas no convencionales y energías renovables.
- renovación y ampliación de los incentivos a los Servicios Basados en el Conocimiento.
- desarrollo de infraestructura de aeropuertos y líneas de aviación para el turismo.
- permitir la exportación de carnes y granos, con el desarrollo de negociaciones internacionales.
- regulación de la industria automotriz.
- impulso a Proyectos Mineros (Litio, oro, cobre, Uranio)
- la expansión de la infraestructura: telecomunicaciones, ferrocarriles, puertos, movilidad urbana, rutas.

LLUVIA DE INVERSIONES 2016-2019 (II)

SECTORES DE MENOR COMPETENCIA

Están caracterizados por estar alejados de las mejores prácticas internacionales, con problemas de escala y economías de especialización, factores que se agravaron desde el 2011 por el escaso dinamismo de las inversiones y mejoras de productividad. Tienen activos específicos, con posiciones de mercado no valorizadas, que requieren de fuertes procesos de inversión.

Para su actualización no es suficiente el esfuerzo individual de la empresa. Influyen notablemente condiciones sistémicas que se han agravado. El Gobierno las reconoce y tiene como objetivo revertir, pero sus resultados aún no están. Aumentos de costos logísticos, fuerte crecimiento de la presión impositiva, aumento del ausentismo laboral y de los costos de litigio, escasos proveedores especializados, son entre otros factores que traban las decisiones de inversión. A su vez, toda estrategia de negocios requiere de su financiamiento y el mercado de capitales está muy alejado de dar instrumentos, tasas y acceso para el proceso de inversiones.

Simultáneamente, faltó articular un mensaje-relato que mejore la confianza y expectativas y una estrategia para fortalecer a estos sectores

POLITICAS MACROECONÓMICAS Y SU INTERACCION CON LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA

- **Martínez de Hoz (1978-1981):** apertura, política pro-mercado, fracaso sin reformas productivas. Ejemplo: ET.
- **Convertibilidad:** Creciente heterogeneidad. El fetichismo del ensamblaje: mejoras en las tecnologías de producto, con perdida de empleo y de capacidades tecnológicas domésticas.
- **Recuperación 2002-2008:** pleno aprovechamiento de las capacidades ociosas.
- **Freno y caída 2011-2015:** expansión del consumo. Inversión, exportaciones y cambio estructural rezagados.
- **Lluvia de inversiones 2016-2019:** solo en los sectores competitivos y con marcos regulatorios.

SORPRESAS DEL DESARROLLO NO PREVISTAS

- 1. CRECIMIENTO INDUSTRIAL EN LA ISI: RH, EDUCACION, INMIGRANTES, INDUSTRIAS EN EL MODELO ANTERIOR (FERROCARRILES, MAQ. AGRICOLA, MATERIALES DE CONSTRUCCION, ALIMENTOS, TEXTILES, ETC.)**
- 2. AUTOMORIZ EN LOS 60-70: INTEGRACION NACIONAL DE MAS DEL 90%.**
- 3. CENTRALES NUCLEARES. INVAP.**
- 4. IMPRESORAS DE IBM A JAPON EN LOS 80.**
- 5. REVOLUCION TECNOLOGICA EN LA PAMPA HUMEDA.**
- 6. PLANTAS DE INSUMOS DE EFICIENCIA MUNDIAL.**
- 7. LOS SBC Y LOS UNICORNIOS EN EL NUEVO MILENIO.**

Repensando El Desarrollo Económico



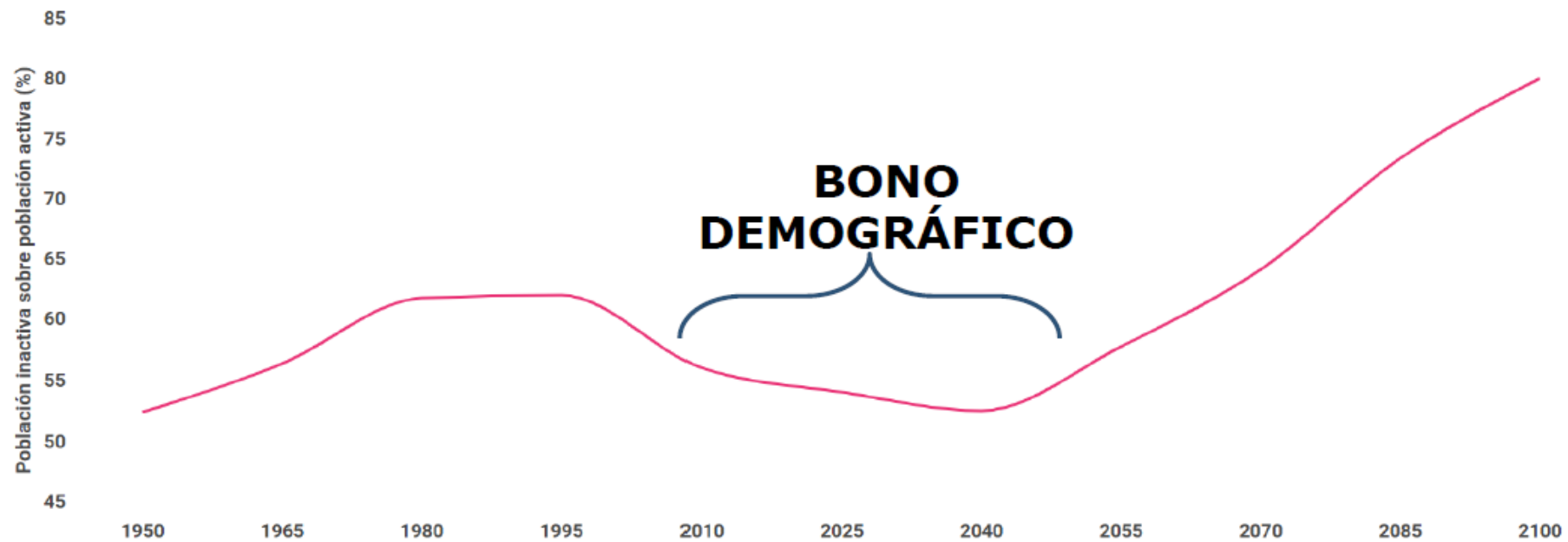
ARGENTINA CUENTA CON OPORTUNIDADES PARA RECREAR SUS FUENTES DE CRECIMIENTO

- **El bono demográfico:** disponemos por algunos años una población joven para integrarse al mercado de trabajo. Pero casi la mitad de la misma es pobre, con mala educación y sin los valores del trabajo. LA EDUCACION Y LA PRIORIDAD DE TODAS LAS POLITICAS DEBERIAN ESTAR ENFOCADAS EN ESTE UNIVERSO
- **Escasa participación femenina en el mercado laboral**
- **Alto ahorro externo en dólares fuera del mercado de capitales locales**
- **Disponibilidad de recursos naturales y territorio privilegiado**
- **Una alta capacidad emprendedora**
- **Procesos evolutivos previos en muchas actividades que son activos de gran potencial**
- **Población diversa e integrada**
- **Ausencia de conflictos internacionales**

BONO DEMOGRÁFICO

TASA DE DEPENDENCIA DE ARGENTINA

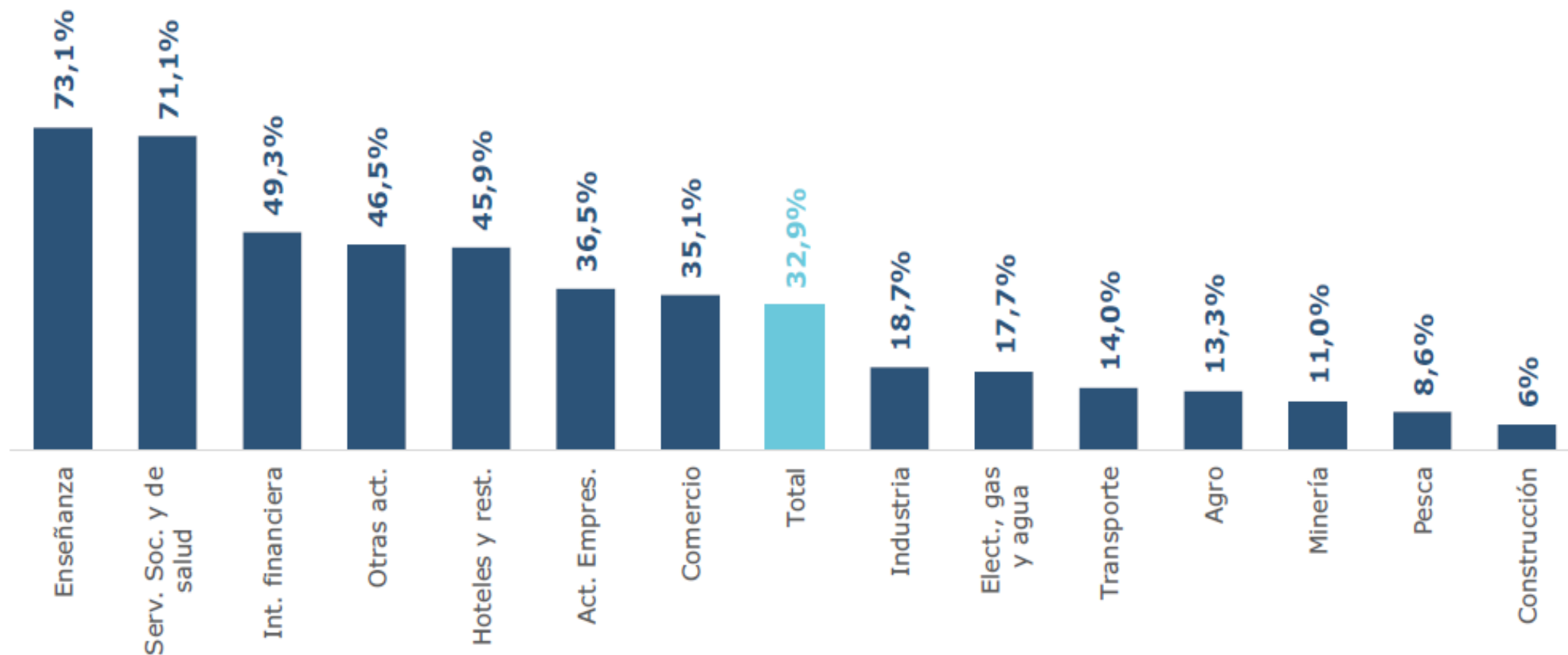
% de población inactiva sobre % de población activa



Fuente: CIPPEC

TASA DE FEMINIZACIÓN

En % del empleo asalariado registrado



Nota: Elaboración propia en base a [Ministerio de Trabajo](#)



PENSANDO EN EL FUTURO

Base manufacturera diversificada sectorialmente y con presencia federal

3er entramado industrial de Latinoamérica

Mercado Doméstico significativo

Gasto en I+D superior a la media de la región

**3 investigadores
cada 1000
habitantes**

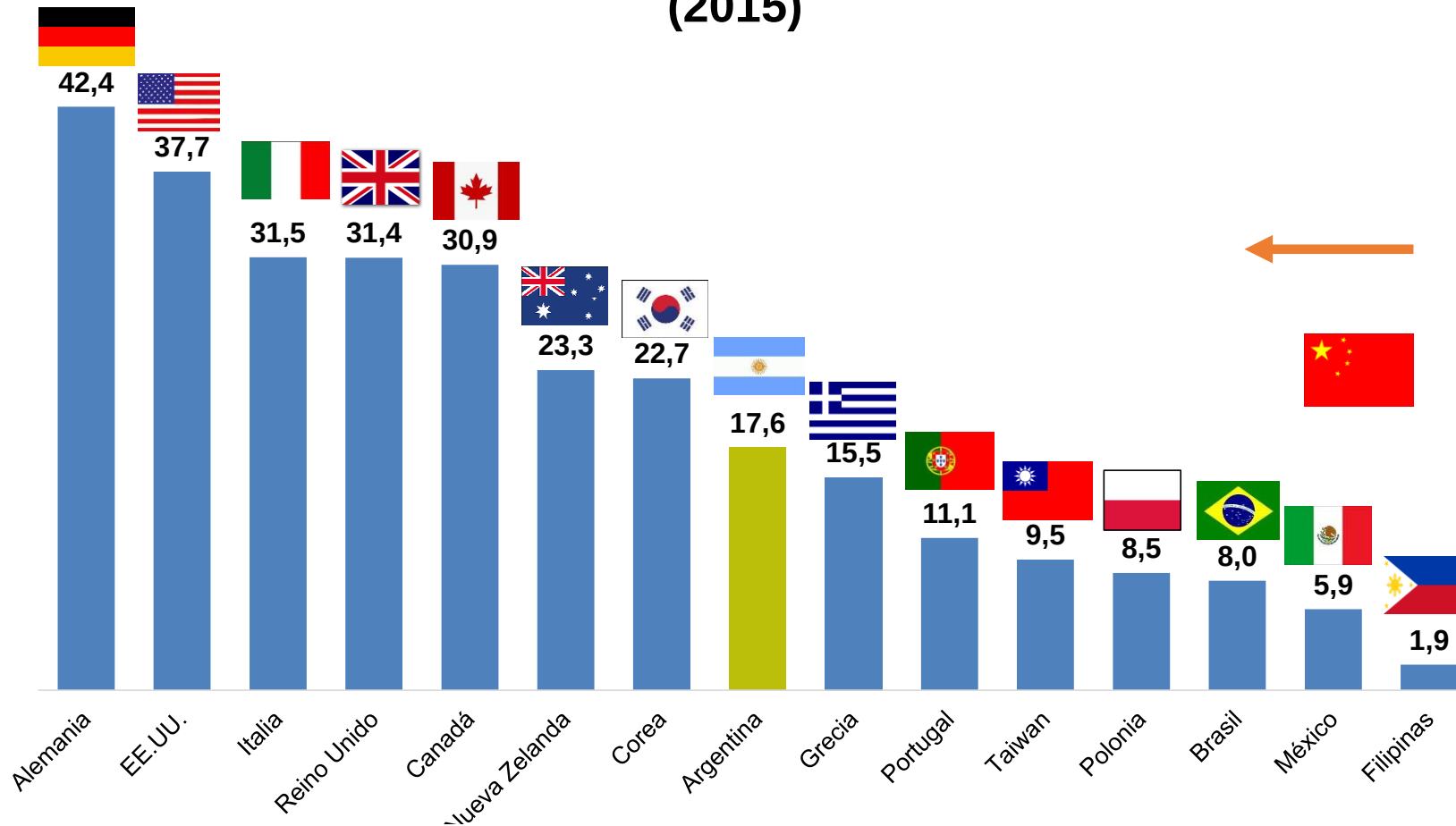
Recursos naturales: agro, ganadería, recursos forestales, energía, minería

Servicios basados en conocimiento

“DILEMA DE LOS SALARIOS MEDIOS”

LA NECESIDAD DE UNA MEJOR PRODUCTIVIDAD PARA COMPETIR POR OTROS FACTORES

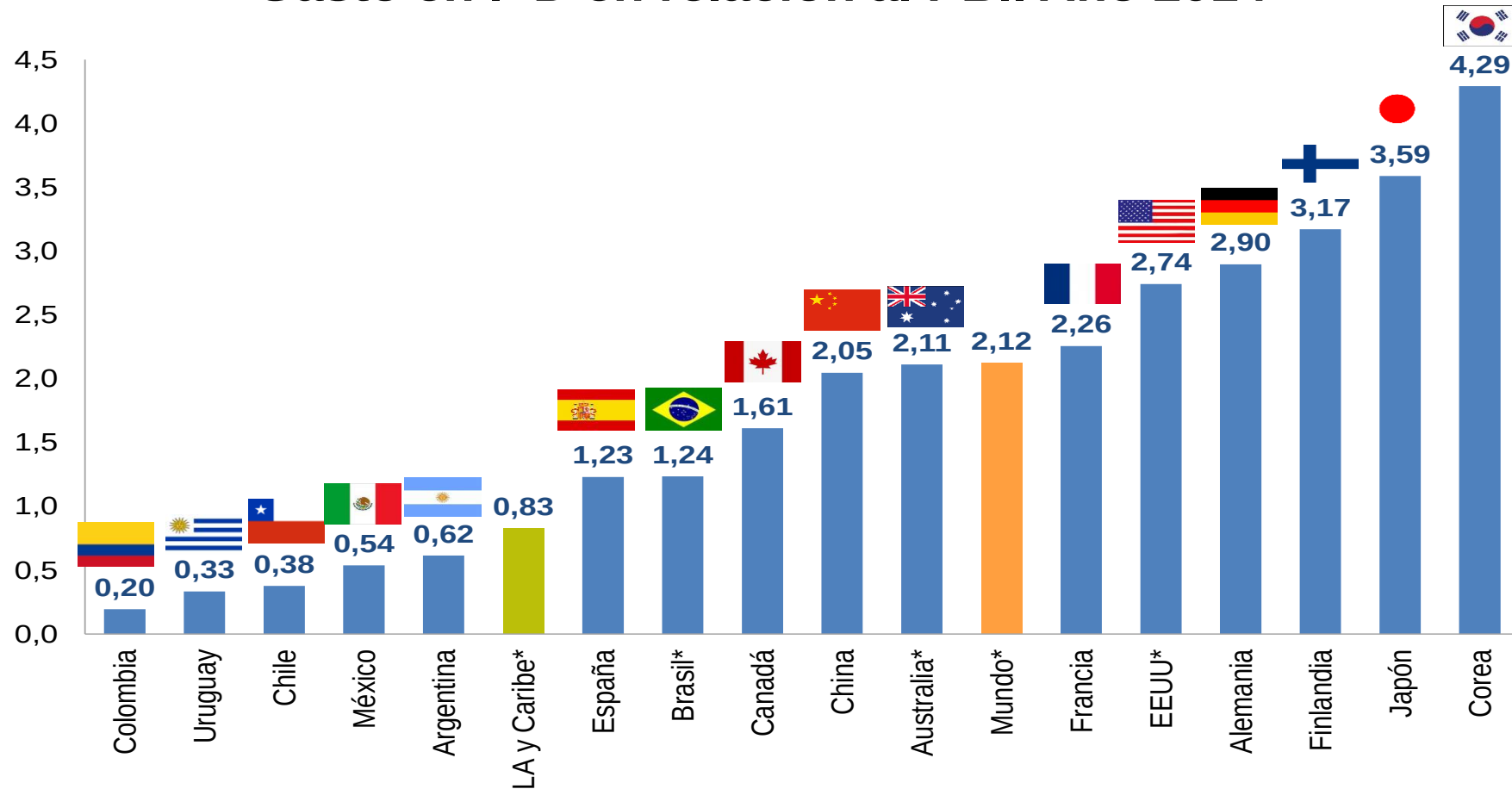
Costo laboral manufacturero por hora en dólares (2015)



Fuente: CEU-UIA en base a datos de The Conferente Board (2015). Argentina actualizado a Enero 2016.

EL CAMINO PARA SUPERAR LA TRAMPA DE INGRESOS MEDIOS ES FOMENTAR LAS INVERSIONES DE 1+D EN EL MUNDO 4.0. EN ARGENTINA EL 0,6% DEL PBI ES DESTINADO A I+D

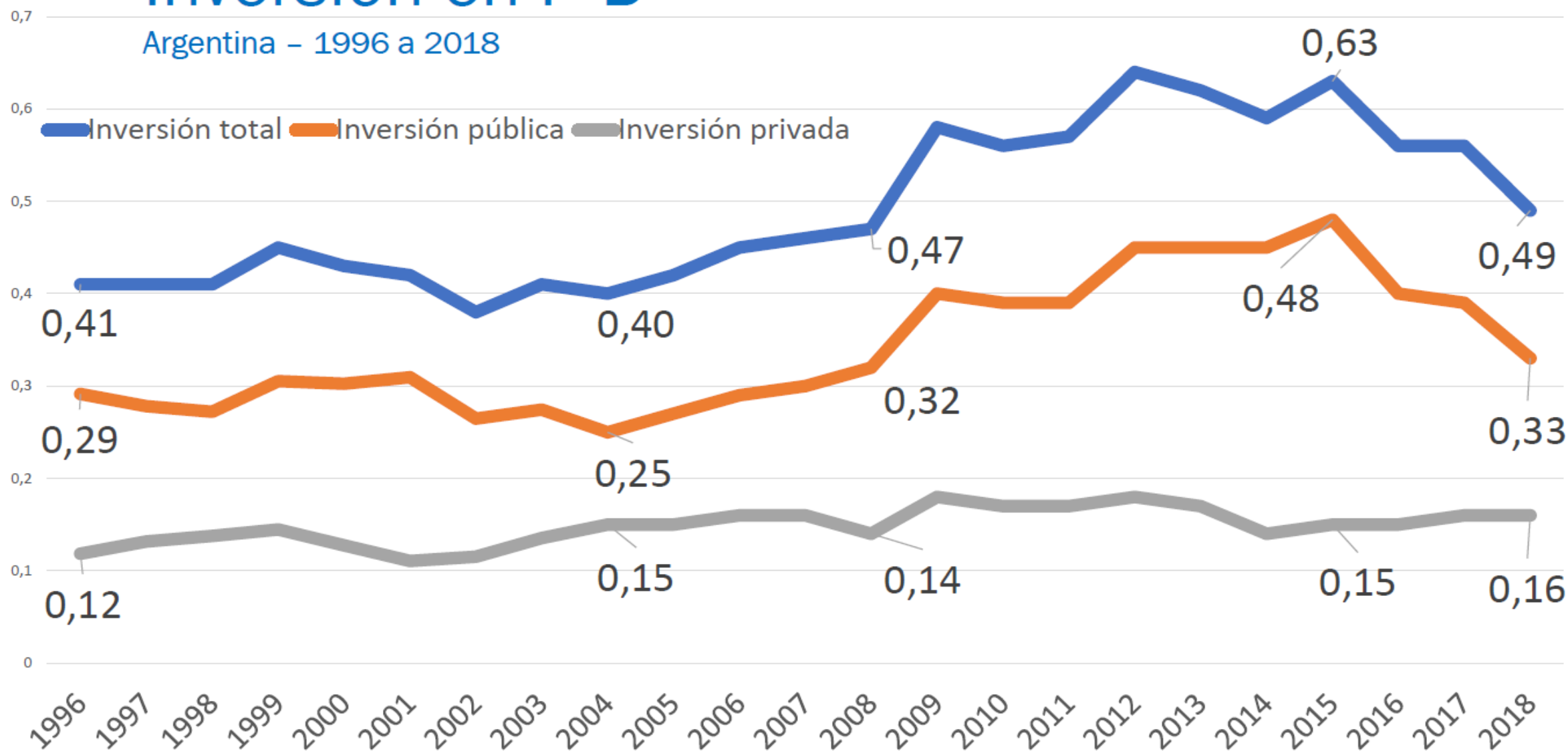
Gasto en I+D en relación al PBI. Año 2014



Fuente: CEU-UIA en base a OCDE, Banco Mundial y RICyT. * El dato corresponde al año 2013, último dato disponible.

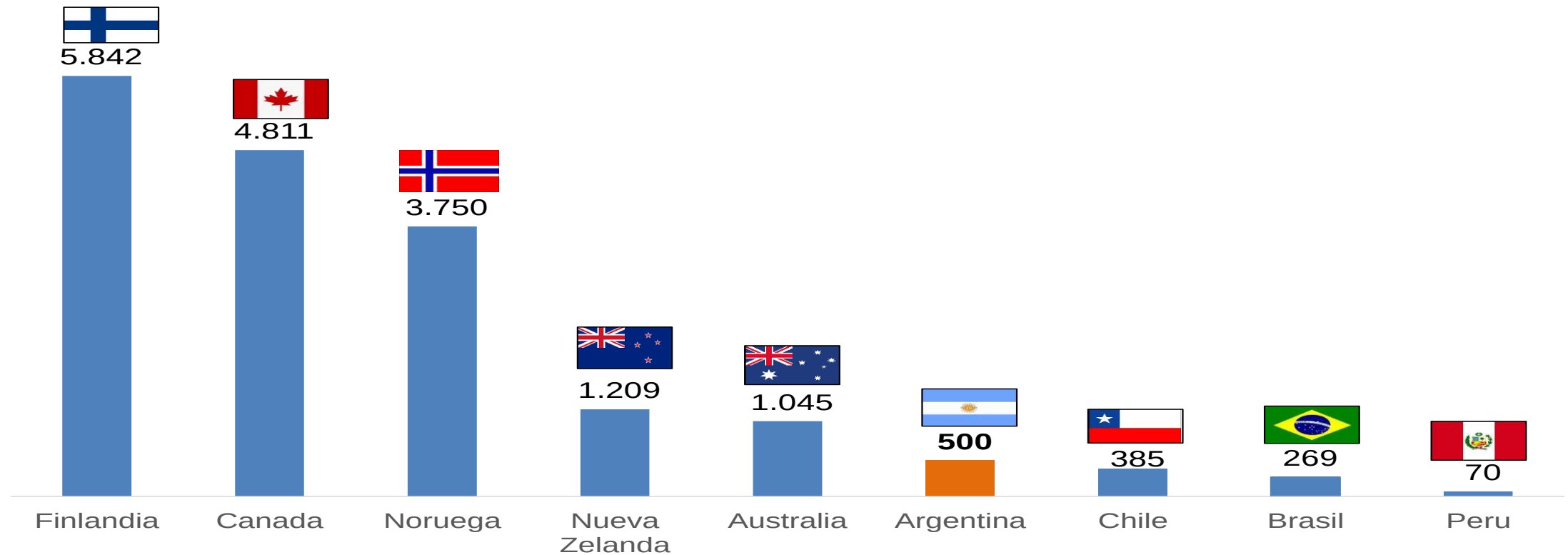
Inversión en I+D

Argentina – 1996 a 2018



QUÉ PRODUCCIÓN QUEREMOS? UNA MÁS SOFISTICADA, CON MÁS VALOR AGREGADO, QUE EXPORTE UN MAYOR COMPONENTE DE MEDIA-ALTA TECNOLOGÍA

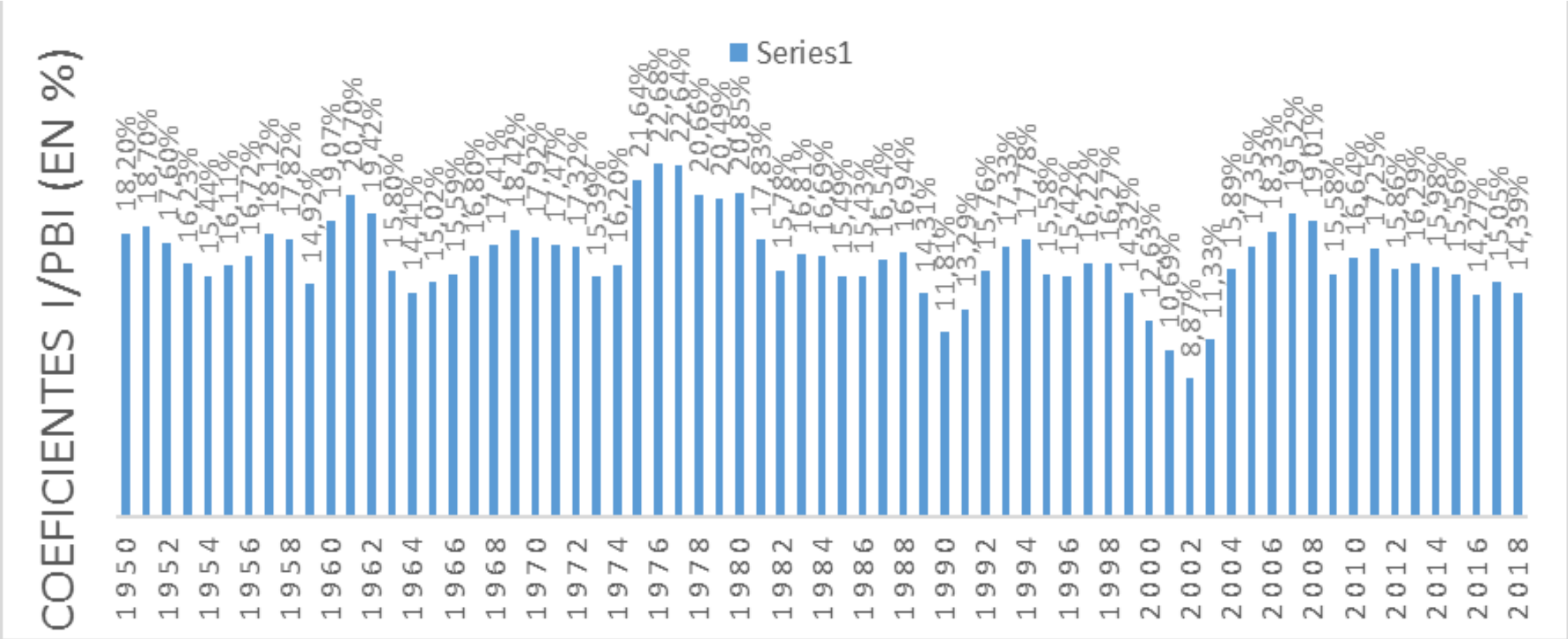
Exportaciones de media y alta tecnología per cápita (en dólares por habitante)



Fuente: CEU-UIA en base a datos COMTRADE y CEPAL

COEFICIENTES DE INVERSIÓN SOBRE EL PBI

PRECIOS CORRIENTES EN %, 1950-2018



Fuente: Elaborado en base a datos del Centro de Estudios de la Productividad-Base ARKLEMS Patrones de Largo Plazo

Pobreza de aprendizaje en Argentina y países seleccionados

% DE NIÑOS QUE NO SON CAPACES DE LEER Y ENTENDER UN TEXTO SIMPLE A LOS 10 AÑOS



2019 o último dato disponible

Fuente: Instituto de Estadísticas UNESCO y base de datos Pobreza de Aprendizaje Global-Banco Mundial



@arg_endatos

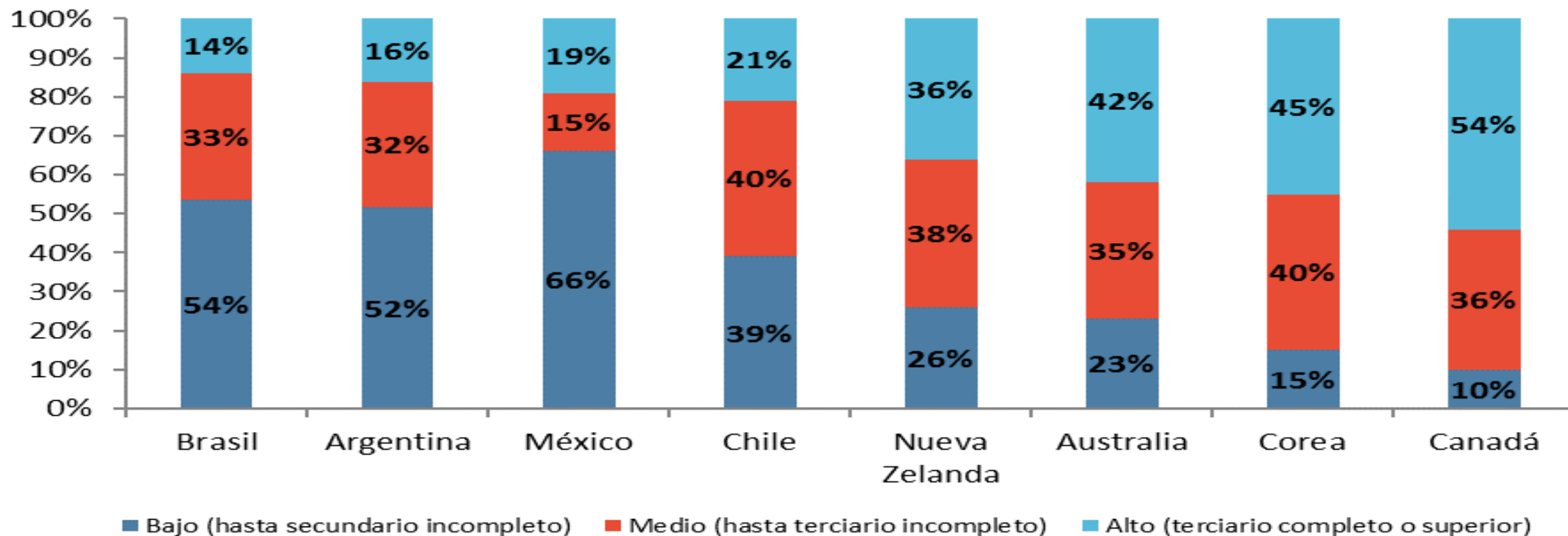


@argentinaendatos

¿CUÁL ES LA FORMACIÓN DE LA POBLACIÓN?

Mejorar el nivel educativo de la población es una condición necesaria, pero no suficiente para llegar al desarrollo.

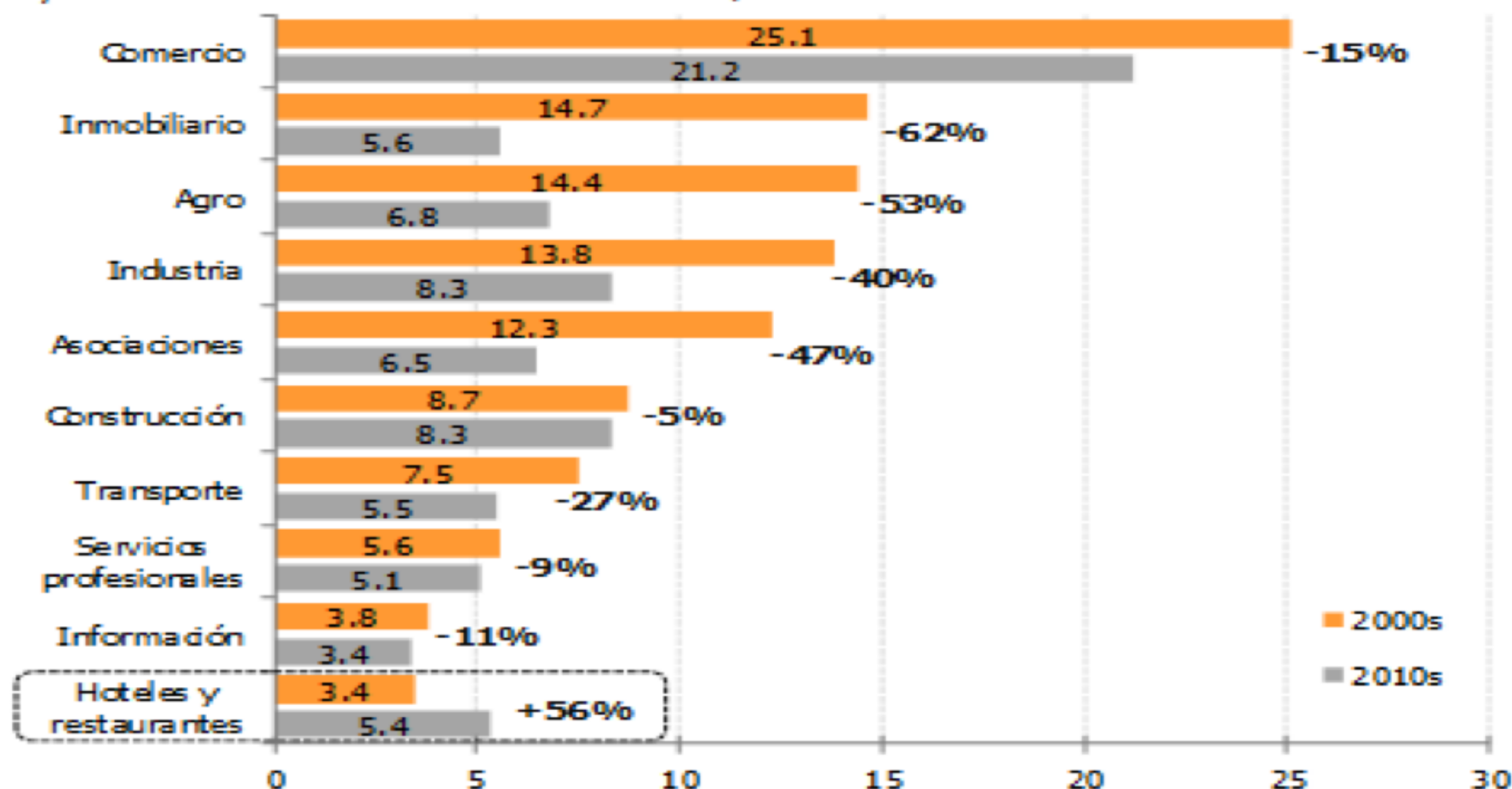
Nivel educativo
(composición de población entre 25 y 64 años)



Fuente: Gerchunoff et al. en base a INDEC y OECD.

Creación de empresas por sector

Empresas activas creadas durante cada década, en miles



Fuente: Ecnv iews en base a IN DEC

Inserción Internacional



Participación de las exportaciones argentinas en el total mundial

1970-2021 / EN PORCENTAJE



Fuente: Banco Mundial

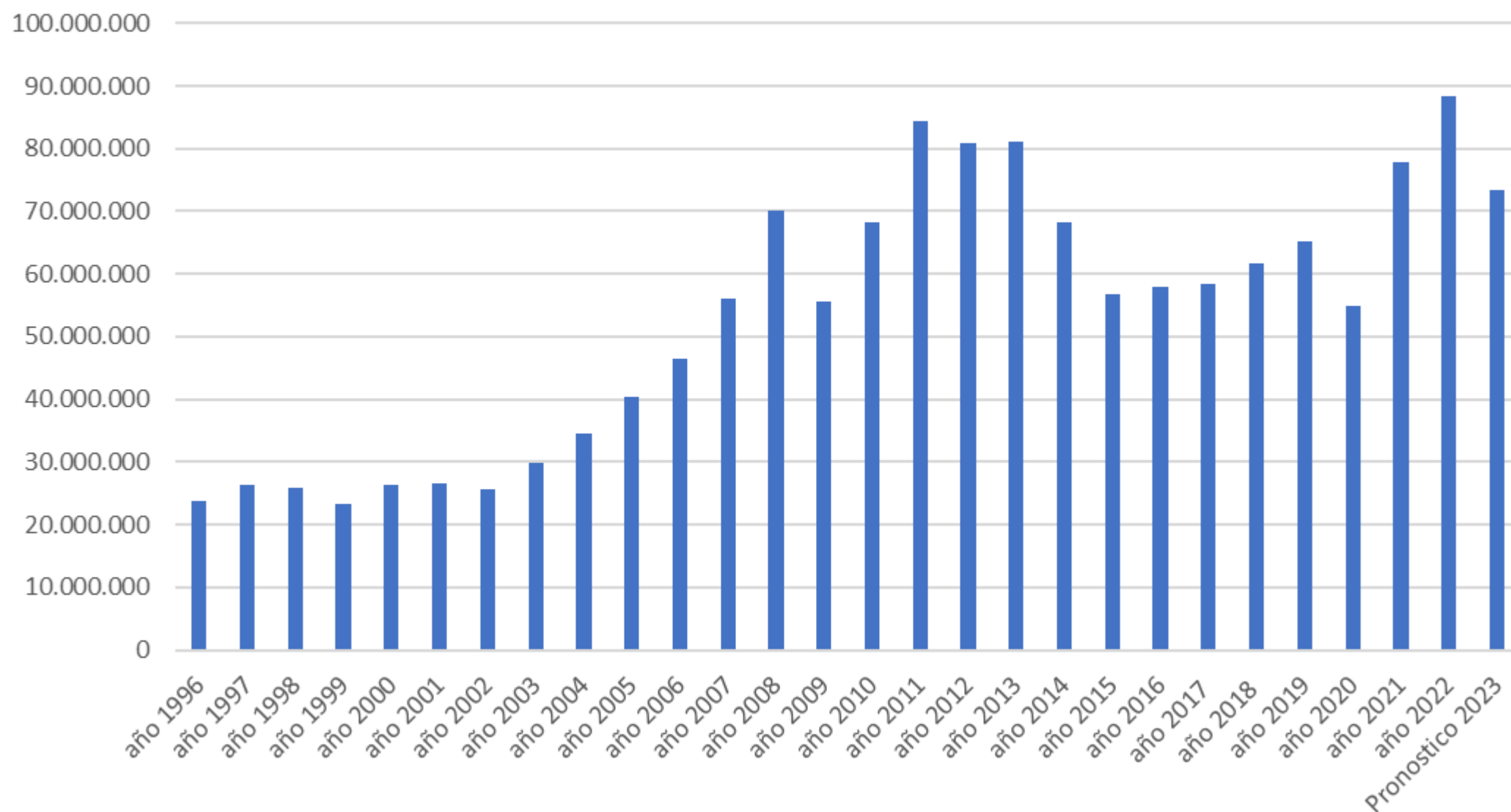


@arg_endatos



@argentinaendatos

Exportaciones argentinas de bienes medidas en dólares corrientes



Empresas exportadoras de bienes

2007 A 2021



Gráfico: CEP XXI con base en Aduana



@arg_endatos



@argentinaendatos

Importaciones argentinas últimos 35 años

ÍNDICE DE VALOR DE LAS IMPORTACIONES



Gráfico: Bernardo Díaz de Astarloa con base en INDEC



@arg_endatos

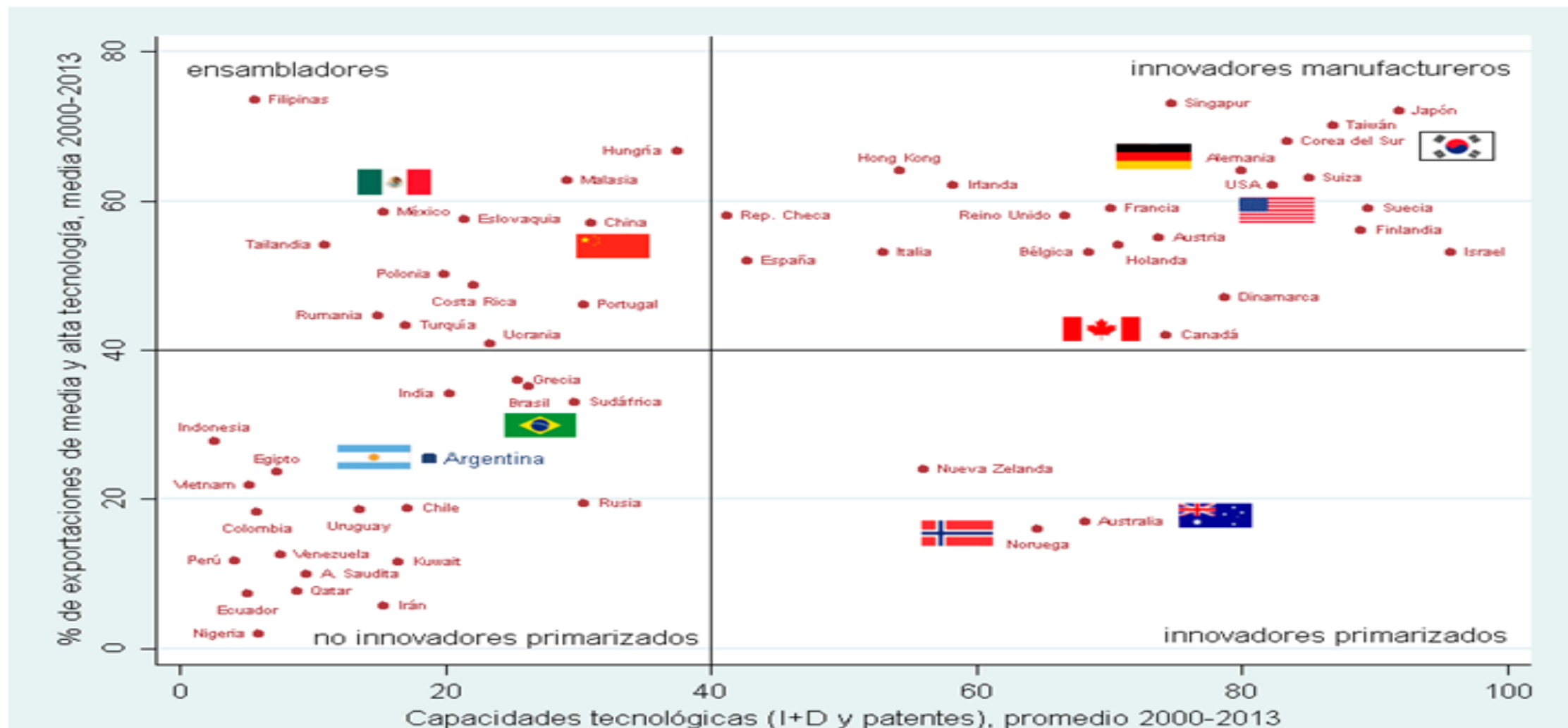


@argentinaendatos

...EN EL MARCO DE UNA ESTRATEGIA QUE PERMITA INSERTARNOS MUNDIALMENTE COMO PROVEEDORES DE CONOCIMIENTO, TECNOLOGÍA Y VALOR AGREGADO...

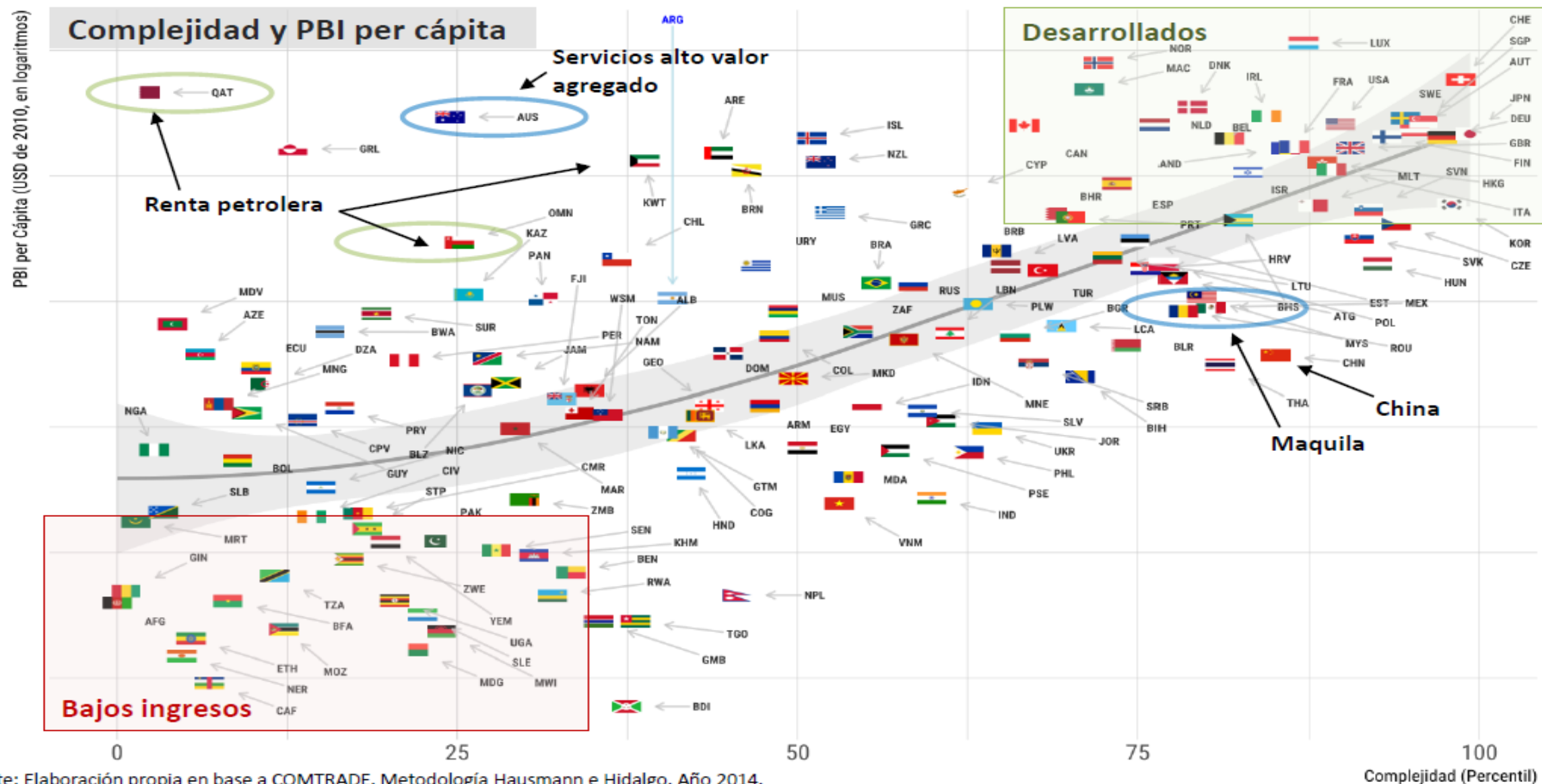
Composición de la canasta exportable y dinamismo tecnológico

Países seleccionados, promedio 2000-2013



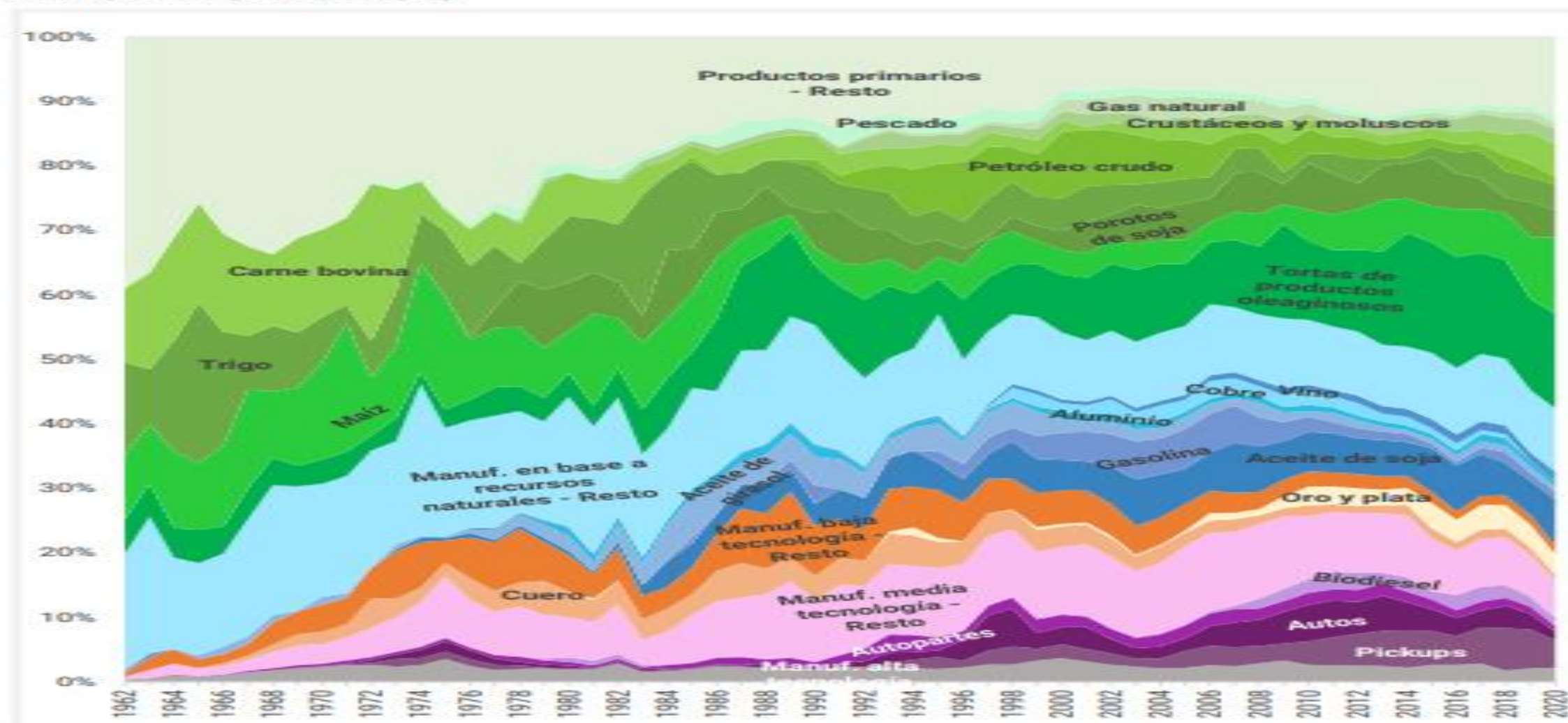
Visión global de la complejidad exportadora

Existe un vínculo cercano entre complejidad exportadora y desarrollo



Fuente: Elaboración propia en base a COMTRADE. Metodología Hausmann e Hidalgo. Año 2014.

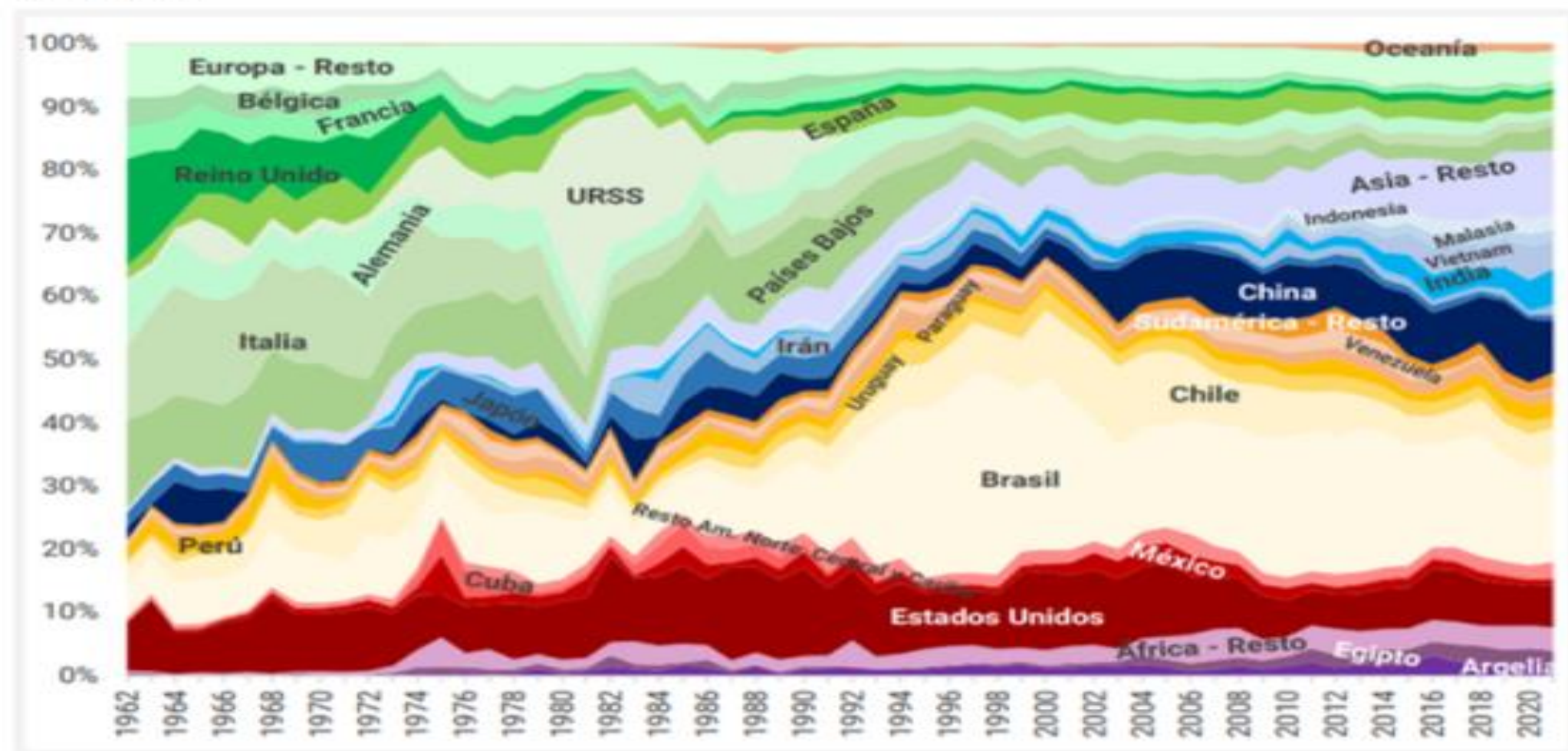
GRÁFICO 9. EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE ARGENTINA DE BIENES SEGÚN CLASIFICACIÓN TECNOLÓGICA DE LALL (2000), DESAGREGACIÓN POR PRODUCTOS PRINCIPALES. 1962-2020



Nota: en gamas verdes, productos primarios. En azul, manufacturas en base a recursos naturales. En gamas anaranjadas, manufacturas de baja tecnología. En gamas violetas, manufacturas de media tecnología. En gris, manufacturas de alta tecnología.

Fuente: elaboración propia en base a COMTRADE, BACI y Lall (2000).

GRÁFICO 10. EVOLUCIÓN DE LOS DESTINOS DE EXPORTACIÓN DE BIENES DE ARGENTINA, 1962- 2021



Nota: en gamas violetas, los países de África. En gamas rojas, los de América del Norte, Central y el Caribe. En gamas amarillos y naranjas, los países de América del Sur. En gamas azules, los países de Asia. En gamas verdes, los países de Europa.

Fuente: elaboración propia con base en COMTRADE.

Intensidad exportadora, saldo comercial, empleo e intensidad tecnológica

Una taxonomía sectorial (a cuatro dígitos)

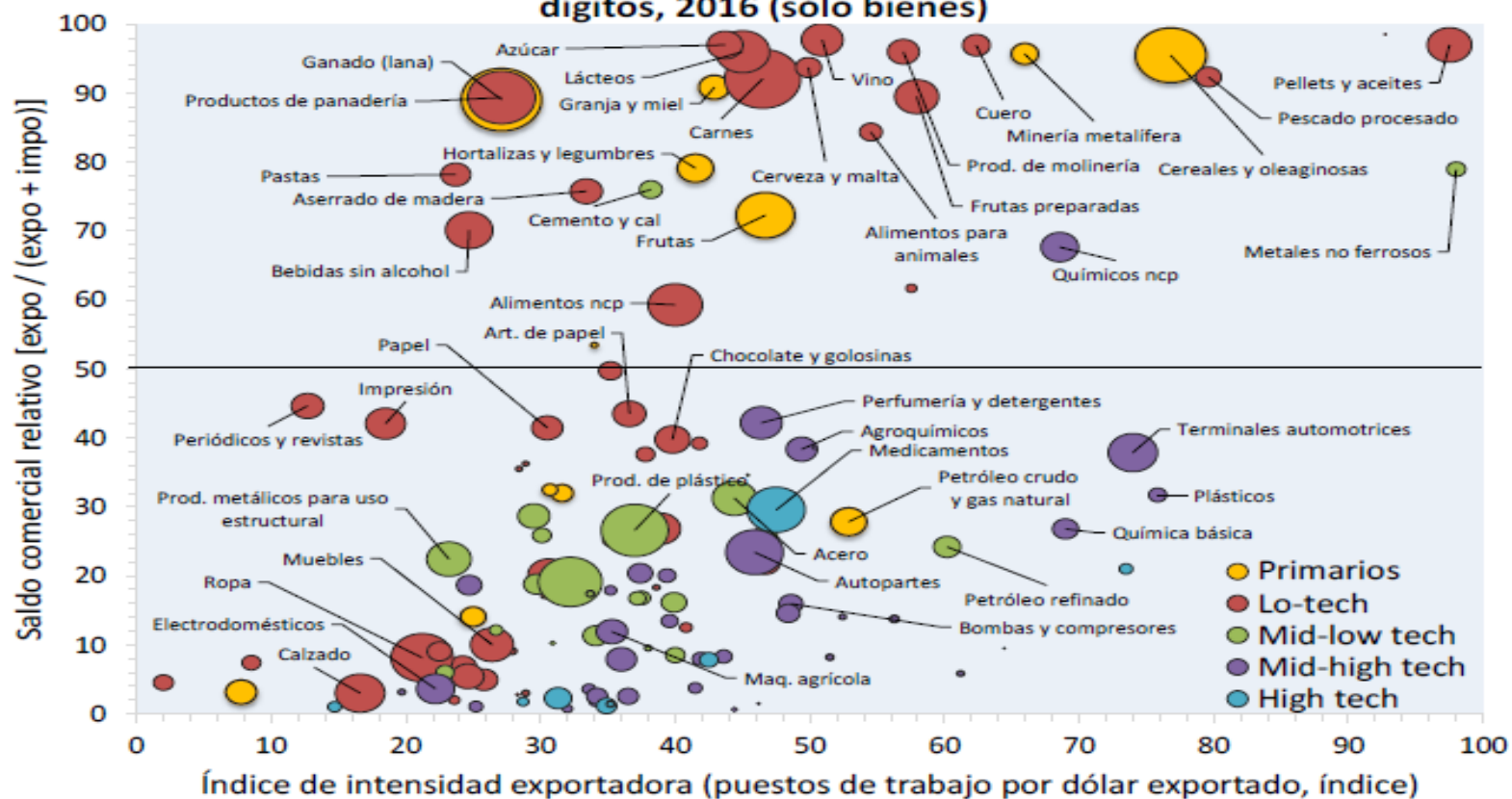
Los sectores del “noreste” del gráfico podrían definirse como los más **internacionalizados** y **competitivos** (aceites, cereales, aluminio, oro o algunos químicos, por ejemplo)

Los del “noroeste” son **superavitarios**, pero mayormente **mercado-internistas** (por ej., bebidas o pastas)

Los del “sudeste” son **deficitarios**, pero **mercado-externistas** (p. ej., terminales automotrices, plásticos o química básica)

Los del “sudoeste” son los sectores más sensibles: **mercado-internistas** y **muy deficitarios** (p. ej., ropa, calzado o buena parte de la metalmecánica)

Perfil de inserción internacional y contribución al empleo, por sector a 4 dígitos, 2016 (sólo bienes)



Fuente: elaboración propia en base a SIPA y COMTRADE

POTENCIALIDADES EN EL CORTO PLAZO

Potenciar productos sofisticados con RCA y diversificar destinos de exportación

Ventajas Comparativas en el Espacio de Productos



Productos Primarios, Alimentos y Bebidas: Leche en Polvo, Quesos, Proteínas Lácteas y de huevo, Almidón de Maíz, Aceite de Maíz, Lino y Soja, Glicerol, Alimento Balanceado, Glucosa, Chocolate, Vino, Harinas y extractos.



Química, Petroquímica, Farmacéutica: Benceno, Tizas, Vitaminas y derivados, Hormonas, Albúminas, Compuestos Orgánicos varios, Vacunas para uso veterinario, Pinturas, Fungicidas, Medicamentos, Desodorantes, Shampús, Aceites Esenciales, Fertilizantes.



Caucho y Plástico: Poliamidas, Correas, Estireno, Polietileno y otros polímeros, Tubos de Goma, Films, Envases Plásticos,



Metalmecánica y Automotriz: Cuchillos, Aceros semi-terminados, Tubos de aluminio y acero, barras, alambres y cables, Motores, Válvulas, Bombas, Maquinaria Agrícola y Partes, Equipamiento para Tambos, Balanzas, Heladeras, Vehículos y Autopartes, Cajas de Cambios, Veleros, Instrumental Médico



Otros Productos Industriales (Cueros, Papel y Cartón, Maderas y Textiles, Vidrios): Artículos de Cuero, Fibras, Pulpa y Paneles de Madera, Papeles, Bobinas, Toallas, Tejidos de alta resistencia, Velas, Indumentaria.

Fuente: Elaboración propia en base a COMTRADE

En el corto plazo las capacidades están "dadas".

Sin embargo la Argentina tiene una canasta de RCAs **relativamente diversa** (135 a SITC4, 500 a HS6).

No se restringen a la producción primaria, incluyen variedad de rubros MOA y MOI.

Estrategias

- 1) Consolidar y potenciar RCAs con sofisticación mayor a la media
- 2) Diversificar destinos

EVOLUCIÓN Y PRESENTE

- Argentina no ha logrado una inserción internacional exitosa en las últimas décadas
- No obstante posee una canasta exportadora **diversificada** y con **potencialidad**

POTENCIALIDADES

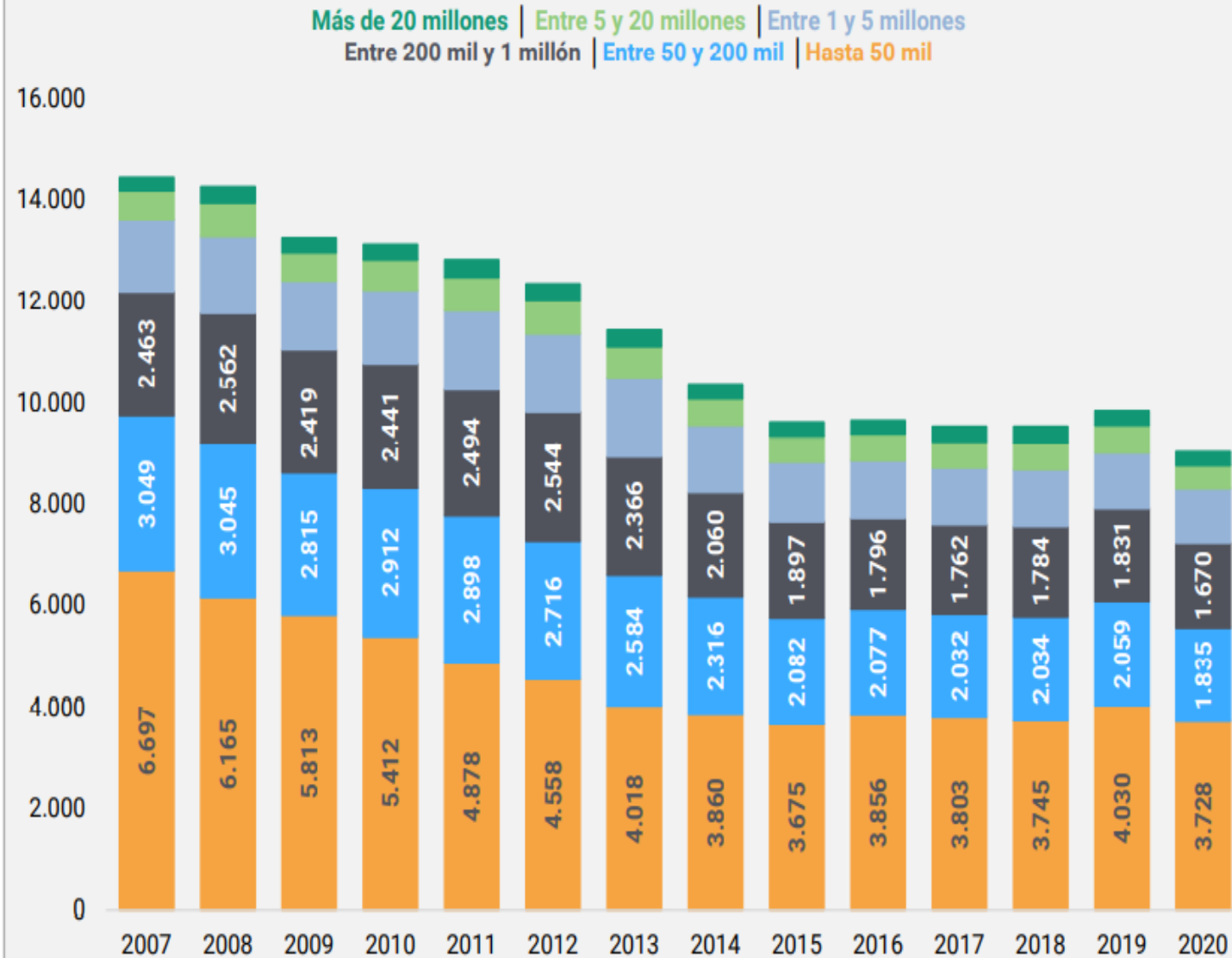
- **Corto plazo:** potenciar productos con ventajas (no sólo primarios) y nuevos destinos
- **Mediano plazo:** *upgrading* hacia productos cercanos
- **Largo plazo:** desarrollos estratégicos, aguas arriba y abajo, servicios de alto valor (SBC)

RESTRICCIONES

- Son escasos los sectores "*ideales*" que cumplen todas las propiedades deseables
- El objetivo de empleo de calidad, divisas y dinámica innovadora requiere **una agenda de desarrollo productivo articulada y diversificada**

EMPRESAS SEGÚN TRAMO DE EXPORTACIÓN

En cantidad de empresas; 2007 a 2020



Argentina. Empresas exportadoras

Exportan mas de 1000 millones de dólares anuales

13

Exportan entre 100 y mil millones de dólares anuales

46

Exportan entre 10 y 100 millones de dólares anuales

309

Exportan entre 1 y 10 millones de dólares anuales

1439

Exportan menos de 1 millón de dólares anuales

7259

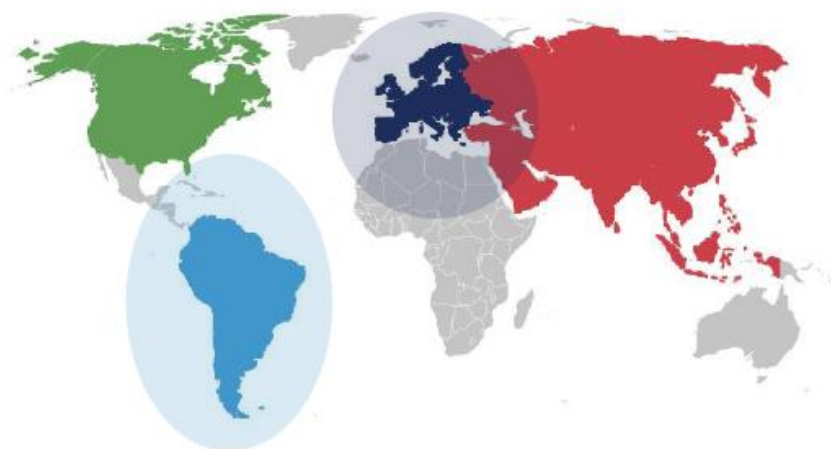
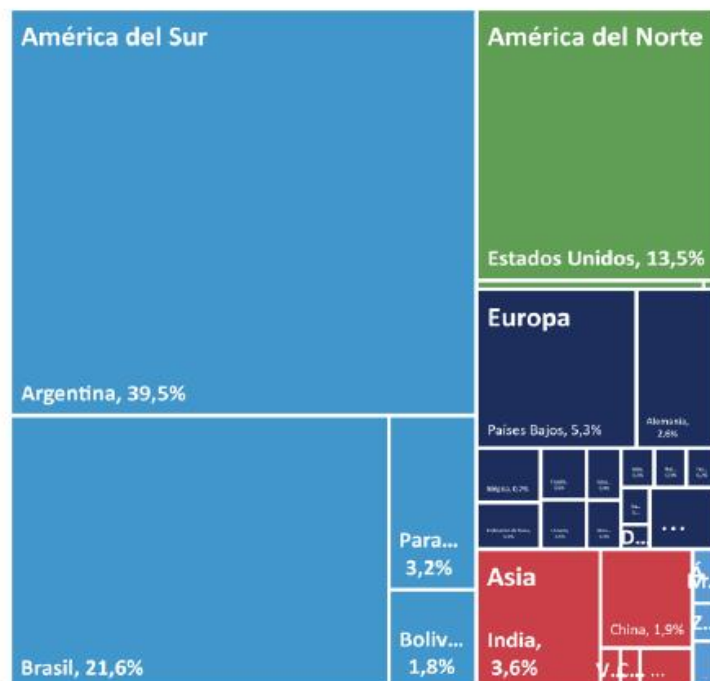
Posición de Argentina en el ranking mundial de exportaciones



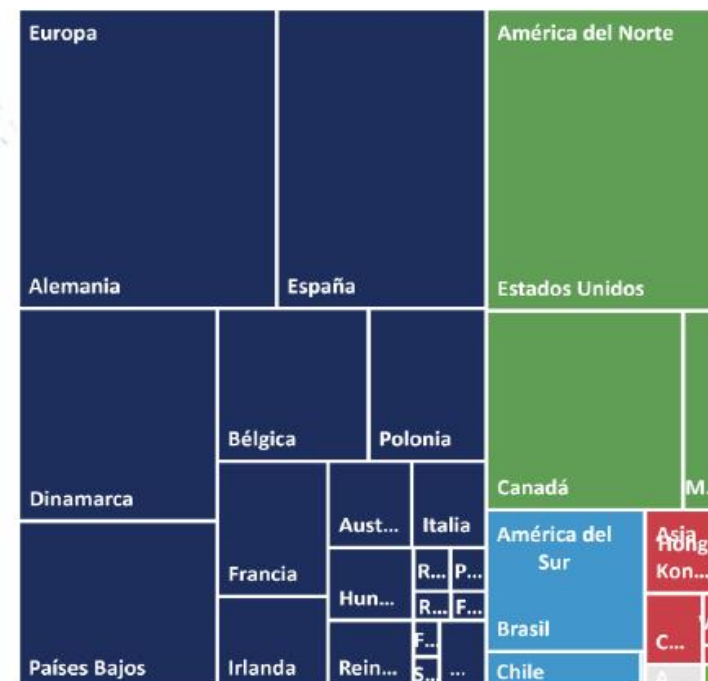
Fuente: FADA, Monitor de exportaciones agroindustriales, agosto 2022

Exportar más, exportar mejor

Países exportadores de pellets de soja



Países exportadores carne de cerdo + derivados



USD/ Ton
347

USD/ Ton
2.570

x 7,4

#CONSTRUIR**CONSENSOS**
Desafíos para el desarrollo productivo

<DESCOMMODITIZAR>

Fuente: CEU-UIA en base a INDEC y Comtrade

Cambia el entorno regulatorio

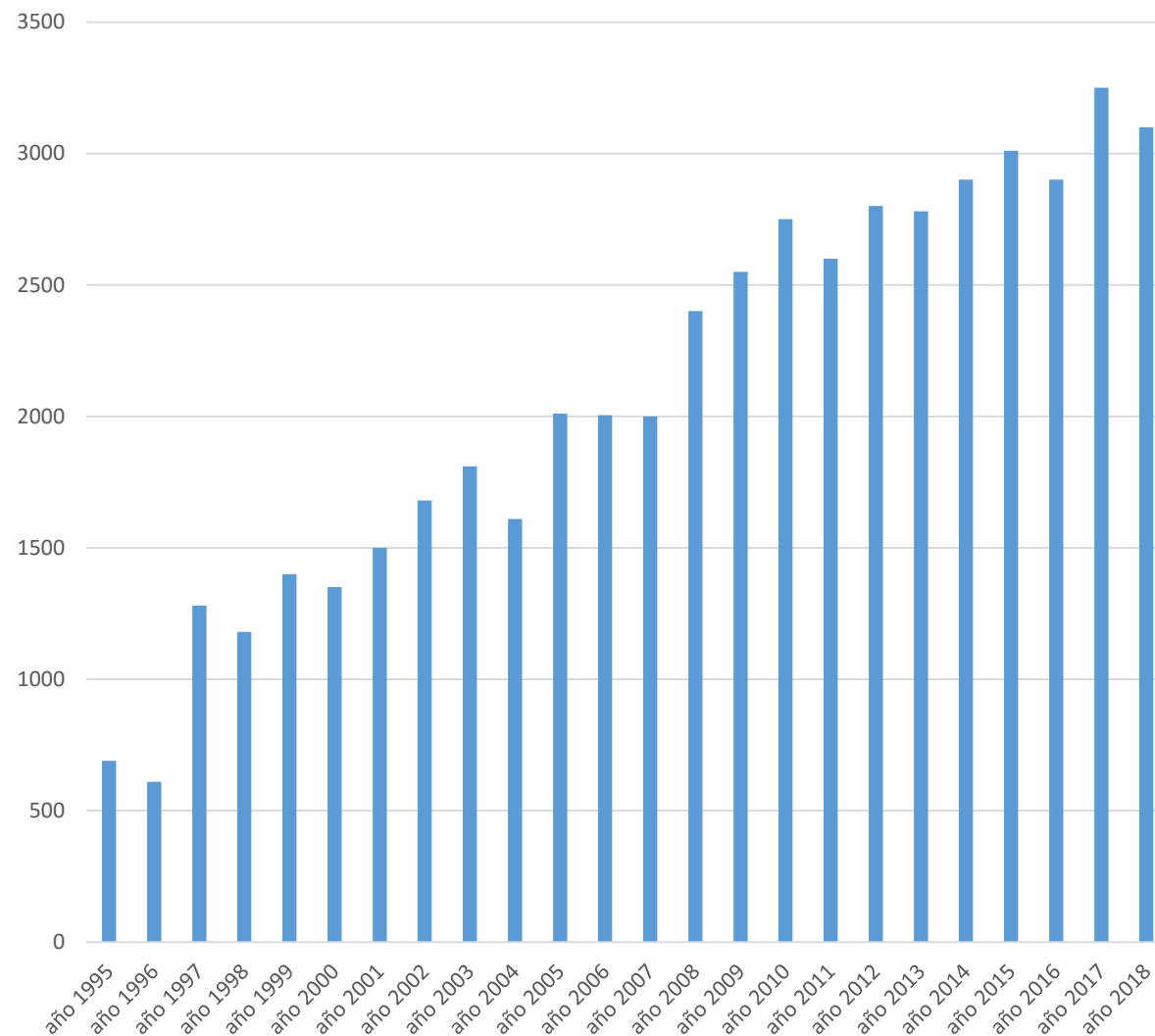
Tariff rate, applied, simple mean, all products (%)

World Bank staff estimates using the World Integrated Trade Solution system, based on data from United Nations Conference on Trade and Development's Trade Analysis and Information System (TRAINS) database and the World Trade Organization's (WTO) Integrated Data Base (IDB) and Consolidated Tariff Schedules (CTS) database.

License : CC BY-4.0 [🔗](#)



CANTIDAD DE MEDIDAS NO ARANCELARIAS NOTIFICADAS ENTRANDO EN VIGENCIA POR AÑO EN EL MUNDO



POCAS EMPRESAS ARGENTINAS CERTIFICAN CALIDAD EN RELACIÓN AL MUNDO

- En las normas básicas, Argentina se encuentra lejos de los países con mayor cantidad de certificaciones a nivel mundial, incluso detrás de algunos países de la region

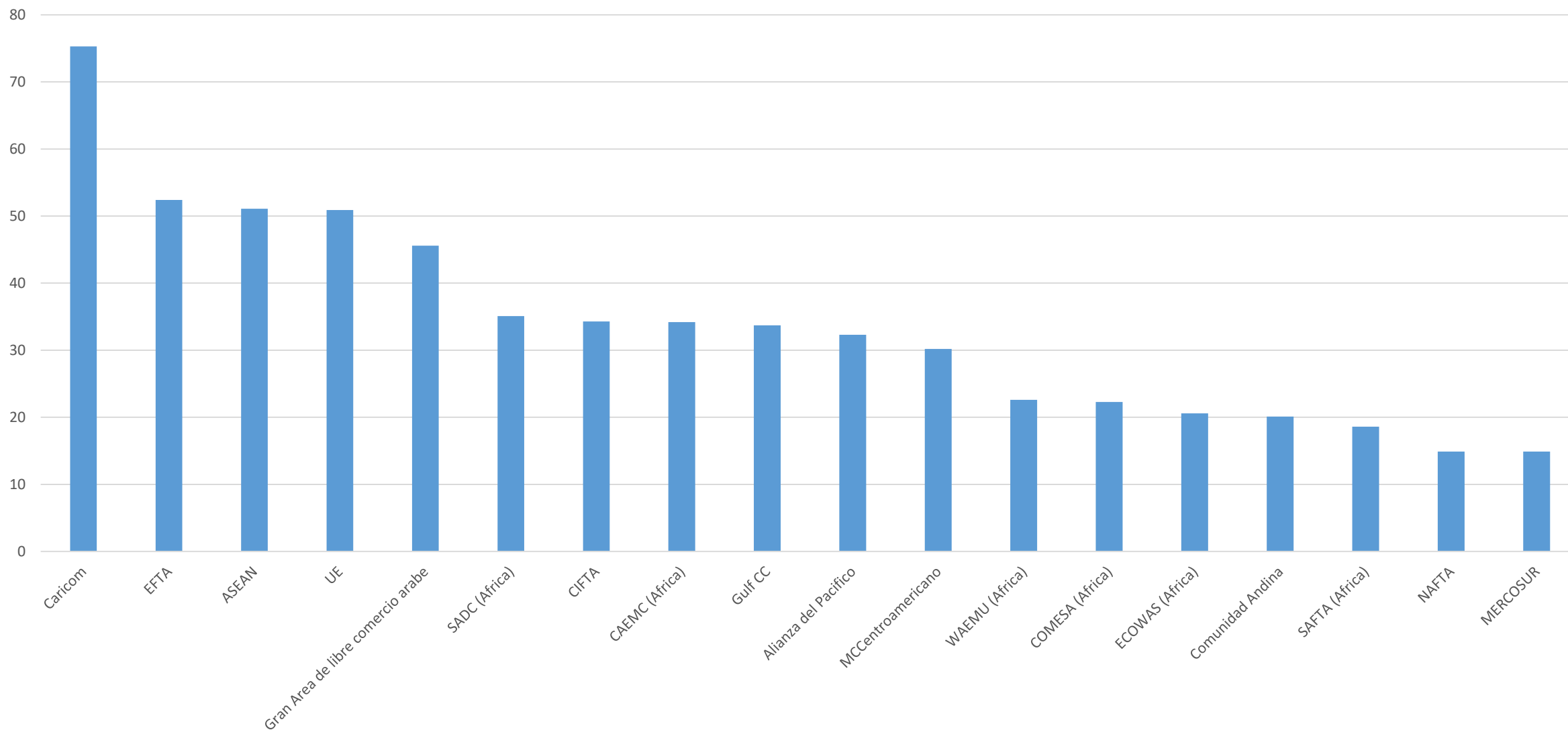
ISO 9001		ISO 14001		ISO 22000		ISO TS 16949	
Gestión de calidad		Gestión ambiental		Inocuidad alimentaria		Calidad automotriz	
PUESTO	PAÍS	PUESTO	PAÍS	PUESTO	PAÍS	PUESTO	PAÍS
1°	China	1°	China	1°	China	1°	China
2°	Italia	2°	Japón	2°	Grecia	2°	Corea
3°	Alemania	3°	Italia	3°	India	3°	India
4°	Japón	4°	Reino Unido	4°	Italia	4°	EEUU
5°	Reino Unido	5°	España	5°	Japón	5°	Alemania
10°	Brazil	18°	Brasil	38°	México	6°	México
14°	Colombia	19°	Colombia	44°	Argentina	11°	Brasil
26°	Argentina	29°	Argentina	45°	Brasil	26°	Argentina

Fuente: ISO Survey (2016)

Necesitamos generar “cultura de calidad” en las empresas argentinas para potenciar su inserción en el mercado internacional

El Mercosur comparado con otros bloques

RATIO EXPORTACIONES / PBI EN LOS DIVERSOS BLOQUES COMERCIALES DEL MUNDO



Argentina. 2020. Destinos de exportaciones

Zonas económicas y países seleccionados	Doce meses de 2020				
	Exportación ^e		Importación [*]		Saldo [*]
	Millones de dólares	Var. %	Millones de dólares	Var. %	Millones de dólares
Total	54.884	-15,7	42.356	-13,8	12.528
Mercosur	10.010	-21,1	11.284	-7,8	-1.274
Chile	2.889	-6,2	539	0,4	2.350
Resto de ALADI	2.976	-18,8	1.634	-16,8	1.342
SICA	596	-18,0	24	14,3	572
NAFTA	4.190	-22,8	5.654	-26,9	-1.463
Unión Europea (1)	6.719	-23,8	6.625	-26,0	94
Reino Unido	570	///	386	///	184
Suiza	1.022	-39,5	420	4,0	602
CEI	717	2,6	184	-27,3	533
ASEAN	5.848	-7,9	2.489	-7,3	3.358
China	5.394	-23,5	8.664	-6,5	-3.270
República de Corea	692	-17,9	365	-27,3	326
Japón	317	-30,0	724	-19,1	-406
India	2.510	16,4	801	-1,0	1.709
Medio Oriente	3.193	-3,4	482	-9,6	2.711
Magreb y Egipto	2.905	-12,4	542	31,2	2.363
SACU	341	-43,4	124	-10,1	217
Oceanía	730	9,1	158	-39,2	571
Resto del mundo	3.265	-8,4	1.256	-17,5	2.009

12.466 millones Dls
22,7 %del total

Especialización Productiva

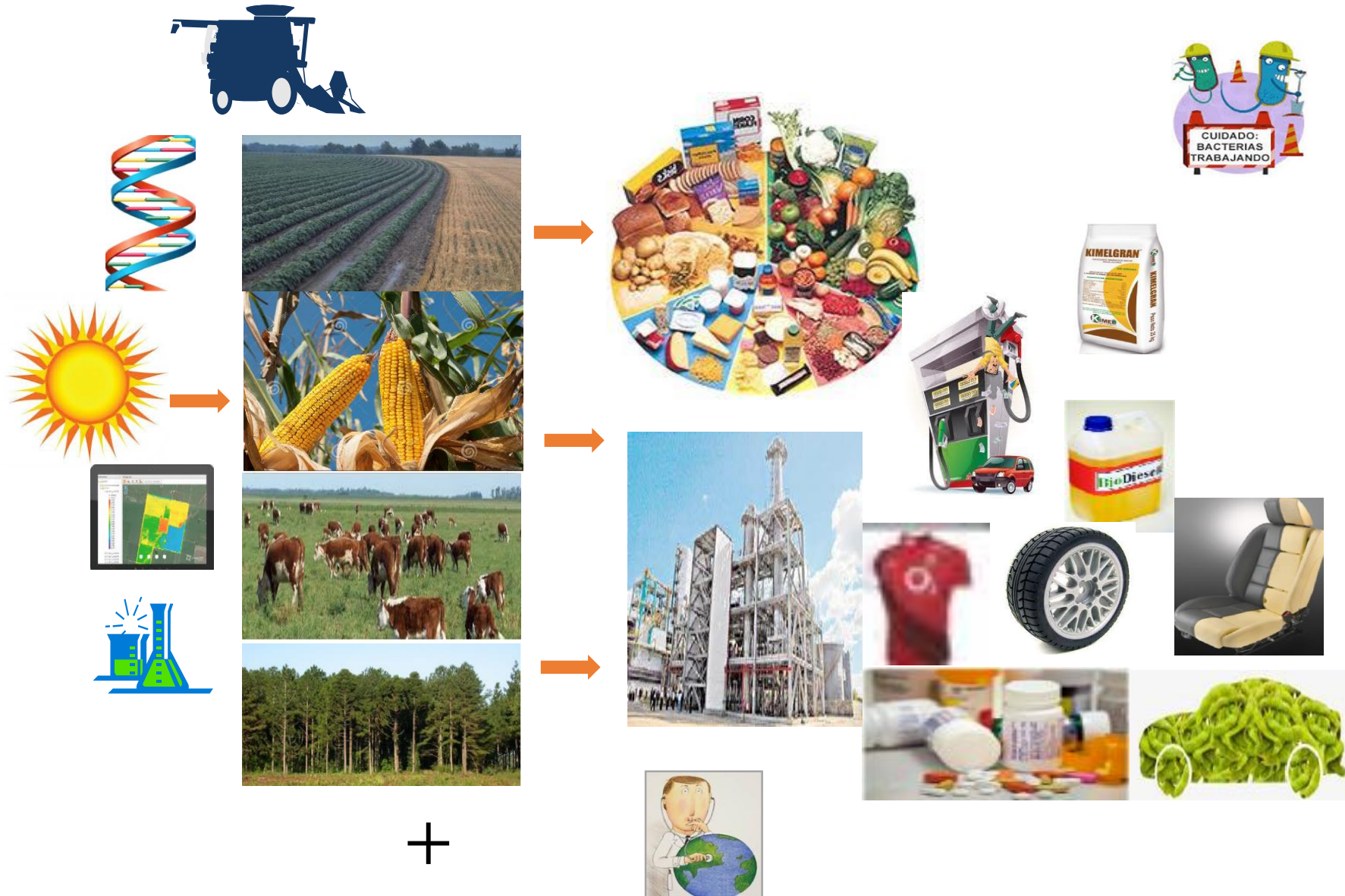


ESTRUCTURA: BIOECONOMÍA REAL

EN ARGENTINA

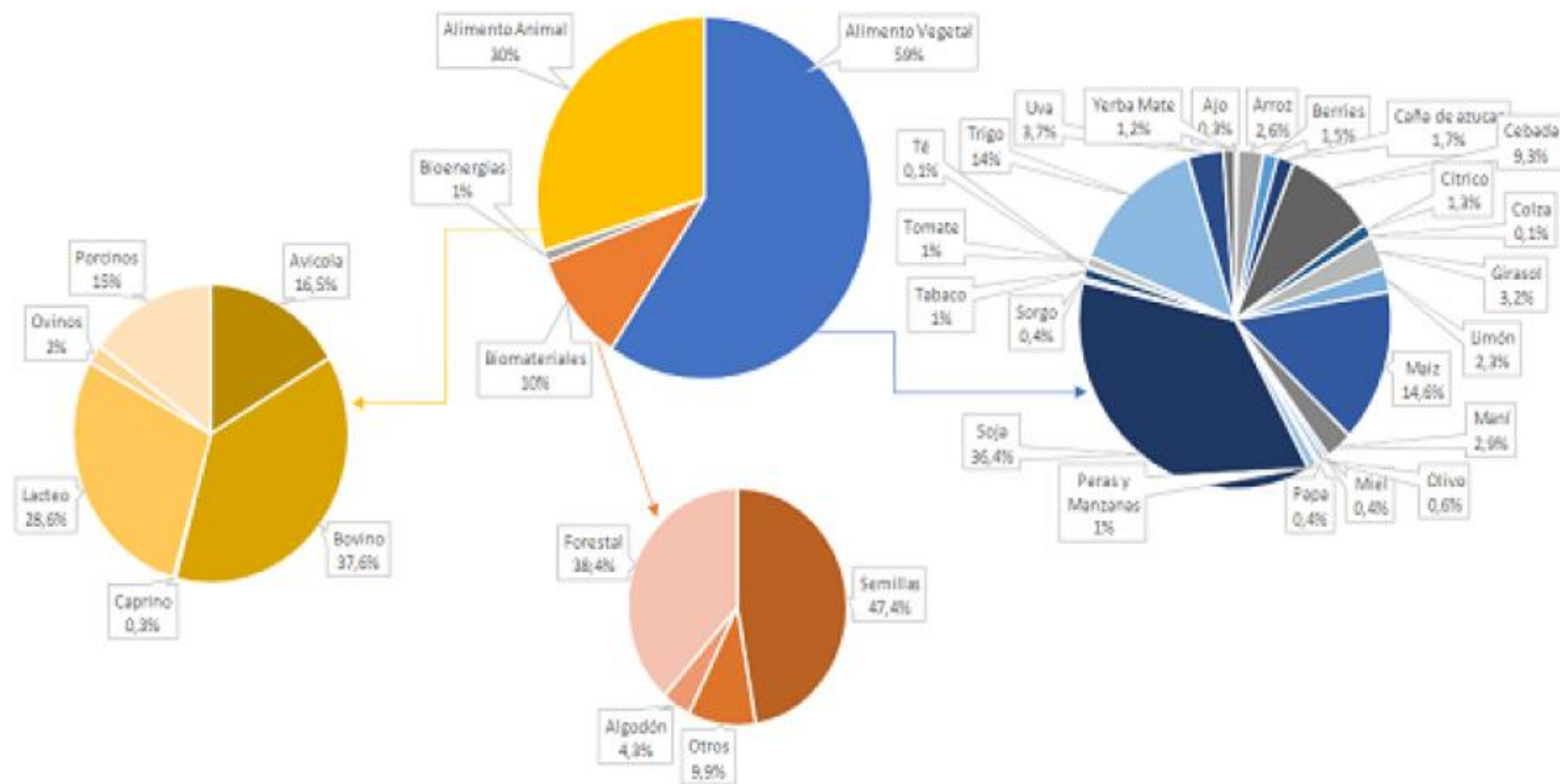


BIOECONOMÍA: RECIRCULAR ENERGÍA Y CAPTURAR VALOR



Nuevas tecnologías (biotecnología) que permiten mejorar la captura de la fotosíntesis en tiempo real, convertirla en **alimentos funcionales, bioenergía y biomateriales** optimizando el uso de la biomasa y recirculando la energía en tiempos “humanos”

COMPOSICIÓN DE LAS CADENAS AGROINDUSTRIALES POR VALOR AGREGADO. ARGENTINA 2020.

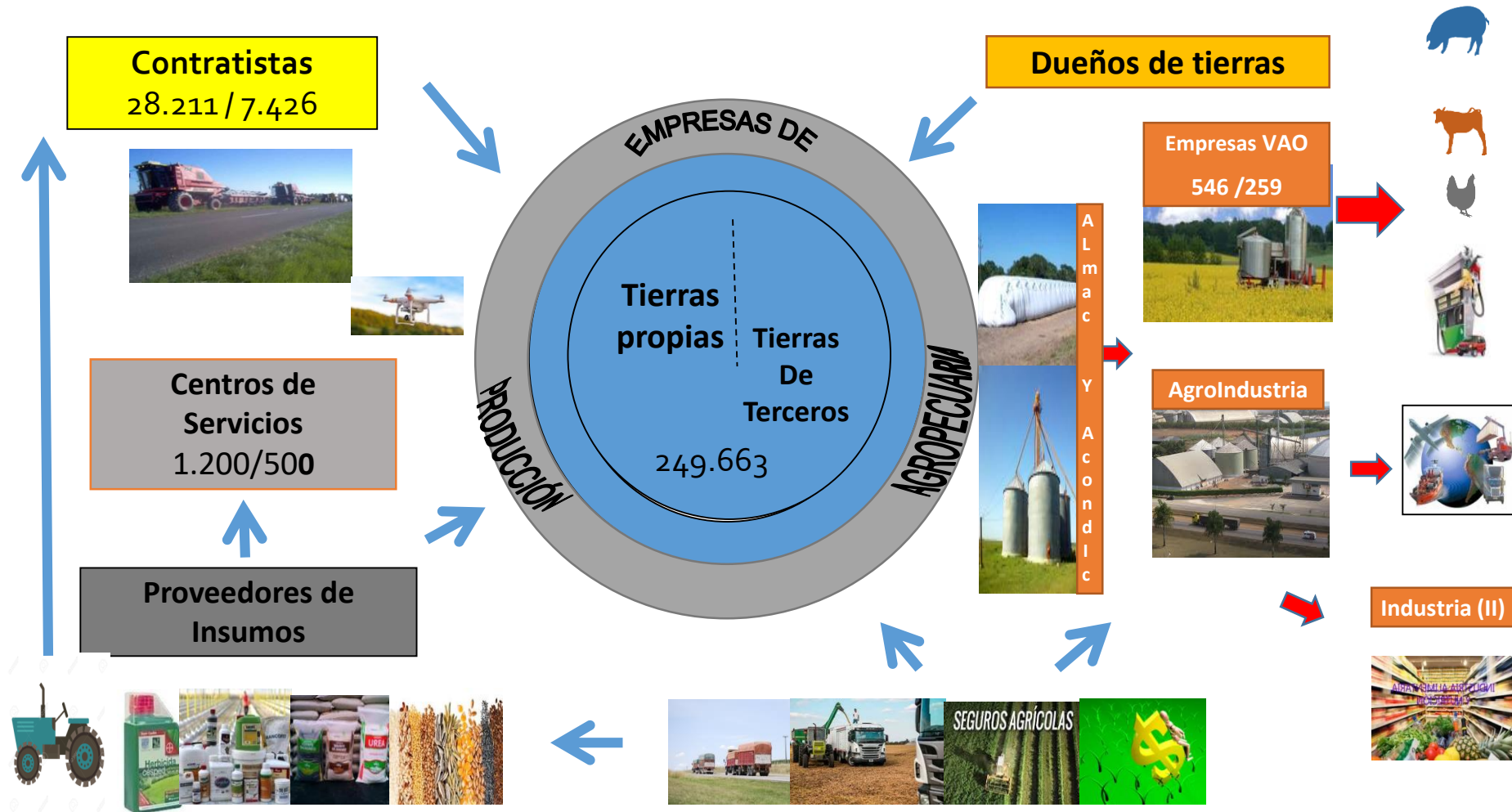


Fuente: elaboración propia sobre la base de Lódola y Picón (2021).

Bioeconomía Potencial en Argentina

- ❖ Alta diversidad, cantidad y disponibilidad de biomasa
- ❖ Base productiva y empresaria consolidada y no alejada de los mejores estándares internacionales
- ❖ Un sistema científico y tecnológico bien posicionado, particularmente en lo biológico con mas de 2000 investigadores y 200 empresas de biotecnología
- ❖ Importantes experiencias productivas en áreas clave de la primera fase del desarrollo de la bioeconomía: genética (vegetal y animal) y siembra directa, biocombustibles, una industria de alimentos, farmacéuticas y otras consolidadas
- ❖ Incipientes iniciativas en áreas estratégicas (bio insumos, enzimas, bioplásticos , bio-medicamentos).

Estructura: ¿Quién es el “sujeto agrario”?

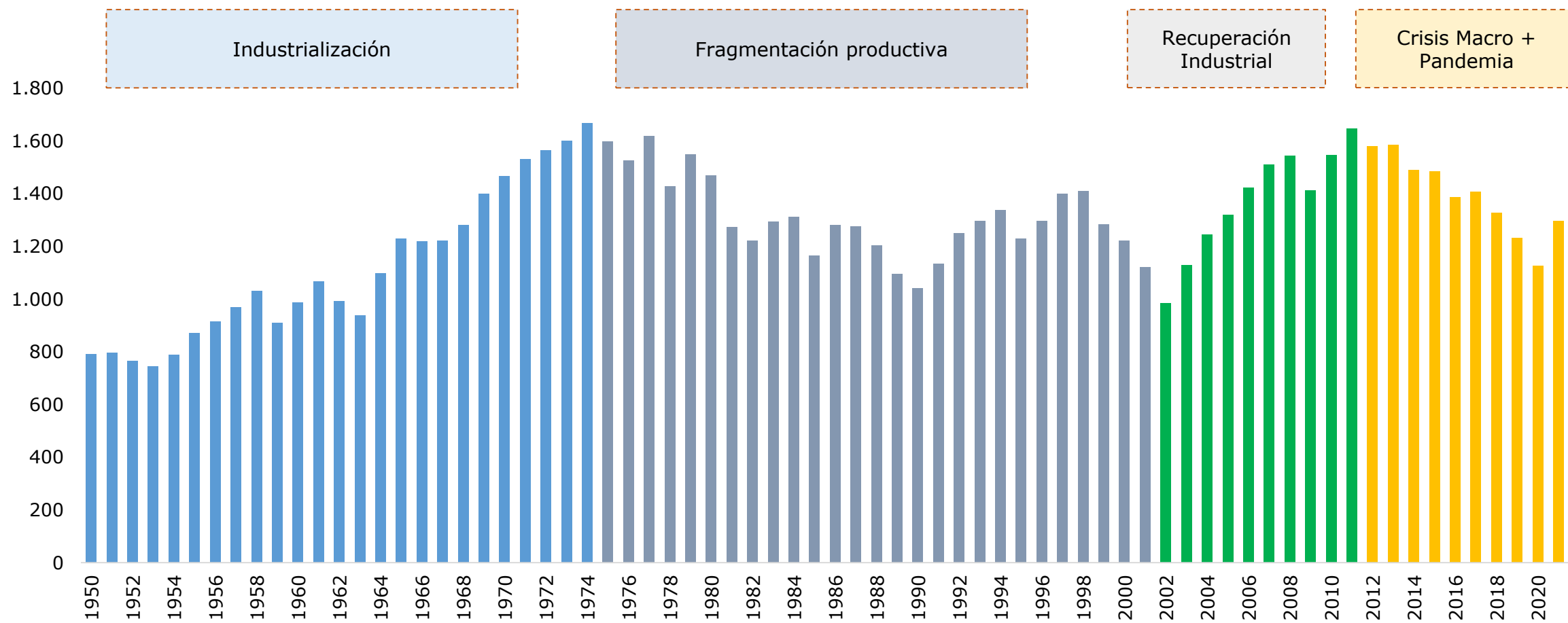


Relación con el resto de la economía: *

- Empleo: cantidad, localización, formalidad, calificación
- Efecto multiplicador : moviendo la rueda
- Complejidad tecnológica: biotecnología y máquinas ... en red

INDUSTRIA PER CÁPITA

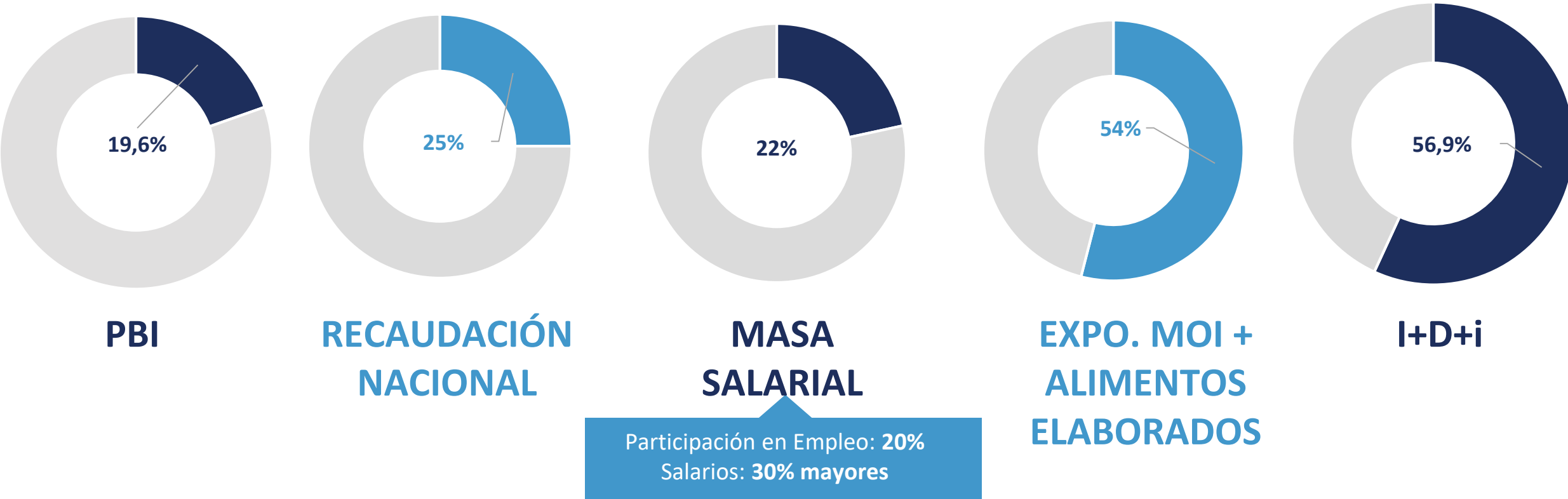
(precios constantes de 1993)



• Fuente: CEU-UIA en base a Fundación Norte-Sur, Arklems, INDEC y estimaciones propias.

LA INDUSTRIA ES UN ACTOR CLAVE DE LA ECONOMÍA. ESTO SE VE REFLEJADO EN NUMEROSAS VARIABLES:

La importancia de la Industria en 5 claves*

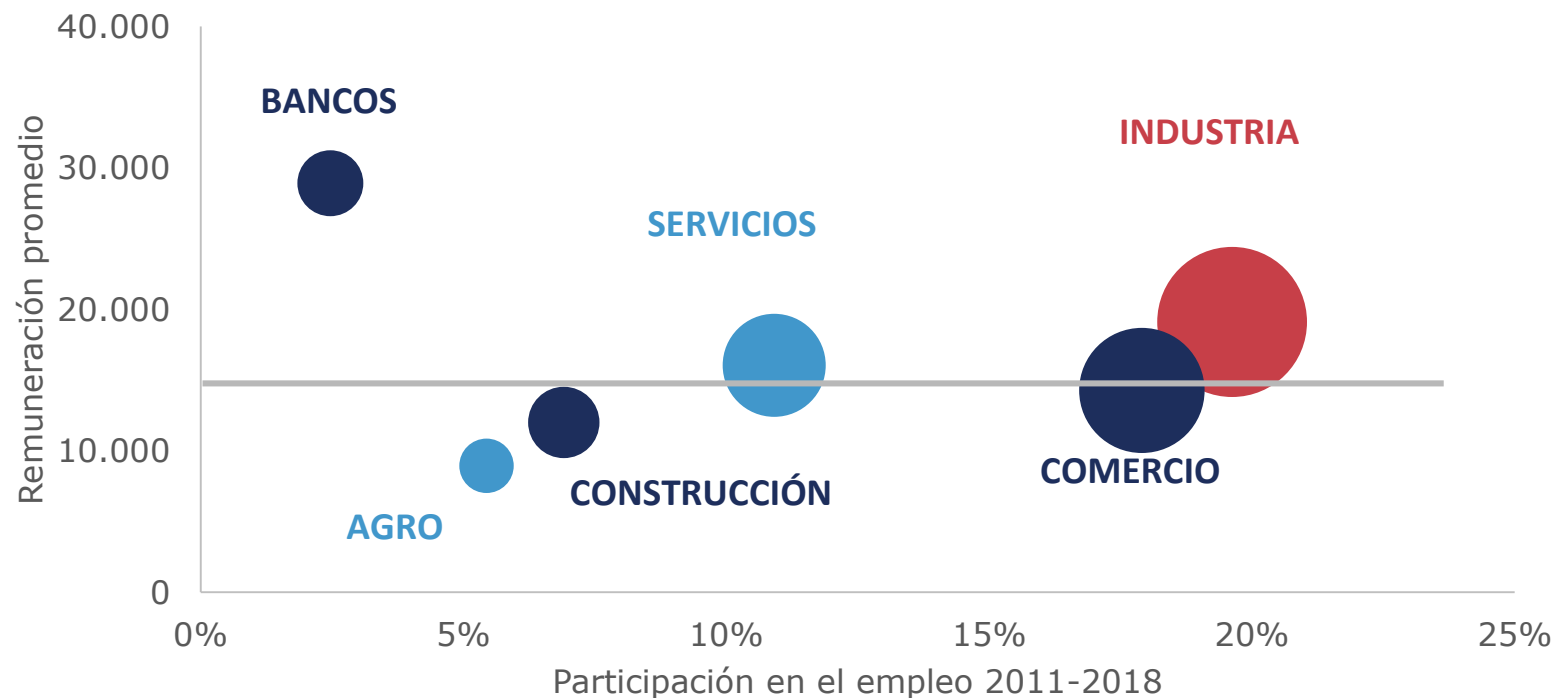


Fuente: CEU-UIA en base a MinCyT, INDEC y AFIP.
* I+D: dato de 2017; PBI: precios constantes de 2018; Recaudación: 2017, Masa Salarial y empleo: 2018; Exportaciones: 2018.

LA INDUSTRIA ES UN INTEGRADOR SOCIAL, A PARTIR DE LA COMBINACIÓN DE EMPLEO DE CALIDAD, MENOR INFORMALIDAD Y MEJORES SALARIOS.

Aporte al empleo y la masa salarial de cada actividad, promedio 2011 a 2018*

(Participación % en el empleo y remuneración en pesos)

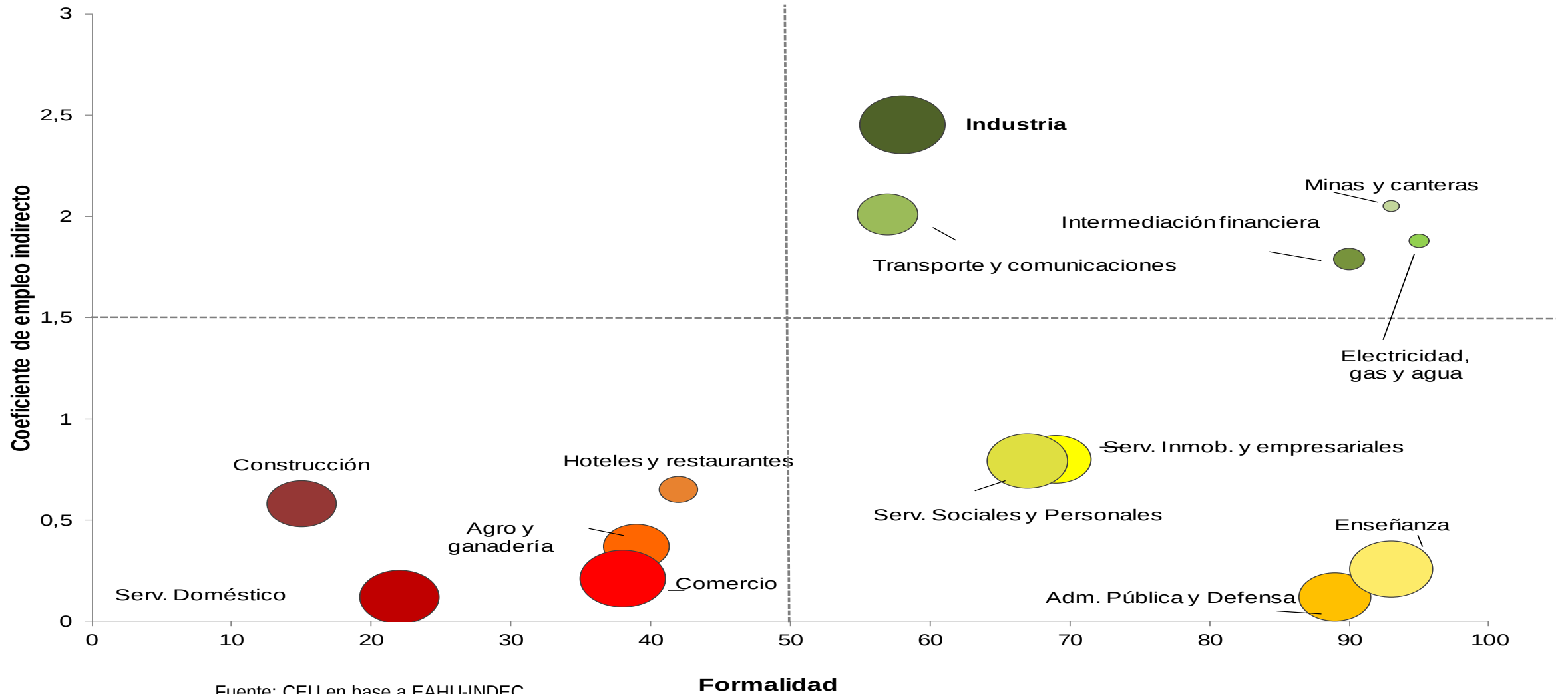


- La industria aporta el 20% de los empleos asalariados registrados en el sector privado.
- Paga salarios mayores al promedio (30%).
- Y tiene menores tasas de informalidad.

Fuente: CEU-UIA en base a ODE - Ministerio de Producción y Trabajo

*El tamaño de las burbujas es proporcional a la participación en la masa salarial

EL DESAFÍO ES GENERAR MÁS EMPLEO PRIVADO FORMAL. LA INDUSTRIA ES DE LAS ACTIVIDADES QUE MÁS PUESTOS INDIRECTOS DE LA ECONOMÍA GENERA.



DESARROLLO PRODUCTIVO FEDERAL



Silos de arena

**Caños de alta
presión**

Equipos de bombeo



Sembradoras

Pulverizadoras



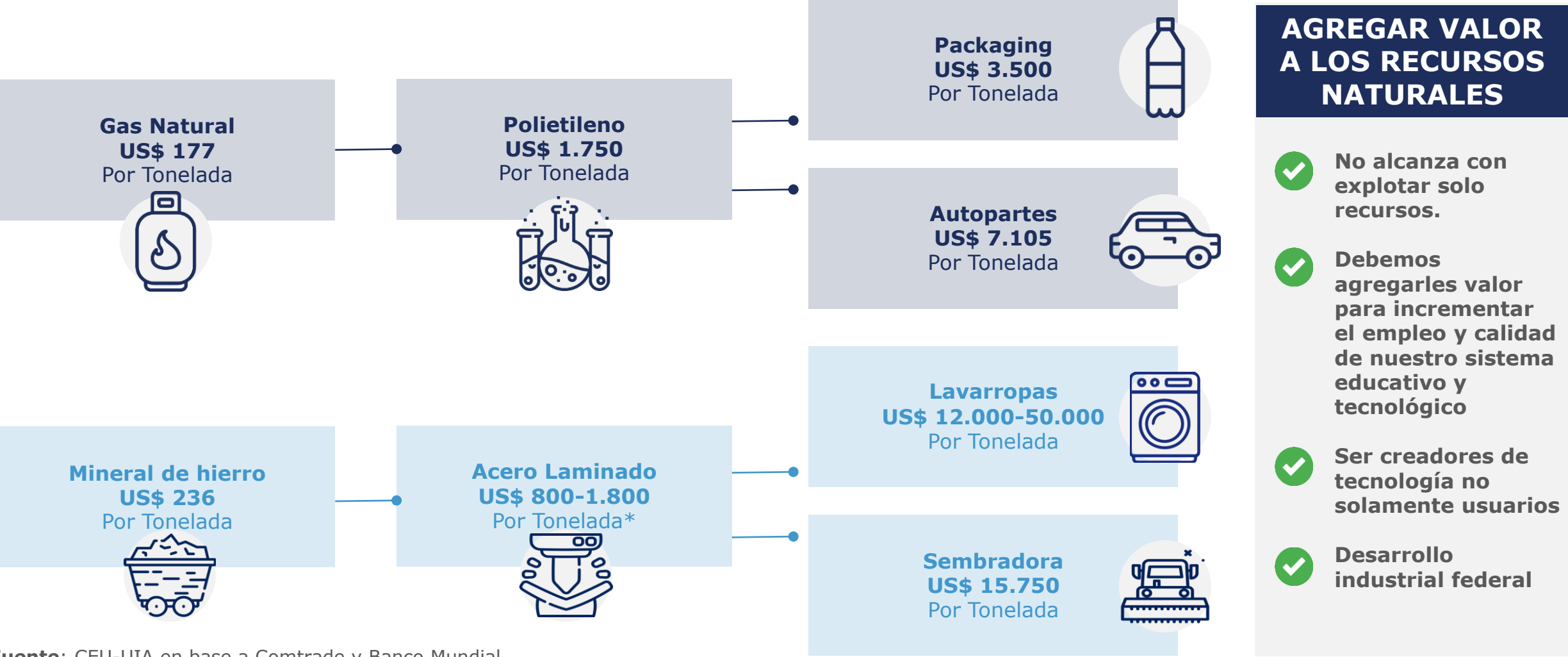
Trituradoras

**Cintas
transportadoras**

Equipos de elevación

La importancia del sector industrial genera encadenamientos /proveedores de productos con un alto valor agregado

DESARROLLO PRODUCTIVO FEDERAL



Fuente: CEU-UIA en base a Comtrade y Banco Mundial
Nota: precios al primer semestre 2021

Estructura productiva diversificada

Turismo

Energía

Nanotecnología

Farmacéutica

Automotriz

Confecciones con diseño

Insumos: Acero, aluminio, petroquímica, papel, cemento

Minería

Pesca

Cannabis

Forestal

Servicios médicos , deportes , educativos

Industria espacial

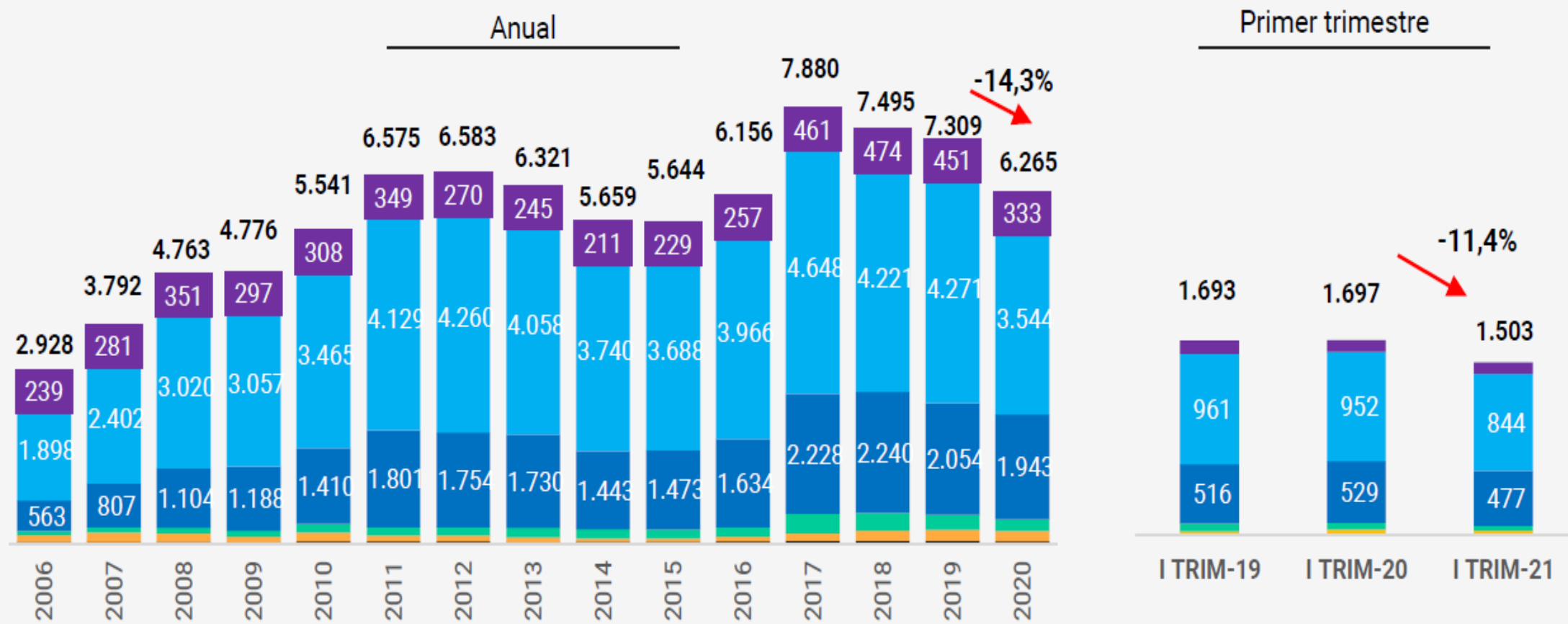
Nuclear

Vino

EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE SBC POR GRANDES RUBROS

En millones de dólares; 2006 a 2020 y primeros trimestres de 2019 a 2021

Otros Servicios Empresariales | Telecomunicaciones, informática e información | Personales, culturales y recreativos |
Cargos por el uso de propiedad intelectual | Servicios financieros | Construcción | Seguros

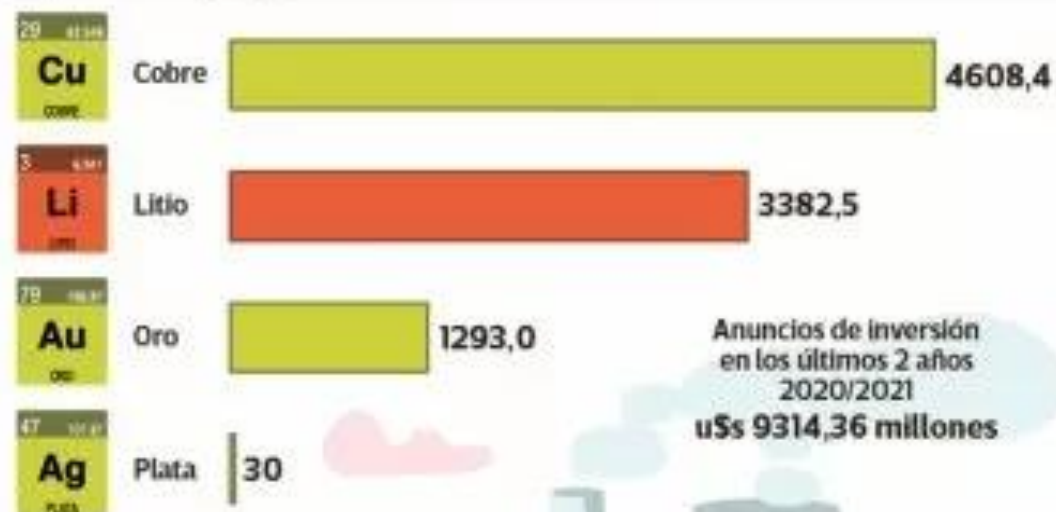


Fuente: CEP XXI sobre la base de INDEC.

Los más elegidos de la minería

Ranking de anuncios de inversión

• Según commodity principal, en millones de dólares



Anuncios de inversión
en los últimos 2 años
2020/2021
u\$s 9314,36 millones

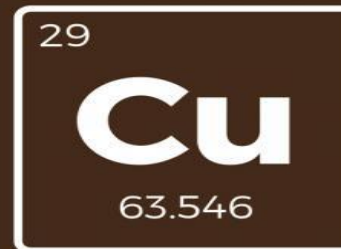
Ranking de anuncios de inversión a nivel provincial

• En millones de dólares



COBRE

INVERSIONES Y POSICIONAMIENTO MUNDIAL



La construcción de un proyecto de clase mundial, y otros tres en etapas avanzadas de desarrollo permitirán al país en una década formar parte de los primeros 10 productores de cobre del mundo con unas 810.000 toneladas anuales.

MEGA PROYECTO JOSEMARÍA

En construcción
Provincia de **San Juan** (1)

US\$ 4.100 millones
de Capex proyectados

131 mil toneladas
de producción anual estimada

PROYECTO MINERA AGUA RICA ALUMBRERA (MARA)

En etapa de Prefactibilidad
Provincia de **Catamarca** (2)

US\$ 3.100 millones
de Capex

155.000 toneladas
de producción anual estimada



PROYECTO PACHÓN

Etapa de factibilidad
Provincia de **San Juan** (1)

US\$ 4.500 millones
de inversión

280.000 toneladas
de producción anual estimada

PROYECTO TACA TACA

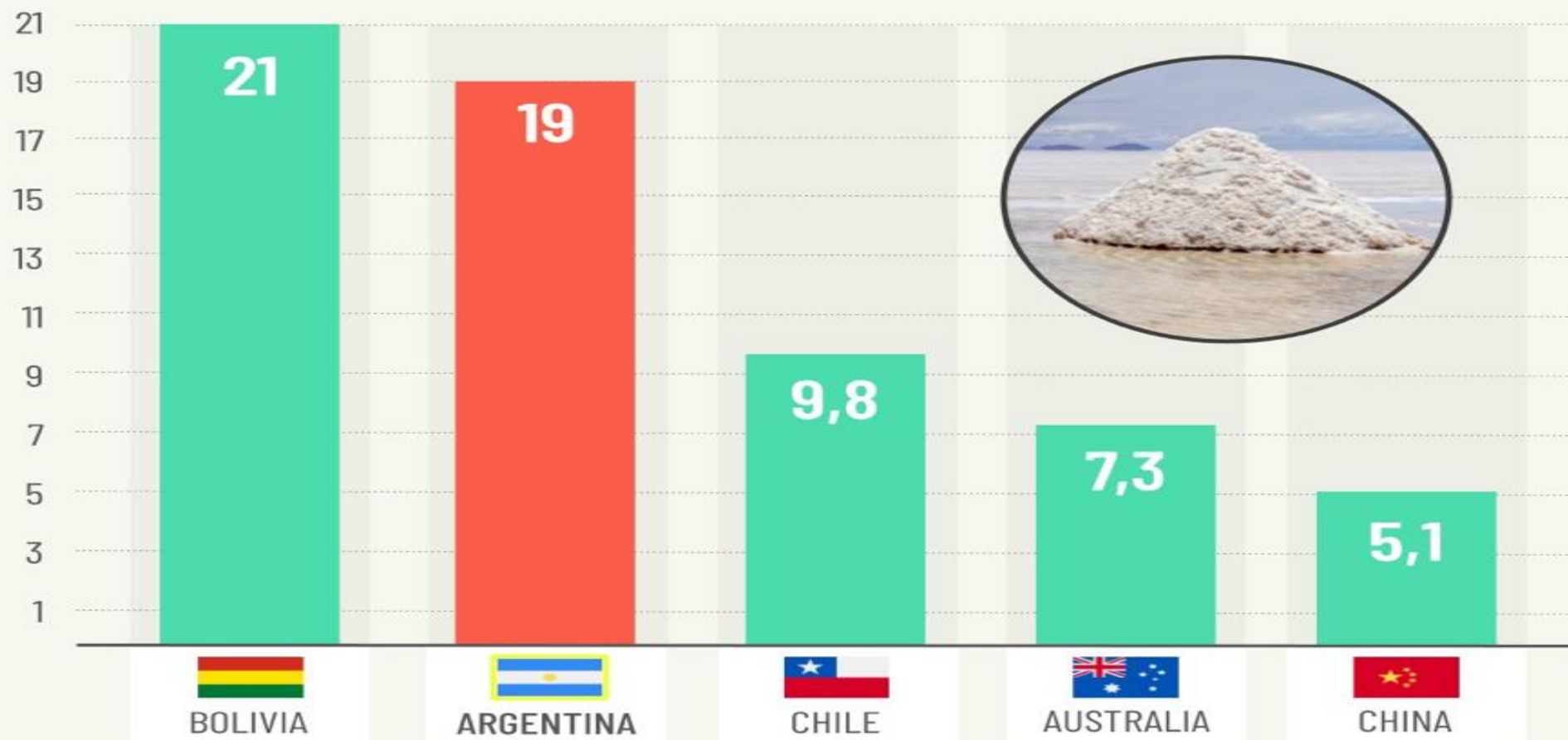
Etapa de factibilidad
Provincia de **Salta** (3)

US\$ 3.580 millones
de inversión total

244.000 toneladas
de producción anual estimada

Países con mayores reservas de litio

EN MILLONES DE TONELADAS



Fuente: Servicio Geológico de los Estados Unidos, 2022



@arg_endatos



@argentinaendatos

SUPERAR FALSOS DILEMAS...

- **Mercado y Políticas**
Creación de Mercados
- **Agro, Industria y Servicios**
Eslabonamientos
- **Empresas Grandes y PyMEs**
Economías de escala y especialización, desarrollo de las tramas productivas
- **Mercado Interno y Externo**
Estrategias Integrales
- **Salarios Altos y Competitividad**
Calidad del Empleo y Capacidad de Innovación

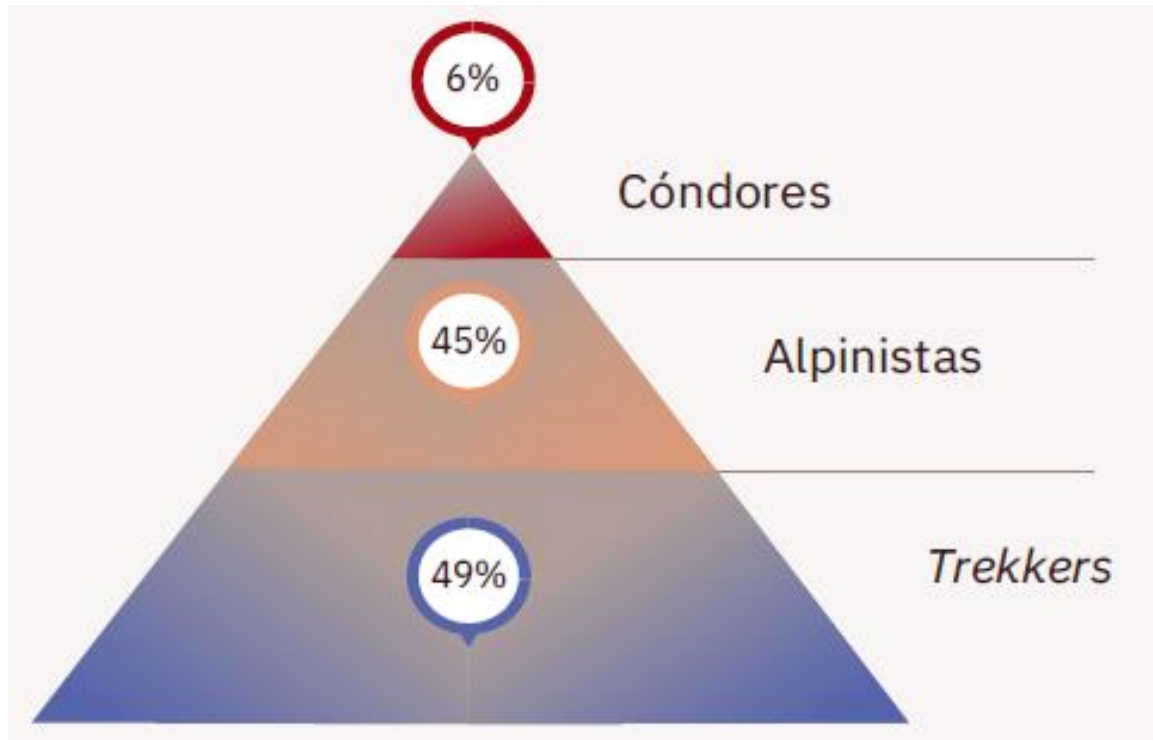
INDUSTRIA 4.0

DIFUSION EN ARGENTINA



INDUSTRIA 4.0 EN ARGENTINA: EL PUNTO DE PARTIDA

TRAVESÍA 4.0: TIPOLOGÍAS DE EMPRESAS (escenario pre-pandemia)



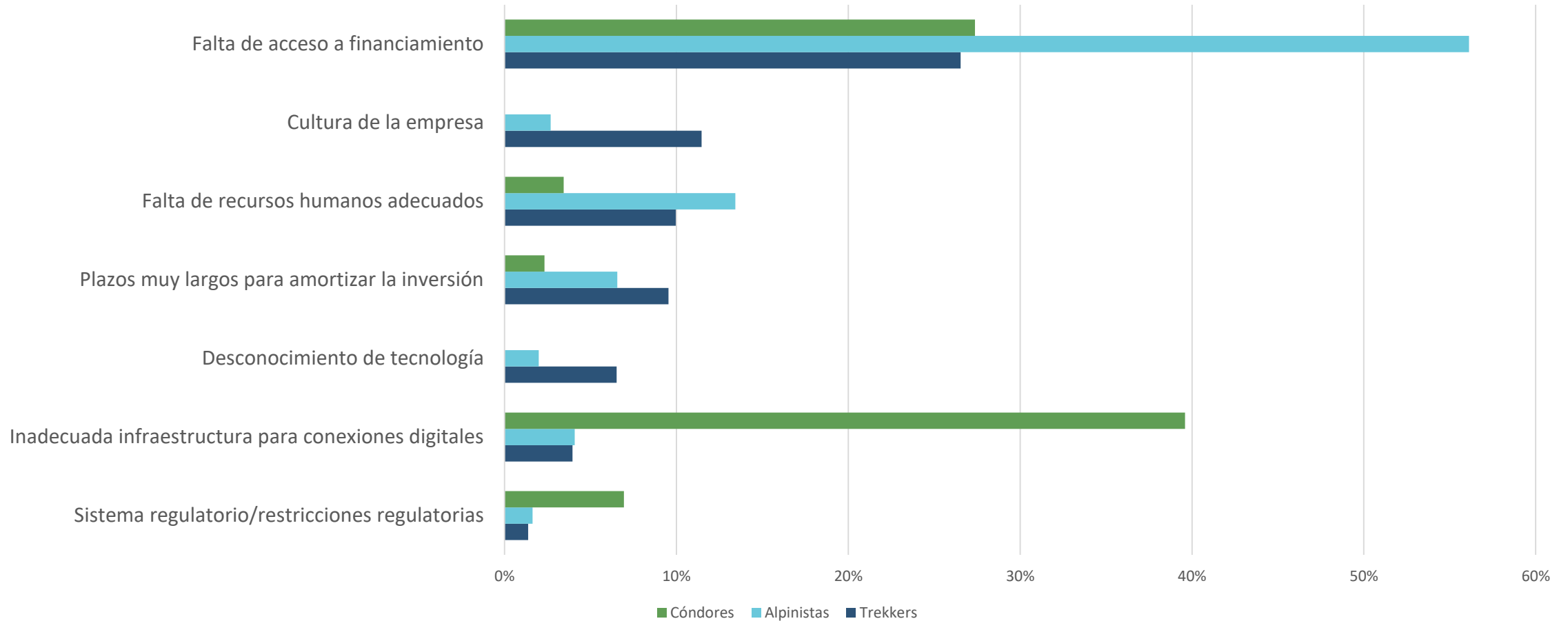
Empresas tecnológicamente avanzadas: utilizan tecnologías mayormente de tercera generación e, incluso, tecnologías 4.0 en algunas áreas funcionales.

A mitad de camino hacia la cumbre tecnológica se encuentran las empresas de desarrollo tecnológico intermedio.

Poseen tecnologías de primera y segunda generación y no están llevando a cabo acciones para realizar el ascenso.

OBSTÁCULOS PARA LA ADOPCIÓN DE TECNOLOGÍA

Financiamiento, la falta de recursos humanos adecuados y la necesidad de infraestructura digital traban el avance



Fuente: Encuesta INTAL-BID CIPPEC y UIA, 2018

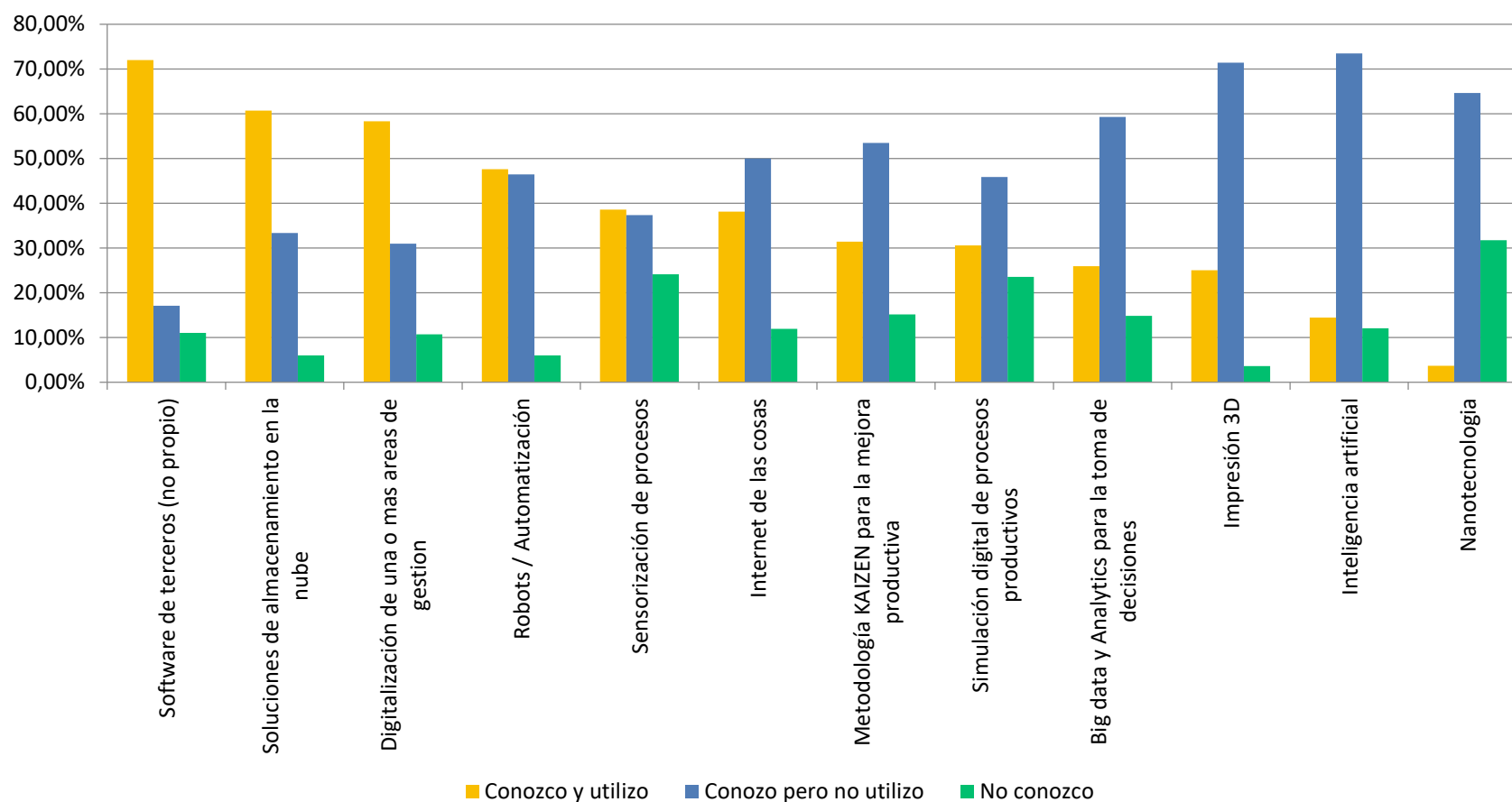
INDUSTRIA 4.0 EN ARGENTINA

RELEVAMIENTO OFERTA Y DEMANDA

- **17 PROVINCIAS**
- **+15 SECTORES**
- **95% PYMES**
- **80% ADOPTANTES DE TECNOLOGÍA**



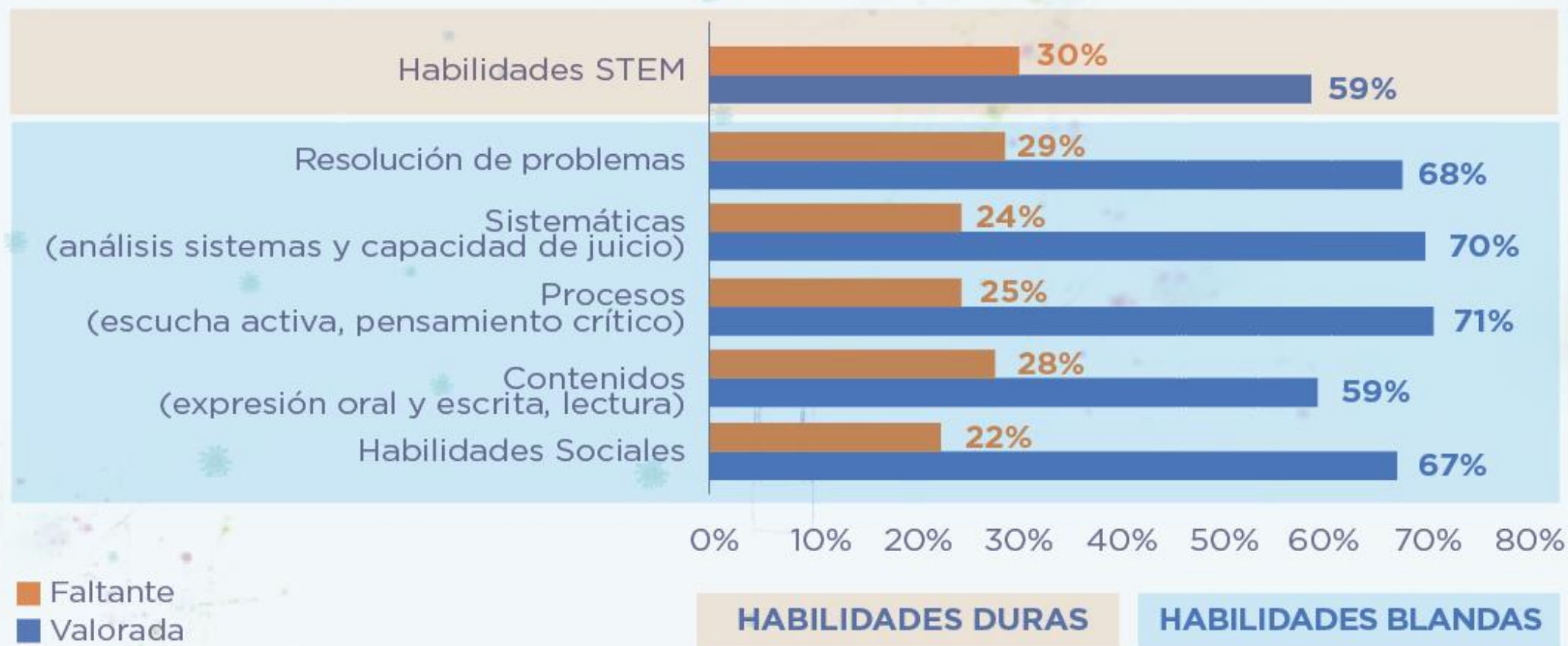
¿QUÉ TECNOLOGÍAS CONOCE Y UTILIZA?



- **Disparidad en el uso y conocimiento de tecnologías**
- **Conocimiento y uso volcado al software, la nube, soluciones digitales y automatización.**
- **Impresión 3D, Big data, Inteligencia Artificial y Nanotecnología con baja penetración**

3 de cada 10 empresas no encuentra personal con habilidades duras y blandas

AR BR CH CO y ME



Fuente: Elaboración propia en base a EATEC 2020

Adopción tecnológica pre-pandemia y pandemia. Argentina



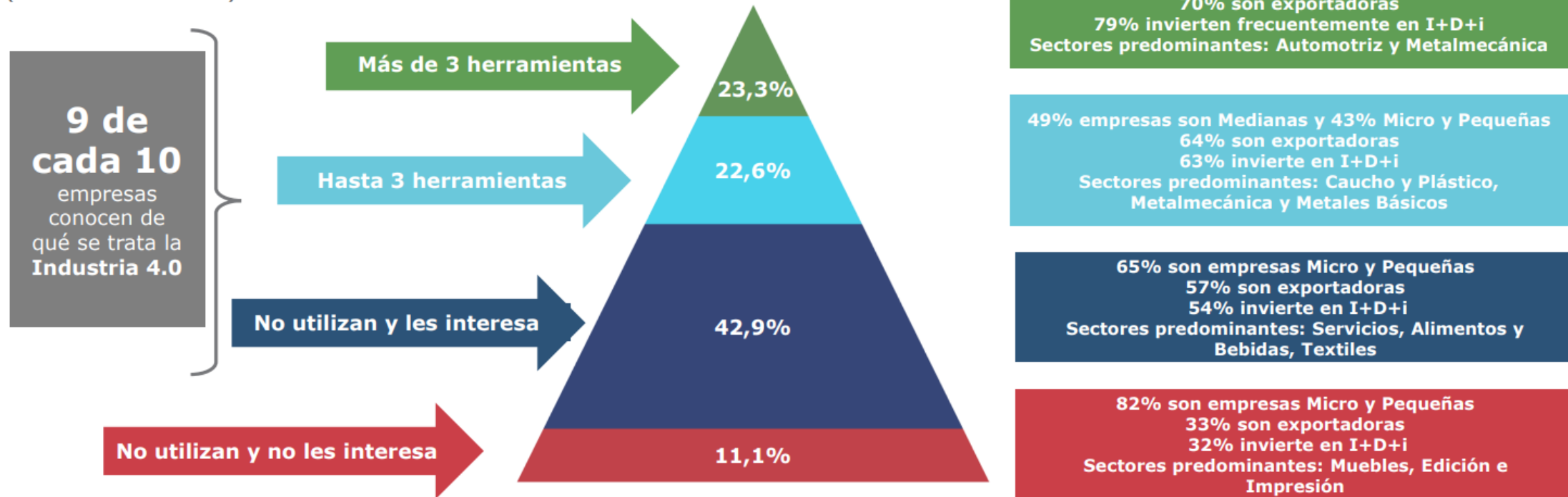
Fuente: Elaboración propia en base a EATEC 2020

ESCENARIO POSTPANDEMIA

1 de cada 4 empresas relevadas utiliza más de 3 herramientas 4.0

USO DE TECNOLOGÍA 4.0

(EN % DE EMPRESAS)



Fuente: CEU-UIA en base a relevamiento de UIA.

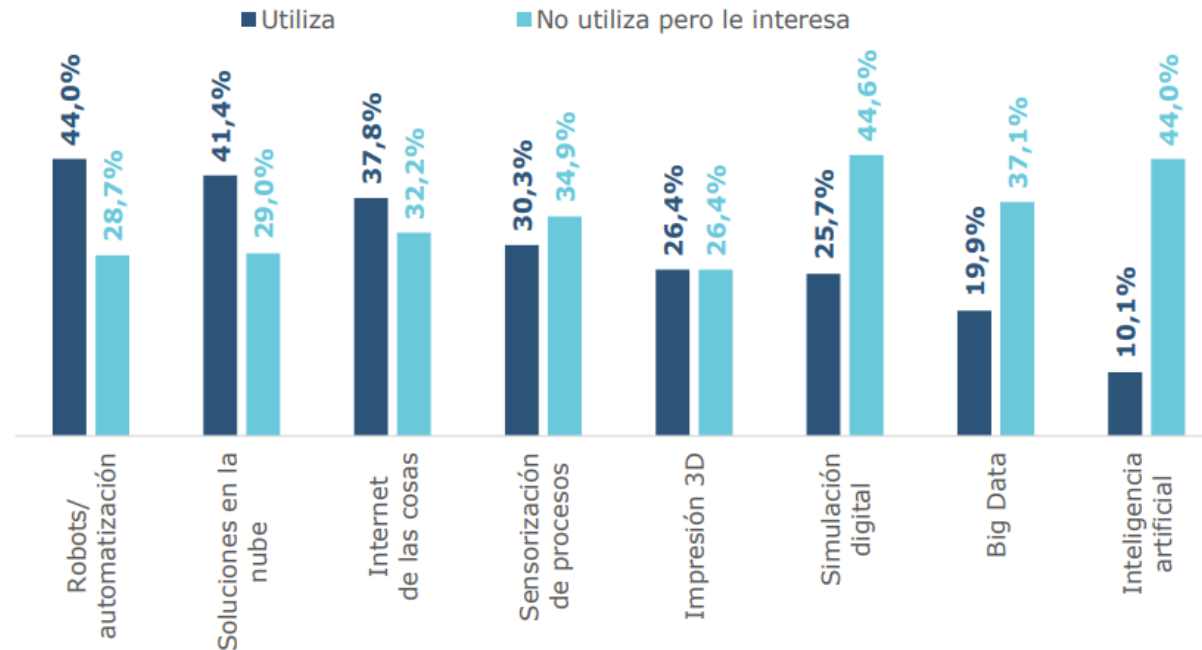
Fuente: CEU-UIA

ESCENARIO POSTPANDEMIA

Casi 1 de cada 2 empresas tiene interés en utilizar Inteligencia Artificial y Simulación Digital

USO E INTERÉS EN TECNOLOGÍAS 4.0

(EN % DE EMPRESAS)



HERRAMIENTAS MÁS UTILIZADAS

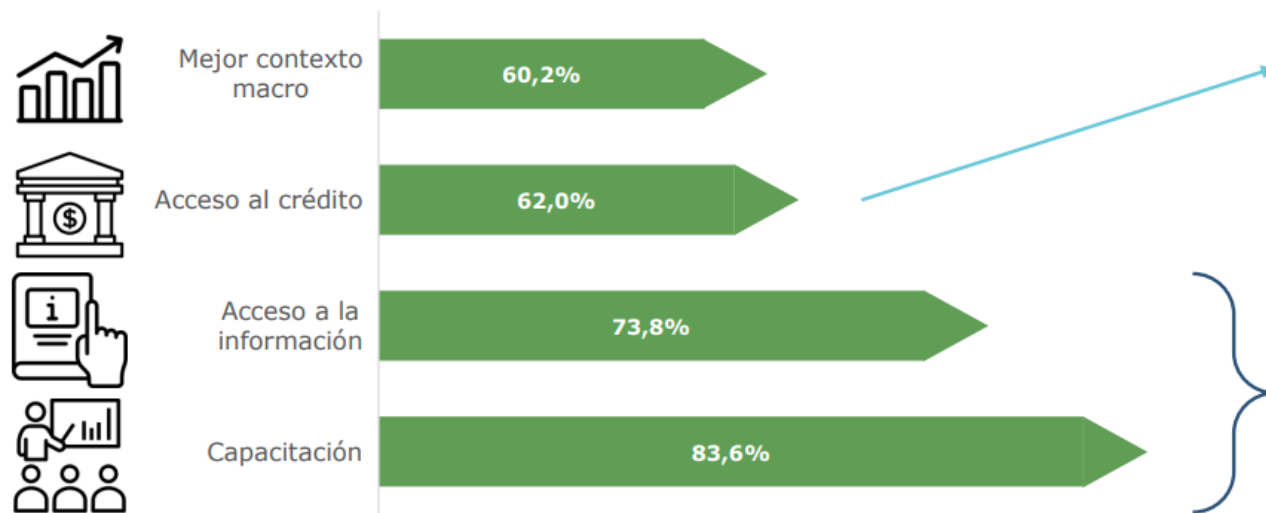


ESCENARIO POSTPANDEMIA

8 de cada 10 empresas consideran que la capacitación es muy importante para el impulso de las tecnologías 4.0

ELEMENTOS NECESARIOS PARA IMPULSAR LA INDUSTRIA 4.0

(EN % DE EMPRESAS QUE RESPONDIERON "MUY IMPORTANTE")



El **77%** de las empresas utilizó en menor o mayor medida fondos propios para financiar la incorporación de tecnología 4.0. Sólo un **19%** utilizó líneas de crédito impulsadas por el gobierno

Entre los organismos que brindaron **asesoramiento y capacitación** entre las empresas relevadas se destacan las **cámaras empresarias (63%)** y el **Ministerio de Desarrollo Productivo (53%)**, seguido del INTI y el Ministerio de Ciencia y Tecnología

...¿por dónde empezar?

RESUMEN: RELEVAMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA

DIFICULTAD DE
CONEXIÓN ENTRE OFERTA
Y DEMANDA

LAS EMPRESAS NO
BUSCAN AYUDA NI
PLANIFICAN

EL 82% QUIERE INVERTIR
EN TECNOLOGIA 4.0 EN
2021

- **79%** AFIRMA QUE NO ES SENCILLO ENCONTRAR UN PROVEEDOR. LOS ATRIBUTOS SON DIFÍCILES DE VISUALIZAR.
- **33%** NO CONOCÍA PREVIAMENTE AL PROVEEDOR QUE CONTRATÓ
- **52%** NO TUVO AYUDA DE NINGUNA INSTITUCIÓN
- **53%** DE LAS EMPRESAS NO UTILIZÓ EL ASESORAMIENTO DE UN CONSULTOR O EXPERTO
- **31%** NO HIZO UNA EVALUACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA PREVIA



RELEVAMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA

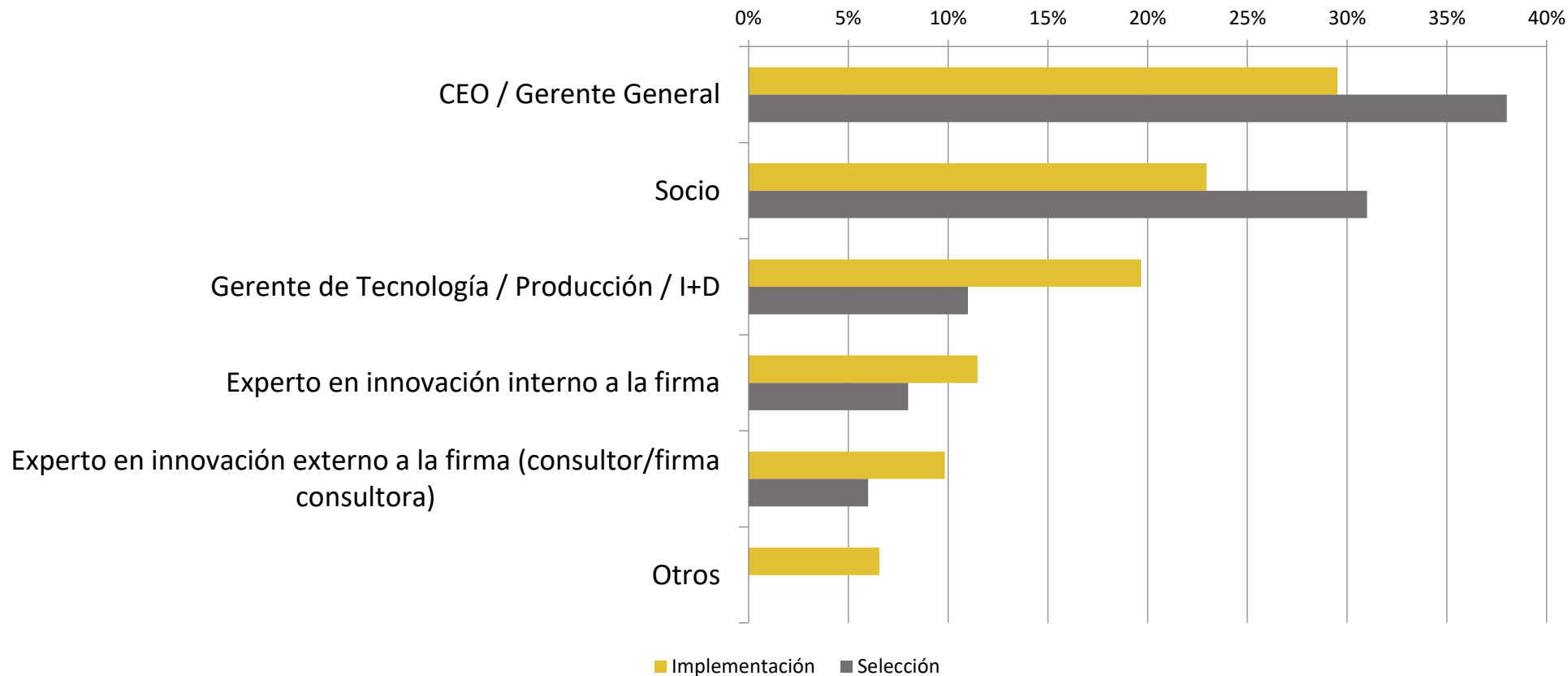
MOTIVACIONES PARA INCORPORAR 4.0



- **Productividad**
- **Nuevos negocios**
- **Rentabilidad**
- **Nuevo escenario económico**

RELEVAMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA

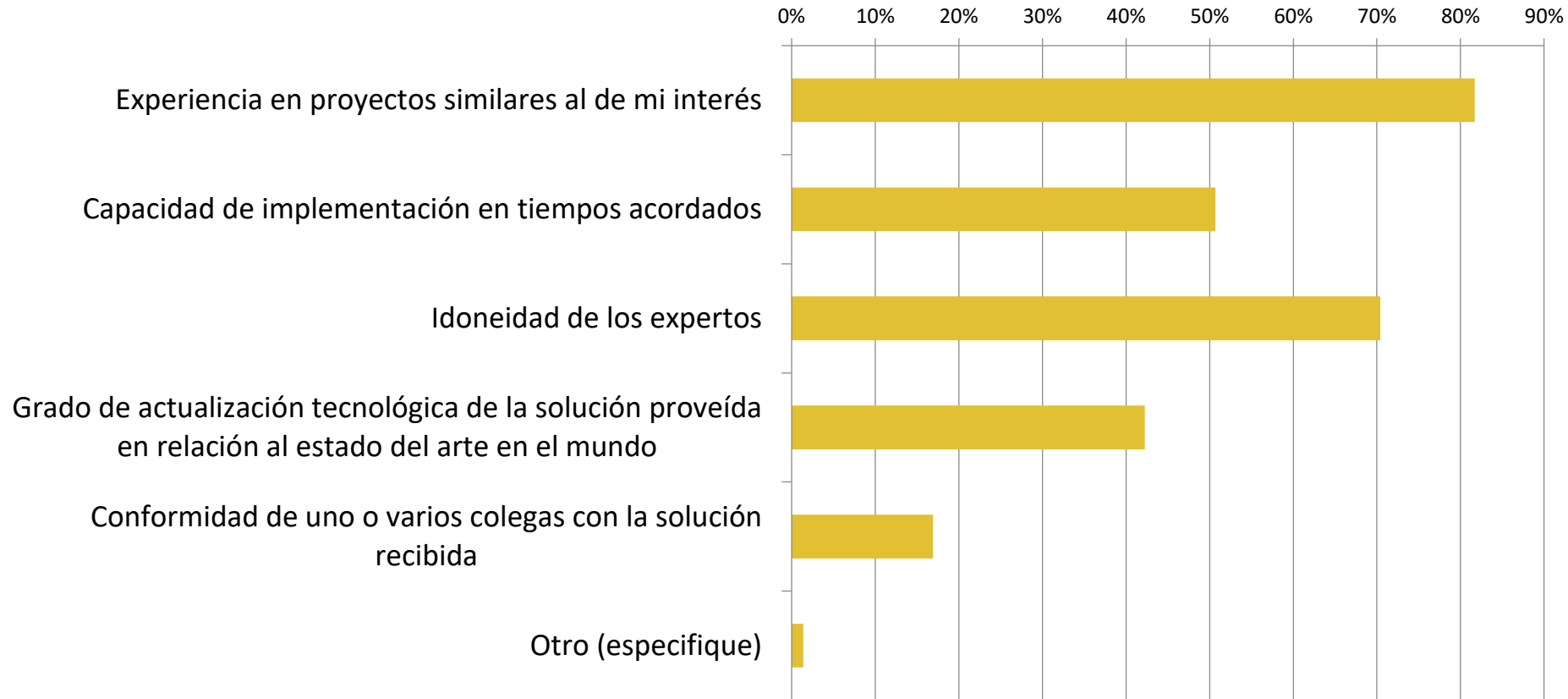
¿QUIÉN ES EL RESPONSABLE PRINCIPAL DE LA INCORPORACIÓN E IMPLEMENTACIÓN DE 4.0?



- Es un tema jerarquizado al más alto nivel de las organizaciones
- Baja autonomía de gerentes o expertos internos en las empresas

RELEVAMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA

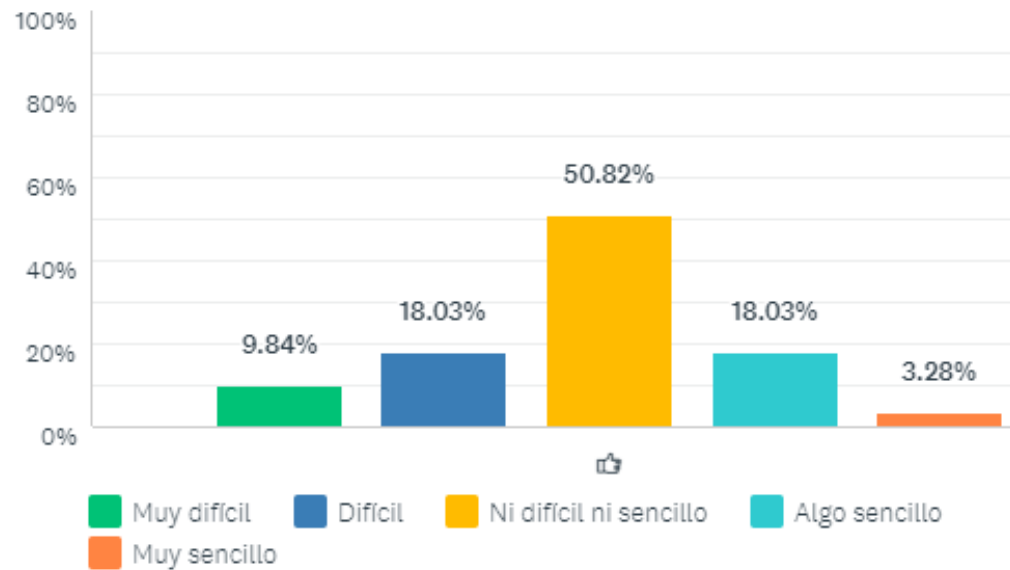
¿QUÉ VALORAN LAS EMPRESAS EN UN PROVEEDOR 4.0?



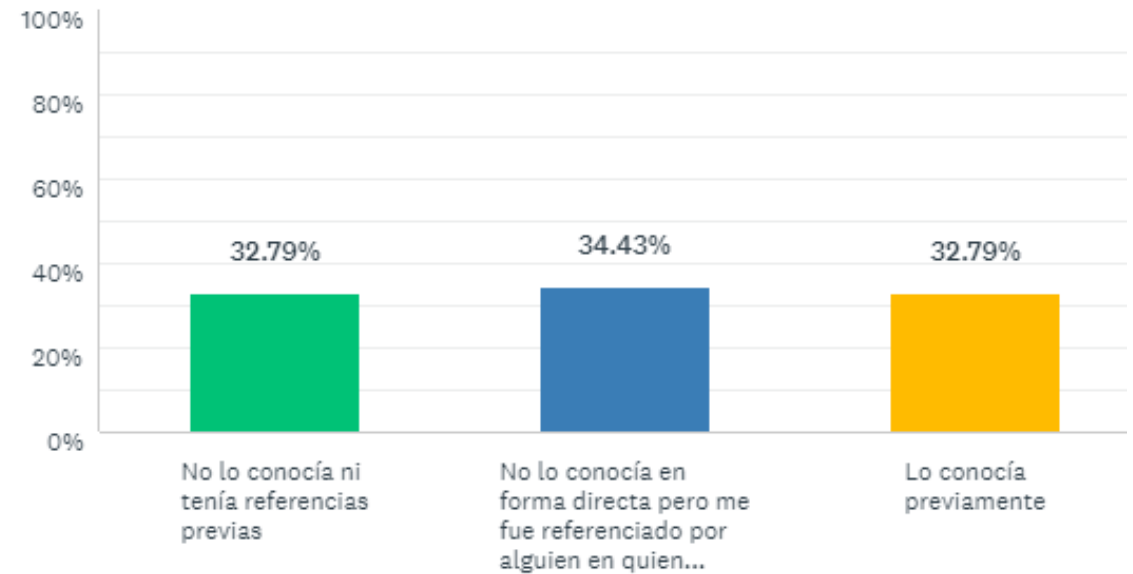
- Atributos difíciles de visualizar sin conocimiento previo
- Desafío: “transparentar” estos atributos en un mercado 4.0

RELEVAMIENTO DE OFERTA Y DEMANDA

¿ES SENCILLO ELEGIR UN PROVEEDOR 4.0?



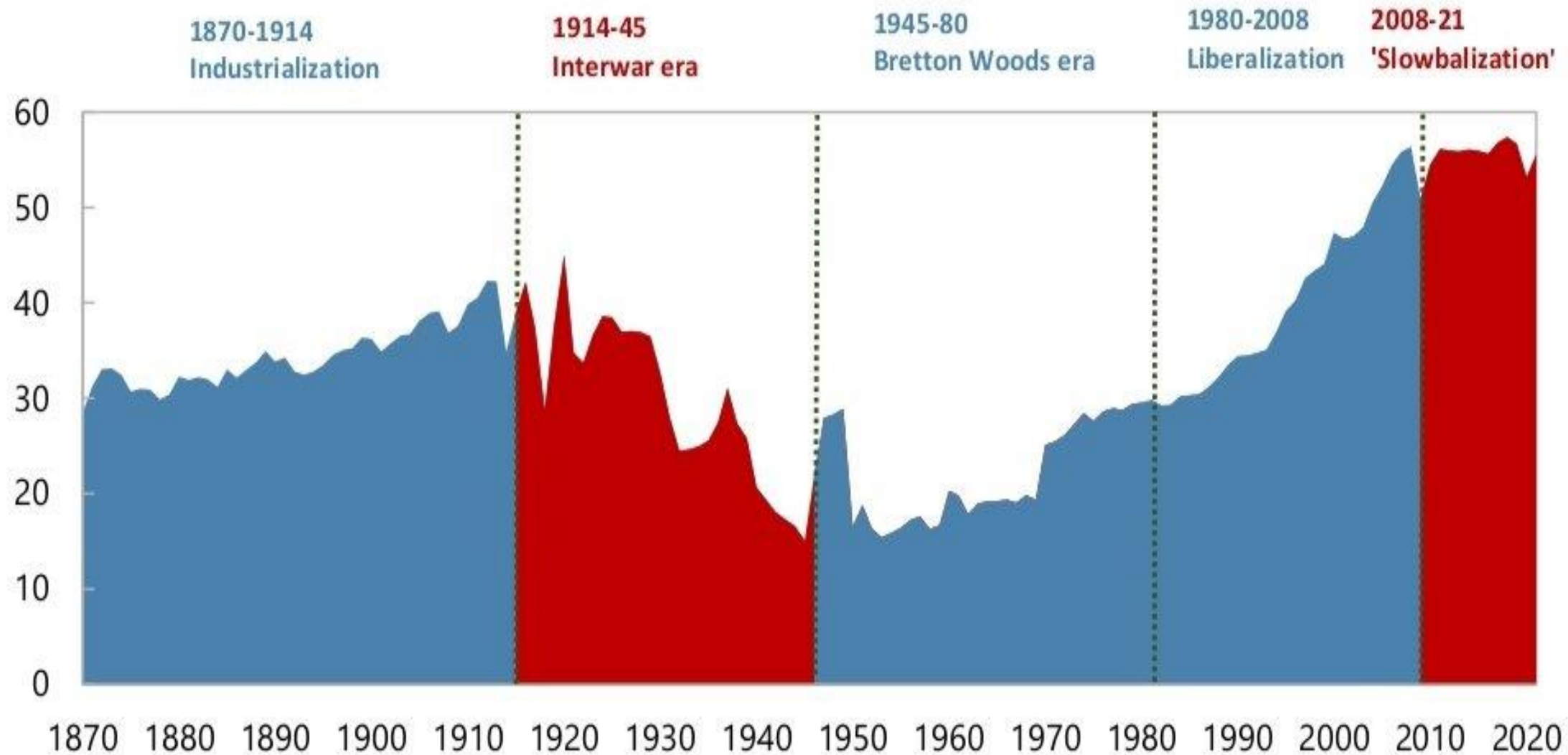
¿CONOCÍA PREVIAMENTE AL PROVEEDOR?



EMPRESAS TRANSNACIONALES



Figure 1: Trade Openness, 1870-2021
(Sum of exports and imports, percent of GDP)



Sources: Jordà -Schularick-Taylor Macrohistory Database; Penn World Data (10.0); Peterson Institute for International Economics; World Bank; and IMF staff calculations
Note: Sample composition changes over time.

Gráfico 1 Auge y freno de la globalización: variación anual del PIB mundial y del volumen del comercio internacional de bienes, 1994-2022^a

(En porcentajes, medias móviles de 5 años)

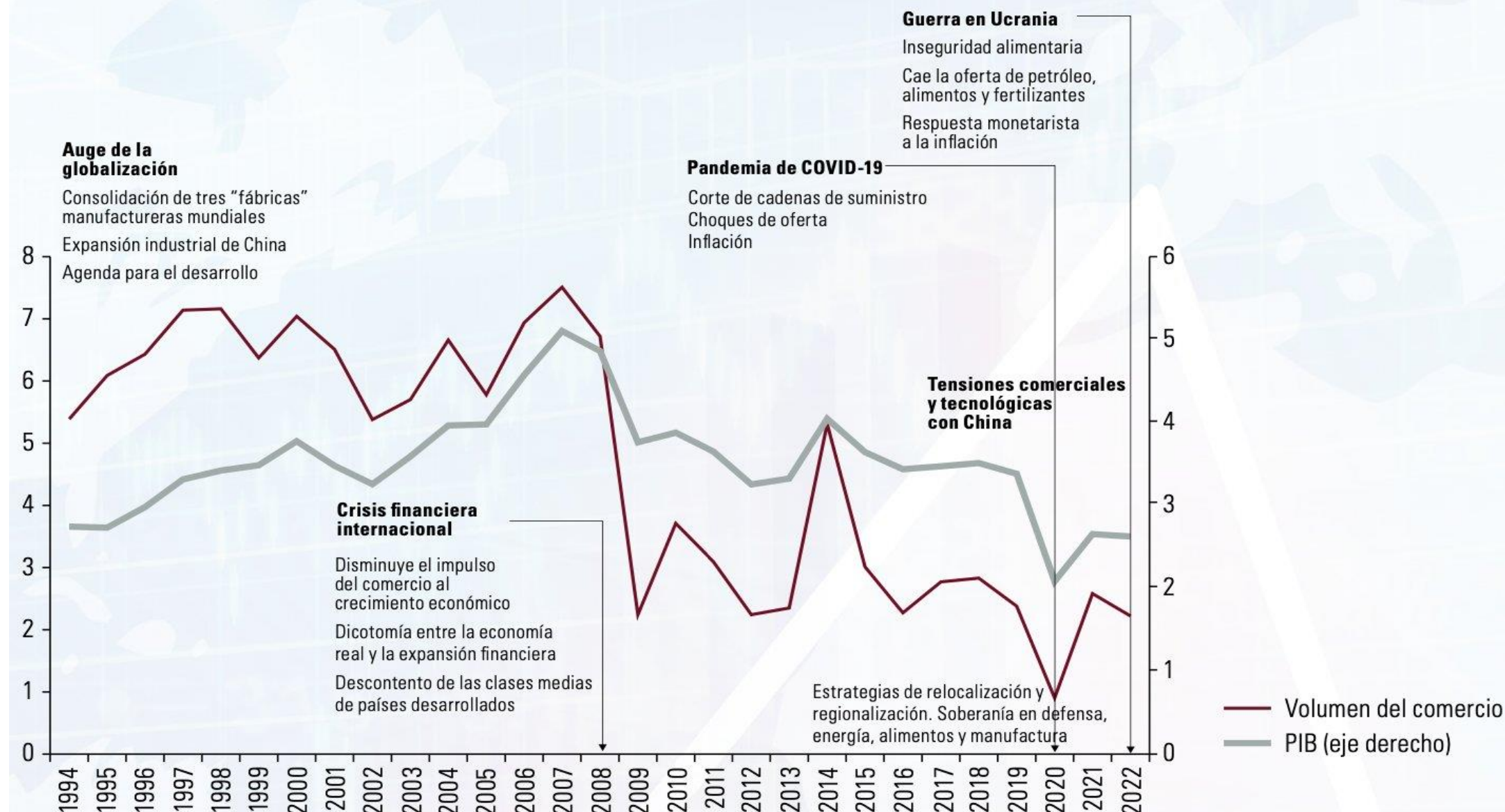


Table I.7.

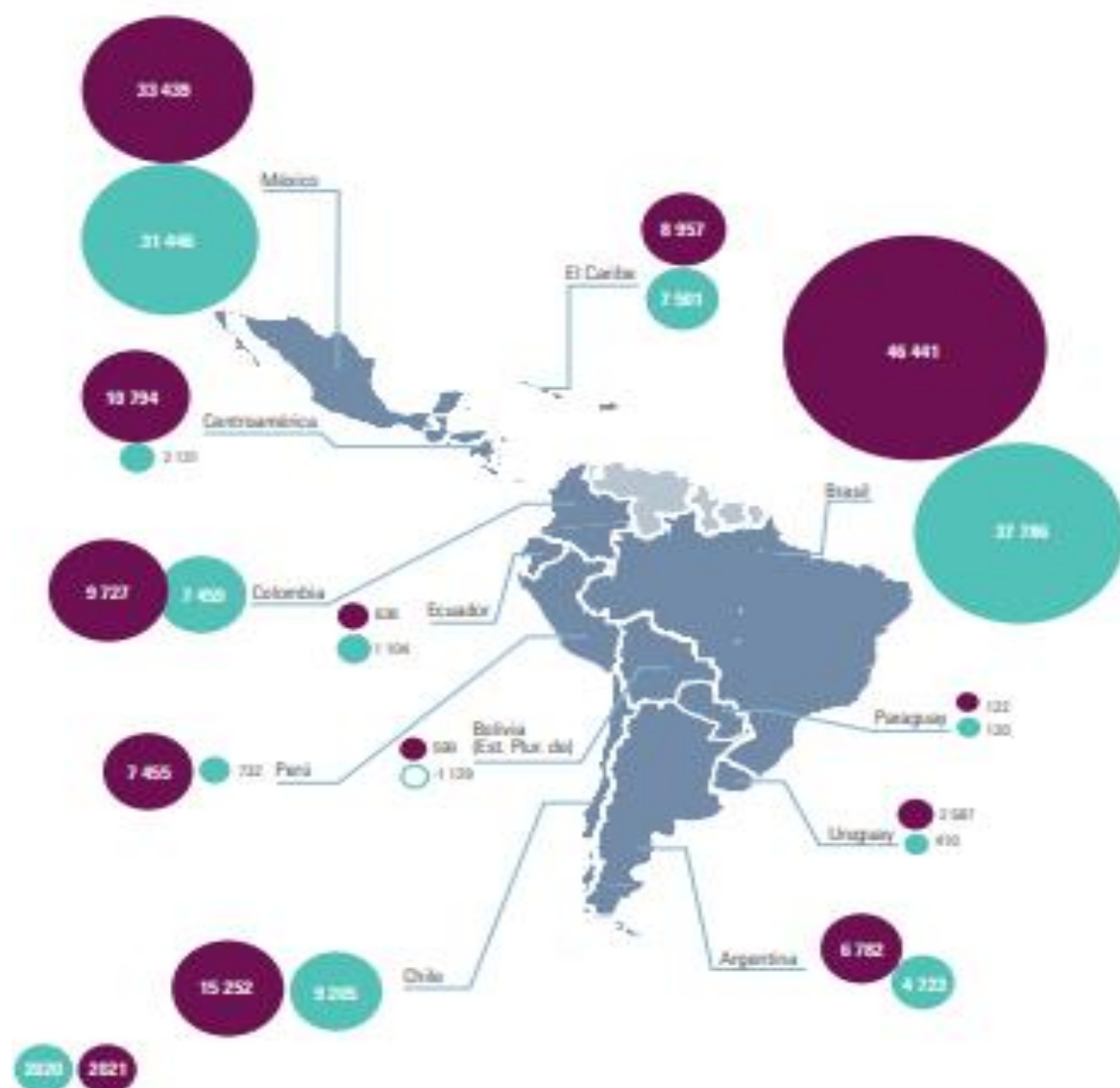
Selected indicators of FDI and international production,
2019 and selected years

Item	Value at current prices (\$ billions)				
	1990	2005–2007 (pre-crisis average)	2017	2018	2019
FDI inflows	205	1 414	1 700	1 495	1 540
FDI outflows	244	1 452	1 601	986	1 314
FDI inward stock	2 196	14 484	33 218	32 944	36 470
FDI outward stock	2 255	15 196	33 041	31 508	34 571
Income on inward FDI ^a	82	1 027	1 747	1 946	1 953
<i>Rate of return on inward FDI^a</i>	5.3	9.0	6.8	7.0	6.7
Income on outward FDI ^a	128	1 102	1 711	1 872	1 841
<i>Rate of return on outward FDI^a</i>	8.3	9.6	6.2	6.4	6.2
Cross-border M&As	98	729	694	816	483
Sales of foreign affiliates	6 929	24 610	29 844	30 690 ^c	31 288 ^c
Value added (product) of foreign affiliates	1 297	5 308	7 086	7 365 ^c	8 000 ^c
Total assets of foreign affiliates	6 022	55 267	101 249	104 367 ^c	112 111 ^c
Employment by foreign affiliates (thousands)	27 729	58 838	77 543	80 028 ^c	82 360 ^c

Mapa E1

América del Sur (9 países), el Caribe, Centroamérica y México: inversión extranjera directa recibida, 2020 y 2021

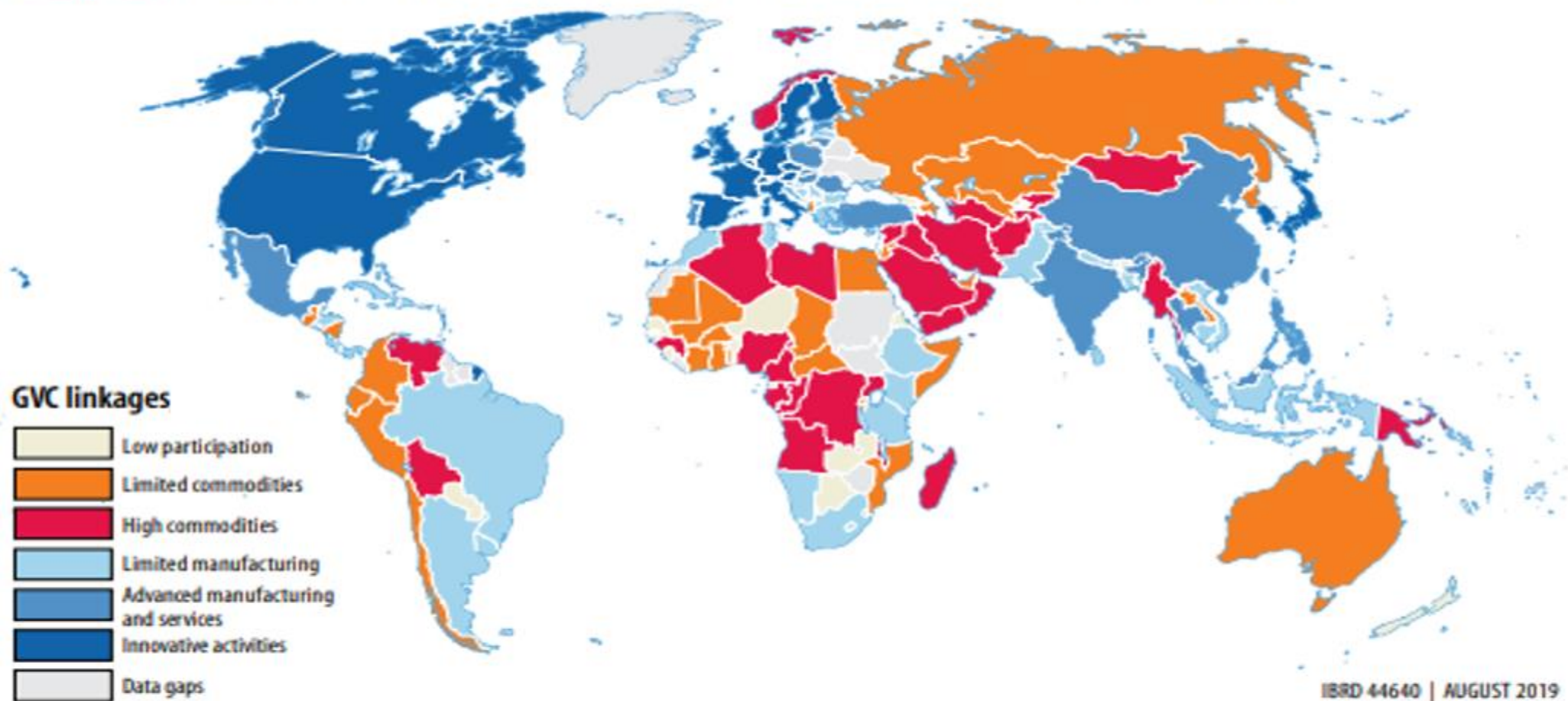
(En millones de dólares)



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras y estimaciones oficiales al 21 de septiembre de 2022.

Nota: Información acorde a Fondo Monetario Internacional (FMI), *Manual de Balance de Pagos y Posición de Inversión Internacional: Serie Edición (BAPPI)* Washington, D.C., 2008, excepto en los casos de Barbados, el Ecuador, Guyana, Honduras, el Paraguay, el Perú y Surinam. Si el caso del Caribe, no se cuenta con información correspondiente a 2021 de Brasil.

Map O.1 All countries participate in GVCs—but not in the same way



Source: WDR 2020 team, based on the GVC taxonomy for 2015 (see box 1.3 in chapter 1).

Note: The type of a country's GVC linkages is based on (1) the extent of its GVC participation, (2) its sectoral specialization in trade, and (3) its engagement in innovation. Details are provided in figure 1.6 in chapter 1.



Table 5. Foreign direct investment inward positions (stocks), US dollars

At year end

Million US dollars

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Australia ¹	439 446	527 096	554 931	615 116	568 855	582 540	565 804	606 131	689 369	682 880
Austria ²	174 486	166 478	158 863	171 697	186 591	182 785	165 845	156 671	202 980	208 561
Belgium ³	-	-	-	-	557 245	496 519	520 992	517 401	556 911	524 711
Canada	867 410	983 889	862 698	963 503	982 529	994 712	864 233	903 454	963 383	852 196
Chile ¹	-	-	-	204 206	212 208	221 722	230 607	248 731	274 329	268 335
Czech Republic ¹	125 829	128 505	120 569	136 494	134 085	121 512	116 628	121 855	155 994	163 289
Denmark ²	103 230	106 984	98 423	98 320	74 943	96 766	91 919	99 403	116 993	109 894
Estonia	15 842	15 551	16 349	18 804	22 017	20 980	18 918	19 667	23 927	24 828
Finland ¹	85 169	85 855	89 725	96 636	88 807	93 947	81 660	79 938	89 987	71 508
France ¹	648 065	630 692	698 832	680 337	761 383	700 027	687 394	694 881	818 545	824 987
Germany ¹	965 014	969 290	988 551	963 419	955 168	882 213	795 496	792 321	954 491	939 148
Greece ¹	42 101	35 025	29 068	24 763	25 850	24 567	26 961	24 515	33 404	34 851
Hungary ²	98 896	91 020	85 615	104 401	109 150	100 411	86 254	82 701	90 497	95 173
Iceland ²	8 622	11 784	12 656	10 367	7 367	7 880	7 851	9 841	10 130	9 138
Ireland	250 122	285 572	290 479	383 164	414 747	429 823	880 126	840 646	1 058 912	1 000 393
Israel ^{1,3}	56 253	60 086	64 842	75 805	86 531	89 619	99 313	107 483	129 143	145 245
Italy ¹	364 456	328 055	355 108	363 585	364 965	357 482	340 477	357 626	424 143	426 411
Japan	280 151	214 890	225 785	285 754	179 713	171 664	174 146	196 614	202 441	204 780
Korea ²	-	-	-	-	166 315	168 827	168 923	174 919	210 864	-
Latvia ¹	11 520	10 869	12 062	13 488	15 905	15 117	14 729	14 316	17 543	17 407
Lithuania	14 713	15 330	16 027	17 574	19 323	16 690	15 816	16 948	19 505	19 501
Luxembourg ²	-	-	-	150 904	160 575	186 660	195 665	185 281	177 377	149 785
Mexico ²	339 043	389 571	383 690	458 834	489 685	491 707	501 969	473 424	480 574	511 275
Netherlands ²	646 343	588 071	610 643	628 120	797 556	1 082 570	1 398 628	1 411 222	1 692 688	1 685 058
New Zealand ¹	56 450	57 364	64 433	71 519	75 344	76 622	66 419	69 969	75 308	75 158
Norway ²	-	-	-	-	190 836	173 127	147 487	147 524	145 488	134 928
Poland ¹	167 381	187 602	164 424	198 963	229 167	211 951	183 869	186 735	238 990	228 337
Portugal ¹	92 569	90 878	92 388	105 726	132 122	123 728	123 513	123 644	151 948	147 944
Slovak Republic ¹	52 541	50 327	51 918	55 118	58 022	49 738	46 016	47 582	59 510	58 441
Slovenia ¹	11 215	10 667	11 490	12 202	12 269	12 385	12 642	13 612	16 739	17 348
Spain ²	-	-	-	-	638 731	587 425	563 237	556 756	664 646	684 770
Sweden ²	-	-	-	-	359 801	293 526	291 338	293 918	339 860	319 767
Switzerland ¹	-	-	-	-	-	706 237	768 164	940 426	1 172 249	1 167 102
Turkey ¹	143 842	187 147	136 606	190 125	151 832	183 619	158 867	149 752	197 271	146 916
United Kingdom	1 026 261	1 068 143	1 157 485	1 440 525	1 512 648	1 581 494	1 530 652	1 460 578	1 806 842	1 930 435
United States ¹	2 996 459	3 422 293	3 498 726	3 915 804	4 948 418	5 456 888	5 731 383	6 506 391	7 844 202	7 432 134
OECD total	12 328 528	13 282 264	13 472 121	14 735 482	16 388 526	16 966 523	17 674 113	18 787 188	22 118 845	21 523 648
European Union ⁴	6 926 904	6 908 722	7 199 948	7 738 953	8 415 215	8 386 535	8 828 811	8 848 331	10 583 187	10 544 385
G20	18 883 768	12 322 432	12 785 881	13 985 842	15 488 778	15 964 718	15 843 816	17 113 748	19 464 618	18 985 534
of which:										
Non-OECD G20 countries	2 687 718	3 482 833	3 794 587	4 968 299	4 336 288	4 418 485	4 324 540	4 722 188	4 862 954	4 793 447
Argentina	78 295	85 591	92 295	98 796	88 338	89 716	79 773	74 968	80 700	72 573
Brazil	367 183	640 330	649 126	664 208	627 789	601 490	429 843	563 539	623 821	568 741
China	1 314 771	1 569 604	1 906 906	2 068 027	2 331 238	2 599 182	2 696 344	2 755 147	2 725 062	2 762 349
India	171 437	205 600	206 373	224 987	226 549	265 838	282 617	318 329	377 287	386 172
Indonesia	-	160 735	184 804	211 635	238 799	217 487	222 410	249 859	231 492	225 501
Russian Federation	367 379	464 228	408 942	438 196	471 475	790 039	262 748	303 918	441 123	408 097
Saudi Arabia	148 089	176 378	186 758	199 032	207 897	215 999	224 950	231 502	277 566	231 603
South Africa	138 751	179 564	159 391	183 509	152 123	138 904	126 755	135 453	156 103	138 410
World	18 265 115	20 383 056	21 299 846	23 428 786	28 713 952	26 782 536	27 569 831	29 298 381	33 793 193	33 318 997

Table I.8.

Internationalization statistics of the 100 largest non-financial MNEs, worldwide and from developing and transition economies

(Billions of dollars, thousands of employees and per cent)

Variable	100 largest MNEs, global					100 largest MNEs from developing and transition economies		
	2017 ^a	2018 ^a	2018–2017 Change (%)	2019 ^b	2018–2019 Change (%)	2017 ^a	2018	Change (%)
Assets (billions of dollars)								
Foreign	9 139	9 335	2.1	9 535	2.1	2 434	2 581	6.1
Domestic	6 625	6 710	1.3	6 819	1.6	5 726	5 430	-5.2
Total	15 763	16 045	1.8	16 354	1.9	8 160	8 011	-1.8
Foreign as share of total (%)	58	58	0.2	58	0.2	30	32	2.4
Sales (billions of dollars)								
Foreign	5 366	5 916	10.3	5 796	-2.0	2 224	2 559	15.1
Domestic	3 539	3 919	10.8	3 870	-1.3	2 576	2 751	6.8
Total	8 904	9 836	10.5	9 666	-1.7	4 800	5 311	10.6
Foreign as share of total (%)	60	60	-0.1	60	-0.3	46	48	1.9
Employment (thousands)								
Foreign	9 750	9 604	-1.5	9 466	-1.4	4 691	4 693	5.8
Domestic	9 536	8 548	-10.4	9 049	5.9	9 118	9 248	1.4
Total	19 286	18 152	-5.9	18 515	2.0	13 808	14 211	2.9
Foreign as share of total (%)	51	53	2.4	51	-3.4	34	35	1.0

Source: UNCTAD.

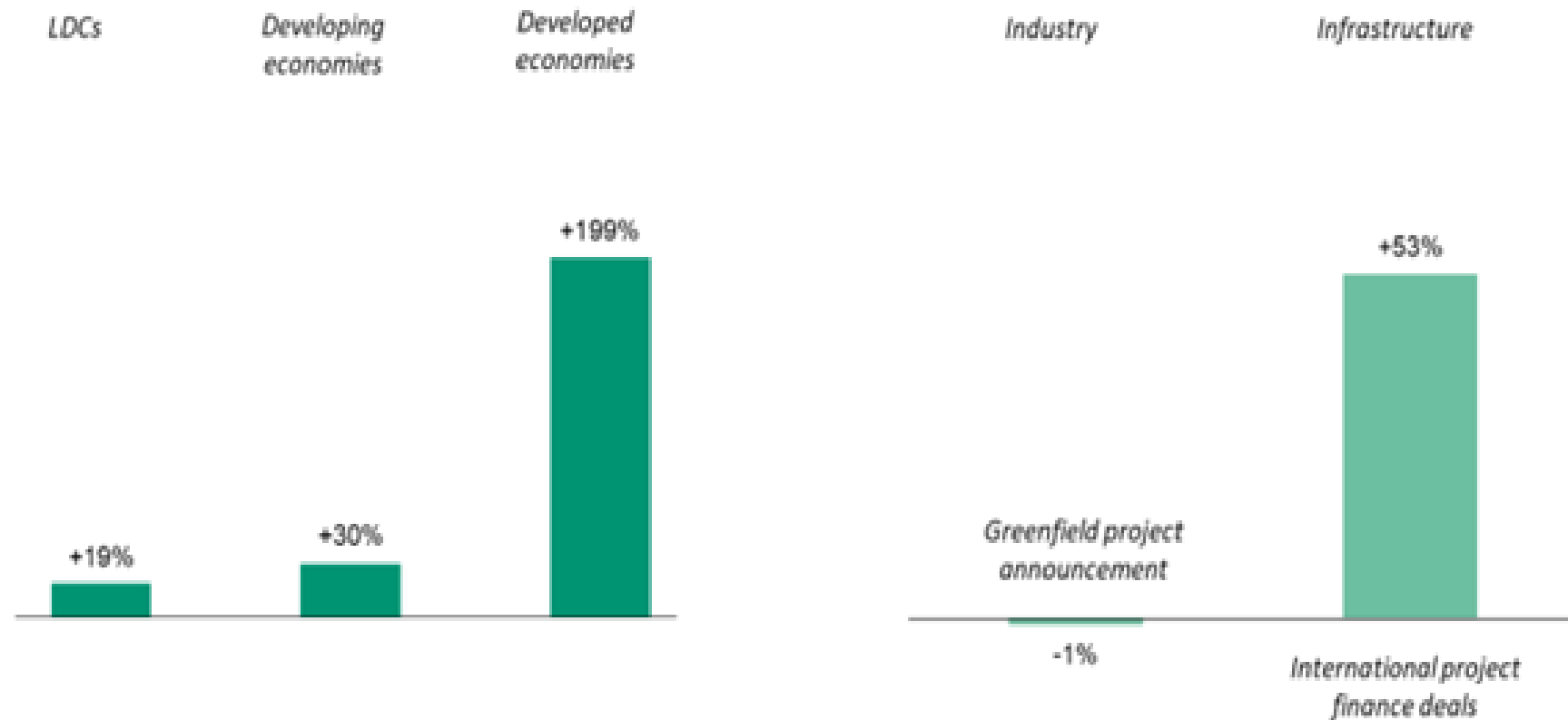
Note: Data refer to fiscal year results reported between 1 April of the base year and 31 March of the following year. Complete 2019 data for the 100 largest MNEs from developing and transition economies are not yet available.

^a Revised results.

^b Preliminary results.

Figure 1. Uneven recovery growth

(Growth rates for FDI by region and for investment projects by sector, 2021 vs 2020)



Source: UNCTAD, FDI/MNE database (www.unctad.org/fdistatistics) for FDI, information from the Financial Times Ltd, fDi Markets (www.fdimarkets.com) for announced greenfield FDI projects and Refinitiv SA for international project finance deals.

Note: FDI data in this Trends Monitor are estimated based on partial-year quarterly data. Greenfield project data is estimated based on eleven months.

Los gigantes mundiales de la Bolsa

Datos a 31 de diciembre. (*) No estaba entre las 50 primeras en 2020

2021	2020	Empresa	Capitalización bursátil (en miles de millones de euros)	Sector	País
1	1	Apple	2.584	Tecnología	EE UU
2	3	Microsoft	2.257	Tecnología	EE UU
3	5	Alphabet	1.717	Tecnología	EE UU
4	2	Aramco	1.690	Energía	Arabia Saudí
5	4	Amazon	1.513	Tecnología	EE UU
6	8	Tesla	947	Automóvil	EE UU
7	6	Meta	847	Tecnología	EE UU
8	23	Nvidia	654	Tecnología	EE UU
9	10	Berkshire Hathaway	594	Inversión	EE UU
10	12	TSMC	510	Tecnología	Taiwán
11	7	Tencent	483	Tecnología	China
12	21	United Health	420	Salud	EE UU
13	11	Visa	419	Finanzas	EE UU
14	16	JPMorgan Chase	414	Finanzas	EE UU
15	15	Johnson & Johnson	401	Consumo	EE UU
16	26	Home Depot	379	Distribución	EE UU
17	24	LVMH	368	Consumo	Francia
18	17	Kweichow Moutai	361	Consumo	China
19	14	Walmart	351	Distribución	EE UU
20	18	Procter & Gamble	348	Consumo	EE UU
21	13	Samsung	348	Tecnología	Corea del Sur
22	20	Nestle	347	Consumo	Suiza
23	28	Bank of America	322	Finanzas	EE UU
24	25	Roche	320	Farmacia	Suiza
25	19	Mastercard	313	Finanzas	EE UU
26	9	Alibaba	295	Tecnología	China
27	41	Pfizer	289	Farmacia	EE UU
28	44	ASML	288	Tecnología	Países Bajos
29	30	Toyota	264	Automóvil	Japón
30	22	Walt Disney	250	Consumo	EE UU
31	(*)	Broadcom	242	Tecnología	EE UU
32	(*)	Accenture	241	Servicios	EE UU
33	32	Adobe	240	Tecnología	EE UU
34	36	Netflix	240	Consumo	EE UU
35	50	Cisco	237	Tecnología	EE UU
36	(*)	Eli Lilly	235	Farmacia	EE UU
37	38	Nike	235	Consumo	EE UU
38	39	L'Oreal	234	Consumo	Francia
39	(*)	Thermo Fisher	232	Biotecnología	EE UU
40	37	Novo Nordisk	228	Farmacia	Dinamarca
41	(*)	Exxon Mobil	227	Energía	EE UU
42	34	Coca-Cola	224	Consumo	EE UU
43	40	Salesforce.com	222	Tecnología	EE UU
44	(*)	Costco	221	Distribución	EE UU
45	48	Abbott Labs	220	Farmacia	EE UU
46	29	Industrial & Com. Bank	217	Finanzas	China
47	(*)	Abbvie	212	Biotecnología	EE UU
48	45	PepsiCo	211	Consumo	EE UU
49	49	Oracle	208	Tecnología	EE UU
50	(*)	Danaher	207	Industria	EE UU

Fuente: Bloomberg y elaboración propia.

EL PAÍS

LAS DECISIONES DE LOCALIZACIÓN DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES

CRITERIOS DE LAS LICITACIONES INTERNAS DE LAS CORPORACIONES

Qué ventajas competitivas tiene la Argentina?

- **Recursos humanos calificados?.**
- **Tamaño del mercado?.**
- **Modelo de organización industrial (proveedores , clientes)?.**
- **Infraestructura?.**
- **Tipo de cambio favorable ?.**
- **Tecnologías de comunicación e informática ?.**
- **Calidad de los servicios ?.**
- **Uso horario y afinidad cultural?.**
- **Importantes centros urbanos?. Universidades ?.**
- **Seguridad?. Calidad de vida?. Sustentabilidad ambiental?.**
- **Acceso a los mercados internacionales y regionales?.**

REGULACIONES: MARCOS INSTITUCIONALES, JURIDICOS Y MACROECONOMICOS

LAS CONDICIONES SISTÉMICAS

- **Financiamiento e Imperfección del Mercado de Capitales.**
- **Los proveedores.**
- **La disponibilidad/calidad de mano de obra**
- **La infraestructura (Energía, Logística).**
- **La capacidad innovativa de toda la cadena.**
- **Los costos de transacción (contratos incompletos, información imperfecta, oportunismo de los agentes económicos, asimetría de la información, etc.).**
- **El sistema Universitario.**
- **La seguridad.**
- **La calidad de las instituciones.**
- **LA CONSISTENCIA MACROECONOMICA**
- **LA VOLATILIDAD. HORIZONTES PREVISIBLES**

IED en perspectiva en Argentina .I

- Rol destacado en la evolución económica argentina prácticamente desde los inicios del estado moderno. Desde fines del siglo XIX el capital extranjero fue clave para desarrollar la infraestructura de transporte y servicios imprescindible para la consolidación y crecimiento del modelo agro-exportador.
- Tres oleadas de inversión extranjera directa (IED) en el país. En primer lugar, la ocurrida a finales del siglo XIX y principios del siglo XX, orientada a la instalación de líneas ferroviarias, frigoríficos, urbanización y servicios públicos, que fue clave para la explotación de la riqueza agropecuaria.
- La crisis mundial de 1930 marca el inicio del proceso de industrialización a través de la sustitución de importaciones y el fin de la primera ola.
- La segunda oleada de inversión extranjera se produce a fines de la década del 50 concentrándose fundamentalmente en la industria, y en particular en los sectores automotriz y químico-petroquímico.
- En los años setenta, los flujos de inversión extranjera se contrajeron significativamente, y los años ochenta presentan magros resultados en materia de inversiones en general.

IED en perspectiva. II

- En los años noventa se produce la tercera oleada de inversión extranjera, en un contexto de condiciones internacionales muy favorables, y políticas en el país que favorecieron el libre acceso del capital extranjero a todas las actividades económicas. Primera mitad de los ´90: Privatizaciones y Capitalización de deuda. Segunda mitad de los ´90 : Adquisiciones y fusiones.
- En el año 1999 se produce la operación más significativa, la venta de YPF, y a partir de ese momento se verifica una profunda caída en la cantidad y el monto de las operaciones asociada al fin de las privatizaciones, el agotamiento de las transacciones relacionadas con las transferencias de acciones, la recesión, y el cambio en la tendencia mundial de las corrientes de inversión.
- Tras la crisis de la convertibilidad, se retraen la IED de los países desarrollados y creciente participación de Empresas Brasileñas.
- Desde el 2008 fuerte disminución de la IED.

Ventanas de la Argentina. CGV

Del ejemplo a su difusión, 2009

1. Fragmentación en la CGV (intra y out sourcing)

- Transax (Volkswagen)
- Citrusvil (Coca Cola)
- Basso, Edival (Válvulas de Rafaela)
- Monsanto (Semillas)
- Proveedores PYMES (Empresas Petroleras)
- Autopartistas (Terminales Automotrices)

2. Gastos de R & D

- YPF – Repsol
- Lever
- Techint

3. Servicios - Softwares – Offshoring – Servicios Corporativos

- IBM Argentina
- Electronic Data Systems (EDS)
- NCR Argentina
- Accenture
- Motorola
- Intel
- Oracle Argentina
- Microsoft de Argentina
- Exxon
- Proctel & Gamble
- Peugeot – Citroen
- Core Security Technologies
- Globant
- Fuego Technology
- E-Ducativa

**PARTICIPACION DE LAS ET EN LA PRODUCCION INDUSTRIAL:
1973: 31,2% 1981:28,3%**

ATRACCION DE INVERSIONES:

- 1. LARGO PERIODO DE PERMANENCIA DEL EQUIPO ECONOMICO.**
- 2. APERTURA COMERCIAL Y FINANCIERA.**
- 3. LIBERACION Y DESREGULACION DE LOS MERCADOS.**
- 4. LEGISLACION FAVORABLE IED; LEYES DE INVERSIONES, TECNOLOGIA Y PROPIEDAD INTELECTUAL. RESPETO DE LAS LEYES INTERNACIONALES.**
- 5. MERCADO FINANCIERO. REFORMA 1977. CREDITOS ASIGNADOS POR LOS BANCOS.**
- 6. CONTROL DE LOS SINDICATOS.**

PARTICIPACION DE LAS ET EN LA PRODUCCION INDUSTRIAL

1973: 31,2% 1981:28,3%

Cuadro 33. Capacidad afectada de las empresas transnacionales con relación al total de la industria (según censo de 1974)

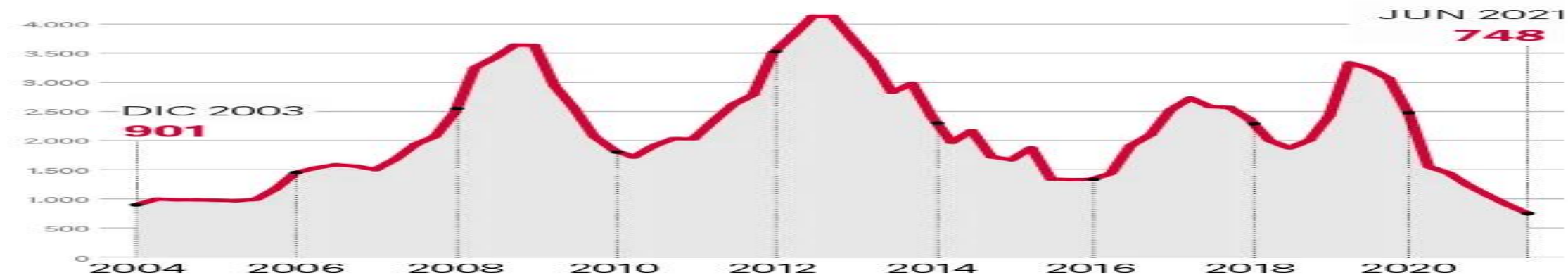
<i>Variable</i>	<i>Total industria</i>	<i>ET</i>	<i>Cap. de ET afectada</i>	<i>3% 2 (%)</i>	<i>3% 1 (%)</i>
	<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
N° de estableci- mientos	126.388	727	118	16,2	0,09
Personal ocupado	1.525.221	220.000	52.989	24,1	3,5
Valor de producción	219.329	61.492	10.635	17,3	4,8

Fuente: Elaboración propia sobre la base de datos del Censo Económico de 1974, de encuestas del INDEC y de información proporcionada por las empresas.

LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN ARG Y LA REGIÓN

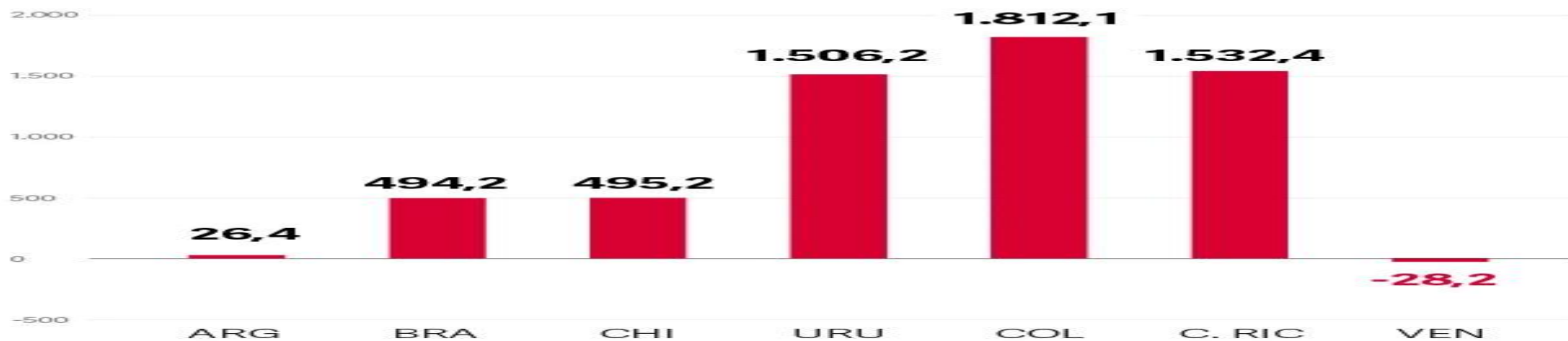
EL NIVEL MÁS BAJO EN 20 AÑOS

» IED en millones de US\$ -últimos doce meses-

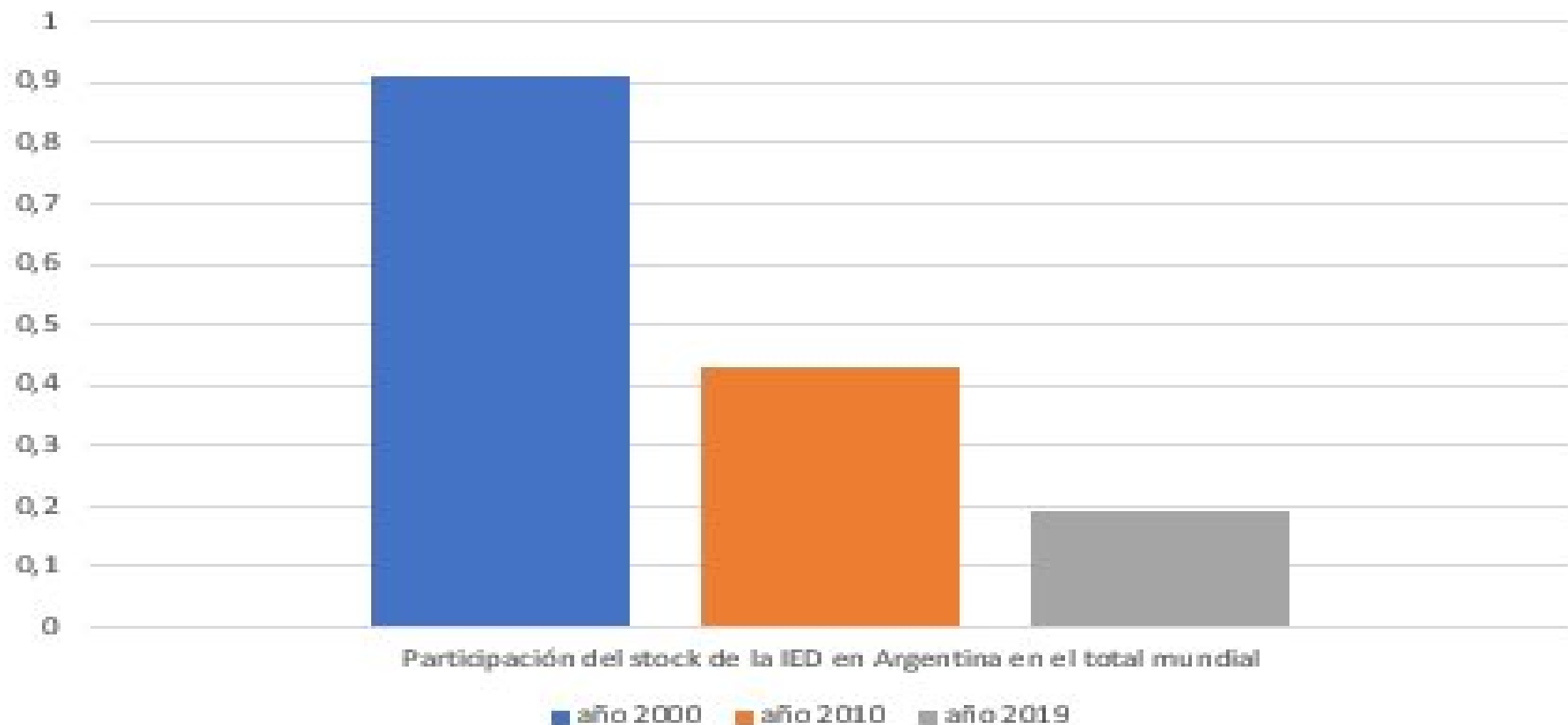


IED ENTRE 2000 Y 2020 POR PAÍS

» En variación % valores corrientes



PARTICIPACION DEL STOCK DE IED EN ARGENTINA EN EL TOTAL MUNDIAL

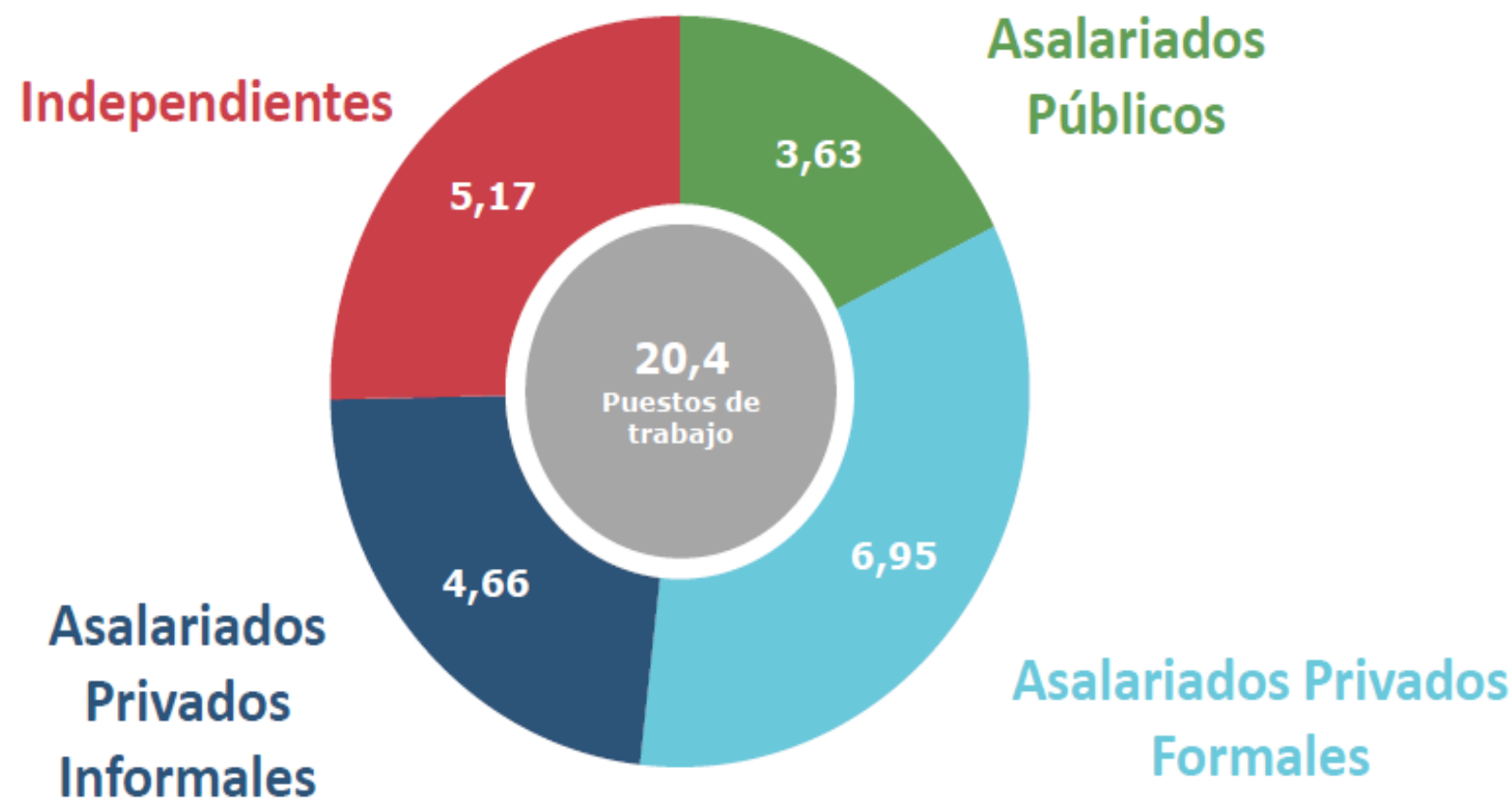


EMPLEO E INDICADORES SOCIALES

DISTRIBUCIÓN DEL EMPLEO

EMPLEO POR CATEGORÍA OCUPACIONAL

En millones de puestos de trabajo

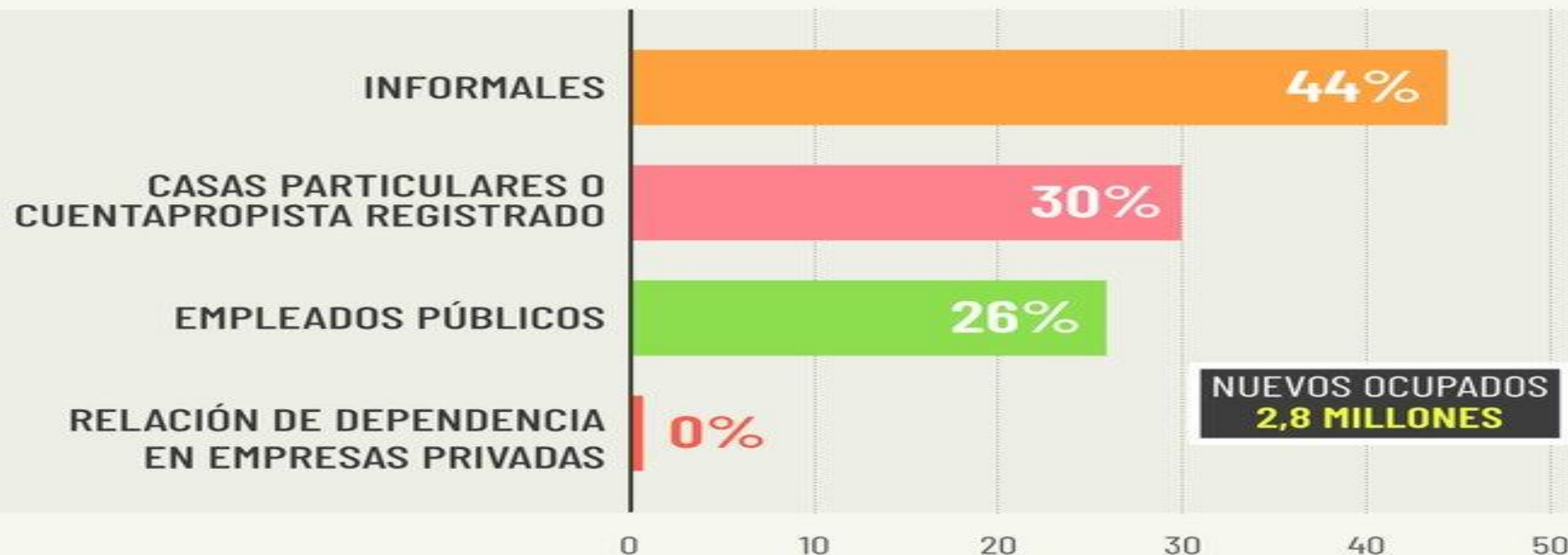


Nota: *3er Trimestre de 2021

• Fuente: Elaboración propia en base a CGI-INDEC

Variación en el empleo en la última década

COMPARACIÓN ENTRE 1º TRIMESTRE 2012 Y 1º TRIMESTRE 2022



Fuente: IDESA con base en Ministerio de Trabajo e INDEC



@arg_endatos

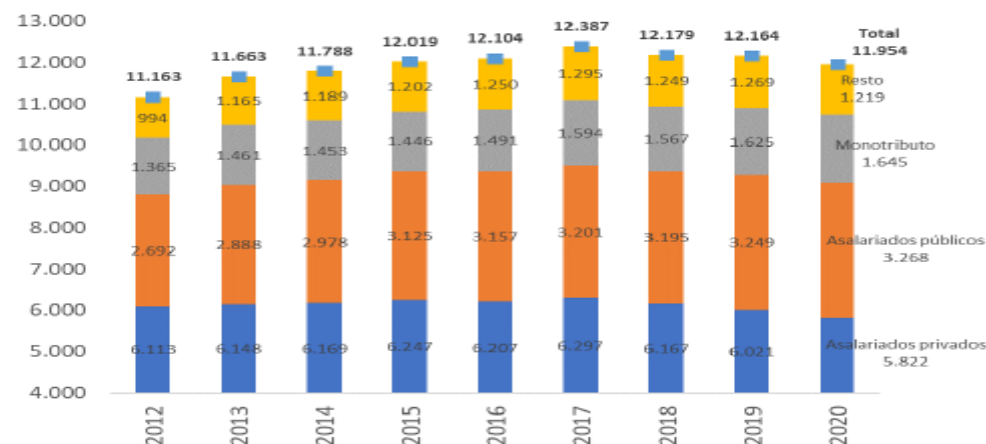


@argentinaendatos

Argentina: menor empleo privado regular y alta informalidad

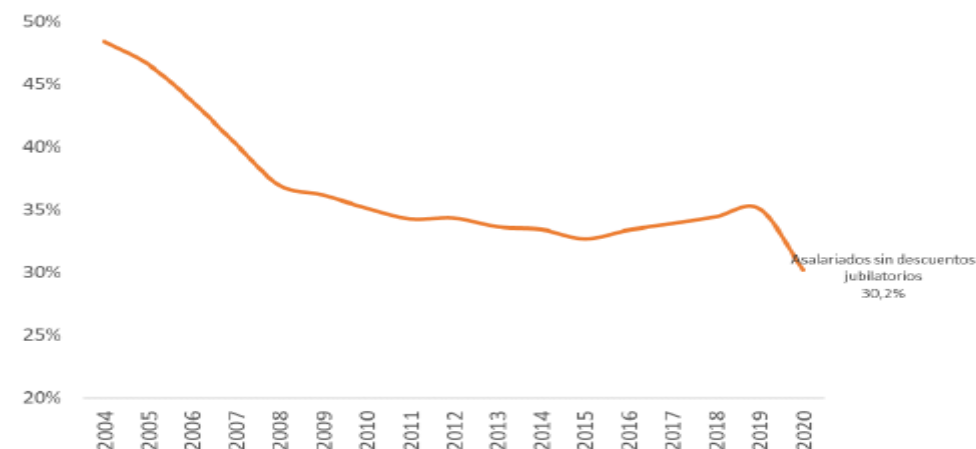
- Entre 2012 y 2020 el empleo privado cayó en 300 mil puestos, mientras que público aumentó 600 mil
- Proporción asalariados sin descuentos jubilatorios cae (altas en sector público), pero aún así es 30% (35% pre-pandemia)

Empleo registrado por tipo régimen
Miles de personas. A Diciembre de cada año. A Dic-2020



	Miles de personas		% del total	
	2012	2020	2012	2020
Asalariados privados	6.113	5.822	55%	49%
Asalariados públicos	2.692	3.268	24%	27%
Monotributo	1.365	1.645	12%	14%
Resto	994	1.219	9%	10%
Total	11.163	11.954	100%	100%

Asalariados sin descuentos jubilatorios
% del total. Diciembre de cada año. A Dic-2020

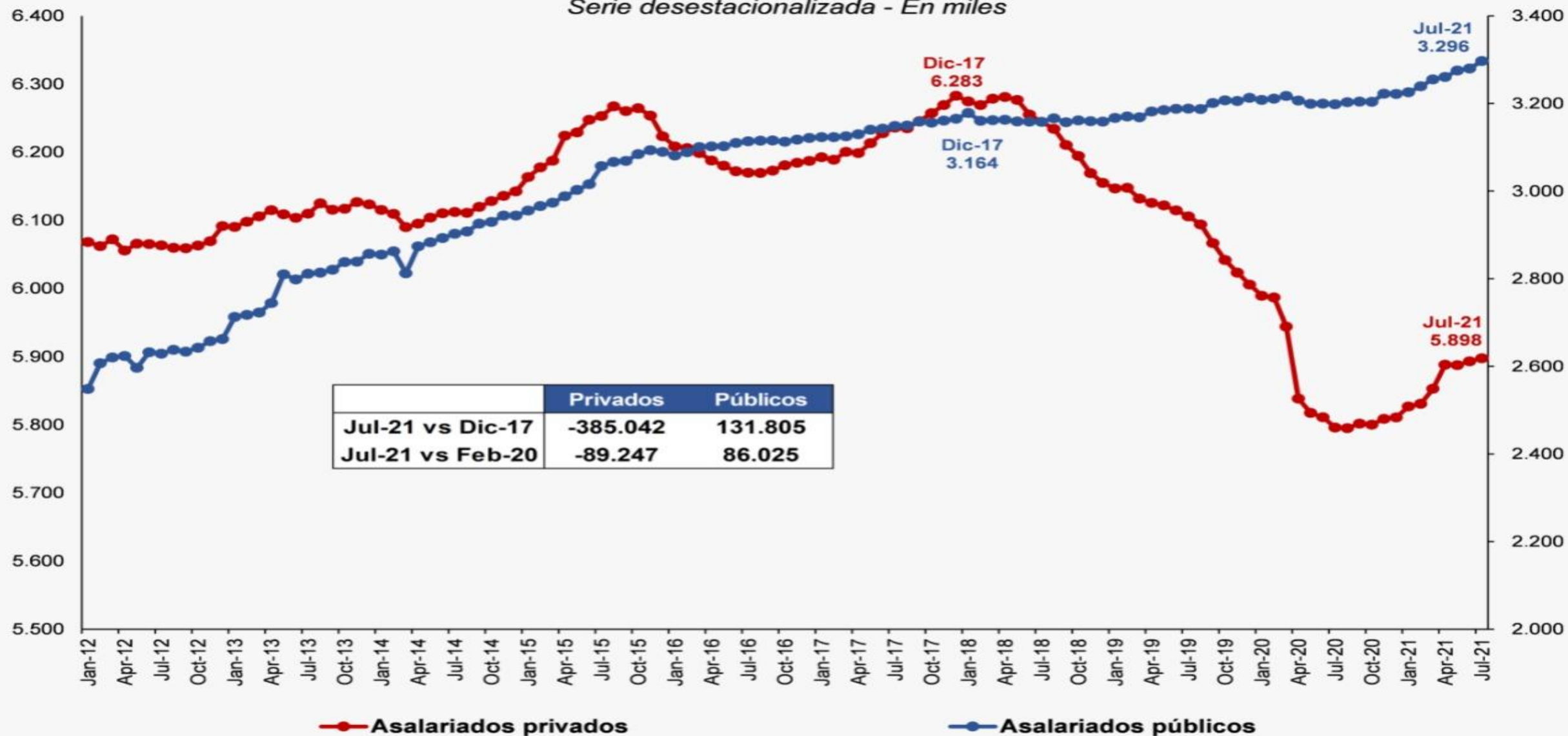


Para mantener relación con el crecimiento de población (1,2% anual), el sector privado debería haber creado 600 mil puestos en el período

Fuente: MECON

Asalariados privados y públicos

Serie desestacionalizada - En miles



Fuente: Libertad y Progreso en base a AFIP

Pobreza de los que trabajan

POR TIPO - PROMEDIO MÓVIL, 2 TRIM.

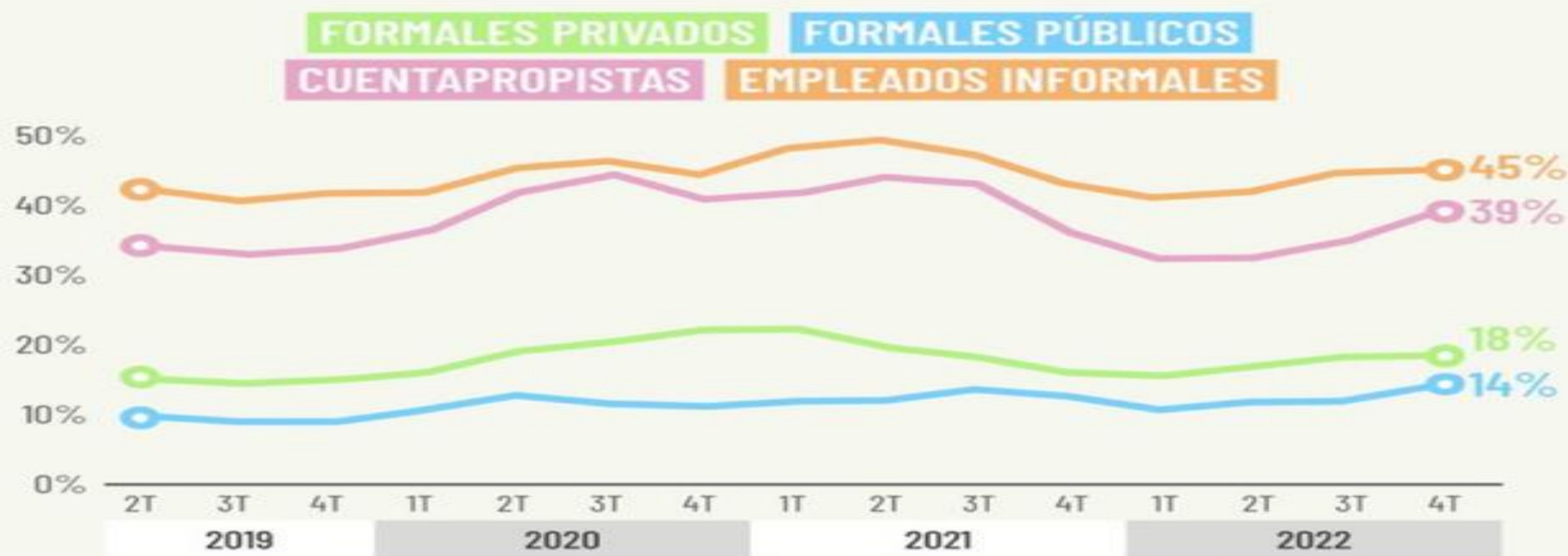


Gráfico: Empiria con base en INDEC (EPH)



@arg_endatos



@argentinaendatos

LA ESTRUCTURA SOCIAL

Clase
Alta

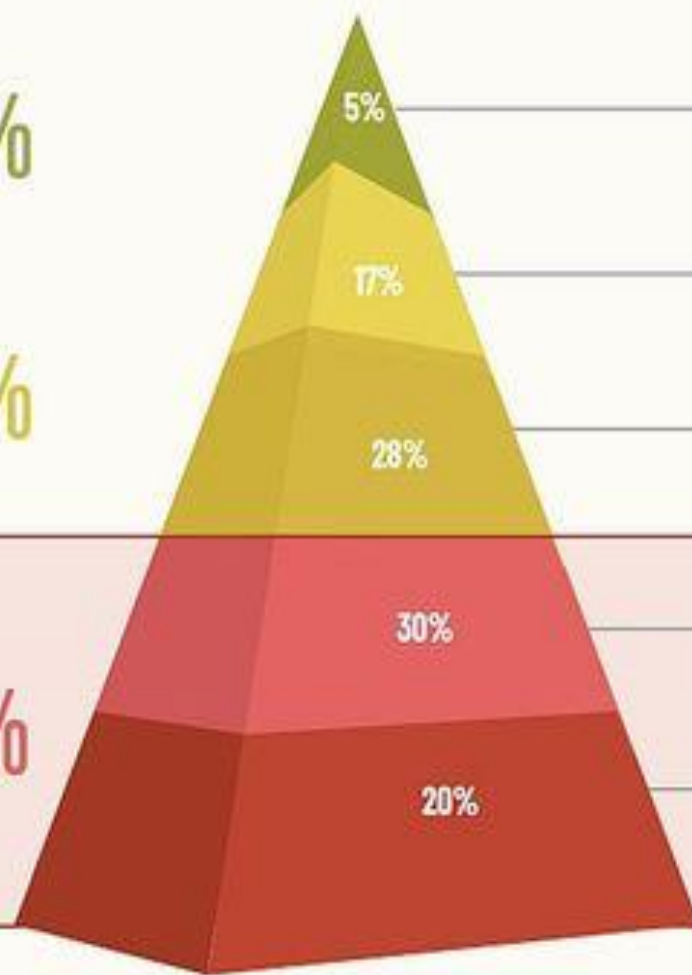
5%

Clase
Media

45%

Clase
Baja

50%



ABC1

ALTA C2

BAJA C3

SUPERIOR D1

INFERIOR D2

Ingreso del hogar
mensual neto

PROMEDIO
FAMILIAR

\$ 1.500.00
USD 3.750

\$ 515.400
USD 1290

\$ 257.700
USD 644

\$ 184.600
USD 462

\$ 96.500
USD 241

Ingreso del hogar
mensual neto

PISO POR
NIVEL

\$ 855.500
USD 2.139

\$ 412.400
USD 1.031

\$ 206.200
USD 515

\$ 151.800
USD 380

Línea de pobreza

\$ 163.539
USD 409

Feb 23

27,7% de los hogares

36,5% de la población

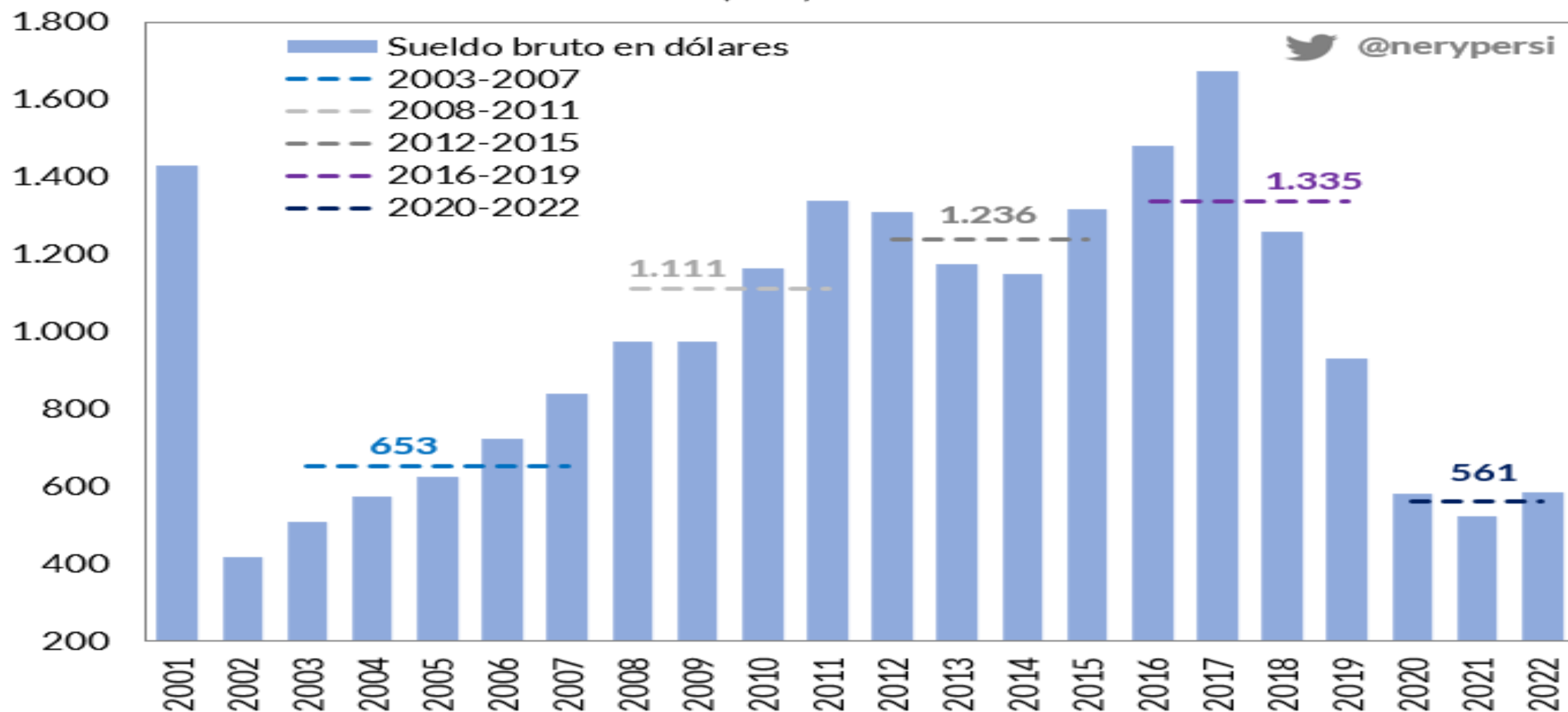
Índice de salarios, Argentina, Oct 1, 2016 to Feb 1, 2023

Fuente, indec. Precios constantes y ajustados por estacionalidad



SALARIO REGISTRADO EN ARGENTINA

RIPTE en dólares constantes (CCL) de abril de 2022. Promedio anual



Average Monthly Salary (after tax)

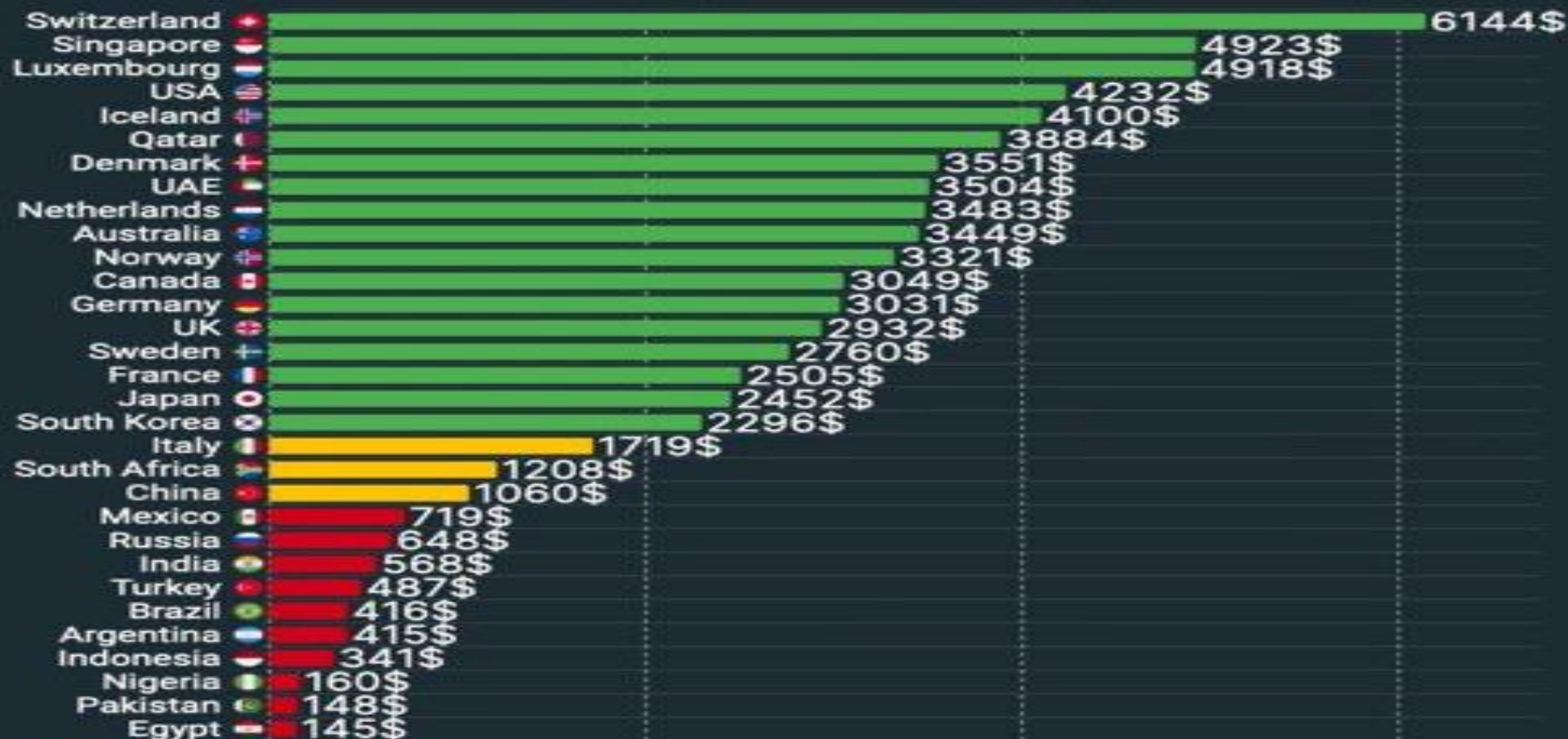
High Moderate Low

0\$

2000\$

4000\$

6000\$



Source: World of Statistics

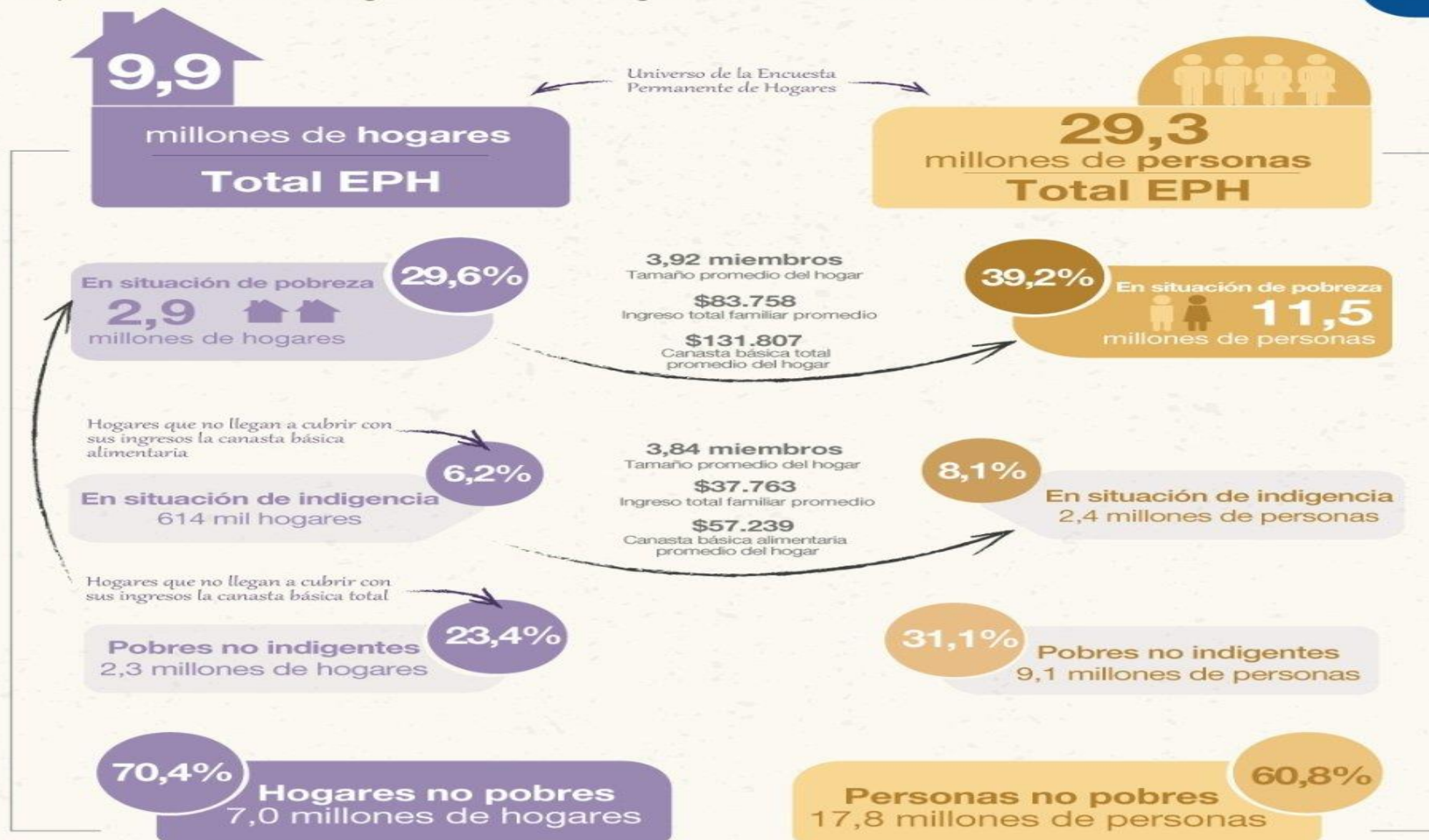
@stats_feed



Created with PlotSet.com

Incidencia de la pobreza y la indigencia

Principales resultados. Total 31 aglomerados urbanos. Segundo semestre de 2022.

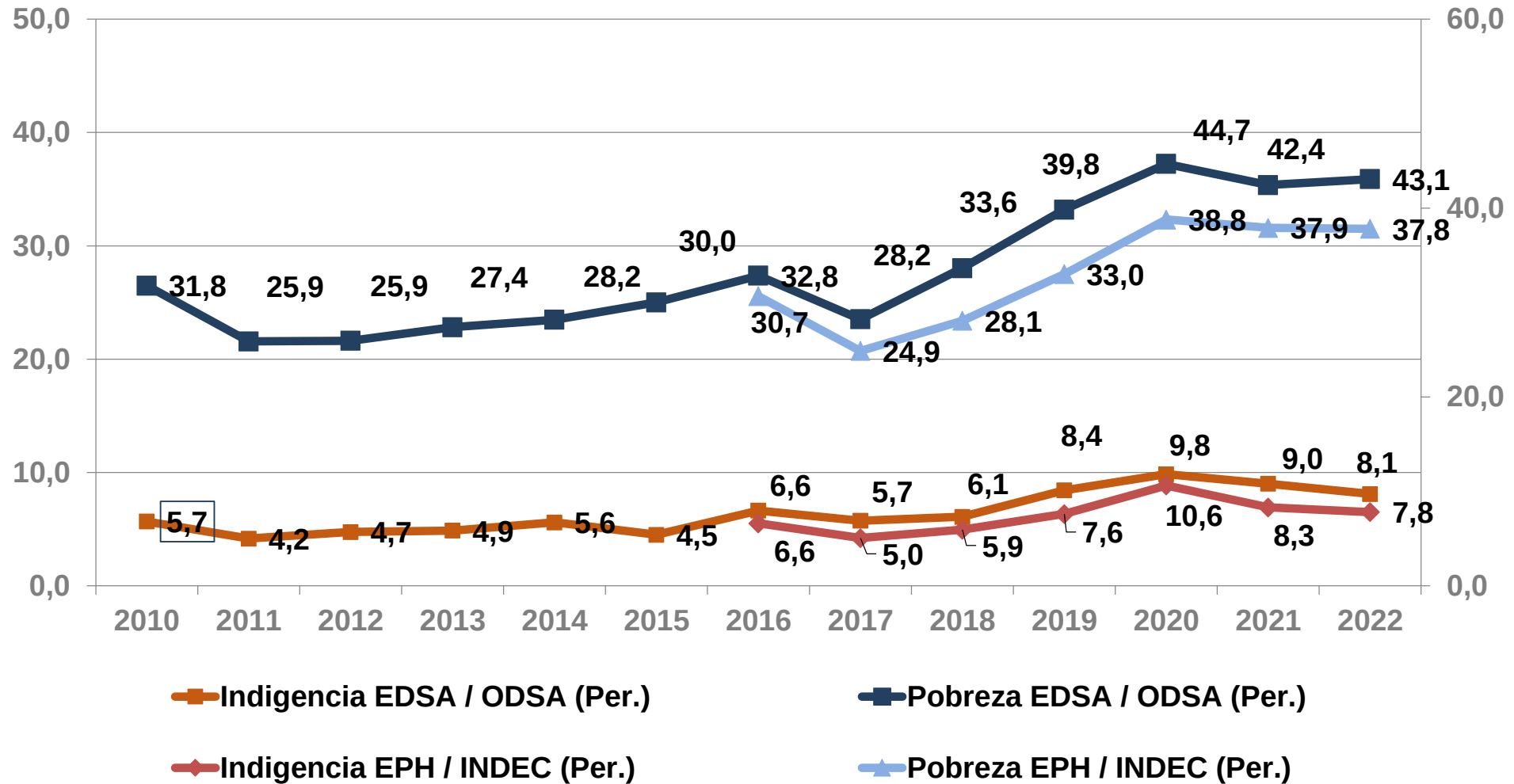


Nota: los totales por suma pueden no coincidir por redondeo de las cifras parciales.

Fuente: INDEC - EPH - Incidencia de la pobreza y la indigencia

indec.gov.ar

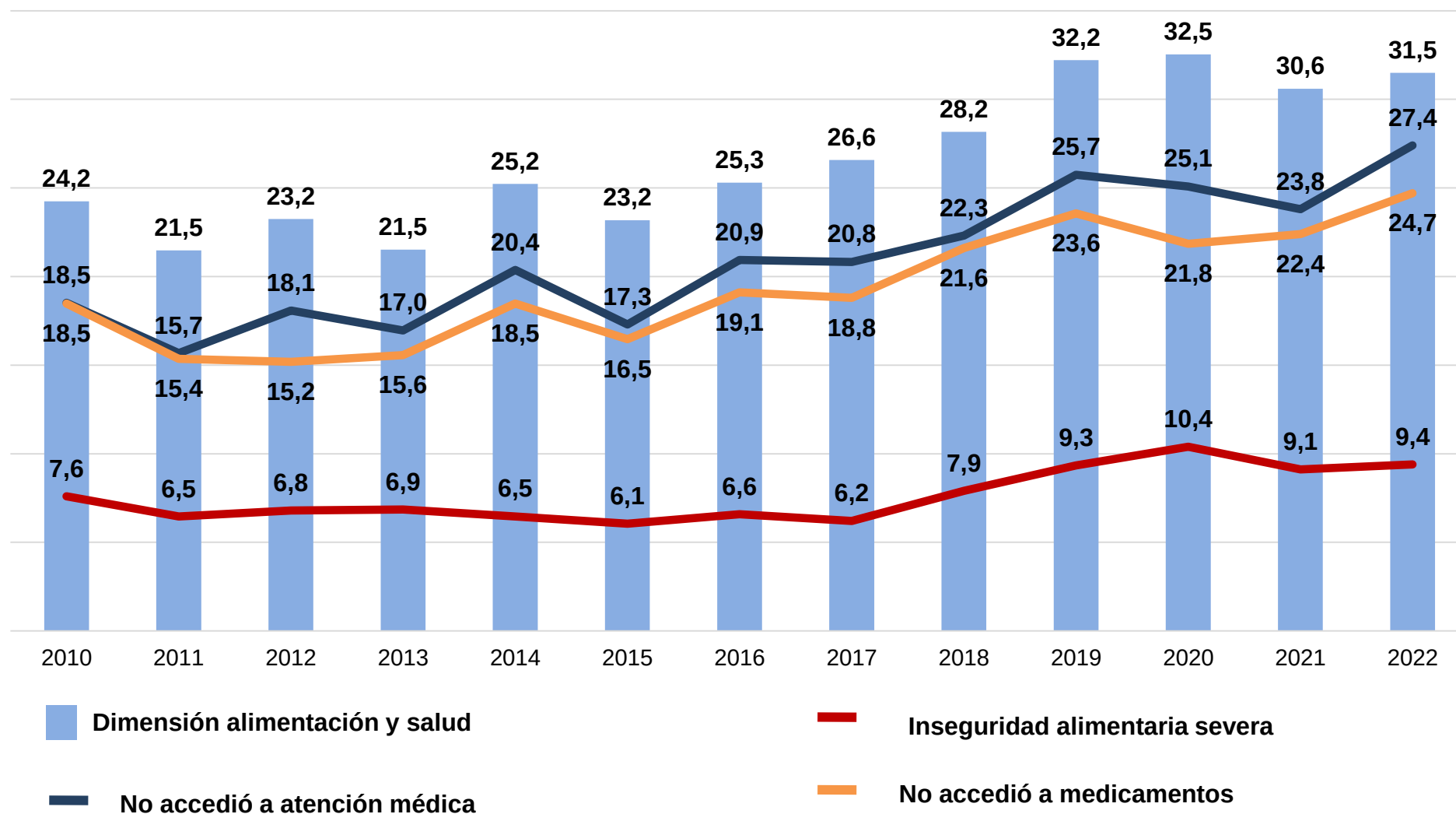
EVOLUCIÓN DE LAS TASAS DE INDIGENCIA Y DE POBREZA URBANA EN LA ARGENTINA A PARTIR DE EDSA-EQUIDAD EMPALME (2010-2022) y EPH-INDEC TERCEROS TRIMESTRES (2016-2022) PORCENTAJE DE POBLACIÓN.



Fuente: EDSA Bicentenario (2010-2016) y EDSA Agenda para la Equidad (2017-2025), Observatorio de la Deuda Social Argentina, UCA



DÉFICIT EN DIMENSIONES DE DERECHOS. ALIMENTACIÓN Y SALUD. PORCENTAJE POBLACIÓN. 2010-2022.



Fuente: EDSA Bicentenario (2010-2016) - EDSA Agenda para la Equidad (2017-2025), Observatorio de la Deuda Social Argentina, UCA.



ODSA

Pobreza 1er Sem. 2022

Rango etario	Tipo	% del total	Género	Cantidad de personas (en millones)
0 a 14		32%		5,4
14 a 64	Inactivos	27%	Mujeres	3,0
			Hombres	1,6
	Desocupados	5%		0,9
	Empleados Formales	9%		1,5
	Empleados Informales	14%		2,3
	Cuentapropistas	9%		1,5
64 y +		4%		0,7
Total		100%		16,9

INDICADORES EN EL ESPACIO DEL DERECHO A LA PROTECCIÓN SOCIAL CONTRA LA POBREZA

Evolución en porcentaje de niños/as de 0 a 17 años



Fuente: EDSA Bicentenario (2010-2016) - EDSA Agenda para la Equidad (2017-2025)

Porcentaje de población con estudios superiores completos por generación

AÑO MÁS RECIENTE



Gráfico: Luca Sartorio con base en SEDLAC



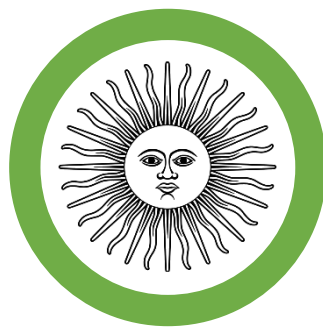
@arg_endatos



@argentinaendatos

Coyuntura Económica

**(informe de Econviews
y datos varios)**



Argentina frente a un año de incertidumbre



La economía argentina enfrenta desequilibrios y desafíos complejos

- Un **gran déficit fiscal**
- Alta **inflación**
- Una **moneda sobrevaluada** y una **gran brecha cambiaria**
- **Sin reservas** internacionales
- **Sin acceso a los mercados** externos y limitado al interno
- Más de una **década de estancamiento** y **altísimos niveles de pobreza**



Reservas y tipo de cambio

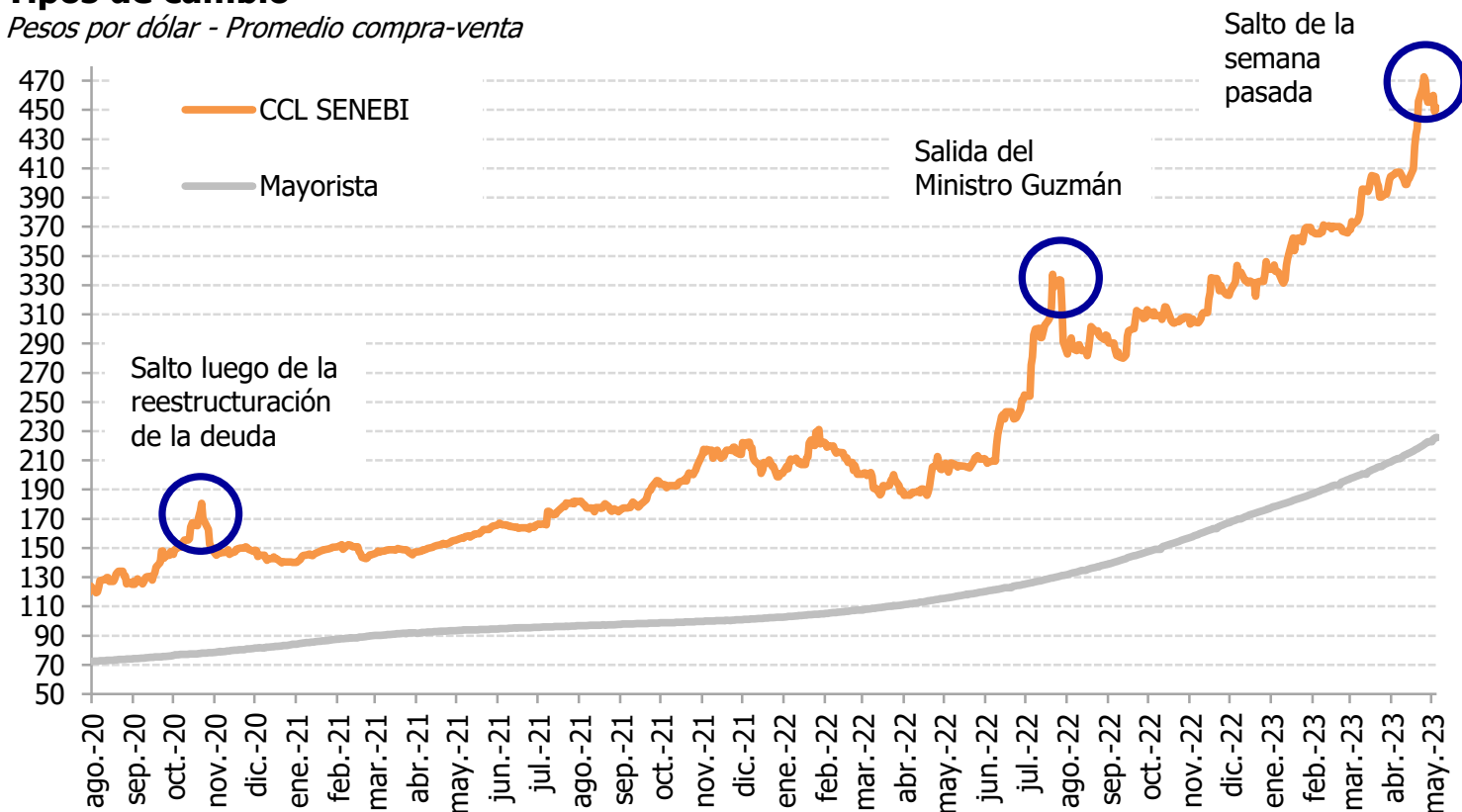
Las reservas se mantendrán bajo presión y el peso argentino continuará débil



El tipo de cambio se mueve en escalones, con saltos y luego se estabiliza

Tipos de cambio

Pesos por dólar - Promedio compra-venta



Fuente: Econviews en base a Reuters



Las reservas netas son muy bajas

Reservas internacionales netas y líquidas

En miles de millones de US\$

Reservas brutas	34.1
Encajes de depósitos en US\$	11.5
Swaps (incl. China)	20.6
DEGs	0.0
BIS	3.0
Reservas netas	-0.9
Oro	3.9
Reservas netas líquidas	-4.9

Fuente: Estimaciones propias en base a BCRA y FMI

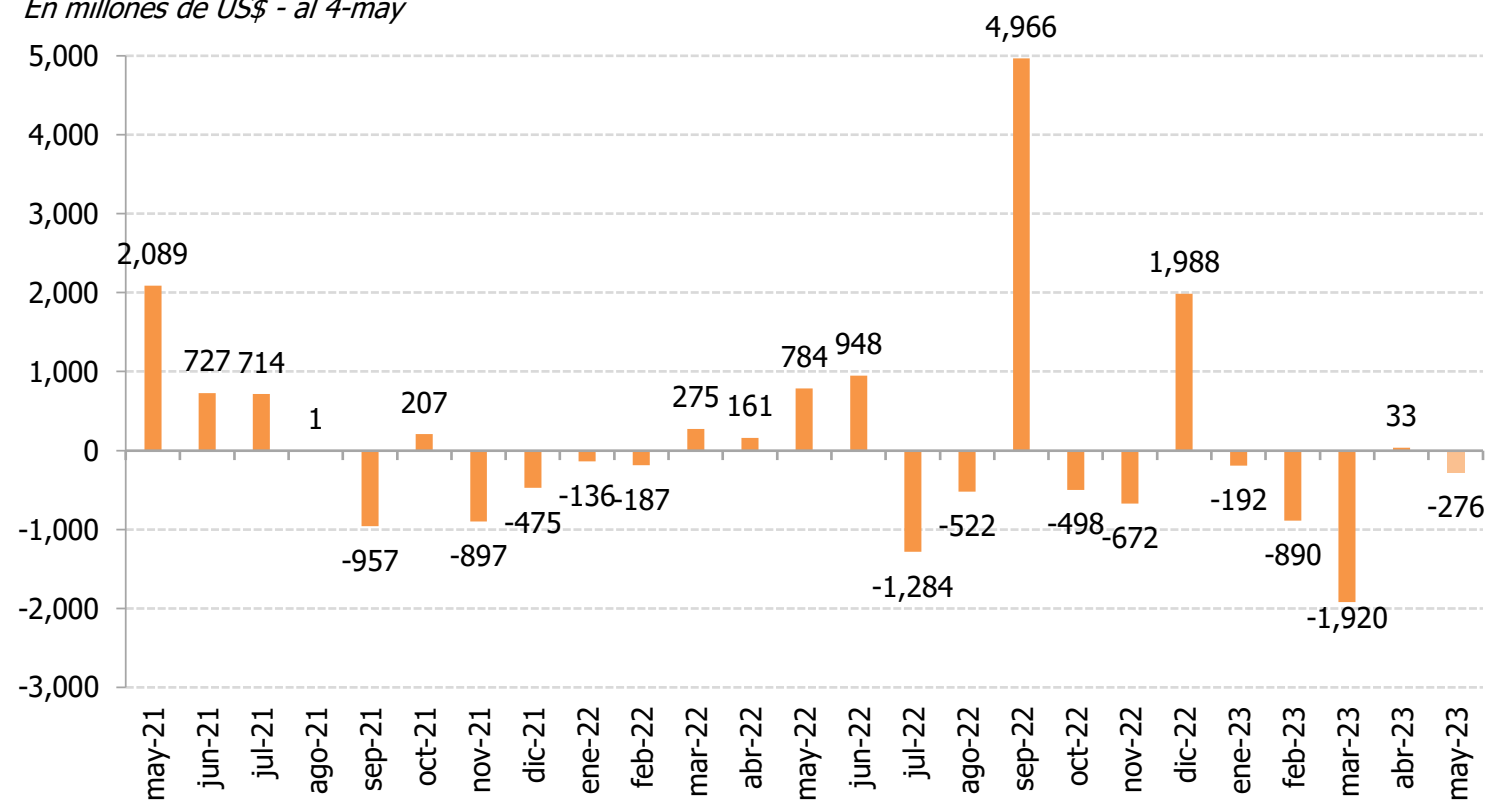
Con datos al 4- may- 2023



A pesar del dólar agro, al BCRA le cuesta acumular reservas

Compra de divisas del Banco Central

En millones de US\$ - al 4-may



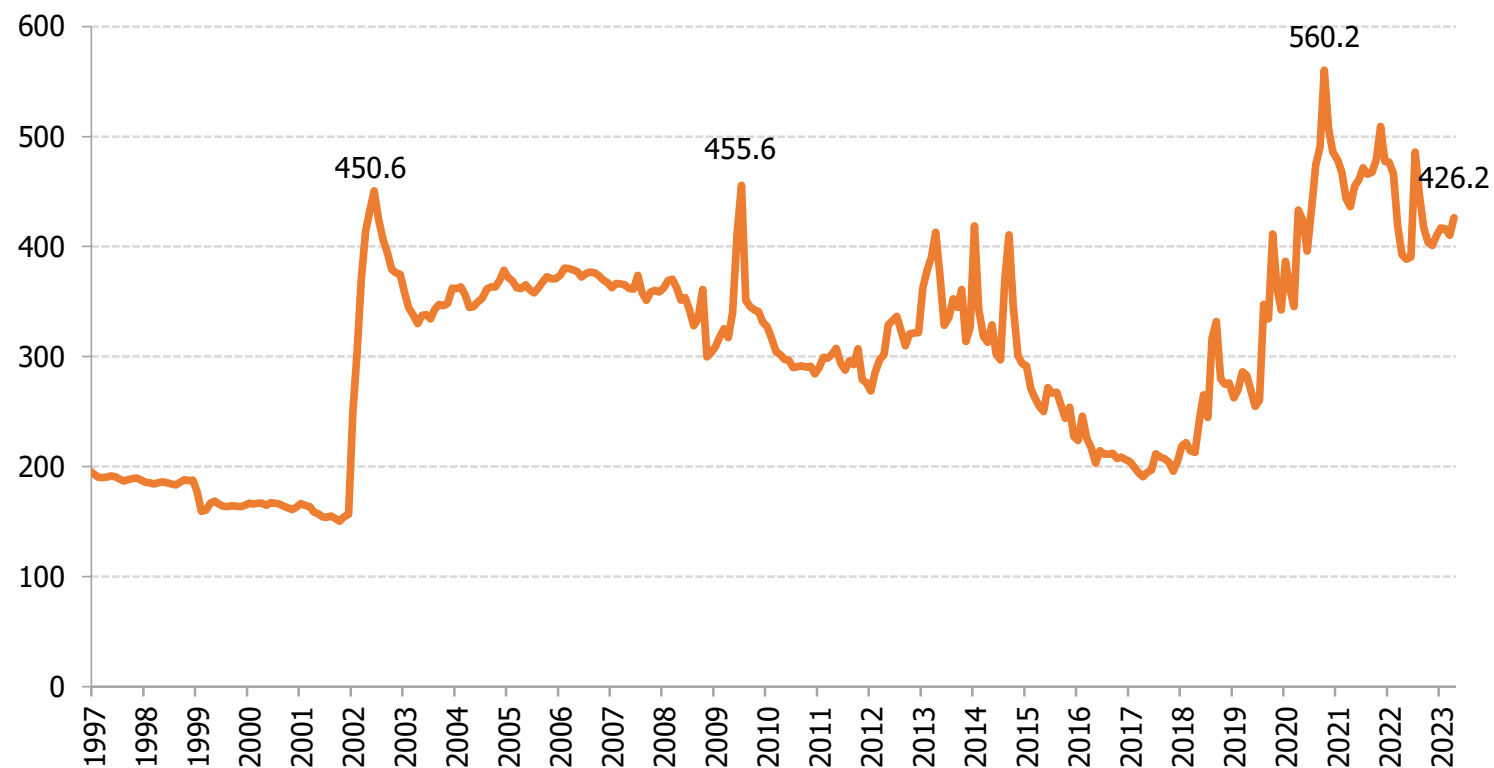
Fuente: Econviews en base a BCRA



Pero el contado con liqui se mantiene alto

Contado con liqui

A precios de abril de 2023-Promedio mensual



Fuente: Econviews en base a Reuters



El Banco Central perdería reservas en 2023 y la sequía agudiza el panorama

Balance Cambiario

Base caja - millones de dólares

	2022	2023 E
Cuenta corriente	4,779	-3,999
Balance de bienes	21,817	11,554
Exportaciones de bienes	90,533	70,105
Importaciones de bienes	68,715	58,551
Balance de servicios	-10,106	-7,084
Intereses	-6,749	-8,275
Cuenta financiera	2,062	-4,431
FMI	6,867	-1,697
Organismos multilaterales	1,349	2,420
Acumulación de reservas por transacciones	6,918	-8,389

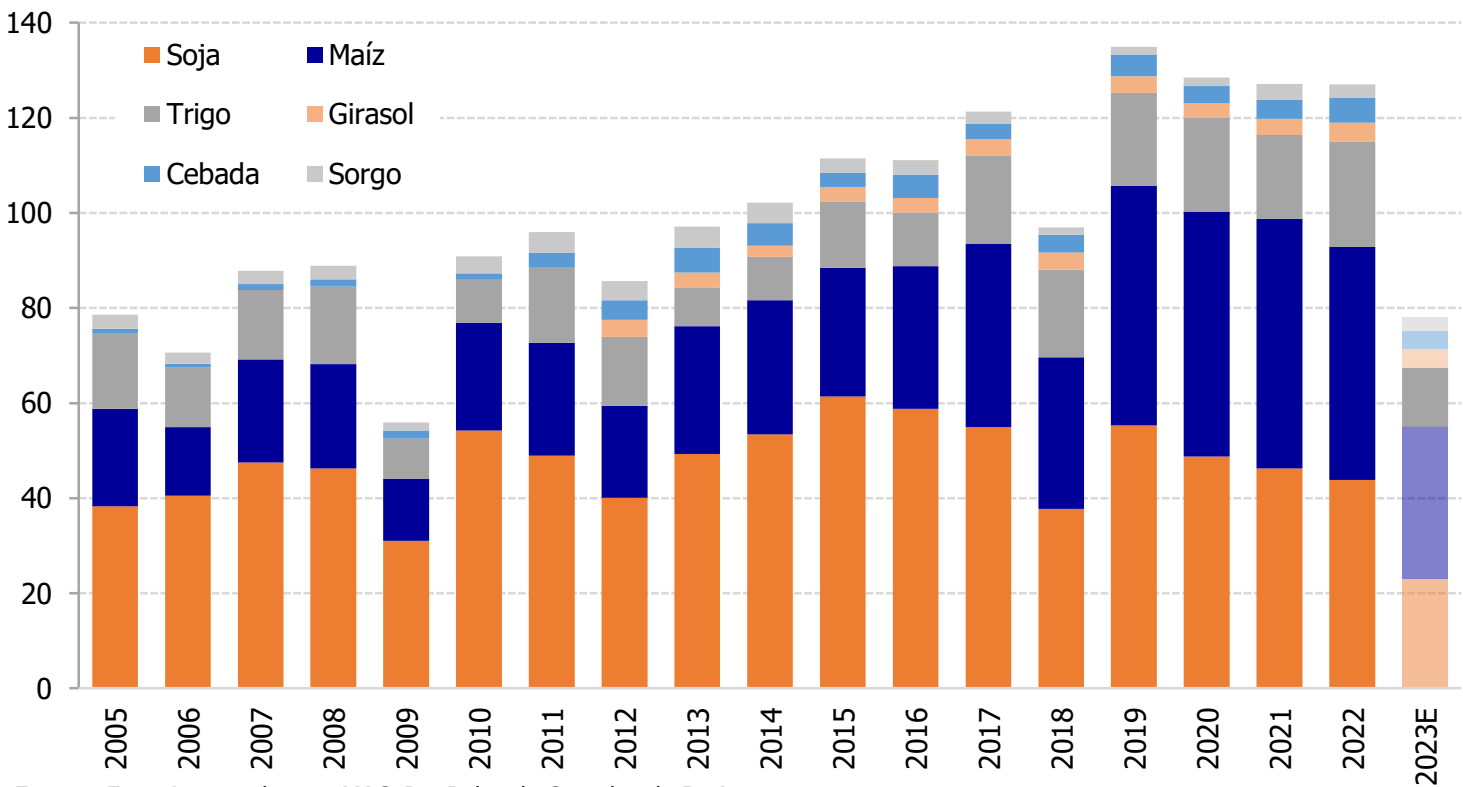
Fuente: Ecnviews en base a BCRA



La BCR empeoró sus proyecciones y será la peor cosecha desde 2009

Estimación de cosecha

Producción, en toneladas



Fuente: Econviews en base a MAGyP y Bolsa de Cereales de Bs As

Últimas proyecciones

En millones de toneladas y dólares por tonelada

	2017/18	2020/21	2021/22	2022/23
Trigo	18.5	17.6	22.1	12.4
Soja	37.8	46.2	43.9	20/22
Maíz	31.8	52.5	49.0	32/36
Girasol	3.5	3.4	4.0	3.9
Cebada	3.7	4.0	5.2	3.8
Sorgo	1.6	3.3	2.9	3.0

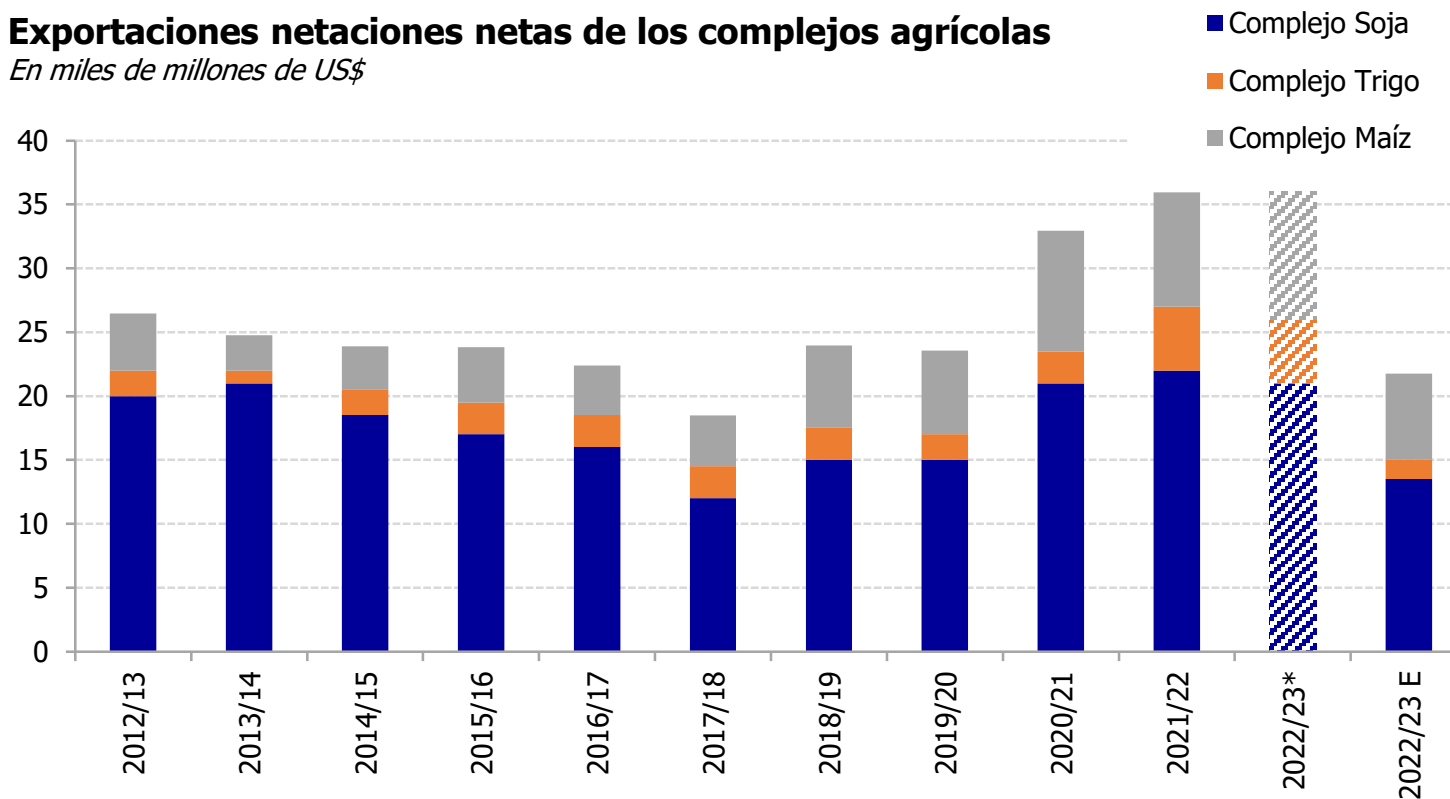
Fuente: Econviews en base a MAGyP, BCBA y BCR (maíz)



Las exportaciones del agro caerán fuertemente

Exportaciones netas de los complejos agrícolas

En miles de millones de US\$



*Estimado en base a lo sembrado

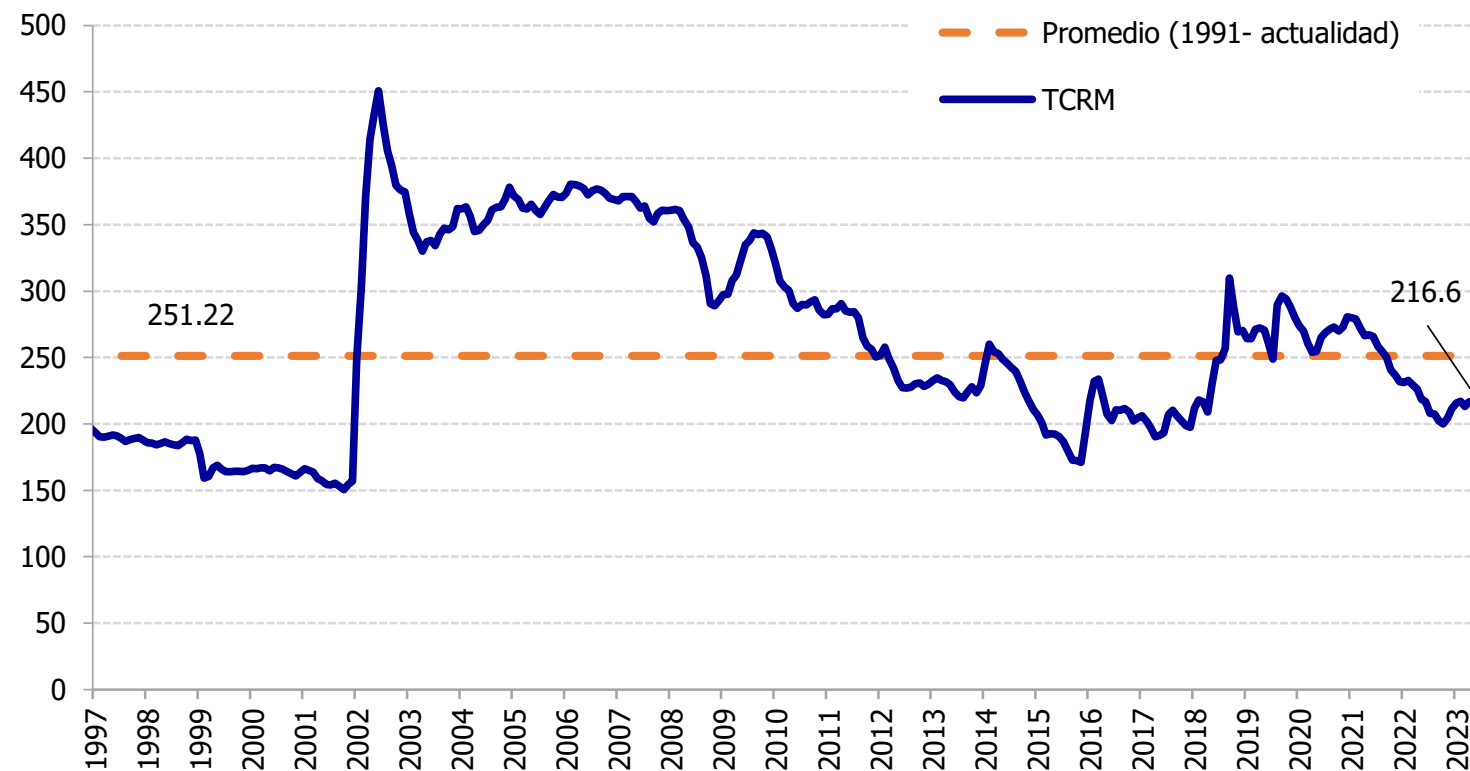
Fuente: Econviews en base a Bolsa de Comercio de Rosario



El tipo de cambio real se encuentra debajo de su promedio histórico

Tipo de cambio real multilateral

A precios de abril de 2023- Promedio mensual



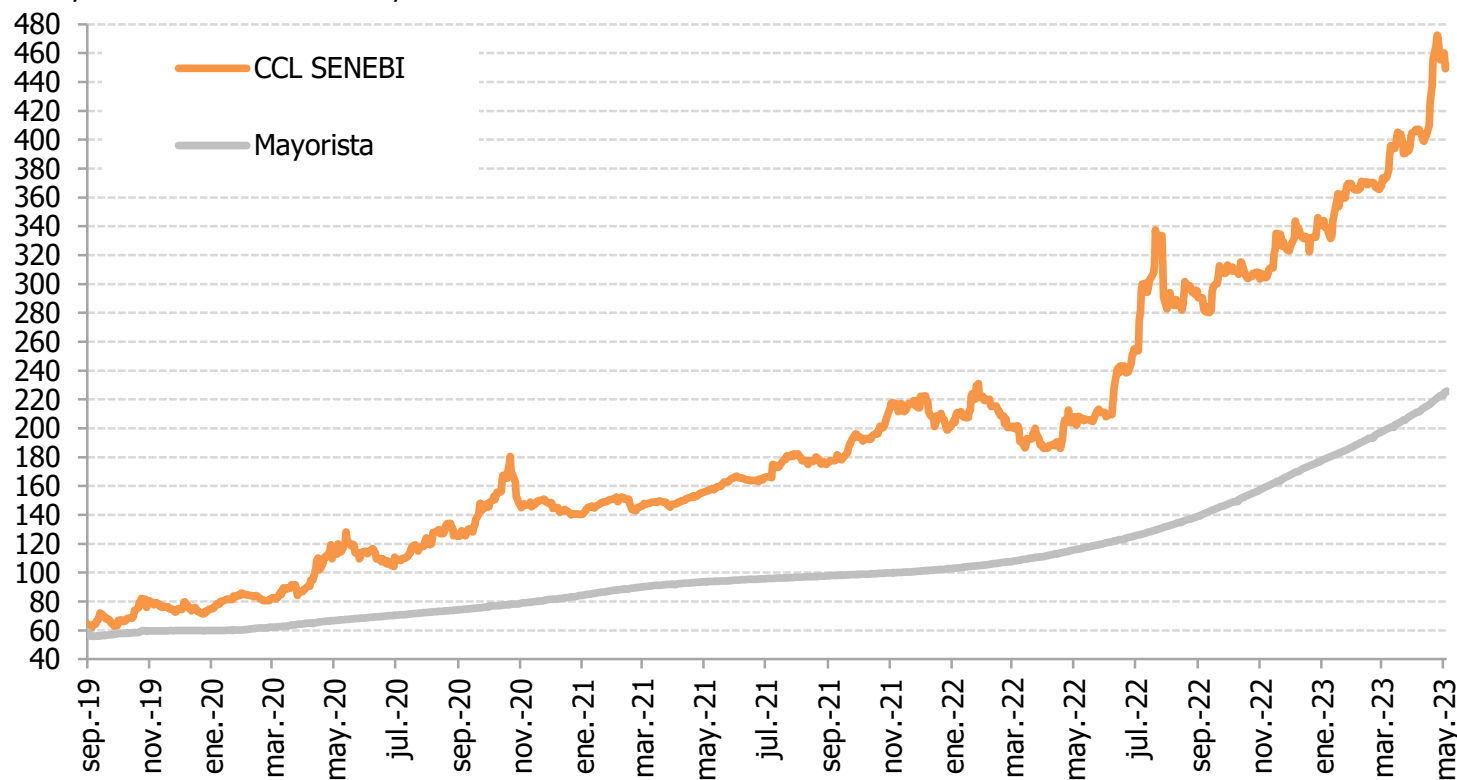
Fuente: Econviews en base a Reuters y BCRA



La brecha continúa alta y ronda el 100%

Tipos de cambio

Pesos por dólar - Promedio compra-venta



Fuente: Econviews en base a Reuters

Múltiples brechas

Promedio compra - venta

	Cotización	Brecha
Mayorista	225.68	-
Blue	465.50	106.3%
MEP	430.45	90.7%
CCL	451.30	100.0%

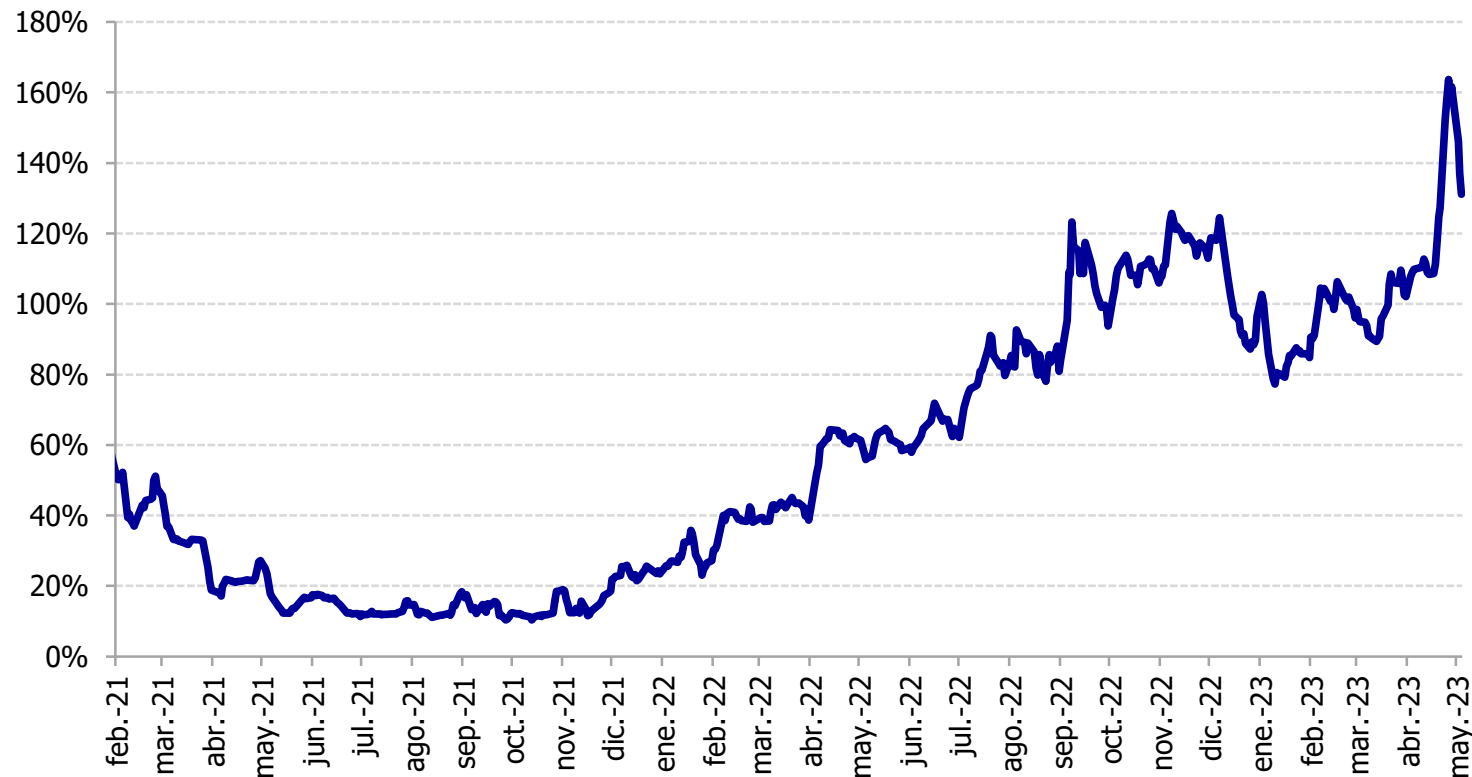
Fuente: Reuters



Luego de las subas de la semana pasada, la tasa de devaluación anualizada bajó cerca del 130%

Tasa de depreciación

Variación anualizada 5 días - Tipo de cambio oficial, Com "A" 3500



Fuente: Econviews en base a BCRA

Tipo de cambio e inflación

Variación promedio mensual

	Var. TC	Inflación
ene-22	2.1%	3.9%
feb-22	2.2%	4.7%
mar-22	3.0%	6.7%
abr-22	3.5%	6.0%
may-22	3.9%	5.1%
jun-22	4.2%	5.3%
jul-22	4.7%	7.4%
ago-22	5.3%	7.0%
sep-22	6.2%	6.2%
oct-22	6.2%	6.3%
nov-22	6.2%	4.9%
dic-22	6.7%	5.1%
ene-23	5.4%	6.0%
feb-23	5.6%	6.6%
mar-23	5.9%	7.7%
abr-23	6.5%	7.5%



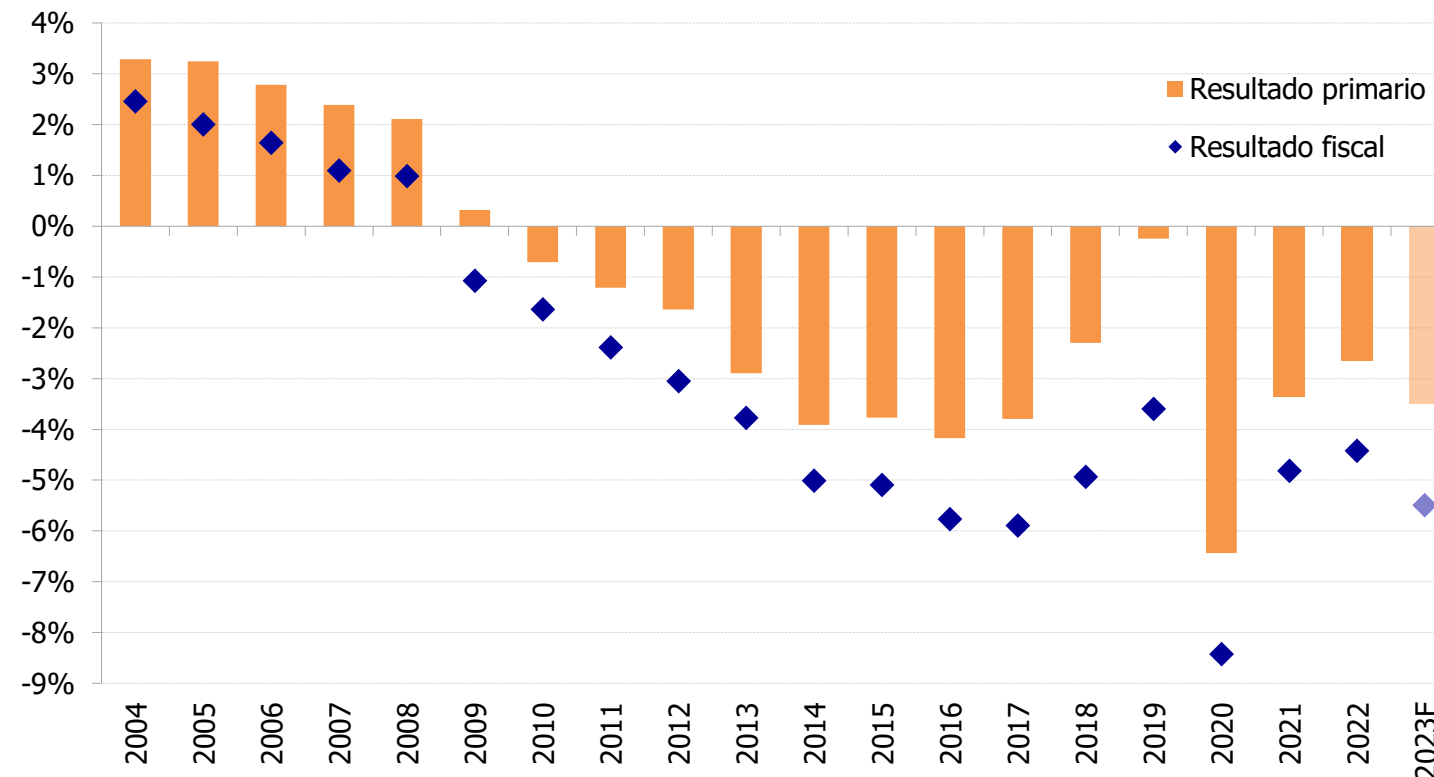
El déficit fiscal se esta reduciendo gradualmente



El gobierno cumplió la meta fiscal, pero este año el déficit será mayor

Cuentas fiscales del Gobierno Nacional

Como % del PBI - Base caja, excluye rentas contables y DEGs, PIPs debajo de la línea



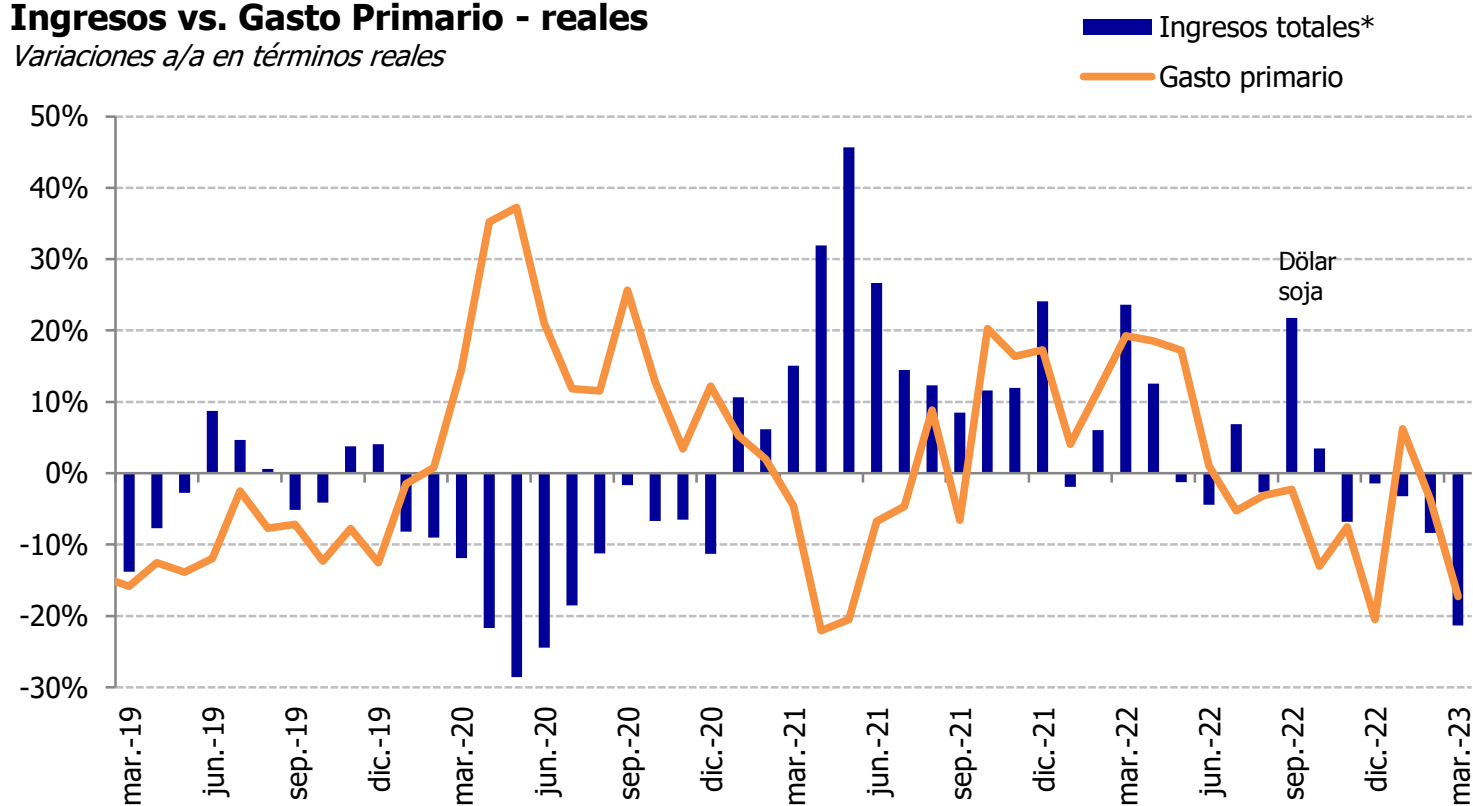
Fuente: Econviews en base a Ministerio de Economía



El gasto y los ingresos cayeron en términos reales en marzo, aunque hubo mucho gasto pisado

Ingresos vs. Gasto Primario - reales

Variaciones a/a en términos reales



*Excluyen DEGs en sep-2021

Fuente: Econviews en base a MECON



La sequía complica el programa financiero, y el Central terminará siendo la principal fuente de financiamiento

Programa financiero 2023

	AR\$ miles de millones	En % del PBI
Déficit primario (excl. DEGs)	5,489.8	3.3%
Intereses	3,327.2	2.0%
A. Déficit fiscal (excl. DEGs)	8,817.0	5.3%
Mercado de deuda (neto)	2,010.4	1.2%
OOIIs (neto, incluye neto DEGs dic-22)	481.3	0.3%
Banco Central	6,325.3	3.8%
B. Financiamiento total	8,817.0	5.3%
B. - A. = Balance Total	0.0	0.0%



Inflación

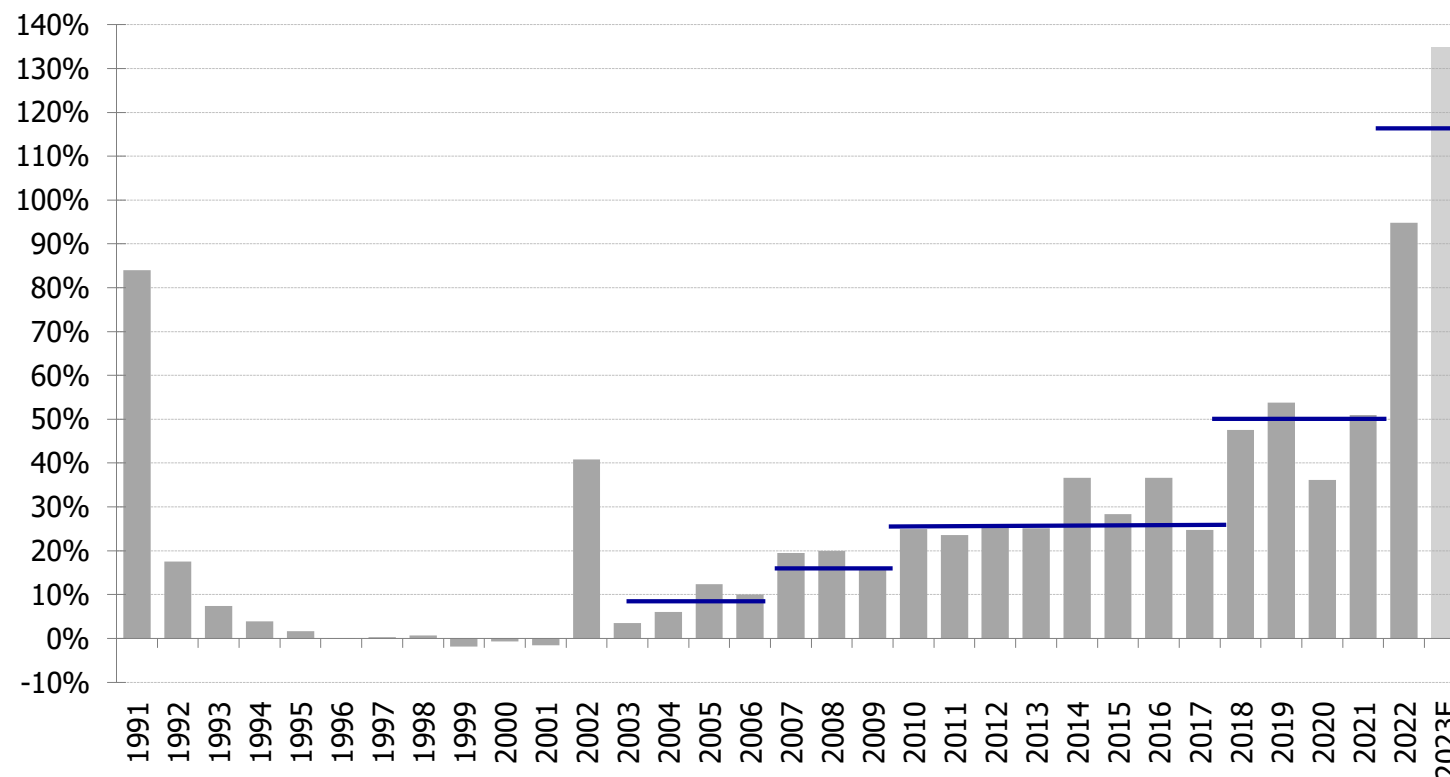
La inflación continuará alta durante el 2023



La inflación ha estado aumentando en escalones a lo largo de los años

Inflación interanual

A fin de período



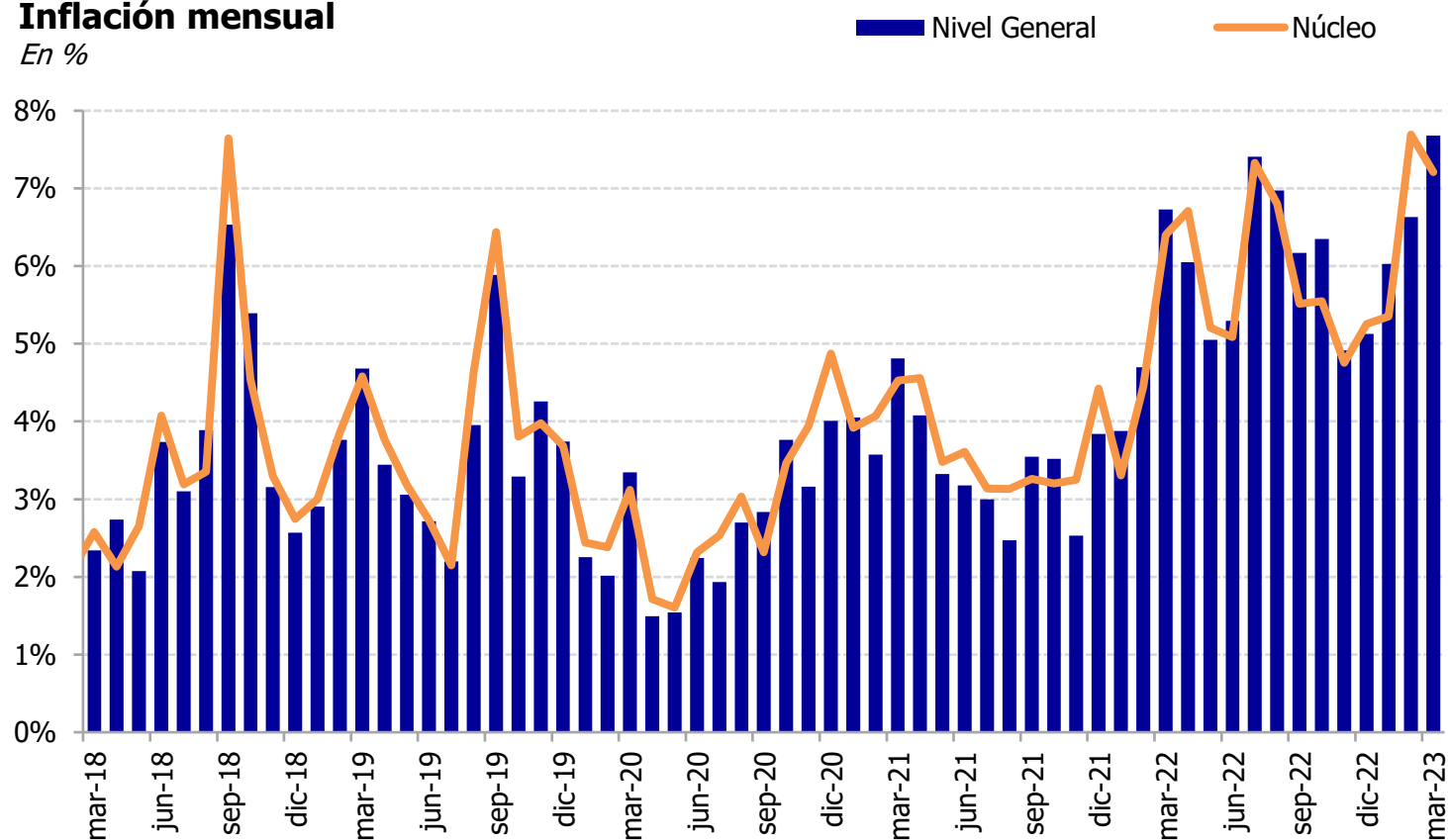
Fuente: Econviews en base a múltiples fuentes



La inflación fue del 7.7% en marzo: El nuevo piso está más cerca del 7%

Inflación mensual

En %



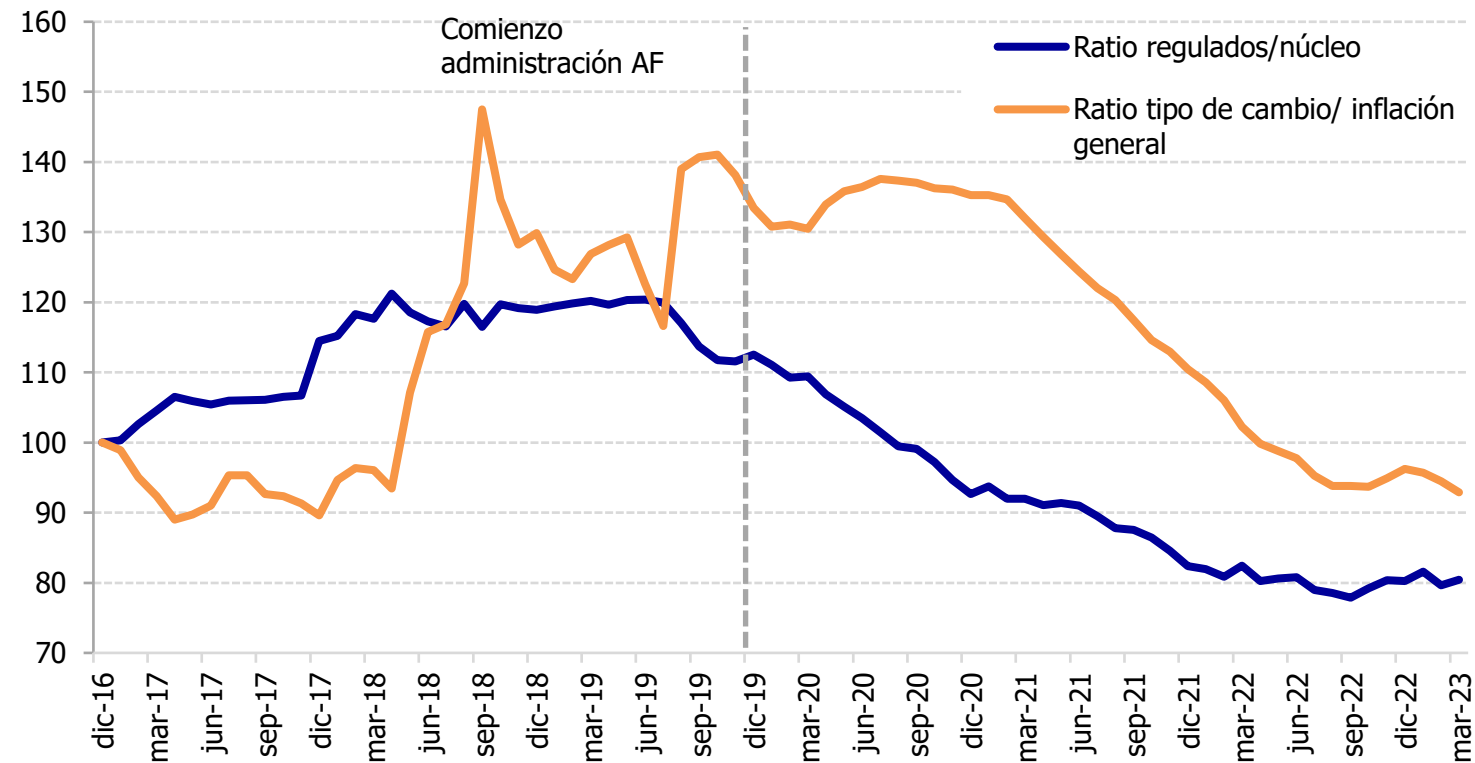
Fuente: Econviews en base a INDEC



Y hay mucha inflación reprimida

Inflación reprimida: precios regulados y tipo de cambio

Dic-16=100



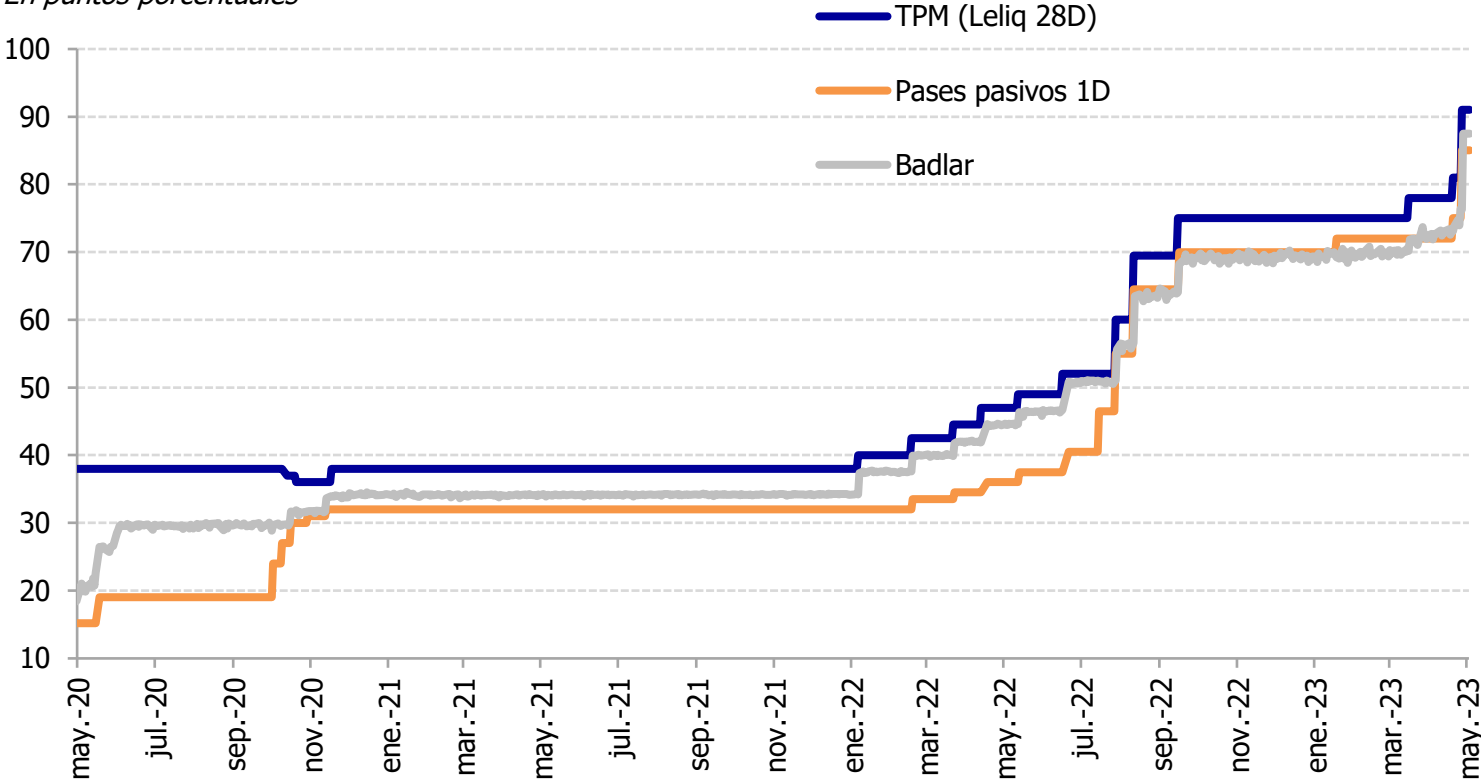
Fuente: Econviews en base a INDEC



El BCRA volvió a subir la tasa de política monetaria

Tasas de interés

En puntos porcentuales



Fuente: Econviews en base a BCRA

Tasas de interés

	TNA	TEA
TPM (Leliqs 28 días)	91.0%	141.3%
Pases pasivos 1 día	85.0%	133.7%
Plazos fijos personas humanas	91.0%	140.5%
Plazos fijos resto	76.3%	109.2%
LEDE venc. 31-jul-23	95.9%	135.6%

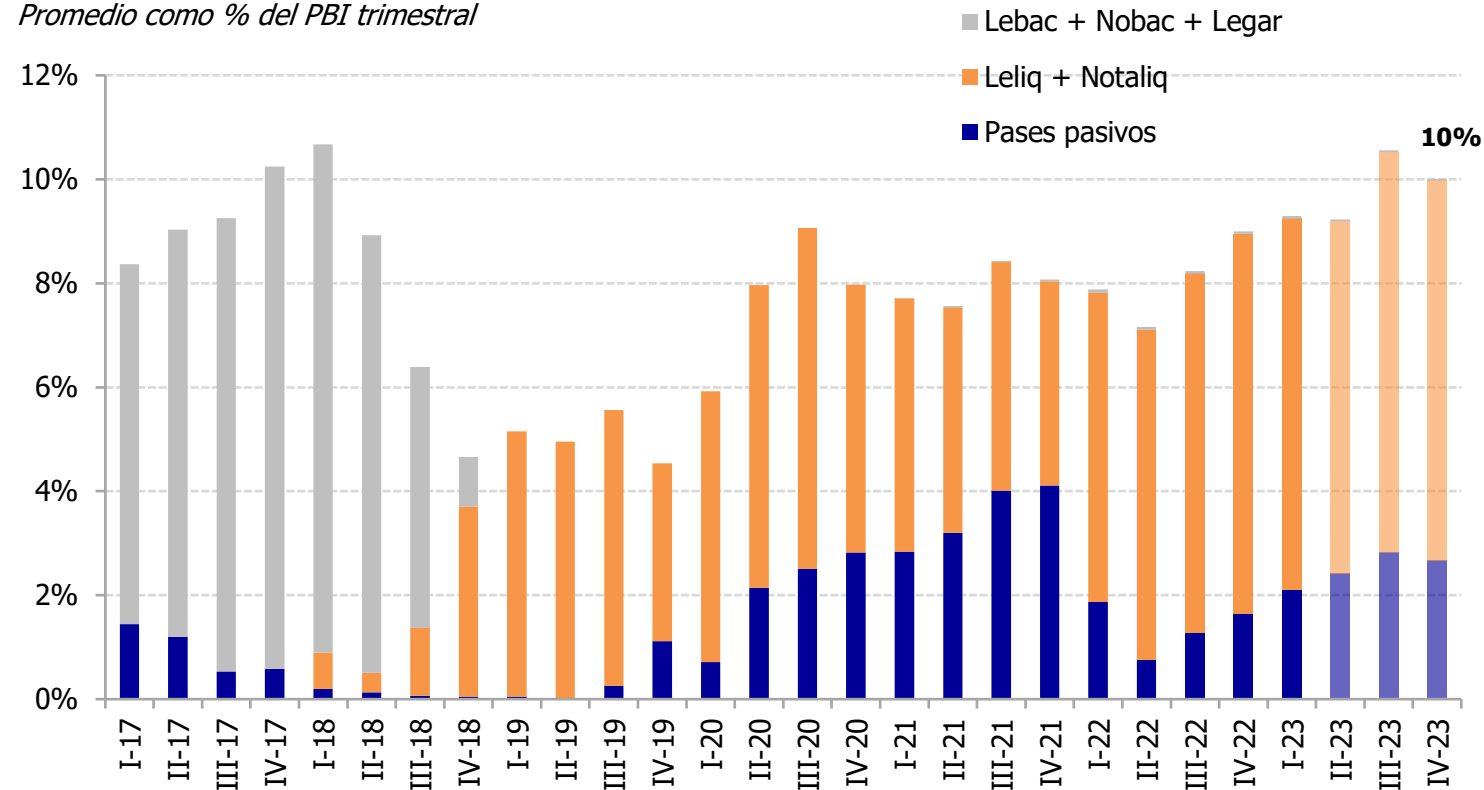
Fuente: Econviews en base a BCRA



Estimamos que el stock de pasivos del BCRA crecerá en 2023

Stock de pasivos remunerados del BCRA

Promedio como % del PBI trimestral



Fuente: Econviews en base a BCRA



Deuda

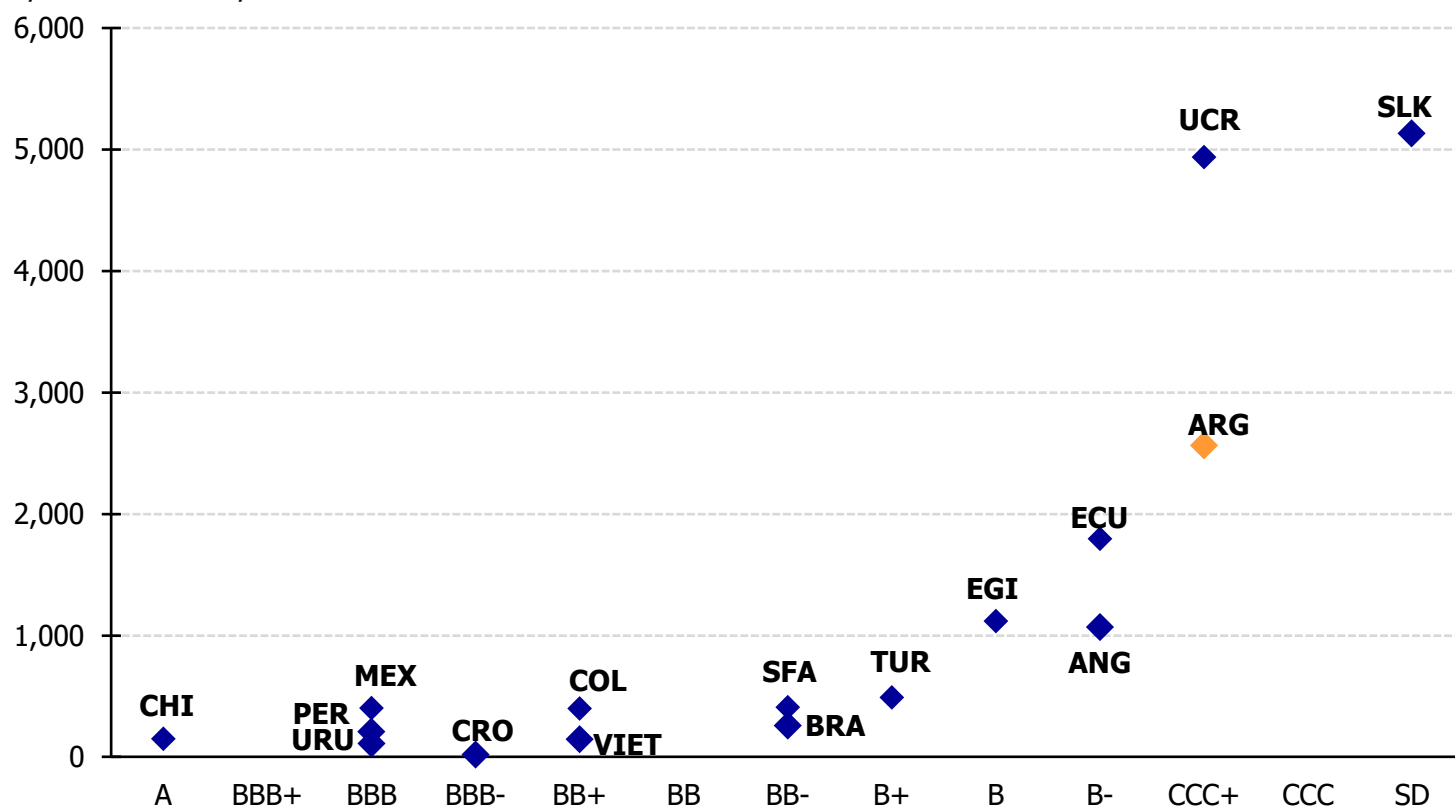
A pesar de las amenazas lo más probable es que se evite un reperfilamiento



El riesgo país sigue altísimo

Riesgo país y calificación crediticia (S&P)

Spread EMBI en bps.



Riesgo País - Nivel

Global EMBI - pbs

	NIVEL		
	UD	jun-21	dic-2020
Sri Lanka	5,132	1,620	1,889
Ucrania	4,937	493	491
Argentina	2,564	1,596	1,368
Ecuador	1,796	776	1,062
Turquía	488	469	444
Latam	469	380	386
Sudáfrica	408	321	379
Mexico	400	348	361
Colombia	397	247	206
Brasil	258	256	250
Perú	207	163	132

Fuente: JPMorgan



Son niveles de default

Riesgo país de Argentina

EMBI, en puntos porcentuales



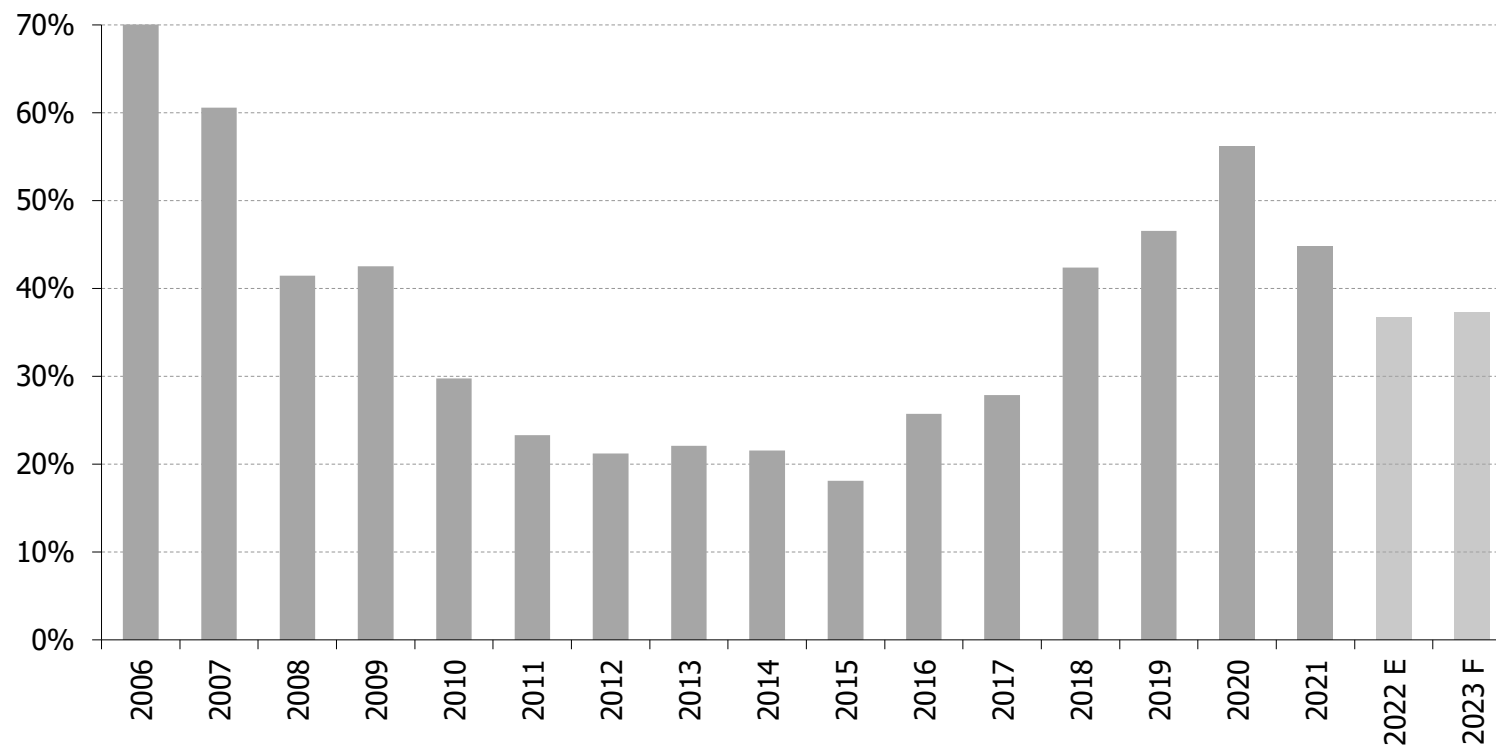
Fuente: Econviews en base a JPMorgan



Argentina no tiene un problema de solvencia

Deuda pública neta

Como % del PBI, incluye cupones PBI



Fuente: Econviews en base a Min. de Economía

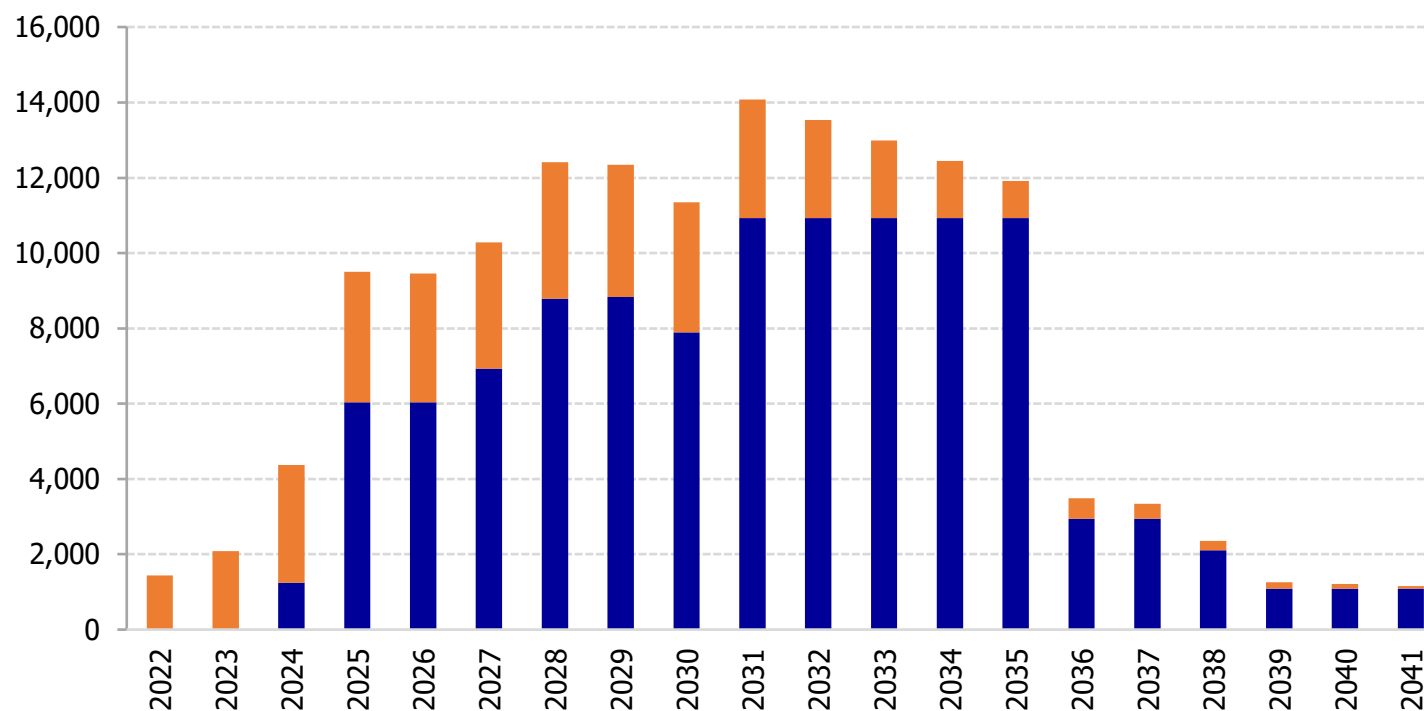


El problema es de liquidez: El verdadero desafío en la deuda externa arranca en 2025

Vencimientos con el sector privado

Millones de dólares - excluye OO.II.

■ Amortizaciones ■ Intereses



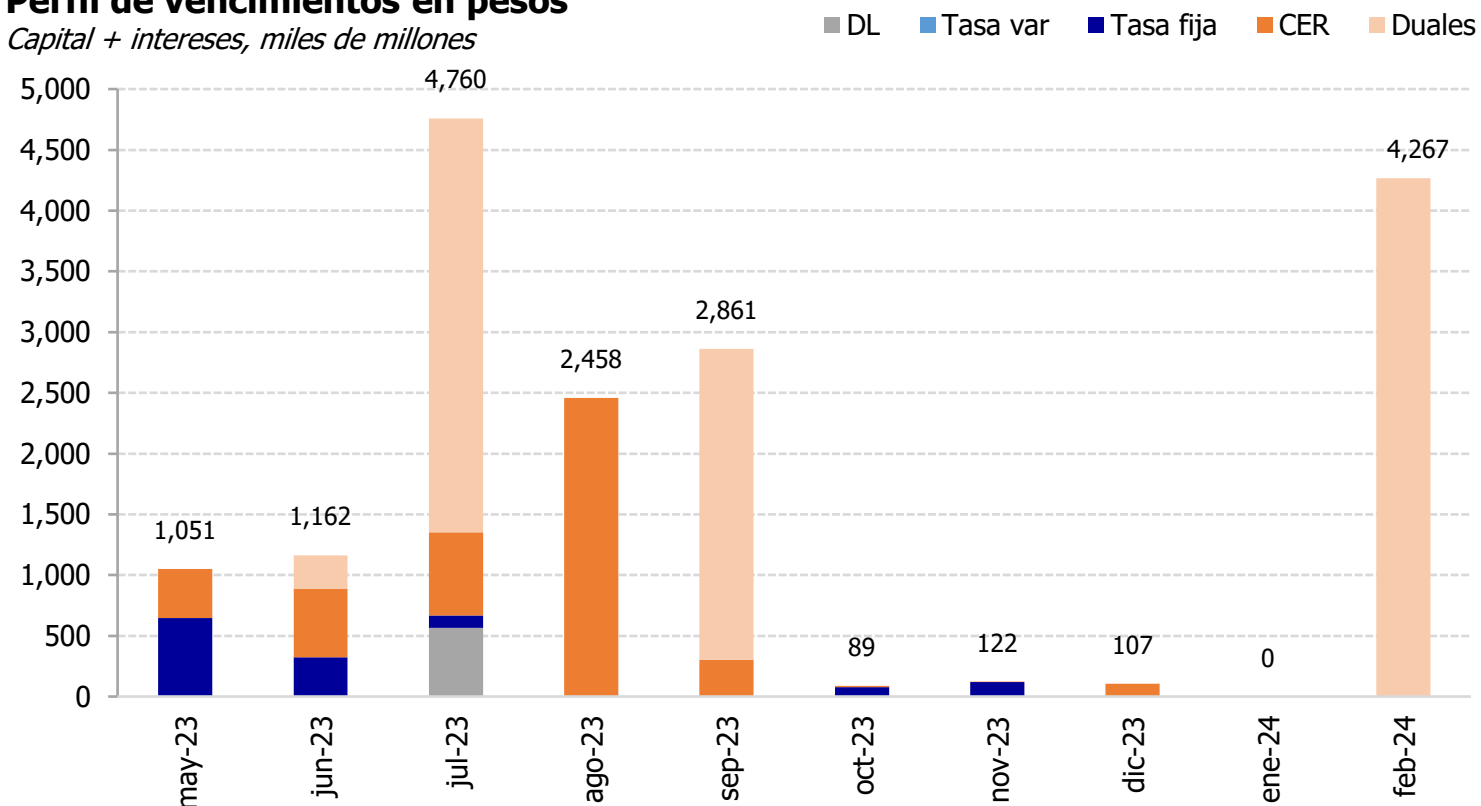
Fuente: Econviews en base a Min. de Economía



Los vencimientos fuertes arrancan en julio, pero gran parte está en manos del sector público

Perfil de vencimientos en pesos

Capital + intereses, miles de millones



*Vencimientos de bonos DL y duales ajustados por TC proyectado; letras y bonos CER por inflación proyectada

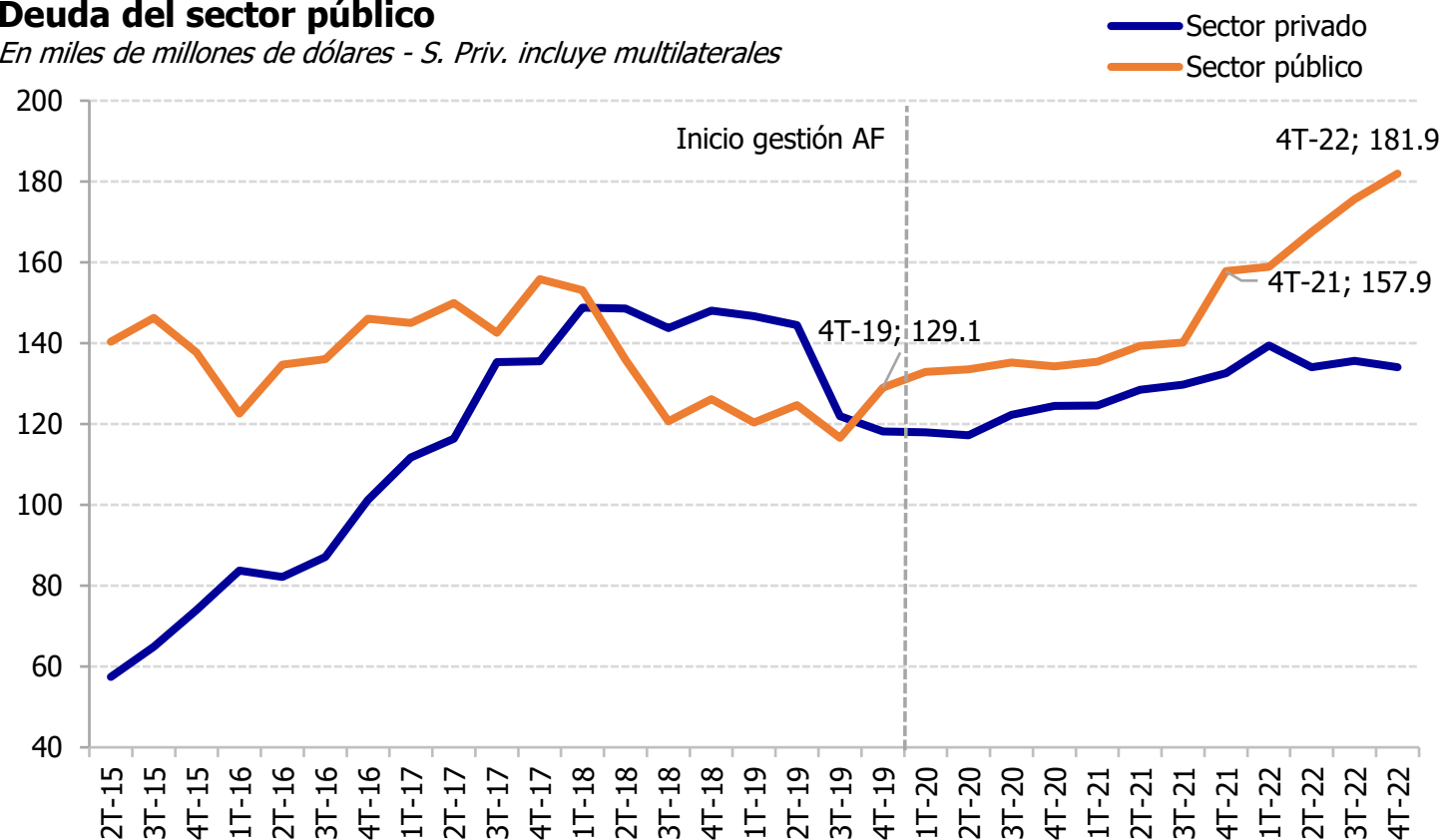
Fuente: Econviews en base a Min. de Economía



El endeudamiento en manos del propio sector público creció fuertemente en 2022

Deuda del sector público

En miles de millones de dólares - S. Priv. incluye multilaterales



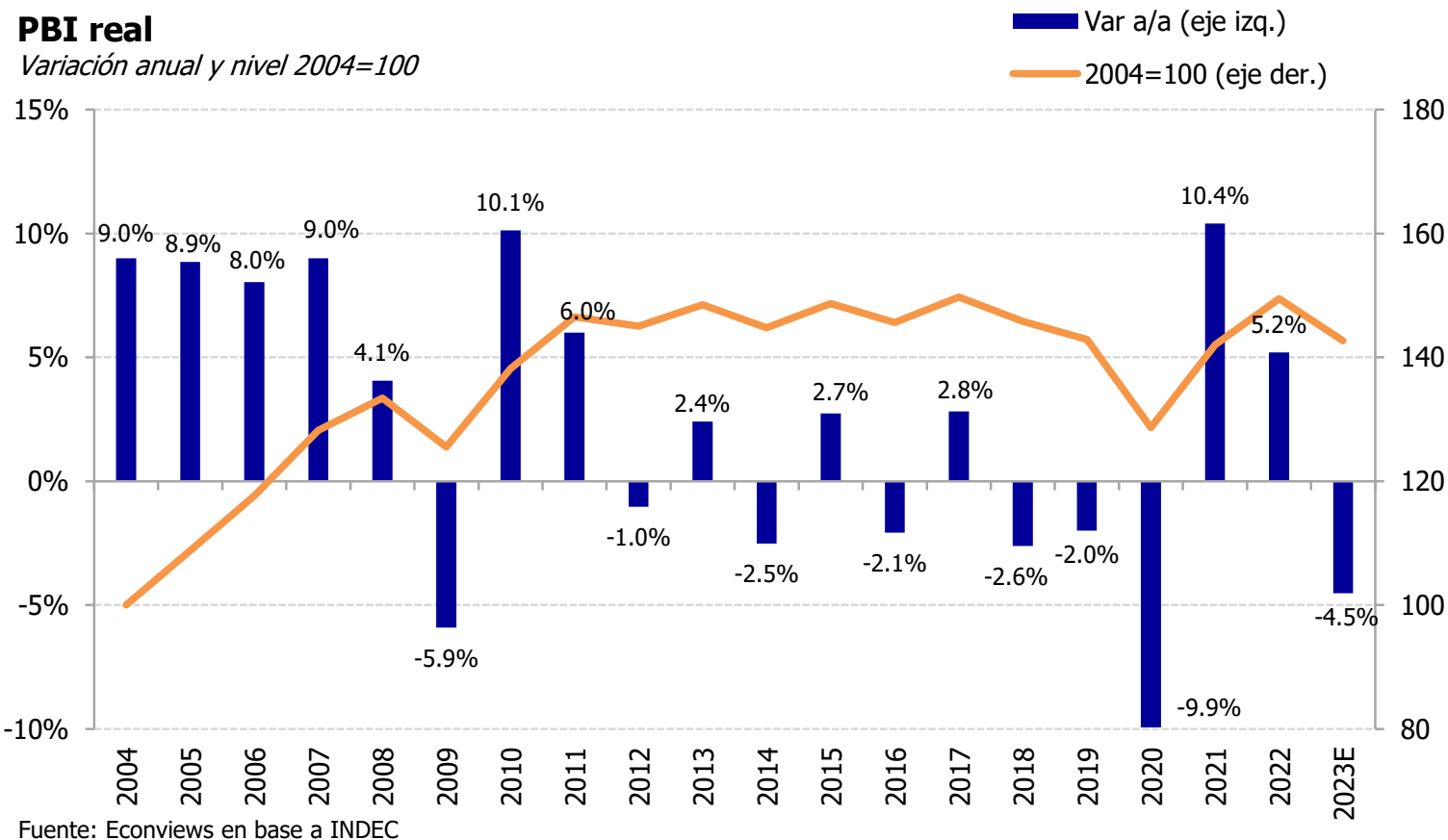
Fuente: Econviews en base a MECON



La actividad se esta debilitando



El crecimiento de 2022 refleja el arrastre positivo de 2021, pero dejó una base negativa para el 2023

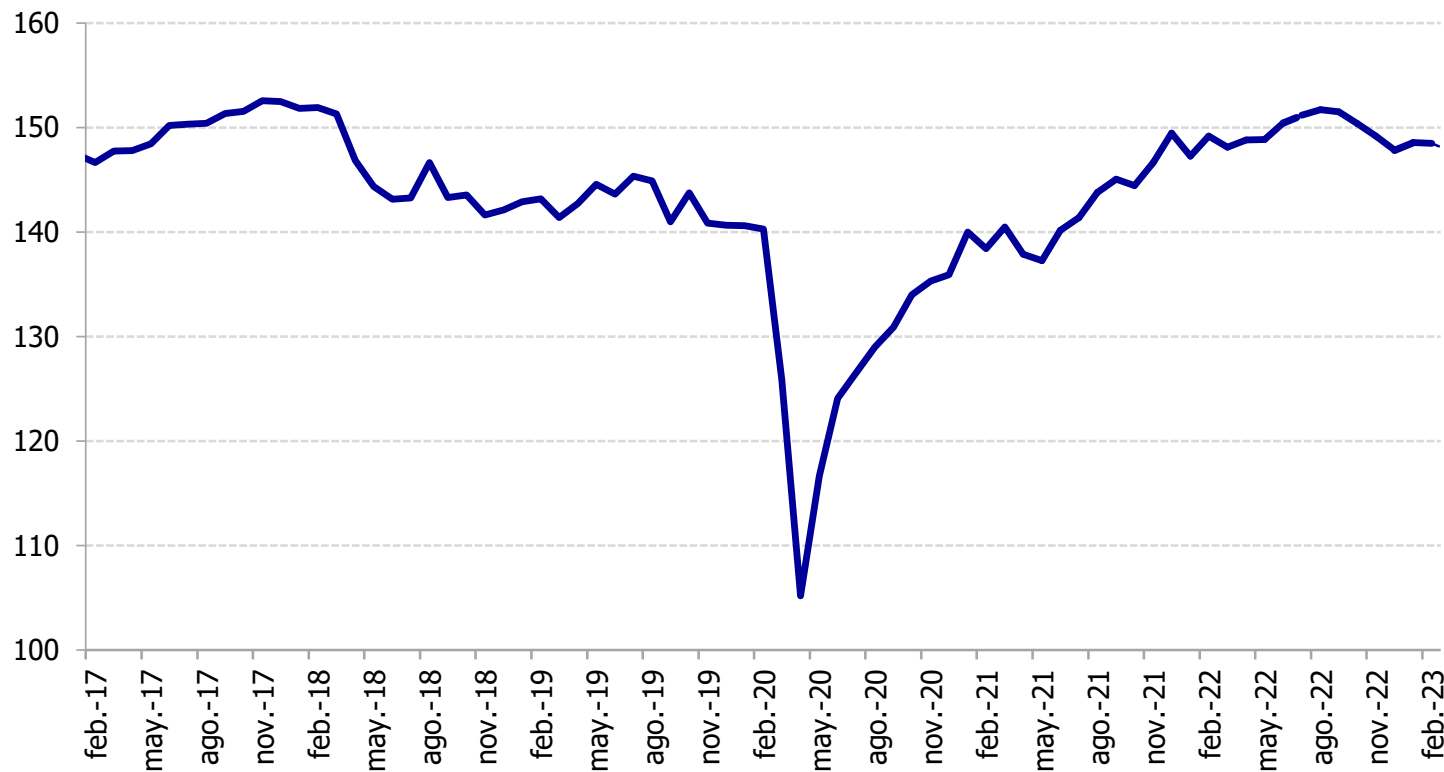




La falta de insumos, la mayor inflación y la escasez de divisas se sentirán este año

Evolución de la actividad económica

EMAE, Base 2004 = 100



Fuente: Econviews en base a INDEC

El sendero de la economía

Variaciones a/a y t/t sin estacionalidad

	Escenario base
2019	-2.0%
2020	-9.9%
2021	10.4%
2022	5.2%
1T-2023E	-0.6%
2T-2023E	-4.8%
3T-2023E	-1.8%
4T-2023E	2.9%
2023E	-4.5%

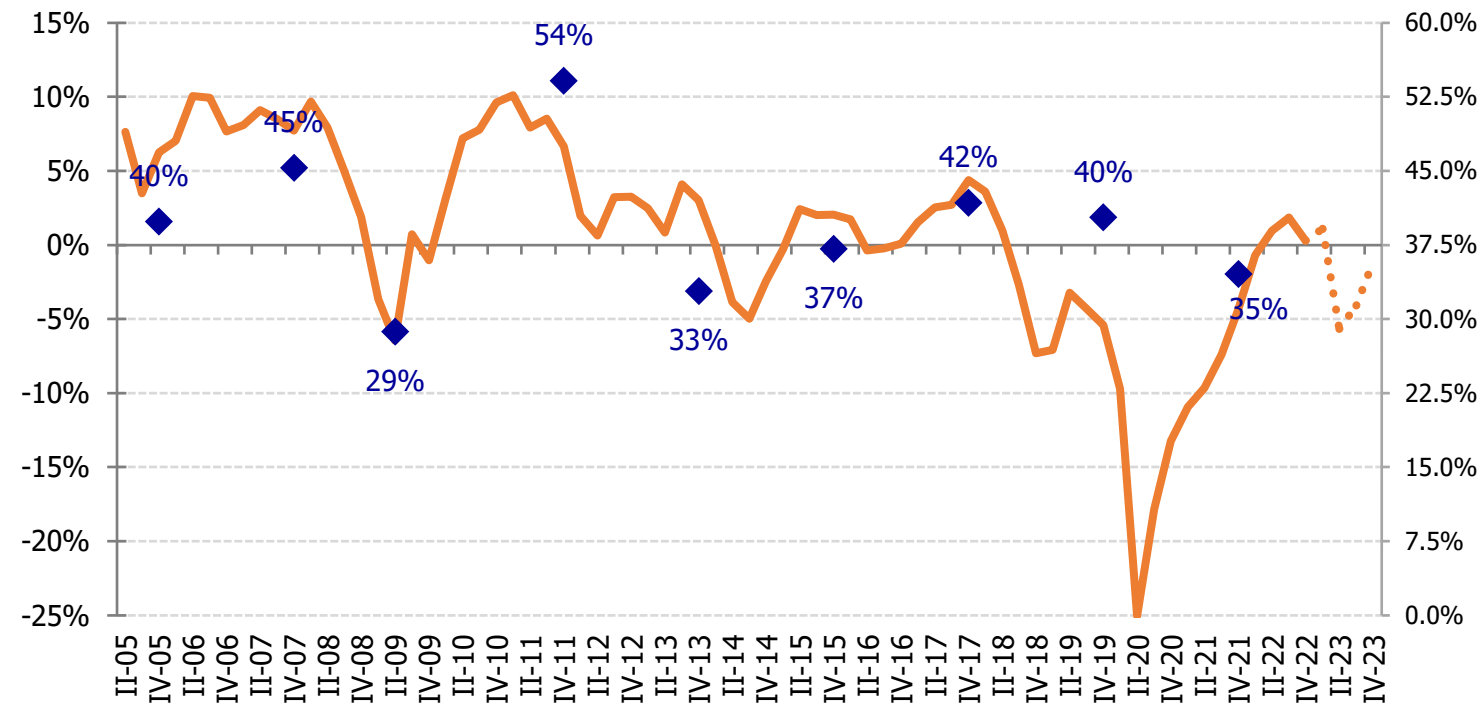
Fuente: Econviews en base a INDEC



Con el consumo estancado, el oficialismo la tiene difícil

Consumo y performance electoral

Variación respecto al promedio de los 2 años previos* y votos del oficialismo



*Para 2021-22 se compara contra 2018-19 para evitar distorsión por pandemia, proyección desde I-23

Fuente: Econviews en base a INDEC



El 2024 podría ser un año decisivo para el país

- Hay **elecciones en octubre de 2023** y la **oposición**, que apuesta por un nuevo programa
- Se espera que **un programa ortodoxo** pueda darle un giro a la economía a través de:
 - Un **importante ajuste fiscal**
 - **Devaluación y eliminación de controles cambiarios**
 - Un **programa de estabilización** para reducir la **inflación**
 - Un **nuevo acuerdo con el FMI** para restaurar la credibilidad y recuperar el acceso a los mercados financieros
 - **Reformas estructurales** para desbloquear el crecimiento a largo plazo

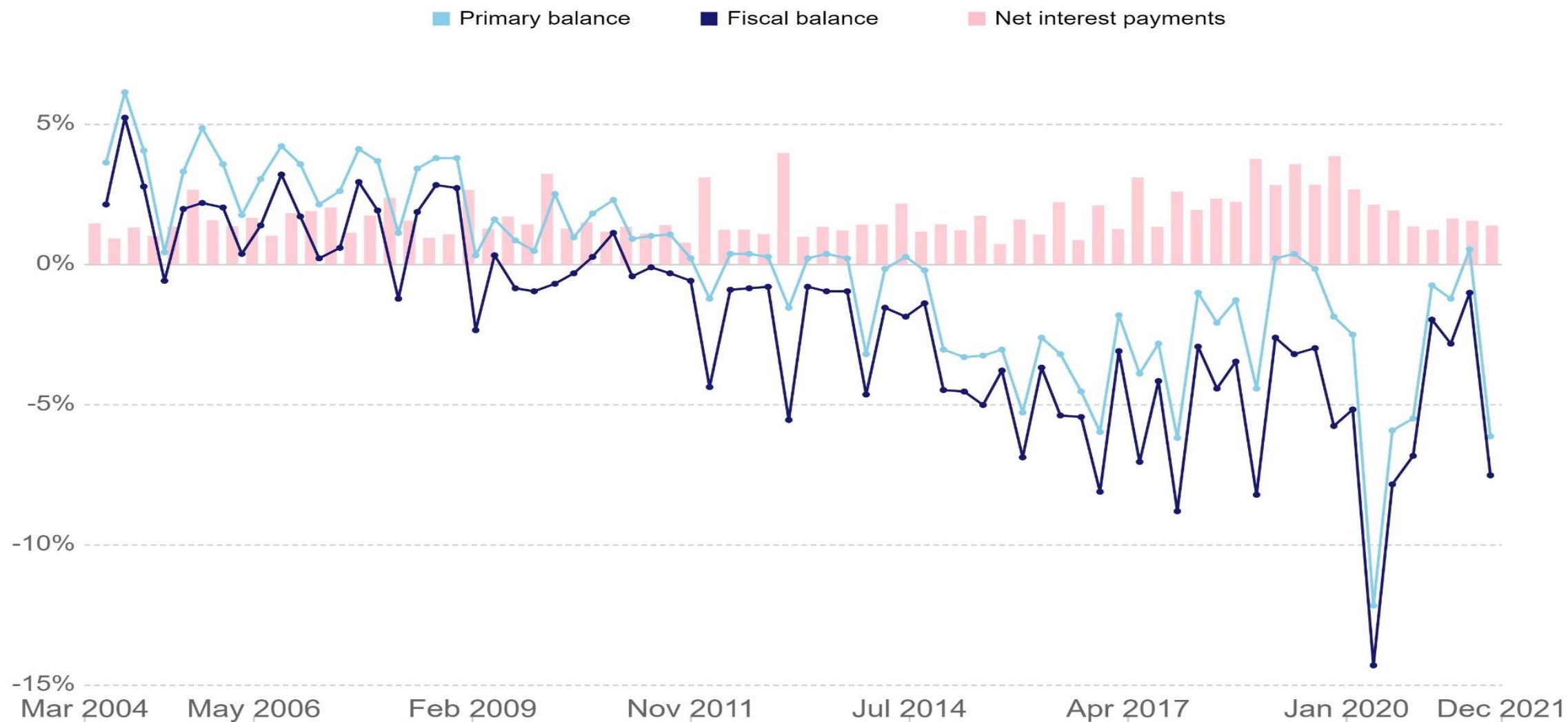


El 2024 podría ser un año decisivo para el país

- Un **programa con credibilidad y apoyo externo** puede lograr:
 - Una **rápida reducción del riesgo país** de Argentina y **evitar una nueva reestructuración de la deuda**
 - Una **mejora** significativa **en el clima de negocios**
 - La **eliminación de los controles cambiarios y de capital** en un período de tiempo relativamente corto
 - Una reducción inicial de la **inflación al rango del 20%**
 - **Aumento de las reservas** gracias a la reversión de la sequía y las oportunidades en **minería, petróleo y gas, y en la agroindustria que podrían aumentar las exportaciones anuales en USD 25 mil millones** con relativa rapidez.

Argentina's fiscal performance

Primary & fiscal balance and net interest payments. Quarterly data expressed as % of GDP. 2004Q1 to 2021Q4.

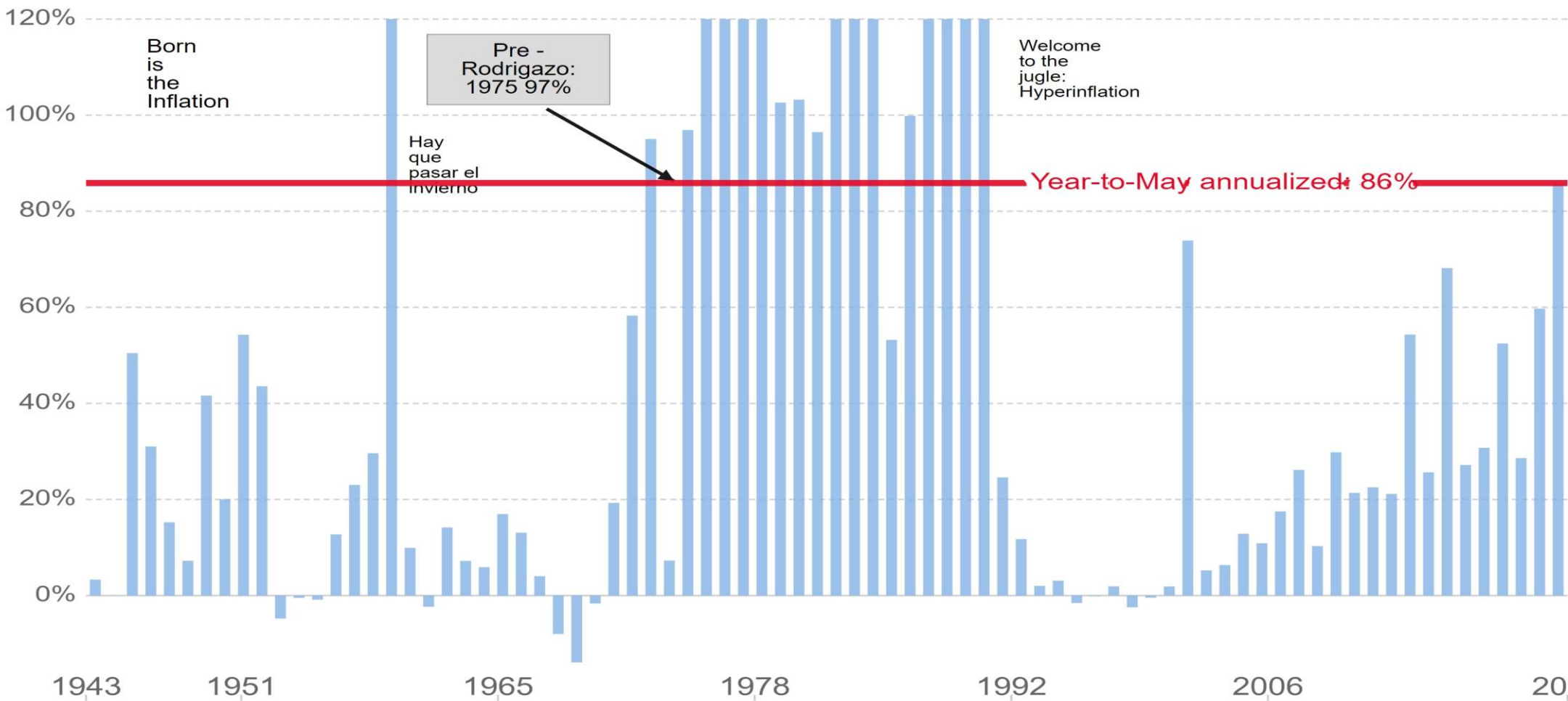


Source: Oficina Nacional de Presupuesto

Powered by alphacast.io

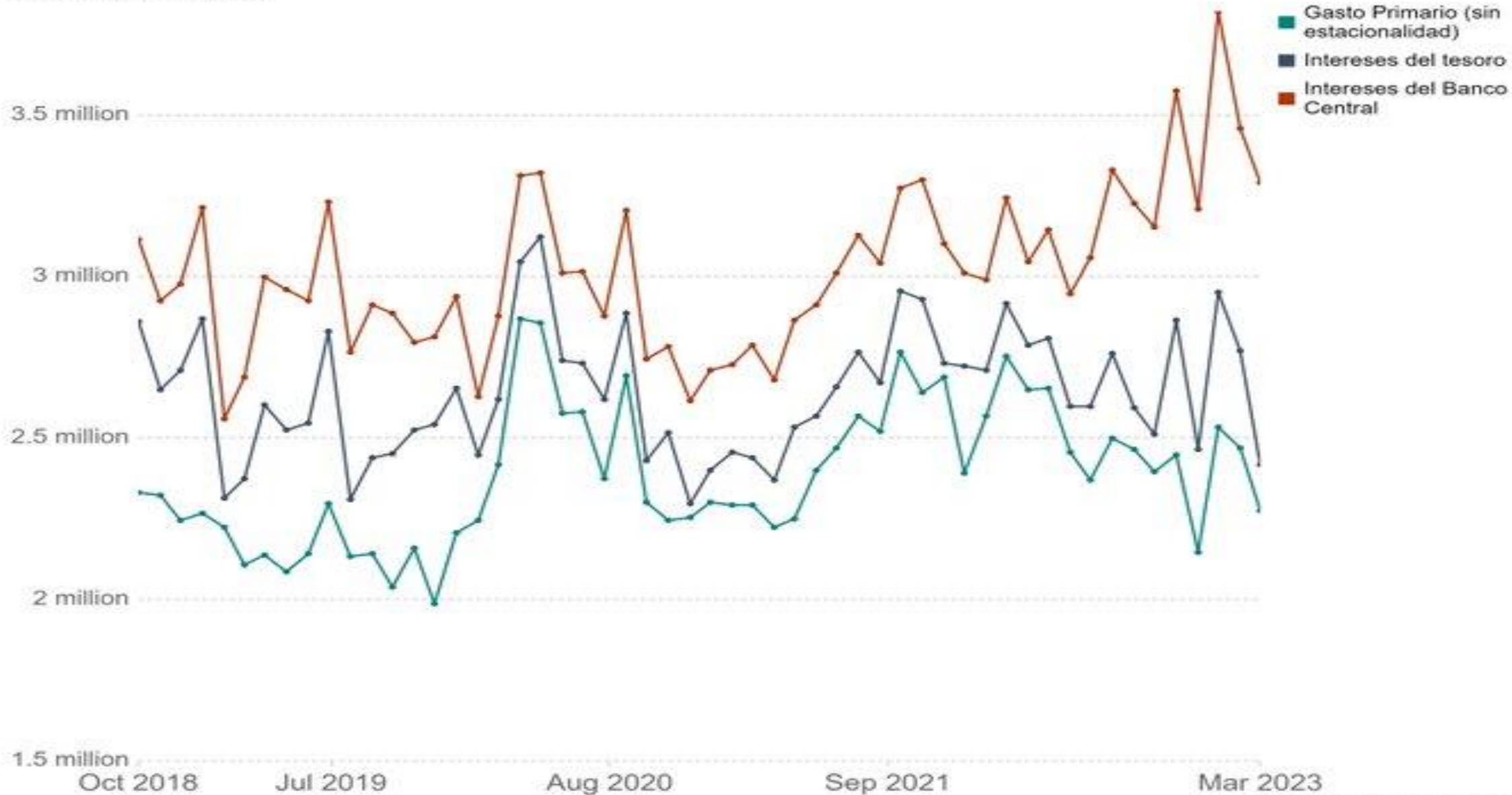
Argentina: Up-to-May Inflation since 1943

Cumulate inflation up to may (annualized) for each year.
In %.

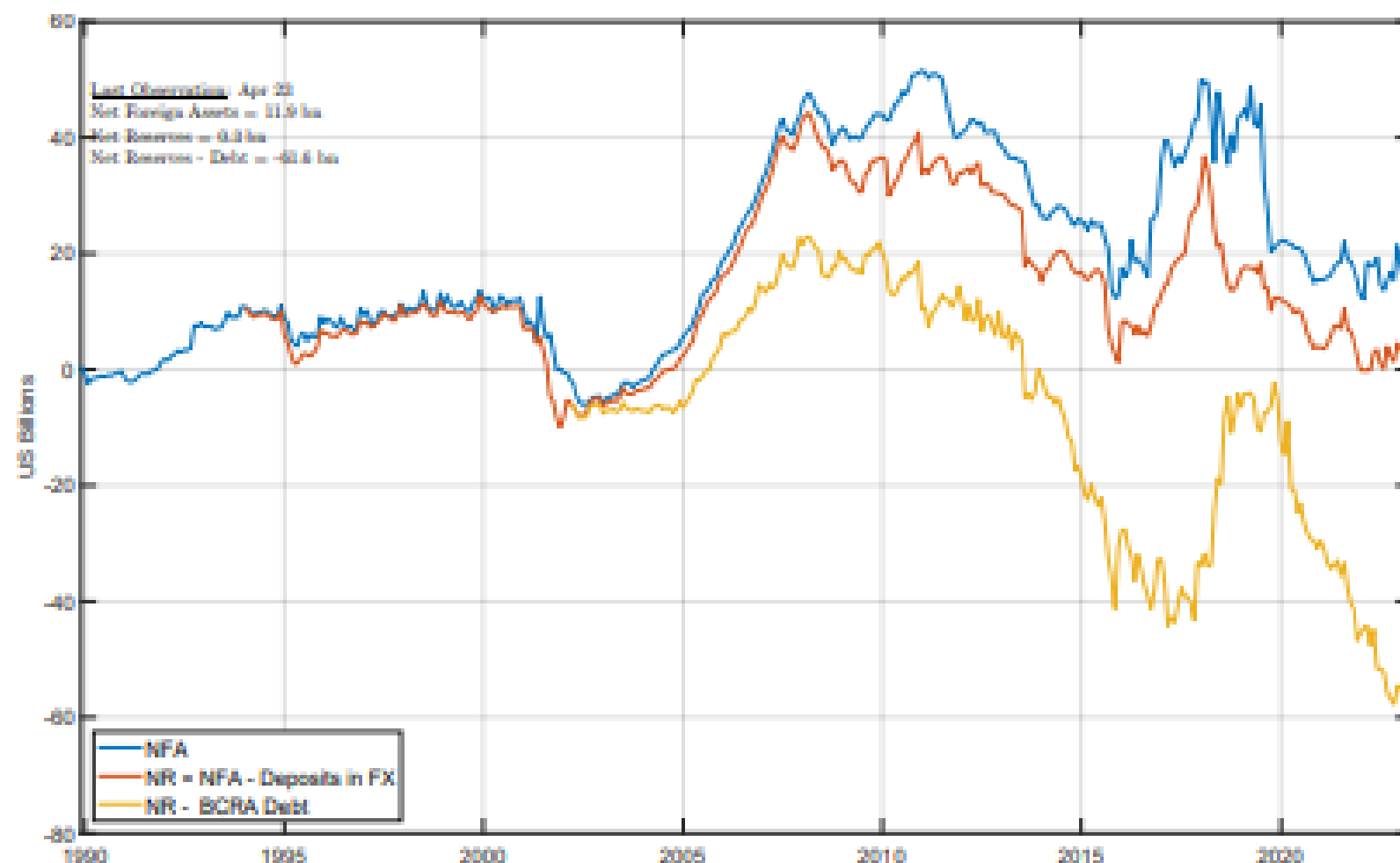


Gasto consolidado del Tesoro y el Banco Central

A Precios Constantes.



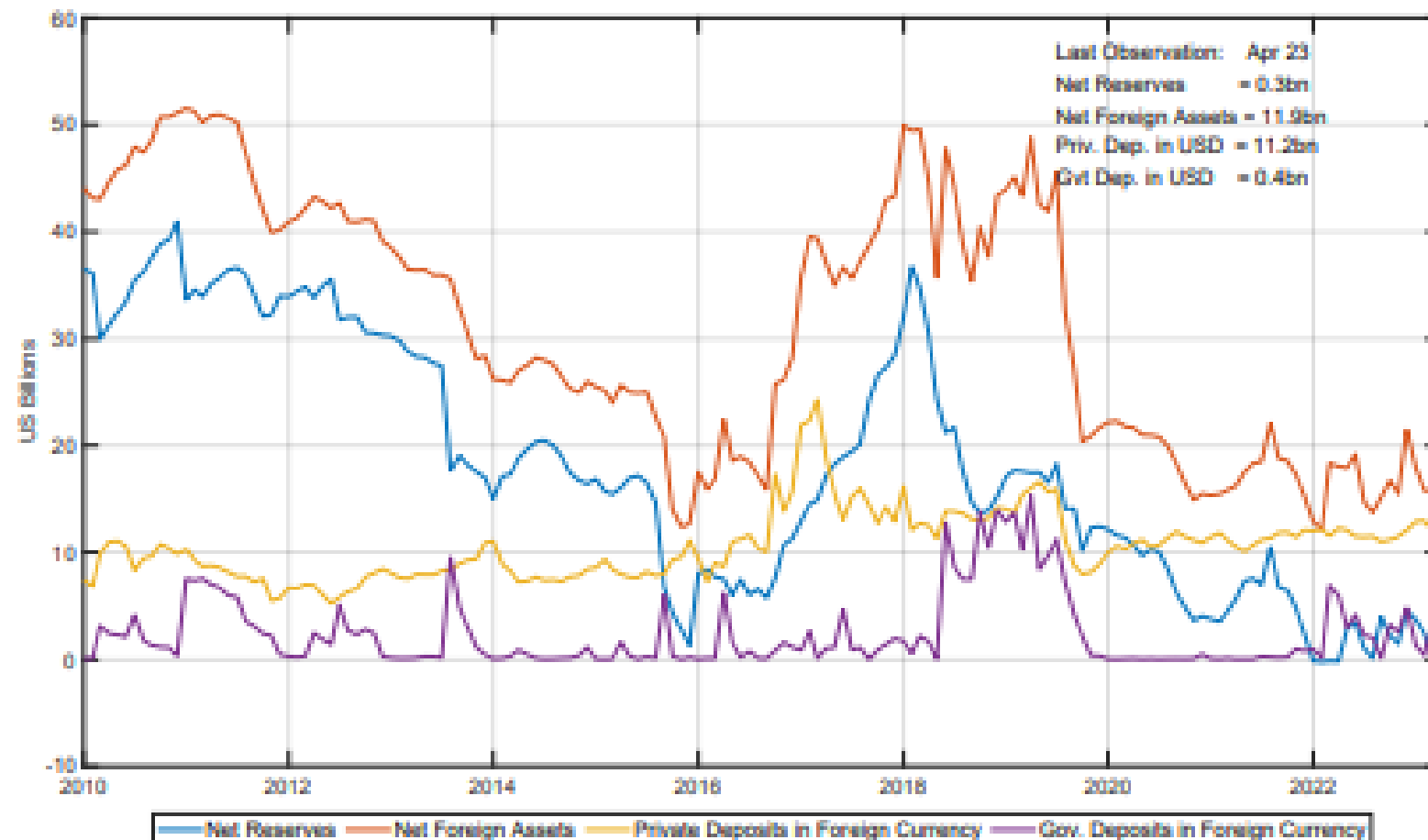
International Reserves (gross & net) and Central Bank Debt



Note: NFA: Net Foreign Assets (excludes swap lines). NR: net reserves exclude commercial bank and government deposits in foreign currency at the central bank. Central bank debt valued at the official exchange rate.

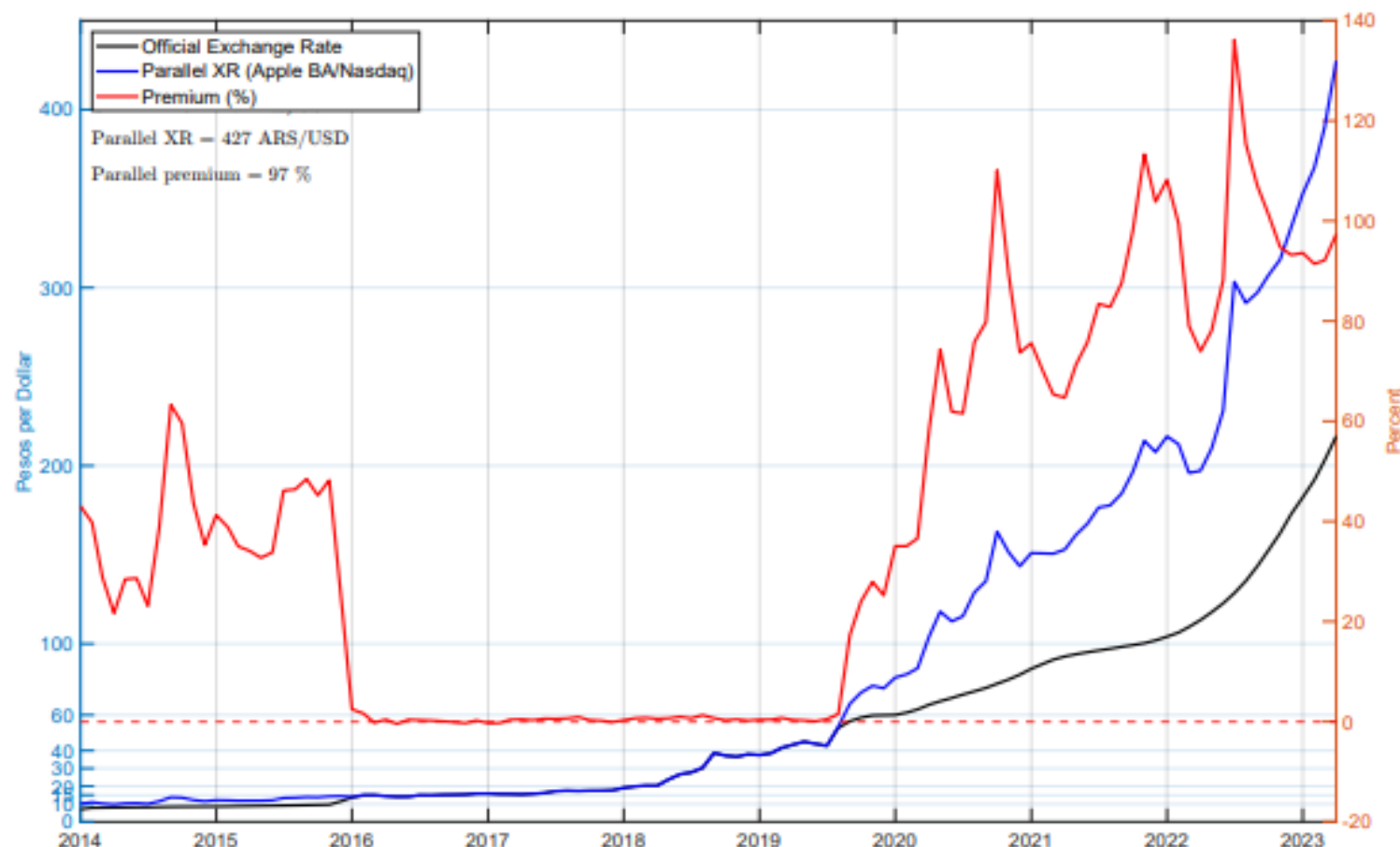
Sources: [Monthly Central Bank Balance Sheet](#)

International Reserves and Liabilities



Source: BCRA Monthly Central Bank Balance Sheet

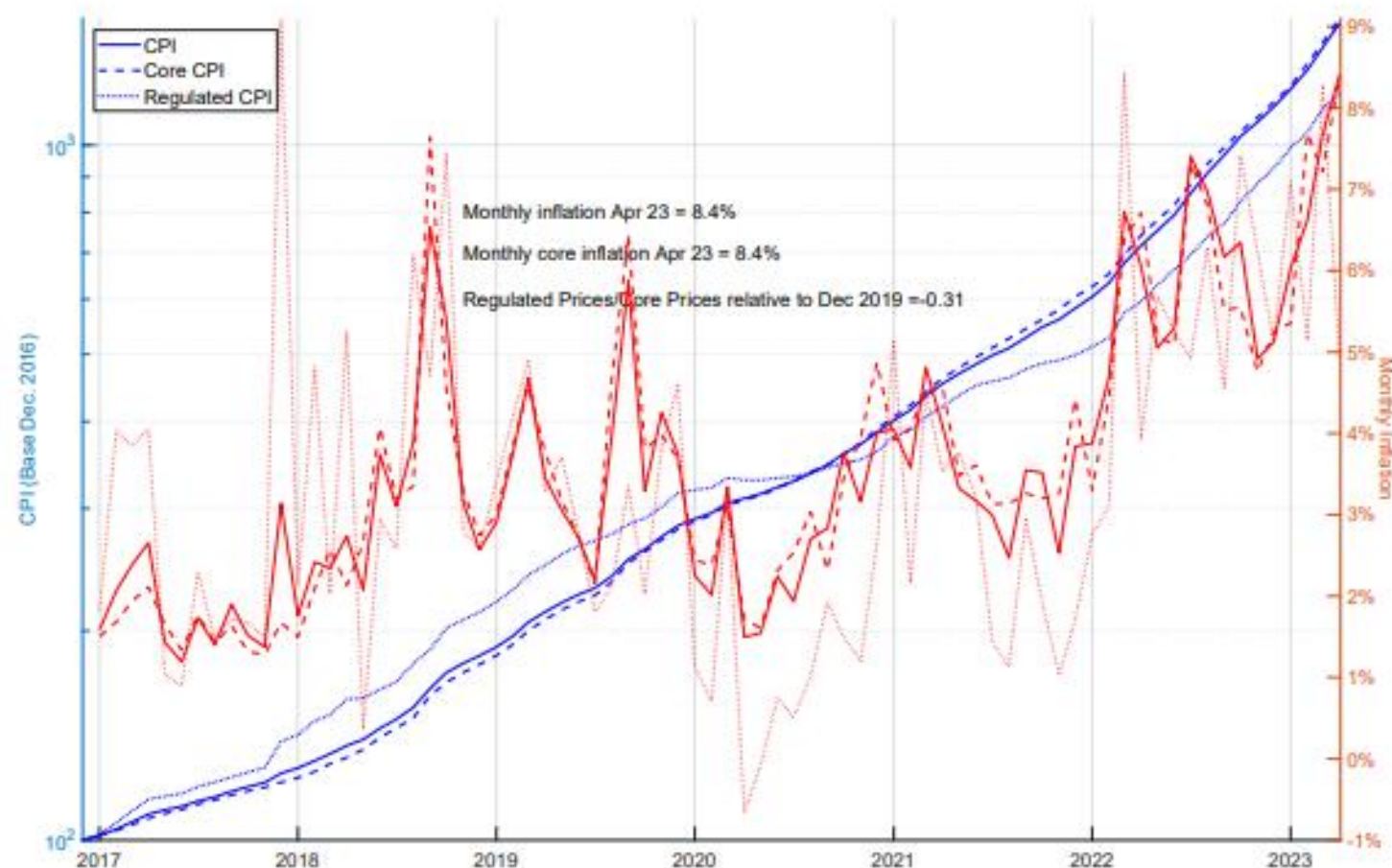
Official and Shadow Exchange Rates



Note: Free exchange rate (CCL) is the closing price of Apple in Buenos Aires divided by its price in NASDAQ (AAPL.BA/AAPL) averaged over each month.

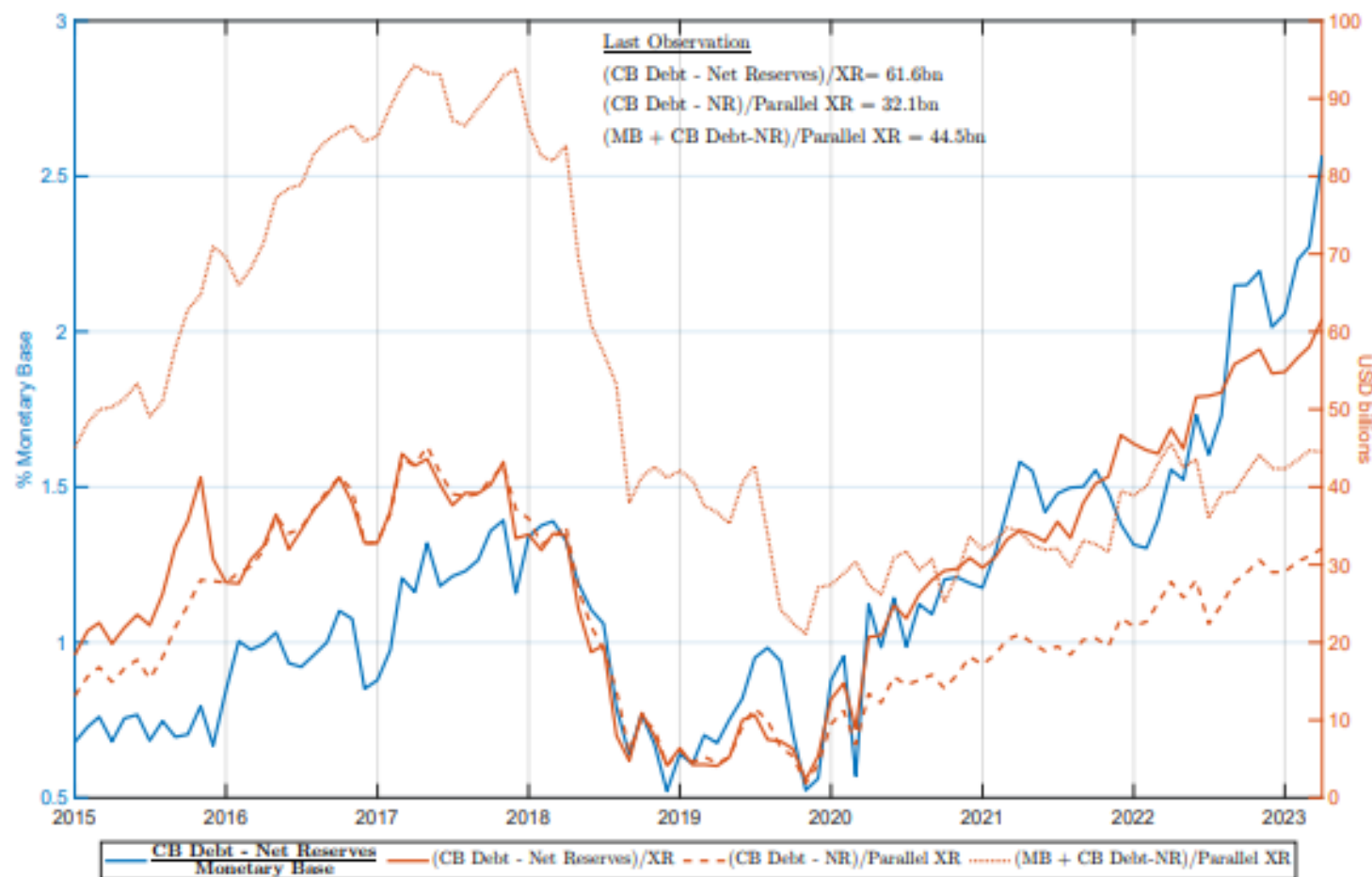
Source: [BCRA Monthly Central Bank Balance Sheet](#) and Yahoo Finance (AAPL.BA/AAPL*10)

Inflation and Relative Prices



Source: INDEC - Índice de Precios al Consumidor

Net Central Bank Debt



Source: BCRA Monthly Central Bank Balance Sheet and Yahoo Finance

Monthly Estimate Economic Activity



Note: Capital controls introduced on October 2011.

Source: INDEC: EMAE

Algunos rasgos Estructurales



ASIMETRÍAS REGIONALES

CONECTIVIDAD



Conexión de internet fijo cada 100 hogares

CABA: 108,4/100 hogares
Formosa: 32,7/100 hogares

SISTEMA FINANCIERO



Sucursales bancarias:
CABA: 25,9/100.000 hab.
Jujuy: 4,5/100.000 hab.

70,9% concentradas en sólo 4 provincias

INDUSTRIAS



EMPRESAS INDUSTRIALES
CABA : 35/10.000 hab.
Formosa: 2,2/10.000 hab.

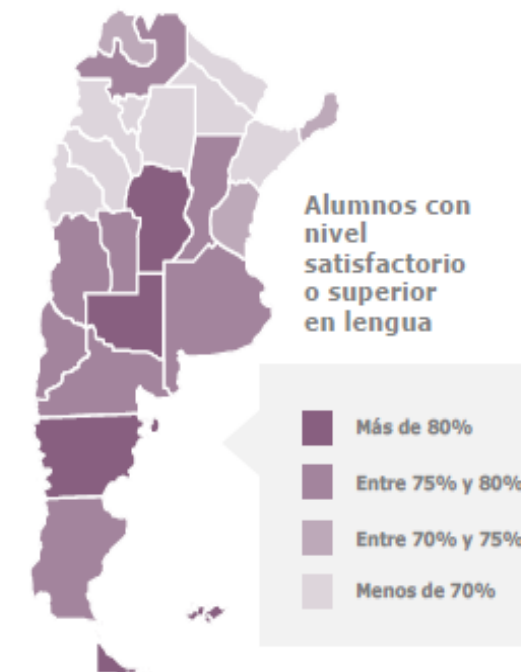
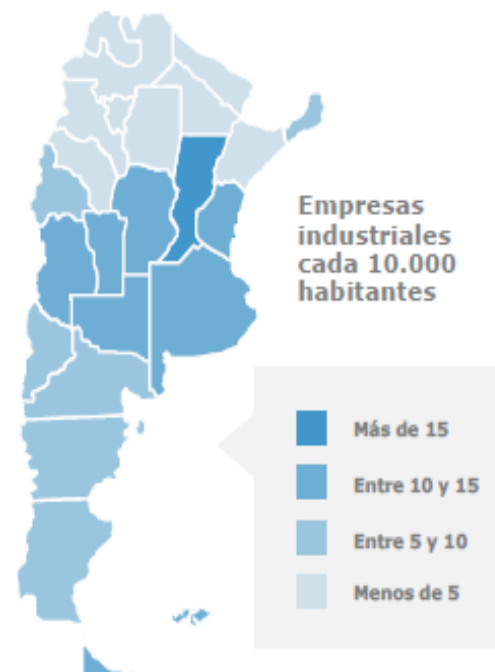
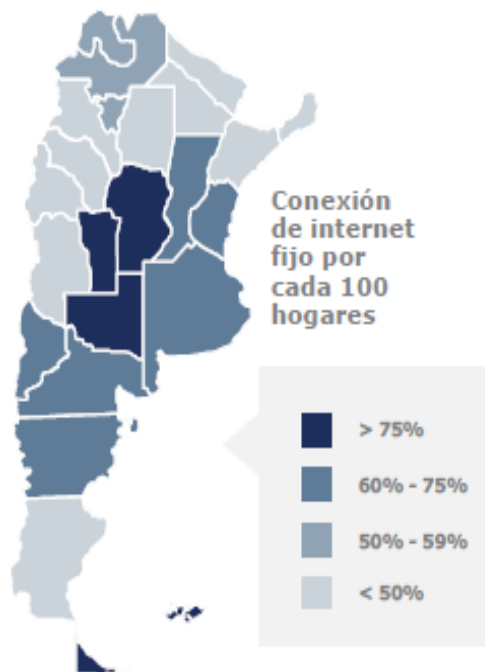
78,1% concentradas en sólo 4 provincias

EDUCACIÓN



Estudiantes de sexto grado de primaria con nivel satisfactorio o superior en lengua

CABA: 87,9%
Chaco: 60,8%



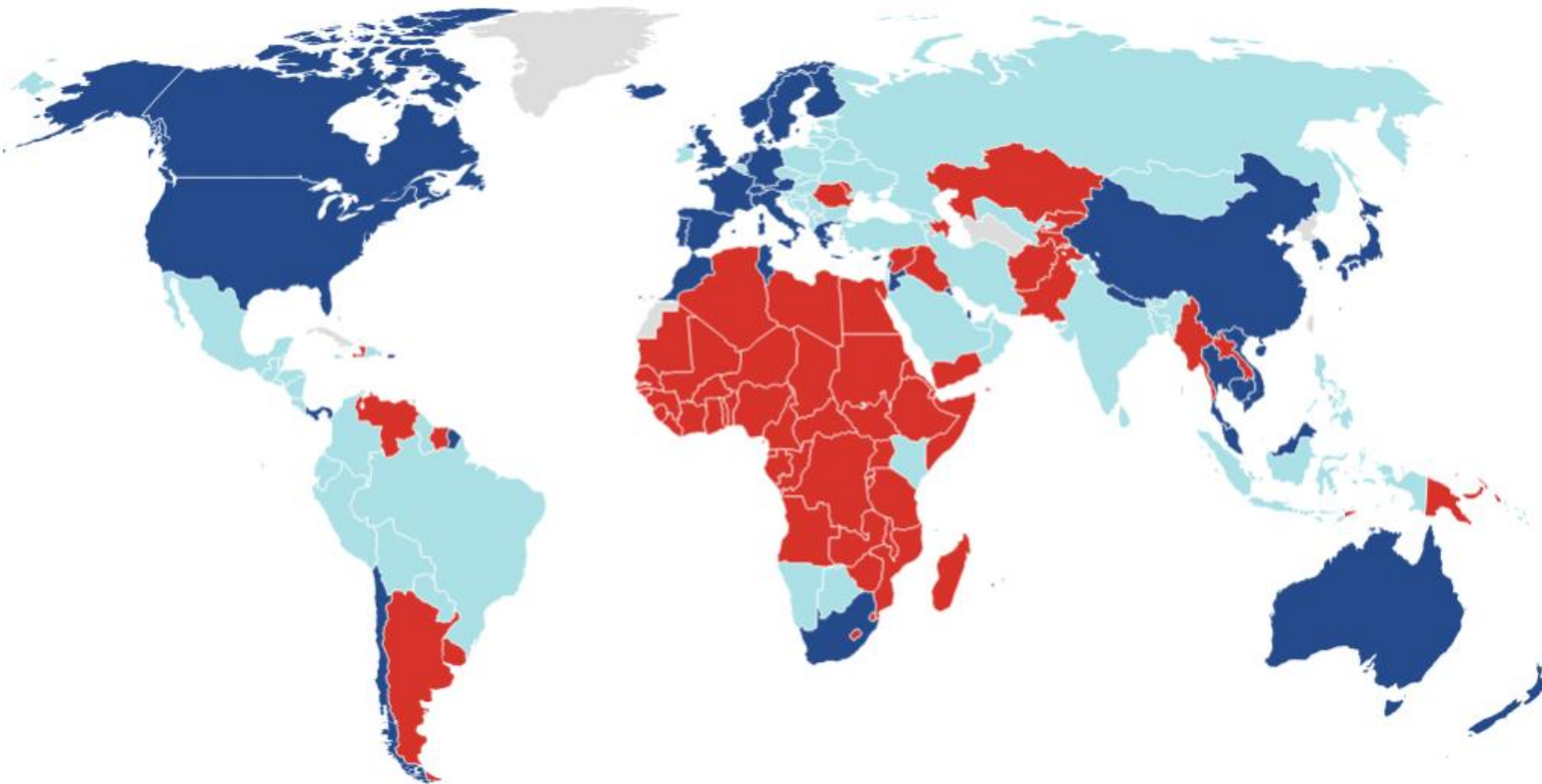
Fuente: CEU-UIA en base a Enacom, BCRA, ODE y Ministerio de Educación

Nota:*Datos de internet al primer trimestre, de sucursales bancarias a junio de 2021, de empresas a 2019 y de educación de 2018; Las provincias seleccionadas son las que presentan los valores más altos y más bajos.

UNA ECONOMÍA CON MUY BAJO CRÉDITO

CRÉDITO INTERNO

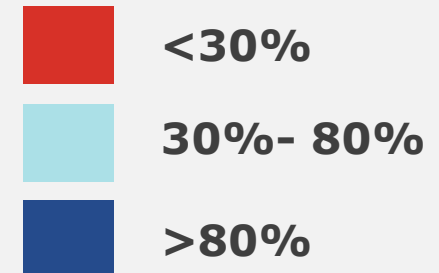
En % del PIB, último año disponible para cada país



ARGENTINA 2021 

8% del PIB

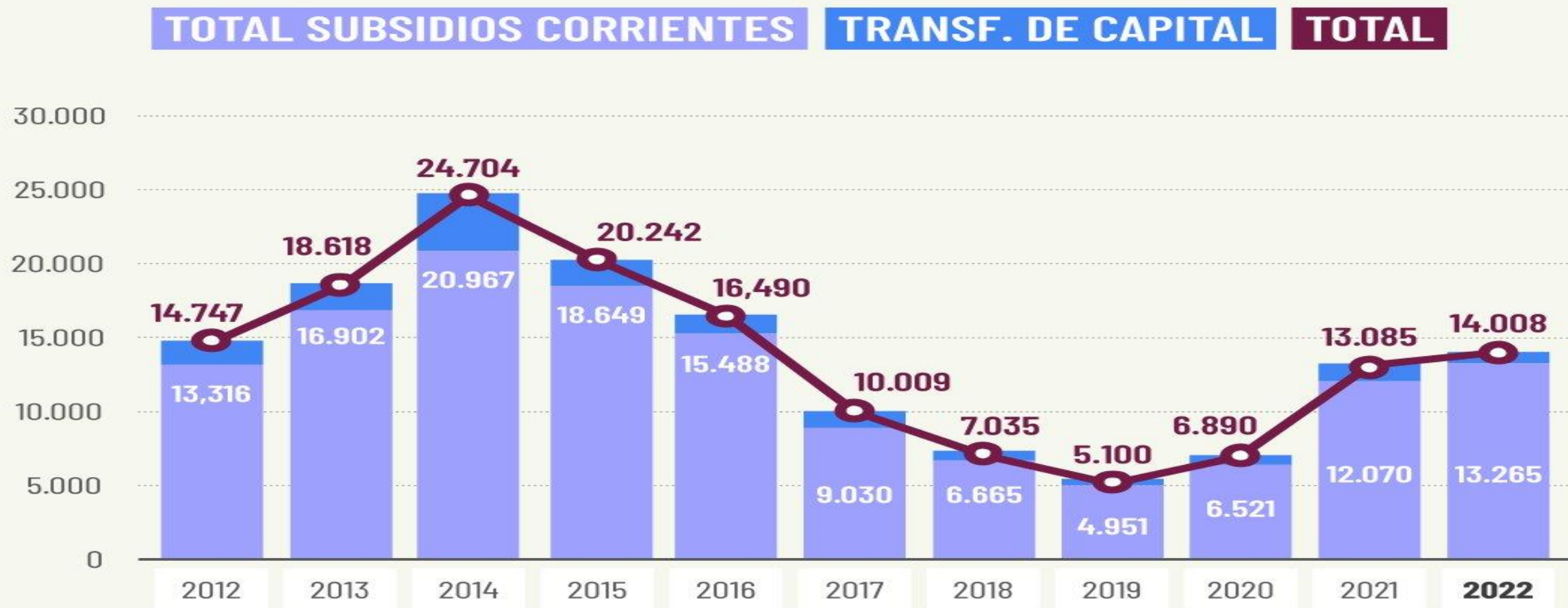
Puesto N°166



Fuente: CEU-UIA en base a Banco Mundial

Subsidios energéticos 2012-2022

EN USD CORRIENTES



Fuente: IAE con base en Presupuesto Abierto, ASAP y BCRA



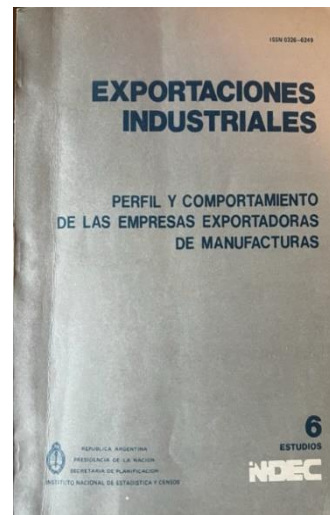
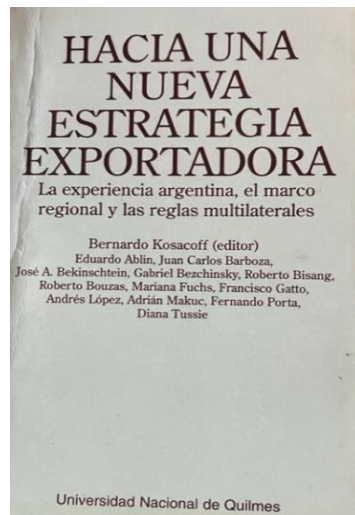
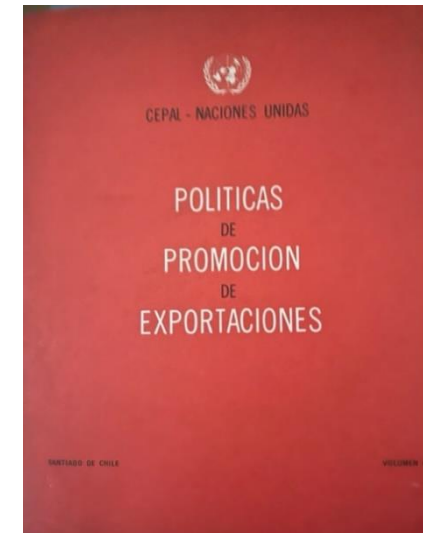
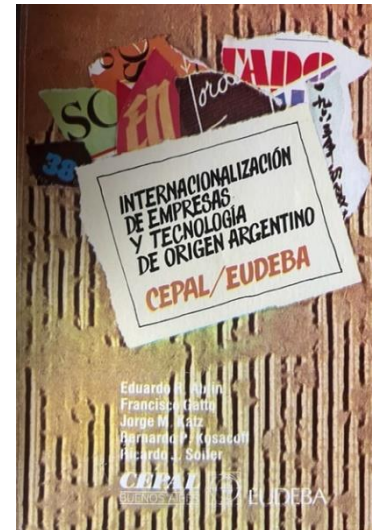
@arg_endatos



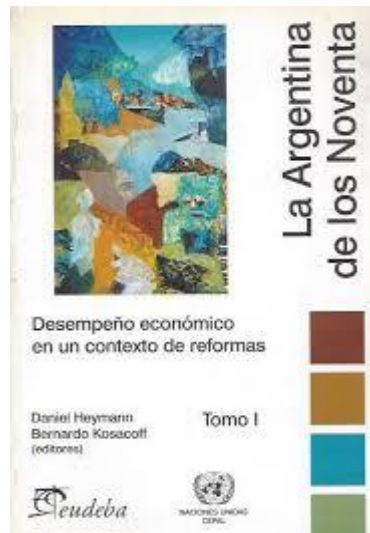
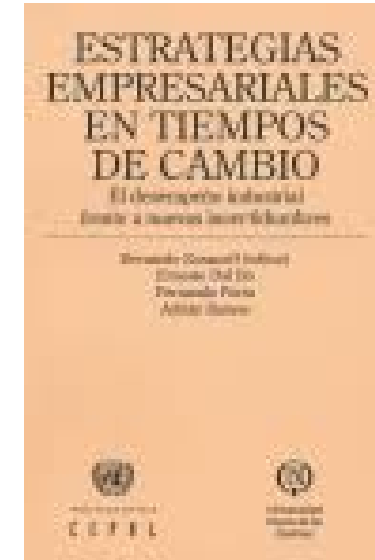
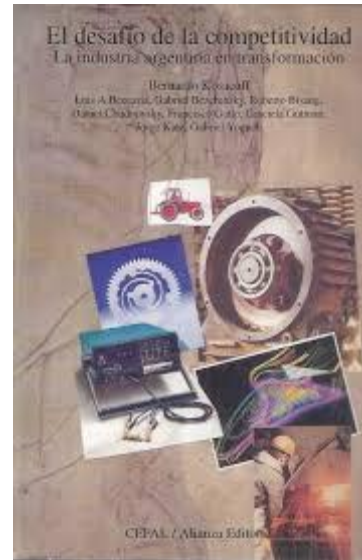
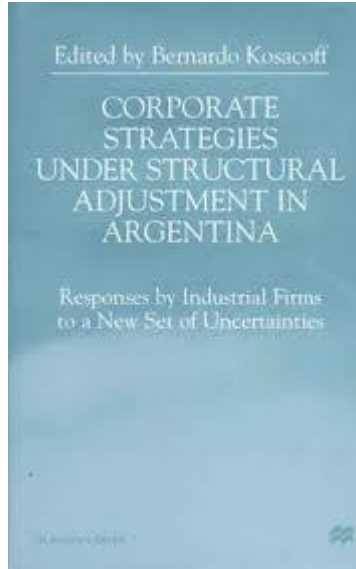
@argentinaendatos

Algunos libros Kosacoff

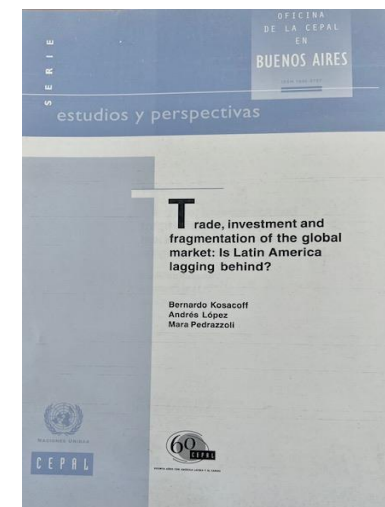
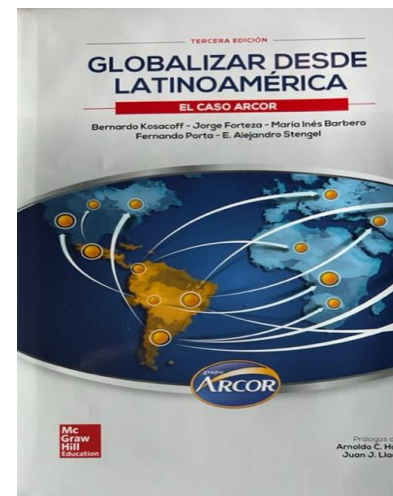
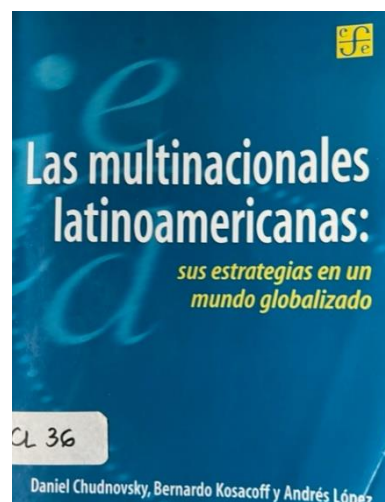
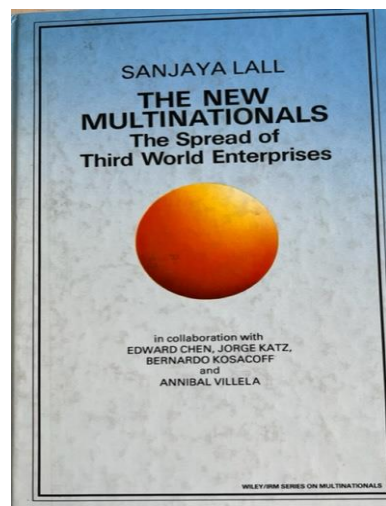
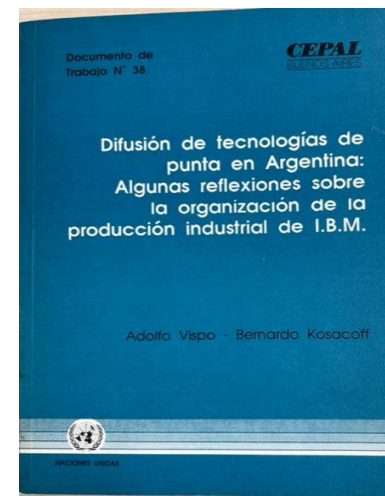
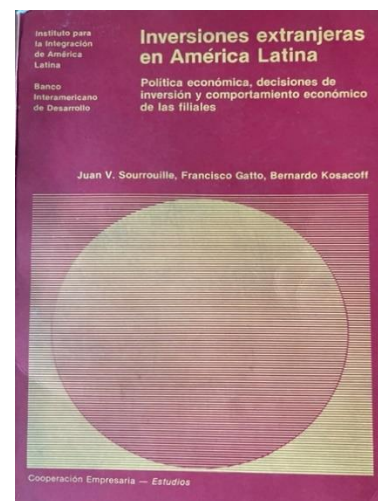
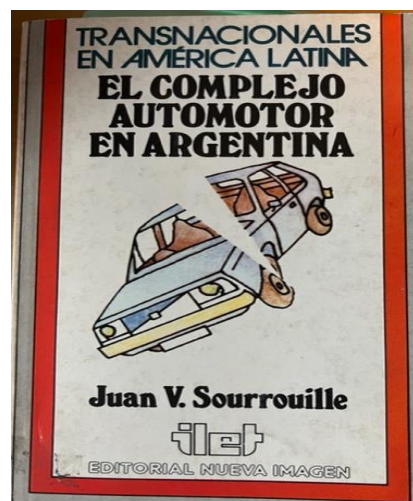
ISI-EXPORTACIONES INDUSTRIALES



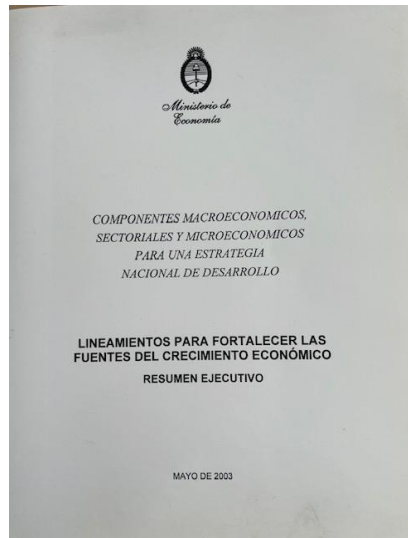
LA CONVERTIBILIDAD



TRANSNACIONALES



POS-CONVERTIBILIDAD



Índice	
[p. 71]	Industrialización y exportación de manufacturas en la Argentina. Evolución estructural y apertura exportadora (1973-1980) Daniel Adelman, Roberto Bussas y Bernardo Kosacoff
[p. 67]	Exportaciones industriales en una economía en transformación: Las empresas del caso argentino Roberto Bussas y Bernardo Kosacoff
[p. 113]	La industria argentina: un proceso de reestructuración desarticulada Bernardo Kosacoff
[p. 147]	Estrategias empresariales en la transformación industrial argentina Bernardo Kosacoff
[p. 165]	Las multinacionales argentinas Bernardo Kosacoff
[p. 211]	Reformas de los noventa, estrategias empresariales y el debate sobre el crecimiento económico Bernardo Kosacoff y Adrián Ramos
[p. 225]	Componentes macroeconómicos, sectoriales y microeconómicos para una estrategia nacional de desarrollo. Lineamientos para fortalecer las fuentes de crecimiento económico Bernardo Kosacoff (Director general) Proyecto coordinado por CEPAL, CREA y solicitud de la Secretaría de Política Económica del Ministerio de Economía y Producción, financiado por el BID
[p. 255]	La visión industrial del ingeniero Roberto Rocca Bernardo Kosacoff
[p. 263]	Evaluación del desempeño y aportes para un rediseño del MERCOSUR. Una perspectiva desde los sectores productivos argentinos Bernardo Kosacoff (Coordinador) Guillermo Arlón, Gustavo Barón, Roberto Bussas, Carlos Bonvecchi, Eugenia Crespo Armerigo, Ricardo Delgado, José María Fanelli, Daniel Heymann, Fernando Porta, Gloria Pérez Costantini, Adrián Ramos, Federico Salvendy
[p. 387]	Comportamientos microeconómicos en entornos de alta incertidumbre: la industria argentina Bernardo Kosacoff y Adrián Ramos
[p. 419]	Marchas y contramarchas de la industria argentina (1958-2008) Bernardo Kosacoff

